

مكتبة الانترنت

# E-MAIL



البريد الالكتروني @  
لرجال الاعمال

إنشاء الرسائل الالكترونية

تأليف: محمد جمال قبيعة

الكتاب الإلكتروني



Bibliotheca Alexandrina

البريد الالكتروني



# **ال E-mail لرجال الأعمال**

البريد الإلكتروني





# ال E-mail لرجال الأعمال

البريد الإلكتروني  
(عناوين مواقع شركات ومؤسسات عربية)

محمد جمال أحمد قبيعة



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

**NEW TEL. NUMBERS**

**Der el Rafeb  
Souvenir**

دار الراتب الجامعية / سوفنير



صندوق بريد 19-5229 بيروت - لبنان

**أرقام الهاتف والفاكس الجديدة**

0096 1 01 853 993 تلفون وفاكس Fax

0096 1 01 853 895 تلفون وفاكس Fax

0096 1 03 877 180 خاص: راتب قبيلة

0096 1 03 887 181 خاص: خالد قبيلة

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

رب اشرح لي صدري  
ويسر لي أمري  
واجلل عقدة من لساني  
يفقهوا قولي

صدق الله العظيم

جميع الحقوق محفوظة للناس

الطبعة الأولى

بيروت

٢٠٠٠ م - ١٤٢٠ هـ



## مقدمة

### البريد الإلكتروني... لغة العصر

بدأ تداول التعبير «بريد إلكتروني» أو «E-mail» منذ حوالي السبعة سنوات، كوسيلة حديثة للمراسلة وتبادل المعلومات. بقيت هذه الوسيلة مجهولة، أو محدودة الانتشار، مع بداية انطلاقة الإنترنت، حتى مطلع العام 1998، فقد حقق هذا البريد انتشاراً مهماً وتعدى كونه أداة مهمة لتبادل المعلومات، ليصبح أداة فعّالة في الإعلان والنشرات عن إنتاج كل جديد لدى الشركات.

من هنا ارتأينا إطلاق سلسلة مفصلة عن ما يمكن للمستخدم العربي الاستفادة فيه في أعماله في مجال الإنترنت بشكل عام، بدءاً من هذا الكتاب الذي نوجهه إلى كل رجل أعمال يود استخدام البريد الإلكتروني كوسيلة اتصال وإرسال في مجال عمله.

والله ولي التوفيق

محمد جمال أحمد قبيعة

5/1/2000

### تعريف البريد الإلكتروني Electronic Mail:

أو ال E-mail الذي يشكّل أبرز العمليات على الإنترنت. بعض الإحصاءات تقول إنه يوجد حالياً أكثر من 30 مليون شخص على الإنترنت، معظمهم، أو حتى كلهم، لديهم عناوين بريد إلكتروني.

بعيداً عن الإنترنت، يمكنك تبادل البريد مع أي شخص لديه عنوان بريدي، حتى إذا لم تكن عاملاً ضمن الإنترنت. هذا النوع من البريد، أصبح معتمداً بشكل واسع في الآونة الأخيرة، حتى إنه غطى في بعض الأحيان على البريد العادي أو خدمة الفاكس.

عند إلقاء نظرة أولى على العناوين البريدية، تظهر وكأنها تحمل شفرة معينة، ولكن بعد تحليل وفهم هيكليتها، تستطيع فهم القصد من كل جزء منها.

ضمان وصول البريد إلى الهدف الصحيح، وسط هذا الازدحام الظاهر على الإنترنت، يتم باستخدام نظام عنوانية يمكن أن ينشئ الملايين من العناوين الفريدة. نظام الاسم المتخصص أو Domain Name System (DNS)، هو نظام العنوانية الذي يُستخدم على الإنترنت والذي يُنشئ عناوين مجزأة تدمج معلومات جغرافية مع معلومات خاصة بصاحب العنوان.

العنوان الذي يخضع لنظام ال DNS، يتألف من عدة قطع، مثل رقم الهاتف. مثلاً:

# MKUBEIAH © HAT . RATEB . COM . LB

أزل منقصر بمرز  
المستعمل أو المؤسدة  
الحالة اسم شخص هذا  
الجزء من العنوان بمرز  
«Who» أو «What»

هذا الرمز يربط بمرز الـ  
«Who» بمرزات في  
العنوان تدخل ضمن نطاق  
«Who» أو «What»

أزل الجزء منقصر في  
العنوان، أي في هذا  
«MKUBEIAH»، في هذا  
«Who» ...؟  
الذي يمكن أن يتشكل  
قسم من شركة، أو شركة  
لوحدة من شركة أكبر.  
بكل عام جزء صغير من  
جزء أكبر.

الجزء الثاني والأخير في الـ  
«Who» هو «RATEB»، أي  
أن الجزء السابق هو ضمن  
الحالي. هذا الجزء يسمى  
«Domain».

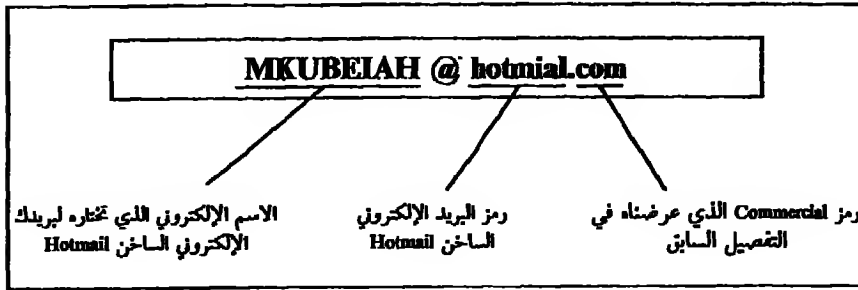
بعد الـ «Who» يأتي جزء الـ  
«Who» أو «What» في  
العنوان. مثلاً، في هذا  
الحالة، الشركة «RATEB  
COM» هي تجارياً، وأحد  
الاعتمادات «eCOM»  
(اعتماد الـ «Commercial»)  
يمكن تعريف هذا الجزء  
على أن يكون النوع  
للبريد. أنواع أخرى  
للعنوان في العنوانين:  
1 - «Electronic EDN» أو  
«E»  
2 - «Government GOV» أو  
«G»  
3 - «Military MIL» أو  
«M»  
«Who».

يتم الترخيص، الذين أنجزوا أو  
موسع يوزع هذا إلى البلد  
الفرس منها «LB» رمز إلى  
«Who». «LEBANON»  
يتم حذف هذا الجزء من  
العنوان، نظراً لتطابقه  
الاعتمادات في أسماء  
البلدان.

## ملاحظة

البرنامج الذي سنستخدمه في تطبيق عمليات البريد الإلكتروني هو Outlook Express الإصدار 5.0 الذي تجده ضمن الإصدار 2000 من النظام ويندوز، أو مع ملحقات الإصدار 2000 من الأوفيس في الإصدار 5.0 من المتصفح Microsoft Internet Explorer.

لقد تم طرح نوع جديد من البريد الإلكتروني في الآونة الأخيرة، هو البريد الساخن أو Hot Mail، الذي تحصل عليه مجاناً من مواقع متعددة على الإنترنت. هذا البريد يأخذ تركيبة كالتالي:



ميزة البريد الساخن أو Hotmail إنه يمكنك تفقد بريدك من أي جهاز كمبيوتر متصل بالإنترنت، أي أنك لست بحاجة للدخول إلى الشبكة عبر المزود الخاص بك، إنما يكفي إدخال كلمة المرور التي عيبتها لبريدك الساخن Hotmail، ليتم تحميل رسائلك الواردة أو إرسال ما تم تجهيزه من رسائل.



## **Associations & Organizations      مؤسسات وهيئات**

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 1  | <b><u>A.I.C. - THE ALTERNATIVE INFORMATION CENTER</u></b><br><a href="http://aic.netgate.net">http://aic.netgate.net</a>                                | Palestine            |
| 2  | <b><u>AERO CLUB OF LEBANON</u></b><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/aeroclub">http://web.cyberia.net.lb/aeroclub</a>                               | Lebanon              |
| 3  | <b><u>AEROMODELLING CLUB</u></b><br><a href="http://leonardo.spidernet.net/recreatus/285">http://leonardo.spidernet.net/recreatus/285</a>               | Cyprus               |
| 4  | <b><u>AL MULTAQA, THE ARAB THOUGHT FORUM</u></b><br><a href="http://www.planet.edu/~multaqa/mul_aqa.htm">http://www.planet.edu/~multaqa/mul_aqa.htm</a> | Palestine            |
| 5  | <b><u>AL-AMAL HUMANITARIAN ASSOCIATION</u></b><br><a href="http://members.aol.com/mazina">http://members.aol.com/mazina</a>                             | Iraq                 |
| 6  | <b><u>AMERICAN BUSINESS COUNCIL OF DUBAI &amp; NORTHERN EMIRATES</u></b><br><a href="http://www.abcdubai.com">http://www.abcdubai.com</a>               | United Arab Emirates |
| 7  | <b><u>AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE</u></b><br><a href="http://www.amcham.org.eg">http://www.amcham.org.eg</a>   | Egypt                |
| 8  | <b><u>AMERICAN RESEARCH CENTER</u></b><br><a href="http://www.arce.org">http://www.arce.org</a>   | Egypt                |
| 9  | <b><u>AMMAN WORLD TRADE CENTER</u></b><br><a href="http://www.arab-business.net/wtcnn">http://www.arab-business.net/wtcnn</a>                           | Jordan               |
| 10 | <b><u>ANIMAL RESPONSIBILITY CYPRUS</u></b><br><a href="http://www.geocities.com/RainForest/1862">http://www.geocities.com/RainForest/1862</a>           | Cyprus               |
| 11 | <b><u>APPLIED RESEARCH INSTITUTE</u></b><br><a href="http://www.arj.org">http://www.arj.org</a>   | Palestine            |
| 12 | <b><u>ARAB STUDIES SOCIETY - JERUSALEM</u></b><br><a href="http://www.arabstudies.org">http://www.arabstudies.org</a>                                   | Palestine            |
| 13 | <b><u>ARAB WORLD INFORMATION NETWORK</u></b><br><a href="http://www.awin.com.lb">http://www.awin.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 14 | <b><u>ARABIAN SOCIETY FOR HUMAN RESOURCE MANGEMENT</u></b><br><a href="http://www.ashrm.com">http://www.ashrm.com</a>                                   | Saudi Arabia         |
| 15 | <b><u>ARAMCO BRATS</u></b><br><a href="http://www.aramco-brats.com">http://www.aramco-brats.com</a>   | Saudi Arabia         |
| 16 | <b><u>ARC EN CIEL - FRENCH</u></b><br><a href="http://www.inco.com.lb/arc_en_ciel">http://www.inco.com.lb/arc_en_ciel</a>                               | Lebanon              |
| 17 | <b><u>ASSOCIATED TURKEY APPAREL MANUFACTURERS</u></b><br><a href="http://www.atax.com">http://www.atax.com</a>  | Turkey               |
| 18 | <b><u>ASSOCIATION OF LEBANESE INDUSTRIALISTS</u></b><br><a href="http://www.ali.org.lb">http://www.ali.org.lb</a>                                       | Lebanon              |
| 19 | <b><u>BAHRAIN CYBERNET CLUB</u></b><br><a href="http://www.bahrain.com/club">http://www.bahrain.com/club</a>  | Bahrain              |
| 20 | <b><u>BAHRAIN INFORMATION TECHNOLOGY</u></b><br><a href="http://www.alnadeem.com.bh/bits">http://www.alnadeem.com.bh/bits</a>                           | Bahrain              |
| 21 | <b><u>BALADNA GALLERY</u></b><br><a href="http://www.arabia.com/Baladna">http://www.arabia.com/Baladna</a>  | Jordan               |
| 22 | <b><u>BANKER'S SOCIETY OF BAHRAIN</u></b><br><a href="http://www.alnadeem.com.bh/bsb">http://www.alnadeem.com.bh/bsb</a>                                | Bahrain              |

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 23 | <u>BAYYNAT</u><br><a href="http://www.bayynat.org.lb">http://www.bayynat.org.lb</a>   | Lebanon              |
| 24 | <u>BEIRUT TRADERS ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.netgate.com.lb/acb">http://www.netgate.com.lb/acb</a>  | Lebanon              |
| 25 | <u>BELGIUM - TURKEY CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY</u><br><a href="http://www.btcci.com">http://www.btcci.com</a>   | Turkey               |
| 26 | <u>BEYAZ NOKTA® VAKFI</u><br><a href="http://www.beyaznokta.org.tr">http://www.beyaznokta.org.tr</a>  | Turkey               |
| 27 | <u>BIRZEIT UNIVERSITY, HUMAN RIGHTS ACTION PROJECT</u><br><a href="http://www.birzeit.edu/hrap">http://www.birzeit.edu/hrap</a>   | Palestine            |
| 28 | <u>BRITISH CLUB</u><br><a href="http://www.arabian.net/british">http://www.arabian.net/british</a>  | Bahrain              |
| 29 | <u>BRITISH COUNCIL</u><br><a href="http://www.britcoun.org">http://www.britcoun.org</a>   | United Arab Emirates |
| 30 | <u>BRUMMANA HIGH SCHOOL SCOUTS GROUP</u><br><a href="http://www.busi-net.com.lb/bhsscouts">http://www.busi-net.com.lb/bhsscouts</a>   | Lebanon              |
| 31 | <u>CAIRO AMERICAN COLLEGE ALUMNI</u><br><a href="http://www.icmall.com/cac">http://www.icmall.com/cac</a>   | Egypt                |
| 32 | <u>CENTRE FOR RESEARCH AND STUDIES ON KUWAIT</u><br><a href="http://www.crsk.org">http://www.crsk.org</a>   | Kuwait               |
| 33 | <u>CHAMBER OF MINING ENGINEERING</u><br><a href="http://www.mining-eng.org.tr">http://www.mining-eng.org.tr</a>   | Turkey               |
| 34 | <u>CYBER IRAN</u><br><a href="http://www.cyberiran.com">http://www.cyberiran.com</a>  | Iran                 |
| 35 | <u>CYPRUS ASSOCIATION OF BUSINESS CONSULTANTS</u><br><a href="http://www.industry.cy.net/consultants">http://www.industry.cy.net/consultants</a>  | Cyprus               |
| 36 | <u>CYPRUS SHIPPING ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.cylink.com.cy/csa">http://www.cylink.com.cy/csa</a>   | Cyprus               |
| 37 | <u>DINING CLUB</u><br><a href="http://www.dining-club.com/dc">http://www.dining-club.com/dc</a>   | Bahrain              |
| 38 | <u>EGYPT &amp; THE UN FRAMEWORK CONVENTION ON CLIMATE CHANGE</u><br><a href="http://www.idsc.gov.eg/ccinfo">http://www.idsc.gov.eg/ccinfo</a>   | Egypt                |
| 39 | <u>EGYPTIAN BUSINESSMEN'S ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.eba.org.eg">http://www.eba.org.eg</a>  | Egypt                |
| 40 | <u>EGYPTIAN ECONOMIC BULLETIN BOARD</u><br><a href="http://163.121.10.41/work/ebb">http://163.121.10.41/work/ebb</a>  | Egypt                |
| 41 | <u>EGYPTIAN ENVIRONMENT INFORMATION HIGHWAY</u><br><a href="http://www.ritsec.com.eg/ritsec/env/highway">http://www.ritsec.com.eg/ritsec/env/highway</a>                                | Egypt                |
| 42 | <u>EGYPTIAN ORGANIZATION FOR HUMAN RIGHTS</u><br><a href="http://www.eohr.org.eg">http://www.eohr.org.eg</a>  | Egypt                |
| 43 | <u>EGYPTIAN STUDENTS ASSOCIATION IN FRANCE</u><br><a href="http://www.idsc.gov.eg/students">http://www.idsc.gov.eg/students</a>   | Egypt                |
| 44 | <u>EUROPEAN ASSOCIATION OF TURKISH ACADEMICS</u><br><a href="http://ourworld.compuserve.com/homepages/eata/Hp_uk_i1.htm">http://ourworld.compuserve.com/homepages/eata/Hp_uk_i1.htm</a> | Turkey               |
| 45 | <u>FRENCH TRADE COMMISSION</u><br><a href="http://www.peeeau.org.ae">http://www.peeeau.org.ae</a>   | United Arab Emirates |

- 
- |    |  |              |
|----|--|--------------|
| 46 | <u>GERMAN OMANI ASSOCIATION</u><br><a href="http://ourworld.compuserve.com/homepages/eberhard_brodhage">http://ourworld.compuserve.com/homepages/eberhard_brodhage</a> | Oman         |
| 47 | <u>HARIRI FOUNDATION</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/harinfound">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/harinfound</a>                  | Lebanon      |
| 48 | <u>INSTITUTE OF ISLAMIC AND ARABIC SCIENCES IN AMERICA</u><br><a href="http://www.iiasa.org">http://www.iiasa.org</a>  | Saudi Arabia |
| 49 | <u>INSTITUTION OF ELECTRICAL ENGINEERS</u><br><a href="http://www.jordan-web.com/eejordan">http://www.jordan-web.com/eejordan</a>                                      | Jordan       |
| 50 | <u>INTERNATIONAL ISLAMIC CHARITABLE ORGANIZATION</u><br><a href="http://www.kuwait.net/~islam">http://www.kuwait.net/~islam</a>  | Kuwait       |
| 51 | <u>INTERNATIONAL ISLAMIC RELIEF ORGANIZATION</u><br><a href="http://www.iirro.org">http://www.iirro.org</a>  | Saudi Arabia |
| 52 | <u>INTERNET ASSOCIATION OF CYPRUS</u><br><a href="http://www2.spidernet.net/web/~lacinfo">http://www2.spidernet.net/web/~lacinfo</a>                                   | Cyprus       |
| 53 | <u>INTERNET SOCIETY OF EGYPT</u><br><a href="http://www.ise.org.eg">http://www.ise.org.eg</a>  | Egypt        |
| 54 | <u>IRAQ FOUNDATION</u><br><a href="http://www.iraqfoundation.org">http://www.iraqfoundation.org</a>  | Iraq         |
| 55 | <u>IRAQI WOMEN NET</u><br><a href="http://www.iraqiwomen.net">http://www.iraqiwomen.net</a>  | Iraq         |
| 56 | <u>ISHTAR COUNTRY CLUB</u><br><a href="http://www.ishtar.com.lb">http://www.ishtar.com.lb</a>  | Lebanon      |
| 57 | <u>ISLAMIC AFFAIRS DEPARTMENT</u><br><a href="http://www.iad.org">http://www.iad.org</a>   | Saudi Arabia |
| 58 | <u>ISLAMIC ASSOCIATION FOR PALESTINE</u><br><a href="http://www.iap.org">http://www.iap.org</a>  | Palestine    |
| 59 | <u>JORDAN EXPORTERS AND PRODUCERS ASSOCIATION FOR FRUIT AND VEGETABLES</u><br><a href="http://www.accessme.com/jepafv">http://www.accessme.com/jepafv</a>              | Jordan       |
| 60 | <u>JORDAN INDUSTRIAL ESTATES CORPORATION</u><br><a href="http://www.jiec.com">http://www.jiec.com</a>  | Jordan       |
| 61 | <u>JORDAN TRADE ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.xroadsme.com/jta">http://www.xroadsme.com/jta</a>   | Jordan       |
| 62 | <u>KUWAIT AWQAF PUBLIC FOUNDATION</u><br><a href="http://www.moc.kw/Users/waqf">http://www.moc.kw/Users/waqf</a>   | Kuwait       |
| 63 | <u>KUWAIT DISABLED SPORT CLUB</u><br><a href="http://www.kuwait.net/~disabled">http://www.kuwait.net/~disabled</a>   | Kuwait       |
| 64 | <u>KUWAIT DIVING TEAM</u><br><a href="http://www.freekuwait.com/diver">http://www.freekuwait.com/diver</a>   | Kuwait       |
| 65 | <u>KUWAIT MEDICAL ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.kma.org.kw">http://www.kma.org.kw</a>   | Kuwait       |
| 66 | <u>KUWAIT SOCIETY FOR FORMATIVE ARTS</u><br><a href="http://www.kuwaiticorner.com/ksfa">http://www.kuwaiticorner.com/ksfa</a>  | Kuwait       |
| 67 | <u>LEBANESE FOUNDATION FOR PERMANENT CIVIL PEACE</u><br><a href="http://www.kleudge.com/flpcp">http://www.kleudge.com/flpcp</a>  | Lebanon      |
| 68 | <u>LEBANESE RED CROSS FIRST AID TEAMS</u><br><a href="http://www.busi-net.com.lb/lrc204">http://www.busi-net.com.lb/lrc204</a>   | Lebanon      |

69	<u>LEBNET.COM</u> <a href="http://www.lebnet.com">http://www.lebnet.com</a>	Lebanon
70	<u>LEO CLUB-BEIRUT ST. NICHOLAS</u> <a href="http://www.dm.net.lb/leo">http://www.dm.net.lb/leo</a>	Lebanon
71	<u>LES VILLAGES D'ENFANTS SOS AU LIBAN-FRENCH</u> <a href="http://www.dm.net.lb/sos">http://www.dm.net.lb/sos</a>	Lebanon
72	<u>MEHREGAN</u> <a href="http://www.ig-dc.com/mehregan">http://www.ig-dc.com/mehregan</a>	Iran
73	<u>MOHAMMED SALAHUDDIN CONSULTING ENGINEERING BUREAU</u> <a href="http://www.msceb.com/">http://www.msceb.com/</a>	Bahrain
74	<u>MUTUELLE DES ANCIENS ELEVES ET DES ECOLES DES FRERES AU LIBAN-FRENCH</u> <a href="http://www.dm.net.lb/maef">http://www.dm.net.lb/maef</a>	Lebanon
75	<u>NATIONAL ASSOCIATION FOR PROTECTION OF THE HERITAGE OF SOUTH LEBANON</u> <a href="http://www.lebanonweb.com/homepage/association">http://www.lebanonweb.com/homepage/association</a>	Lebanon
76	<u>NATIONAL AVIAN RESEARCH CENTRE</u> <a href="http://www.narc.gov.ae">http://www.narc.gov.ae</a>	United Arab Emirates
77	<u>NATIONAL COUNCIL OF NEGRO WOMEN, INC.</u> <a href="http://www.ncnw.org">http://www.ncnw.org</a>	Egypt
78	<u>NATIONAL UNION OF KUWAIT STUDENTS</u> <a href="http://kuc01.kuniv.edu.kw/~nuks">http://kuc01.kuniv.edu.kw/~nuks</a>	Kuwait
79	<u>OLD SCHOLARS ASSOCIATION</u> <a href="http://www.bhsosa.org.lb">http://www.bhsosa.org.lb</a>	Lebanon
80	<u>ORGANIZATION FOR ENERGY CONSERVATION AND PLANNING</u> <a href="http://www.ritsec.com.eg/govern/oeep">http://www.ritsec.com.eg/govern/oeep</a>	Egypt
81	<u>ORGANIZATION OF ARAB PETROLEUM EXPORTING COUNTRIES</u> <a href="http://www.kuwait.net/~oapec">http://www.kuwait.net/~oapec</a>	Kuwait
82	<u>PALESTINIAN HUMAN RIGHTS MONITORING GROUP</u> <a href="http://www.lebnet.com.phrmg">http://www.lebnet.com.phrmg</a>	Palestine
83	<u>PETRO MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.petrome.com/">http://www.petrome.com/</a>	United Arab Emirates
84	<u>PROGRAMME OF ASSISTANCE TO THE PALESTINIAN PEOPLE</u> <a href="http://pappsrv.papp.undp.org">http://pappsrv.papp.undp.org</a>	Palestine
85	<u>QATAR CHARITY SOCIETY</u> <a href="http://www.qcharity.org">http://www.qcharity.org</a>	Qatar
86	<u>RADIO AMATEURS OF LEBANON</u> <a href="http://www.ral.org.lb">http://www.ral.org.lb</a>	Lebanon
87	<u>ROTARY CLUB</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/rotary">http://www.batelco.com.bh/rotary</a>	Bahrain
88	<u>ROYAL SCIENTIFIC SOCIETY</u> <a href="http://www.rss.gov.jo">http://www.rss.gov.jo</a>	Jordan
89	<u>SAUDI ASSOCIATION FOR DISABLED CHILDREN</u> <a href="http://www.saudi-dca.org">http://www.saudi-dca.org</a>	Saudi Arabia

90	<u>SAVE THE CHILDREN OF IRAQ</u> <a href="http://www.depaul.edu/~aalmoney">http://www.depaul.edu/~aalmoney</a>	Iraq
91	<u>SESOBEL</u> <a href="http://www.inco.com.lb/sesobel">http://www.inco.com.lb/sesobel</a>	Lebanon
92	<u>SHARJAH WOMEN'S CLUB</u> <a href="http://shj-womensclub.com">http://shj-womensclub.com</a>	United Arab Emirates
93	<u>SOS ENVIRONMENT</u> <a href="http://www.netgate.com.lb/sosenv/">http://www.netgate.com.lb/sosenv/</a>	Lebanon
94	<u>SULTAN BIN ABDULAZIZ AL SAUD CHARITY FOUNDATION</u> <a href="http://www.sultancharity.org">http://www.sultancharity.org</a>	Saudi Arabia
95	<u>THE BAHRAIN SOCIETY OF ENGINEERS</u> <a href="http://www.bahrain.com/bse">http://www.bahrain.com/bse</a>	Bahrain
96	<u>THE CENTRAL LABORATORY FOR AGRICULTURAL EXPERT SYSTEMS</u> <a href="http://potato.claes.sci.eg">http://potato.claes.sci.eg</a>	Egypt
97	<u>THE KING FAISAL FOUNDATION</u> <a href="http://www.kff.com">http://www.kff.com</a>	Saudi Arabia
98	<u>THE LEBANESE NATIONAL COUNCIL FOR SCIENTIFIC RESEARCH</u> <a href="http://www.cnrs.edu.lb">http://www.cnrs.edu.lb</a>	Lebanon
99	<u>THE UNITED NATIONS SYSTEM IN LEBANON</u> <a href="http://www.un.org.lb">http://www.un.org.lb</a>	Lebanon
100	<u>TOKTEN FOR LEBANON</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tokten">http://web.cyberia.net.lb/tokten</a>	Lebanon
101	<u>TURAB - THE HOLY SITES OF JORDAN</u> <a href="http://www.accessme.com/turab">http://www.accessme.com/turab</a>	Jordan
102	<u>TURKISH SOCIETY OF HEMATOLOGY</u> <a href="http://www.ato.org.tr/konuk/thd/thd.htm">http://www.ato.org.tr/konuk/thd/thd.htm</a>	Turkey
103	<u>U.S. - SAUDI ARABIAN BUSINESS COUNCIL</u> <a href="http://www.us-saudi-business.org">http://www.us-saudi-business.org</a>	Saudi Arabia
104	<u>UNDP LEBANON</u> <a href="http://www.undp.org.lb">http://www.undp.org.lb</a>	Lebanon
105	<u>UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAM -EGYPT</u> <a href="http://its-idsc.gov.eg/work/undp">http://its-idsc.gov.eg/work/undp</a>	Egypt
106	<u>UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME</u> <a href="http://www.y.net.ye/undp-yem">http://www.y.net.ye/undp-yem</a>	Yemen
107	<u>UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME - JORDAN</u> <a href="http://www.undp-jordan.org">http://www.undp-jordan.org</a>	Jordan
108	<u>UNITED STATES COMMITTEE FOR A FREE LEBANON</u> <a href="http://www.freelebanon.org">http://www.freelebanon.org</a>	Lebanon
109	<u>US QATAR BUSINESS COUNCIL</u> <a href="http://www.qatarbusinesscouncil.com">http://www.qatarbusinesscouncil.com</a>	Qatar
110	<u>WOMEN'S AFFAIRS TECHNICAL COMMITTEE (WATC)</u> <a href="http://www.pal-watc.org">http://www.pal-watc.org</a>	Palestine
111	<u>YEMEN RED CRESCENT SOCIETY</u> <a href="gopher://gopher.ifrc.org/oo/directory/YE.txt">gopher://gopher.ifrc.org/oo/directory/YE.txt</a>	Yemen
112	<u>ZAKAT HOUSE</u> <a href="http://www.kuwait.net/~zakbat">http://www.kuwait.net/~zakbat</a>	Kuwait

**طب وصحة Health & Medicine**

- |    |  |                      |
|----|--|----------------------|
| 1  | <u>AL AHLI CLUB</u><br><a href="http://www.new-it.com/alahli">http://www.new-it.com/alahli</a>   | Bahrain              |
| 2  | <u>AL HASHAR PHARMACY</u><br><a href="http://ourworld.compuserve.com/homepages/a_mishra">http://ourworld.compuserve.com/homepages/a_mishra</a>                                 | Oman                 |
| 3  | <u>AL NOOR HOSPITAL</u><br><a href="http://www.alnoorhospital-auh.com">http://www.alnoorhospital-auh.com</a>   | United Arab Emirates |
| 4  | <u>AL SHATI HOSPITAL</u><br><a href="http://www.gccweb.com/alshati.htm">http://www.gccweb.com/alshati.htm</a>  | Oman                 |
| 5  | <u>AL-RASHID GENERAL HOSPITAL</u><br><a href="http://www.kuwait.net/~alrashid">http://www.kuwait.net/~alrashid</a>   | Kuwait               |
| 6  | <u>AMERICAN HOSPITAL</u><br><a href="http://www.ahdubai.com">http://www.ahdubai.com</a>  | United Arab Emirates |
| 7  | <u>AMERICAN MISSION HOSPITAL</u><br><a href="http://www.amh.org.bh/">http://www.amh.org.bh/</a>  | Bahrain              |
| 8  | <u>BERLANT BEAUTY INSTITUTE</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/berlant/berlant.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/berlant/berlant.htm</a> | Lebanon              |
| 9  | <u>BRITISH VETERINARY CENTRE</u><br><a href="http://www.britvet.com/">http://www.britvet.com/</a>  | United Arab Emirates |
| 10 | <u>CITY PHARMACY</u><br><a href="http://www.citypharmacy.com">http://www.citypharmacy.com</a>  | United Arab Emirates |
| 11 | <u>COSMALINE</u><br><a href="http://www.drm.net.lb/cosmaline">http://www.drm.net.lb/cosmaline</a>  | Lebanon              |
| 12 | <u>DEPARTMENT OF EMERGENCY MEDICAL SERVICES</u><br><a href="http://www.kuwaitonline.com/dems">http://www.kuwaitonline.com/dems</a>   | Kuwait               |
| 13 | <u>DR. MAHAVEER MEHTA SKIN MEDICAL CENTRE</u><br><a href="http://www.skinlaser.co.ae">http://www.skinlaser.co.ae</a>   | United Arab Emirates |
| 14 | <u>DUBAI LONDON CLINIC</u><br><a href="http://www.dubai-london-clinic.com">http://www.dubai-london-clinic.com</a>  | United Arab Emirates |
| 15 | <u>EL-MAGHRABY HEALTH CARE CORPORATION</u><br><a href="http://www.el-maghraby.com/almost.htm">http://www.el-maghraby.com/almost.htm</a>  | United Arab Emirates |
| 16 | <u>FAK O PHARMACIES</u><br><a href="http://fako.com">http://fako.com</a>   | Turkey               |
| 17 | <u>FORME ET VIE</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/formevie">http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/formevie</a>                                       | Lebanon              |
| 18 | <u>GULF DIAGNOSTICS CENTER</u><br><a href="http://www.gdc-uae.com">http://www.gdc-uae.com</a>  | United Arab Emirates |
| 19 | <u>HEALTH SCIENCE CENTER</u><br><a href="http://hscwww.kuniv.edu.kw/hsc/hsc.html">http://hscwww.kuniv.edu.kw/hsc/hsc.html</a>  | Kuwait               |
| 20 | <u>HELIOPOLIS</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/heliopolis/heliopolis.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/health/heliopolis/heliopolis.htm</a>       | Lebanon              |
| 21 | <u>HJMS AFRICAN AND MIDDLE EAST</u><br><a href="http://www.hojjeonmoosool.com">http://www.hojjeonmoosool.com</a>   | Bahrain              |
| 22 | <u>IBN SINA PHARMACY</u>   |                      |

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 23 | <a href="http://www.awbd.com/mmd1/b13.htm">http://www.awbd.com/mmd1/b13.htm</a><br><u>ISLAMIC HOSPITAL</u><br><a href="http://www.islamic-hospital.com">http://www.islamic-hospital.com</a> | Oman<br>Jordan       |
| 24 | <u>JEDDAH INSTITUTE FOR SPEECH AND HEARING</u><br><a href="http://www.jish.com">http://www.jish.com</a>   | Saudi Arabia         |
| 25 | <u>KING FAISAL SPECIALIST HOSPITAL AND RESEARCH CENTRE</u><br><a href="http://www.kfshrc.edu.sa">http://www.kfshrc.edu.sa</a>   | Saudi Arabia         |
| 26 | <u>KUWAIT INFORMATION PAGE FOR PEOPLE WITH SPECIAL NEEDS</u><br><a href="http://www.safat.com/pwsn">http://www.safat.com/pwsn</a>   | Kuwait               |
| 27 | <u>LABORA HEALTH CARE COSMETICS &amp; MEDICAL SUPPLIES</u><br><a href="http://www.labora.com.lb">http://www.labora.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 28 | <u>LASER VISION MEDICAL CENTER</u><br><a href="http://www.dm.net.lb/laservision">http://www.dm.net.lb/laservision</a>   | Lebanon              |
| 29 | <u>MINISTRY OF HEALTH</u><br><a href="http://www.batelco.com.bh/mhealth">http://www.batelco.com.bh/mhealth</a>  | Bahrain              |
| 30 | <u>NMC HOSPITAL</u><br><a href="http://www.nmc.co.ae">http://www.nmc.co.ae</a>  | United Arab Emirates |
| 31 | <u>PRO-MED PROFESSIONALS MEDICAL EST.</u><br><a href="http://www.promed-uae.com/">http://www.promed-uae.com/</a>  | United Arab Emirates |
| 32 | <u>RULA PHARMACY</u><br><a href="http://www.alhamertrading.com/rula.htm">http://www.alhamertrading.com/rula.htm</a>   | Bahrain              |
| 33 | <u>SHEIKH HAMDAN BIN RASHID AL MAKTOUM AWARD FOR MEDICAL SCIENCES</u><br><a href="http://www.hmaward.org.ae">http://www.hmaward.org.ae</a>  | United Arab Emirates |
| 34 | <u>SMILE OF CONFIDENCE</u><br><a href="http://www.sehha.com/safi">http://www.sehha.com/safi</a>   | Saudi Arabia         |
| 35 | <u>TADAWI</u><br><a href="http://www.tadawi.com/">http://www.tadawi.com/</a>  | Saudi Arabia         |
| 36 | <u>TEMSAH OPTIC</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/temseh/">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/temseh/</a>  | Lebanon              |
| 37 | <u>THE AMIRI ACADEMY OF MEDICAL SPECIALISTS OF BAHRAIN</u><br><a href="http://www.intermediaco.com/theamiriacademy/main.html">http://www.intermediaco.com/theamiriacademy/main.html</a>     | Bahrain              |
| 38 | <u>THE ARAB CENTER FOR HEART AND SPECIAL SURGERY</u><br><a href="http://www.accessme.com/achss">http://www.accessme.com/achss</a>   | Jordan               |
| 39 | <u>TIBSET INC.</u><br><a href="http://www.tibset.com">http://www.tibset.com</a>   | Turkey               |
| 40 | <u>UNIVERSAL HOSPITAL SERVICES</u><br><a href="http://www.uhs-jo.com">http://www.uhs-jo.com</a>   | Jordan               |
| 41 | <u>WALEED PHARMACY</u><br><a href="http://www.omzest.com/wphar.html">http://www.omzest.com/wphar.html</a>   | Oman                 |
| 42 | <u>WELCARE HOSPITAL</u><br><a href="http://www.welcarehospital.com">http://www.welcarehospital.com</a>  | United Arab Emirates |
| 43 | <u>ZARA NATURAL DEAD SEA PRODUCTS</u><br><a href="http://www.arab-business.net/zara">http://www.arab-business.net/zara</a>  | Jordan               |

**Business & Finance شركات وتجارة**

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 1  | <u>A.K.ADDAS FINANCIAL ADVISORS</u><br><a href="http://www.addas.net">http://www.addas.net</a>  | Saudi Arabia         |
| 2  | <u>ABDUL LATIF JAMEEL GROUP</u><br><a href="http://www.alj.com">http://www.alj.com</a>  | Saudi Arabia         |
| 3  | <u>ABDUL REHMAN GUHLOOM AND PARTNERS</u><br><a href="http://www.new-it.com/agap/general.htm">http://www.new-it.com/agap/general.htm</a> | Bahrain              |
| 4  | <u>ABDULLA AHMED NASS GROUP</u><br><a href="http://www.aanass.com">http://www.aanass.com</a>  | Bahrain              |
| 5  | <u>ABDULLA YOUSUF FAKRO</u><br><a href="http://www.fakhro.com/">http://www.fakhro.com/</a>  | Bahrain              |
| 6  | <u>ABN AMRO BANK, UAE</u><br><a href="http://www.abnamro-uae.com">http://www.abnamro-uae.com</a>  | United Arab Emirates |
| 7  | <u>ABOU YOUSSEF CO. FOR KNITWEAR AND TRADE</u><br><a href="http://www.egypt-trade.com">http://www.egypt-trade.com</a>                   | Egypt                |
| 8  | <u>ACC INTERNATIONAL</u><br><a href="http://www.aac-dubai.com">http://www.aac-dubai.com</a>   | United Arab Emirates |
| 9  | <u>ACCESS MIDDLE EAST</u><br><a href="http://www.accessme.com">http://www.accessme.com</a>  | Jordan               |
| 10 | <u>ACHELEC ELECTRONICS LTD.</u><br><a href="http://www.achelec.cy.net">http://www.achelec.cy.net</a>                                    | Cyprus               |
| 11 | <u>ACICO</u><br><a href="http://www.inco-tr.com.lb/html/acico/Acico.html">http://www.inco-tr.com.lb/html/acico/Acico.html</a>           | Lebanon              |
| 12 | <u>ACT INTERNATIONAL FORWARDING</u><br><a href="http://www.act-int.com">http://www.act-int.com</a>                                      | Turkey               |
| 13 | <u>ADCECO GROUP</u><br><a href="http://www.adceco-uae.com">http://www.adceco-uae.com</a>  | United Arab Emirates |
| 14 | <u>ADVANCED MARKETING GROUP</u><br><a href="http://accessme.com/amg">http://accessme.com/amg</a>  | Jordan               |
| 15 | <u>ADVERTISING INTERNATIONAL CO</u><br><a href="http://www.omzest.com/adinc.html">http://www.omzest.com/adinc.html</a>                  | Oman                 |
| 16 | <u>AGRONET MIDDLE EAST</u><br><a href="http://www.internetegypt.com/agronet">http://www.internetegypt.com/agronet</a>                   | Egypt                |
| 17 | <u>AHA TRADERS</u><br><a href="http://www.aha-trader.com">http://www.aha-trader.com</a>   | United Arab Emirates |
| 18 | <u>AHMAD NASSIR ALBINALI &amp; SONS COMPANY</u><br><a href="http://www.albinali.com">http://www.albinali.com</a>                        | Saudi Arabia         |
| 19 | <u>AHMADIAH CONTRACTING &amp; TRADING CO.</u><br><a href="http://www.moc.kw/Users/ahmadiyah">http://www.moc.kw/Users/ahmadiyah</a>      | Kuwait               |
| 20 | <u>AHMED AL JOHAR &amp; CO.</u><br><a href="http://www.johar.com">http://www.johar.com</a>  | Saudi Arabia         |
| 21 | <u>AHMED MANSOOR AL-AHLI</u><br><a href="http://www.alaali.com/">http://www.alaali.com/</a>   | Bahrain              |
| 22 | <u>AIKAH ESTABLISHMENT</u><br><a href="http://www.aikah.com">http://www.aikah.com</a>   | United Arab Emirates |
| 23 | <u>AJMAL</u>  |                      |



	<a href="http://www.ajmalperfume.com">http://www.ajmalperfume.com</a>	United Arab Emirates
24	<b>AKAY FASHIONS</b> <a href="http://www.akay.com.tr">http://www.akay.com.tr</a>	Turkey
25	<b>AL AHLI BANK</b> <a href="http://www.al-ahlibank.com">http://www.al-ahlibank.com</a>	Bahrain
26	<b>AL AHLIA CONTRACTING GROUP</b> <a href="http://www.ahlia-group.com">http://www.ahlia-group.com</a>	Kuwait
27	<b>AL AMAL INDUSTRIES</b> <a href="http://www.omzest.com/alamal.html">http://www.omzest.com/alamal.html</a>	Oman
28	<b>AL ATTAR REAL ESTATE</b> <a href="http://www.al-attar.com">http://www.al-attar.com</a>	United Arab Emirates
29	<b>AL BANK AL SAUDI AL FRANSI</b> <a href="http://www.saudifransi.com">http://www.saudifransi.com</a>	Saudi Arabia
30	<b>AL BASSAM GROUP</b> <a href="http://www.albassam-me.com">http://www.albassam-me.com</a>	United Arab Emirates
31	<b>AL BAWARDI</b> <a href="http://www.albawardi.co.ae">http://www.albawardi.co.ae</a>	United Arab Emirates
32	<b>AL DANUBE BUILDING MATERIALS</b> <a href="http://www.aldanube.com">http://www.aldanube.com</a>	United Arab Emirates
33	<b>AL FAHIM GROUP</b> <a href="http://www.al-fahim.com">http://www.al-fahim.com</a>	United Arab Emirates
34	<b>AL FUTTAIM GROUP</b> <a href="http://www.futtaim.com">http://www.futtaim.com</a>	United Arab Emirates
35	<b>AL HABTOOR GROUP</b> <a href="http://www.habtoor.com">http://www.habtoor.com</a>	United Arab Emirates
36	<b>AL HAMER TRADING ESTABLISHMENT</b> <a href="http://www.bahrain.com/alhamer">http://www.bahrain.com/alhamer</a>	Bahrain
37	<b>AL HASSAN GROUP</b> <a href="http://ourworld.compuserve.com/homepages/al_hassan">http://ourworld.compuserve.com/homepages/al_hassan</a>	Oman
38	<b>AL HOKAIR GROUP</b> <a href="http://www.alhokair.com">http://www.alhokair.com</a>	Saudi Arabia
39	<b>AL JABER ESTABLISHMENT</b> <a href="http://www.aljaber.com">http://www.aljaber.com</a>	United Arab Emirates
40	<b>AL JISHI GROUP</b> <a href="http://www.aljishi.com/">http://www.aljishi.com/</a>	Bahrain
41	<b>AL KHALEEL INSURANCE CO.</b> <a href="http://www.alkhaleel.com">http://www.alkhaleel.com</a>	Qatar
42	<b>AL LUB PAPER FACTORY</b> <a href="http://www.hotace.com/paperfactory">http://www.hotace.com/paperfactory</a>	Oman
43	<b>AL MAKRAMI CO.</b> <a href="http://www.arab-business.net/makrami">http://www.arab-business.net/makrami</a>	Syria
44	<b>AL MAKTABAH</b> <a href="http://www.almaktabah.com">http://www.almaktabah.com</a>	Lebanon
45	<b>AL MALIK ESTABLISHMENT</b> <a href="http://www.almalik.com">http://www.almalik.com</a>	United Arab Emirates
46	<b>AL MANNAI GROUP</b> <a href="http://www.mannaigroup.com/">http://www.mannaigroup.com/</a>	Bahrain
47	<b>AL MAZROUI GROUP ONLINE</b>	

48	<a href="http://www.alfandi-uae.com">http://www.alfandi-uae.com</a> <u>AL MUFTA GROUP</u> <a href="http://www.almuftah.com">http://www.almuftah.com</a>	United Arab Emirates Qatar
49	<u>AL OWAIS AUTOMOBILES</u> <a href="http://www.alowais.uae.net">http://www.alowais.uae.net</a>	United Arab Emirates
50	<u>AL RABIH</u> <a href="http://www.alrabih.com.lb">http://www.alrabih.com.lb</a>	Lebanon
51	<u>AL ROSTAMANI GROUP</u> <a href="http://www.alrostanani.com">http://www.alrostanani.com</a>	United Arab Emirates
52	<u>AL SAIF INVESTMENT &amp; FINANCING</u> <a href="http://www.alsaif.com">http://www.alsaif.com</a>	Qatar
53	<u>AL SAYER GROUP</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/alsayer/final.htm">http://www.moc.kw/Users/alsayer/final.htm</a>	Kuwait
54	<u>AL SHALLI MARINE</u> <a href="http://www.alshaali-marine.com">http://www.alshaali-marine.com</a>	United Arab Emirates
55	<u>AL SUWAIDI CONTRACTING COMPANY</u> <a href="http://www.suwaidi.com">http://www.suwaidi.com</a>	Saudi Arabia
56	<u>AL ZAYANI INVESTMENT</u> <a href="http://www.alzayani.com">http://www.alzayani.com</a>	Bahrain
57	<u>AL-JAZIRA &amp; QURAINI TRANSPORTATION CO.</u> <a href="http://www.jqtc.com">http://www.jqtc.com</a>	Kuwait
58	<u>AL-KHALEEJIA M.G. TRADING &amp; CONTRACTING COMPANY</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/kmgccco/khaleejia.html">http://www.moc.kw/Users/kmgccco/khaleejia.html</a>	Kuwait
59	<u>AL-MAMOON IMPORT &amp; EXPORT CO.</u> <a href="http://www.almamoon.com">http://www.almamoon.com</a>	Qatar
60	<u>AL-MANDOOS TRADING CO. LLC</u> <a href="http://www.hotace.com/mandoos">http://www.hotace.com/mandoos</a>	Oman
61	<u>ALEXANDRIA NATIONAL IRON &amp; STEEL CO.</u> <a href="http://www.ansdk.com.eg">http://www.ansdk.com.eg</a>	Egypt
62	<u>ALITA MODEL TOWN</u> <a href="http://www.projectnet.com.lb/projectnet/alita">http://www.projectnet.com.lb/projectnet/alita</a>	Lebanon
63	<u>ALLIED BUSINESS BANK</u> <a href="http://www.abb.com.lb">http://www.abb.com.lb</a>	Lebanon
64	<u>ALPHA INTERNATIONAL</u> <a href="http://www.angelfire.com/al/qalpha">http://www.angelfire.com/al/qalpha</a>	Qatar
65	<u>AMAL BOHSALI</u> <a href="http://www.abohsali.com.lb">http://www.abohsali.com.lb</a>	Lebanon
66	<u>AMCO</u> <a href="http://www.amcouae.com">http://www.amcouae.com</a>	United Arab Emirates
67	<u>AMIAANTIT OMAN</u> <a href="http://www.omzest.com/amiant.html">http://www.omzest.com/amiant.html</a>	Oman
68	<u>AMNCO GROUP</u> <a href="http://www.amnco.com">http://www.amnco.com</a>	Saudi Arabia
69	<u>AMOUAGE</u> <a href="http://www.amouage.com">http://www.amouage.com</a>	Oman
70	<u>ANACONDA SHOES</u> <a href="http://www.cns.com.jo/company/anaconda">http://www.cns.com.jo/company/anaconda</a>	Jordan
71	<u>ANTALIA GROUP</u>	

	<a href="http://www.cyber-gear.com/antalia">http://www.cyber-gear.com/antalia</a>	United Arab Emirates
72	<u>ANTIS TRIANTAFYLIDES &amp; SONS</u> <a href="http://www.triantafyllides.com">http://www.triantafyllides.com</a>	Cyprus
73	<u>APEX HUMAN RESOURCES MANAGEMENT &amp; CONSULTANCY</u> <a href="http://www.apex1.com">http://www.apex1.com</a>	United Arab Emirates
74	<u>AR HALLAB &amp; FILS</u> <a href="http://www.hallab-ar.com.lb">http://www.hallab-ar.com.lb</a>	Lebanon
75	<u>ARAB ACCIDENT AND LIFE INSURANCE CO.</u> <a href="http://www.accessme.com/arab-insurance">http://www.accessme.com/arab-insurance</a>	Jordan
76	<u>ARAB BANK</u> <a href="http://www.arabbank.com">http://www.arabbank.com</a>	Jordan
77	<u>ARAB BANKING CORPORATION</u> <a href="http://www.arabbanking.com/abcjordan1.html">http://www.arabbanking.com/abcjordan1.html</a>	Jordan
78	<u>ARAB FINANCIAL COMPANY</u> <a href="http://www.afs-co.com/">http://www.afs-co.com/</a>	Bahrain
79	<u>ARAB INSURANCE COMPANY</u> <a href="http://www.aic.com.eg">http://www.aic.com.eg</a>	Egypt
80	<u>ARAB INSURANCE GROUP</u> <a href="http://www.arig.com.bh">http://www.arig.com.bh</a>	Bahrain
81	<u>ARAB JORDAN INVESTMENT BANK</u> <a href="http://www.ajib.com">http://www.ajib.com</a>	Jordan
82	<u>Arabian Products</u> <a href="http://www.arabianproducts.com/">http://www.arabianproducts.com/</a>	Kuwait
83	<u>ARABIAN SOLAR ENERGY AND TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.asetegypt.com">http://www.asetegypt.com</a>	Egypt
84	<u>ARABIC TECHNICAL WRITERS, ILLUSTRATORS &amp; SCIENTIFIC TRANSLATORS</u> <a href="http://www.arab.net/jordan/cybemet/onepage/atwist">http://www.arab.net/jordan/cybemet/onepage/atwist</a>	Jordan
85	<u>ARCH LINES BAHRAIN</u> <a href="http://sites.netscape.net/archlines">http://sites.netscape.net/archlines</a>	Bahrain
86	<u>ARISTO DEVELOPERS</u> <a href="http://www.calmak.com/aristo">http://www.calmak.com/aristo</a>	Cyprus
87	<u>ARISTON CONFECTIONERY</u> <a href="http://www.ariston.cy.net">http://www.ariston.cy.net</a>	Cyprus
88	<u>ARTISTIC GIFTS LLC</u> <a href="http://www.cyber-gear.com/artistic">http://www.cyber-gear.com/artistic</a>	United Arab Emirates
89	<u>ARTOC GROUP FOR INVESTMENT &amp; DEVELOPMENT</u> <a href="http://www.artoc.com.eg">http://www.artoc.com.eg</a>	Egypt
90	<u>ARY JEWELLERS</u> <a href="http://www.aryjly.com">http://www.aryjly.com</a>	United Arab Emirates
91	<u>ASEEL CONSTRUCTION SYSTEMS LLC</u> <a href="http://www.aseel.com">http://www.aseel.com</a>	United Arab Emirates
92	<u>ASRY</u> <a href="http://www.asry.net/">http://www.asry.net/</a>	Bahrain
93	<u>ASSIOTIS HOME PLAZA</u> <a href="http://global-reach.com/cyprus-online/assiotimain.htm">http://global-reach.com/cyprus-online/assiotimain.htm</a>	Cyprus
94	<u>ASSIYANA</u>	

	<a href="http://www.assiyana.com">http://www.assiyana.com</a>	Lebanon
95	<u>ASSOCIATED CONSTRUCTION COMPANY W.L.L.</u> <a href="http://www.kuwait.net/~asco">http://www.kuwait.net/~asco</a>	Kuwait
96	<u>ASTRA SELF DRIVE CARS LTD.</u> <a href="http://www.astra.cy.net">http://www.astra.cy.net</a>	Cyprus
97	<u>ATHENEE CENTER</u> <a href="http://www.athenee.com.lb">http://www.athenee.com.lb</a>	Lebanon -
98	<u>AUTO LEASE ONLINE</u> <a href="http://www.autolease-uae.com">http://www.autolease-uae.com</a>	United Arab Emirates
99	<u>AVANG PERSIAN MUSIC COMPANY</u> <a href="http://www.avang.com">http://www.avang.com</a>	Iran
100	<u>B. IMPORT / EXPORT</u> <a href="http://www.gbimport.com.lb">http://www.gbimport.com.lb</a>	Lebanon
101	<u>BACKSHOP</u> <a href="http://www.cyber-gear.com/backshop">http://www.cyber-gear.com/backshop</a>	United Arab Emirates
102	<u>BADER SHIPPING</u> <a href="http://www.badar.com">http://www.badar.com</a>	Oman
103	<u>BADER SULTAN &amp; BROS. CO.</u> <a href="http://www.contactkuwait.com/bsultan">http://www.contactkuwait.com/bsultan</a>	Kuwait
104	<u>BAHRAIN COMMERCIAL FACILITIES</u> <a href="http://www.tasheelat.com">http://www.tasheelat.com</a>	Bahrain
105	<u>BAHRAIN CYBER LAND</u> <a href="http://www.bahraincyber.net/">http://www.bahraincyber.net/</a>	Bahrain
106	<u>BAHRAIN CYBER NET</u> <a href="http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/">http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/</a>	Bahrain
107	<u>BAHRAIN FINACIAL COMPANY</u> <a href="http://www.bfc.com.bh/">http://www.bfc.com.bh/</a>	Bahrain
108	<u>BAHRAIN HYDROLIC COMPANY</u> <a href="http://www.bah-hydraulic.com/">http://www.bah-hydraulic.com/</a>	Bahrain
109	<u>BAHRAIN INSTITUTE OF BANKING &amp; FINANCE</u> <a href="http://www.bibf.com">http://www.bibf.com</a>	Bahrain
110	<u>BAHRAIN KUWAIT INSURANCE CO.</u> <a href="http://www.bkic.com">http://www.bkic.com</a>	Bahrain
111	<u>BAHRAIN KUWAIT INSURANCE COMPANY</u> <a href="http://www.bkic.com">http://www.bkic.com</a>	Kuwait
112	<u>BAHRAIN LAWYERS</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/lawyers">http://www.alnadeem.com.bh/lawyers</a>	Bahrain
113	<u>BAHRAIN LEATHER CENTER</u> <a href="http://www.bahrain.com/leather">http://www.bahrain.com/leather</a>	Bahrain
114	<u>BAHRAIN MONTARY AGENCY</u> <a href="http://www.bma.gov.bh/">http://www.bma.gov.bh/</a>	Bahrain
115	<u>BAHRAIN NATURAL GAS COMPANY</u> <a href="http://www.banagas.com.bh/">http://www.banagas.com.bh/</a>	Bahrain
116	<u>BAHRAIN OPTICIAN CO. W.L.L.</u> <a href="http://www.bahrainoptics.com">http://www.bahrainoptics.com</a>	Bahrain
117	<u>BAHRAIN TOBACCO FACTORY</u> <a href="http://www.bahraintobacco.com/">http://www.bahraintobacco.com/</a>	Bahrain
118	<u>BAK PACKAGING</u>	

119	<a href="http://bakambalaj.com">http://bakambalaj.com</a> <b>BANK AUDI</b> <a href="http://www.audi.com.lb">http://www.audi.com.lb</a>	Turkey Lebanon
120	<b>BANK MUSCAT AL AHLI AL OMANI</b> <a href="http://www.bkmuscat.com">http://www.bkmuscat.com</a>	Oman
121	<b>BANK OF BAHRAIN AND KUWAIT</b> <a href="http://www.bbkonline.com">http://www.bbkonline.com</a>	Bahrain
122	<b>BANK OF CYPRUS</b> <a href="http://www.bankofcyprus.com">http://www.bankofcyprus.com</a>	Cyprus
123	<b>BANKERS ASSURANCE S.A.L</b> <a href="http://www.bankers.com.lb">http://www.bankers.com.lb</a>	Lebanon
124	<b>BANQUE DU LIBAN</b> <a href="http://www.bdl.gov.lb">http://www.bdl.gov.lb</a>	Lebanon
125	<b>BANQUE EUROPEENE POUR LE MOYEN ORIENT SAL</b> <a href="http://www.bemo.com.lb">http://www.bemo.com.lb</a>	Lebanon
126	<b>BANQUE LIBANO-FRANCAISE</b> <a href="http://www.blf.com.lb">http://www.blf.com.lb</a>	Lebanon
127	<b>BANQUE MISR</b> <a href="http://www.banquemisr.com">http://www.banquemisr.com</a>	Egypt
128	<b>BANQUE SARADAR</b> <a href="http://www.saradar.com.lb">http://www.saradar.com.lb</a>	Lebanon
129	<b>BARAKA</b> <a href="http://www.ie-eg.com/Baraka-hmharc">http://www.ie-eg.com/Baraka-hmharc</a>	Egypt
130	<b>BAYAT &amp; ASSOCIATES</b> <a href="http://www.ilsigroup.com">http://www.ilsigroup.com</a>	United Arab Emirates
131	<b>BDO MINAS LOANNOU</b> <a href="http://www.bdo.cy.net">http://www.bdo.cy.net</a>	Cyprus
132	<b>BEHBEHANI BROS. W.L.L.</b> <a href="http://www.bahrain.com/porsche">http://www.bahrain.com/porsche</a>	Bahrain
133	<b>BEYSER TEXTILE INC.</b> <a href="http://www.beyser.com">http://www.beyser.com</a>	Turkey
134	<b>BHARIAN STOCK EXCHANGE</b> <a href="http://www.bahrainstock.com/">http://www.bahrainstock.com/</a>	Bahrain
135	<b>Bin Jabr Fire &amp; Safety Est.</b> <a href="http://www.geocities.com/Eureka/Mine/1396/">http://www.geocities.com/Eureka/Mine/1396/</a>	United Arab Emirates
136	<b>BIRLIK MENSUCAT</b> <a href="http://birlikmensucat.com">http://birlikmensucat.com</a>	Turkey
137	<b>BKR DAMIANOU &amp; CO.</b> <a href="http://www.damianou.com.cy">http://www.damianou.com.cy</a>	Cyprus
138	<b>BLUE STONE TRADING COMPANY</b> <a href="http://www.geocities.com/magdy22/BBQKING.html">http://www.geocities.com/magdy22/BBQKING.html</a>	Egypt
139	<b>BOND COMMUNICATIONS</b> <a href="http://www.bondcommunications.com">http://www.bondcommunications.com</a>	United Arab Emirates
140	<b>BOODAI CORPORATION</b> <a href="http://www.boodai.com">http://www.boodai.com</a>	Kuwait
141	<b>BRITISH BANK OF MIDDLE EAST</b> <a href="http://www.britishbank.com">http://www.britishbank.com</a>	United Arab Emirates
142	<b>BUHARON CHARTERED ACCOUNTANTS</b>	

	<a href="http://www.buharoon.com">http://www.buharoon.com</a>	United Arab Emirates
143	<b>BURGAN BANK</b> <a href="http://www.kuwait.net/~bbhmd">http://www.kuwait.net/~bbhmd</a>	Kuwait
144	<b>BUSI-NET EMPLOYMENT NETWORK</b> <a href="http://www.busi-net.com.lb/employment">http://www.busi-net.com.lb/employment</a>	Lebanon
145	<b>BUSINESS CENTER</b> <a href="http://www.logos.cy.net/business">http://www.logos.cy.net/business</a>	Cyprus
146	<b>BUSINESS OPTIMIZATION CONSULTANTS</b> <a href="http://www.arab-business.net/boc">http://www.arab-business.net/boc</a>	Syria
147	<b>BUYURGAN GROUP OF COMPANIES</b> <a href="http://www.buyurgan.com">http://www.buyurgan.com</a>	Turkey
148	<b>BYBLOS BANK</b> <a href="http://www.byblosbank.com.lb">http://www.byblosbank.com.lb</a>	Lebanon
149	<b>CAF TEXTILE &amp; READY MADE CLOTHING COMPANY</b> <a href="http://www.caf-tr.com">http://www.caf-tr.com</a>	Turkey
150	<b>CAFE DANIEL</b> <a href="http://www.cafedaniel.com.lb">http://www.cafedaniel.com.lb</a>	Lebanon
151	<b>CAIRO AMMAN BANK</b> <a href="http://www.ca-bank.com">http://www.ca-bank.com</a>	Jordan
152	<b>CAPITAL TRANSPORT</b> <a href="http://www.bahrain.com/capital">http://www.bahrain.com/capital</a>	Bahrain
153	<b>CARGO MASTER GROUP</b> <a href="http://www.cargo.com.lb">http://www.cargo.com.lb</a>	Lebanon
154	<b>CASTANIA</b> <a href="http://www.castania.com.lb">http://www.castania.com.lb</a>	Lebanon
155	<b>CAVAIR CLASSIC</b> <a href="http://www.caviarclassic.com">http://www.caviarclassic.com</a>	United Arab Emirates
156	<b>CC COMMUNICATION CENTRE</b> <a href="http://www.ccsite.com">http://www.ccsite.com</a>	Turkey
157	<b>CEDARWEB</b> <a href="http://www.cedarweb.com.lb">http://www.cedarweb.com.lb</a>	Lebanon
158	<b>CENTRAL BANK OF CYPRUS</b> <a href="http://www.centralbank.gov.cy">http://www.centralbank.gov.cy</a>	Cyprus
159	<b>CENTRAL BANK OF JORDAN</b> <a href="http://www.cbj.gov.jo">http://www.cbj.gov.jo</a>	Jordan
160	<b>CENTRAL BANK OF KUWAIT</b> <a href="http://www.cbk.gov.kw">http://www.cbk.gov.kw</a>	Kuwait
161	<b>CENTURY FINANCIAL BROKERS L.L.C.</b> <a href="http://www.centurybrokers.com/">http://www.centurybrokers.com/</a>	United Arab Emirates
162	<b>CEREAL CO.</b> <a href="http://www.inco-tr.com.lb/html/cerealco">http://www.inco-tr.com.lb/html/cerealco</a>	Lebanon
163	<b>CEREN</b> <a href="http://istanbul.com/business/food/ceren">http://istanbul.com/business/food/ceren</a>	Turkey
164	<b>CHEMALI &amp; MEZHER STATIONARY</b> <a href="http://www.dm.net.lb/cm-stationery">http://www.dm.net.lb/cm-stationery</a>	Lebanon
165	<b>CHOUCRI HAMASNI INC.</b> <a href="http://www.inc.com/users/rhamasni.html">http://www.inc.com/users/rhamasni.html</a>	Lebanon
166	<b>CIGRE - GCC</b>	

	<a href="http://www.gcc-oigre.org/">http://www.gcc-oigre.org/</a>	Bahrain
167	<u>CIMA LIMITED CORPORATION</u> <a href="http://www.tiac.net/users/cima">http://www.tiac.net/users/cima</a>	Turkey
168	<u>CIMENTERIE NATIONALE</u> <a href="http://www.cimnat.com.lb">http://www.cimnat.com.lb</a>	Lebanon
169	<u>CIMKO</u> <a href="http://www.cimko.com.tr">http://www.cimko.com.tr</a>	Turkey
170	<u>CIRCUIT EMPIRE</u> <a href="http://www.circuit-empire.com.lb">http://www.circuit-empire.com.lb</a>	Lebanon
171	<u>COLOURS ADVERTISING</u> <a href="http://www.colours-uae.com">http://www.colours-uae.com</a>	United Arab Emirates
172	<u>COLUMBUS VIDEO</u> <a href="http://www.columbus.com.lb">http://www.columbus.com.lb</a>	Lebanon
173	<u>COMMERCE &amp; ENGINEERING CONSULTANTS</u> <a href="http://www.syriaonline.com/cec">http://www.syriaonline.com/cec</a>	Syria
174	<u>Commercial Bank of Dubai</u> <a href="http://www.cbd.co.ae">http://www.cbd.co.ae</a>	United Arab Emirates
175	<u>COMMERCIAL BANK OF KUWAIT</u> <a href="http://www.banktjari.com">http://www.banktjari.com</a>	Kuwait
176	<u>COMMUNICATION &amp; INFORMATION CONSULTANCY GROUP</u> <a href="http://www.cicgkw.com">http://www.cicgkw.com</a>	Kuwait
177	<u>COMPOSIT FORMS</u> <a href="http://www.compositeforms.com">http://www.compositeforms.com</a>	Bahrain
178	<u>COMPUTEC.</u> <a href="http://www.COMPUTEC.com.bh/">http://www.COMPUTEC.com.bh/</a>	Bahrain
179	<u>CONSTRUCTION MATERIAL COMPANY</u> <a href="http://www.mardel.com.lb/cmc">http://www.mardel.com.lb/cmc</a>	Lebanon
180	<u>COOPERS &amp; LYBRAND CYPRUS</u> <a href="http://www.cy.coopers.com">http://www.cy.coopers.com</a>	Cyprus
181	<u>COOPERS &amp; LYBRAND INTERNATIONAL</u> <a href="http://www.cooperslybrand.com.bh">http://www.cooperslybrand.com.bh</a>	Bahrain
182	<u>COOPERS AND LYBRAND INTERNATIONAL</u> <a href="http://www.pwcglobal.com/bh/eng/main/home/index.html">http://www.pwcglobal.com/bh/eng/main/home/index.html</a>	Bahrain
183	<u>CYBARCO LTD.</u> <a href="http://www.cybarco.realestate.ru">http://www.cybarco.realestate.ru</a>	Cyprus
184	<u>CYBER GEAR L.L.C.</u> <a href="http://www.cyber-gear.com">http://www.cyber-gear.com</a>	United Arab Emirates
185	<u>CYBERACTIVE LEBANON</u> <a href="http://www.cyberactivelebanon.com">http://www.cyberactivelebanon.com</a>	Lebanon
186	<u>CYPRUS BUSINESS GUIDE</u> <a href="http://www.cyprus-business.net/">http://www.cyprus-business.net/</a>	Cyprus
187	<u>CYPRUS POPULAR BANK</u> <a href="http://www.cypruspopularbank.com">http://www.cypruspopularbank.com</a>	Cyprus
188	<u>CYPRUS STOCK MARKET BY DOW JONES</u> <a href="http://www.stockmarket.cy.net:8081">http://www.stockmarket.cy.net:8081</a>	Cyprus
189	<u>CYPRUS TURKISH COOPERATIVE CENTRAL BANK</u> <a href="http://www.coopcb.com">http://www.coopcb.com</a>	Cyprus
190	<u>D. ZAVOS GROUP LTD.</u>	

191	<a href="http://www.zavos.com">http://www.zavos.com</a> <u>DALEEL DOCUMENTUM</u> <a href="http://www.documentum.com.bh">http://www.documentum.com.bh</a>	Cyprus Bahrain
192	<u>DALLAH RENT A CAR</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/rmtcar/dallah/dallah.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/rmtcar/dallah/dallah.htm</a>	Lebanon
193	<u>DALYDRESS</u> <a href="http://www.shamsi.com.eg/dalydress">http://www.shamsi.com.eg/dalydress</a>	Egypt
194	<u>DAMATEX</u> <a href="http://www.damatex.com">http://www.damatex.com</a>	Jordan
195	<u>DAMATEX TRADING COMPANY LIMITED</u> <a href="http://www.damatex.com">http://www.damatex.com</a>	Syria
196	<u>DAR ANNAKHEEL</u> <a href="http://www.nakheel.com">http://www.nakheel.com</a>	Saudi Arabia
197	<u>DATANET</u> <a href="http://www.t-net.com.lb">http://www.t-net.com.lb</a>	Lebanon
198	<u>DATASCOPE</u> <a href="http://www.datascope.com.tr">http://www.datascope.com.tr</a>	Turkey
199	<u>DAYE MACHINE LIMITED COMPANY</u> <a href="http://www.myfreeoffice.com/dayelimited">http://www.myfreeoffice.com/dayelimited</a>	Turkey
200	<u>DEBBAS HOLDING</u> <a href="http://www.dabbas.com.lb">http://www.dabbas.com.lb</a>	Lebanon
201	<u>DELOITTE &amp; TOUCHE CONSULTING, TURKEY</u> <a href="http://www.deloitte.com.tr">http://www.deloitte.com.tr</a>	Turkey
202	<u>DELRON ELEKTRONIK SANAYI VE TICARET A.S.</u> <a href="http://www.delron.com.tr">http://www.delron.com.tr</a>	Turkey
203	<u>DEMMA</u> <a href="http://demma.com">http://demma.com</a>	Turkey
204	<u>DHL IN UAE</u> <a href="http://www.dhl.com/wrd">http://www.dhl.com/wrd</a>	United Arab Emirates
205	<u>DIANA CHOCOLATE</u> <a href="http://www.arab-business.net/diana">http://www.arab-business.net/diana</a>	Syria
206	<u>DNATA</u> <a href="http://www.dnata.com">http://www.dnata.com</a>	United Arab Emirates
207	<u>DOHA MOTORS</u> <a href="http://www.dohamotors.com">http://www.dohamotors.com</a>	Qatar
208	<u>DOLPHIN - THE WORLD'S MOST EXCITING ENERGY INITIATIVE</u> <a href="http://www.uaedolphin.com">http://www.uaedolphin.com</a>	United Arab Emirates
209	<u>DRIVE MART</u> <a href="http://www.cybernet.com.lb/drivemart">http://www.cybernet.com.lb/drivemart</a>	Lebanon
210	<u>DUBAI NATIONAL INSURANCE</u> <a href="http://www.dubainatins.com">http://www.dubainatins.com</a>	United Arab Emirates
211	<u>DUBAI WORLD TRADE CENTER</u> <a href="http://www.dwtcuae.com">http://www.dwtcuae.com</a>	United Arab Emirates
212	<u>DUCON LIMITED</u> <a href="http://www.duconuae.com">http://www.duconuae.com</a>	United Arab Emirates
213	<u>DURUKOS YACHTING</u> <a href="http://durukos.com">http://durukos.com</a>	Turkey



214	<b><u>EBRAHIM SALEH MATTER</u></b> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/matter">http://www.alnadeem.com.bh/matter</a>	Bahrain
215	<b><u>EFG HERMES</u></b> <a href="http://www.efg-hermes.com">http://www.efg-hermes.com</a>	Egypt
216	<b><u>EFOR FINANCIAL CONSULTING</u></b> <a href="http://www.invest-Turkey.com">http://www.invest-Turkey.com</a>	Turkey
217	<b><u>EGYPT BUSINESS CONSULTANT</u></b> <a href="http://www.10mb.com/egyptbusiness">http://www.10mb.com/egyptbusiness</a>	Egypt
218	<b><u>EGYPT'S BUSINESS CENTER</u></b> <a href="http://163.121.10.42/amman/main">http://163.121.10.42/amman/main</a>	Egypt
219	<b><u>EGYPT.COM</u></b> <a href="http://www.egypt.com">http://www.egypt.com</a>	Egypt
220	<b><u>EGYPTIAN - ANGLO FOR FINANCIAL INVESTMENTS S.A.E.</u></b> <a href="http://www.soficom.com.eg/homepages/fina">http://www.soficom.com.eg/homepages/fina</a>	Egypt
221	<b><u>EGYPTIAN AMERICAN BANK</u></b> <a href="http://www.eab-online.com">http://www.eab-online.com</a>	Egypt
222	<b><u>EGYPTIAN STOCK MARKET</u></b> <a href="http://www.egyptiansstocks.com">http://www.egyptiansstocks.com</a>	Egypt
223	<b><u>EKA GROUP OF COMPANIES</u></b> <a href="http://www.eka.com.cy">http://www.eka.com.cy</a>	Cyprus
224	<b><u>EL-KHEREIJI GROUP</u></b> <a href="http://www.arab.net/khereiji">http://www.arab.net/khereiji</a>	Saudi Arabia
225	<b><u>ELEKS FOREIGN TRADE INC.</u></b> <a href="http://www.eleks.com.tr">http://www.eleks.com.tr</a>	Turkey
226	<b><u>ELSHAMSI</u></b> <a href="http://www.shamsi.com.eg/EIshamsi">http://www.shamsi.com.eg/EIshamsi</a>	Egypt
227	<b><u>EMIRATES BUSINESS MANAGEMENT</u></b> <a href="http://ebmanage.com">http://ebmanage.com</a>	United Arab Emirates
228	<b><u>EMIRATES INSURANCE COMPANY</u></b> <a href="http://www.emirates-ins.com">http://www.emirates-ins.com</a>	United Arab Emirates
229	<b><u>EMLAKNET</u></b> <a href="http://www.emlaknet.com.tr">http://www.emlaknet.com.tr</a>	Turkey
230	<b><u>ENKA HOLDING INVESTMENT CO., INC.</u></b> <a href="http://www.turkishnews.com/sponsors/enka">http://www.turkishnews.com/sponsors/enka</a>	Turkey
231	<b><u>ENTIL</u></b> <a href="http://www.entil.com.tr">http://www.entil.com.tr</a>	Turkey
232	<b><u>ER-OS CAMASIRLARI A.S.</u></b> <a href="http://www.eros.com.tr">http://www.eros.com.tr</a>	Turkey
233	<b><u>ETS. ASSY TRADING</u></b> <a href="http://www.infolibanon.com/denassy">http://www.infolibanon.com/denassy</a>	Lebanon
234	<b><u>EUROLIFE ONLINE</u></b> <a href="http://www.bankofcyprus.com/eurolife">http://www.bankofcyprus.com/eurolife</a>	Cyprus
235	<b><u>EUROSURE</u></b> <a href="http://www.eurosure.com">http://www.eurosure.com</a>	Cyprus
236	<b><u>EXECUTRAIN</u></b> <a href="http://www.executrain.co.ae">http://www.executrain.co.ae</a>	United Arab Emirates
237	<b><u>EXPERTS AIR CONDITIONING</u></b> <a href="http://www.expertac.bizhosting.com">http://www.expertac.bizhosting.com</a>	United Arab Emirates

238	<b><u>FAKHROO TECHNICAL EQUIPMENT</u></b> <a href="http://www.ftem.com">http://www.ftem.com</a>	Bahrain
239	<b><u>FALCON MARINE</u></b> <a href="http://www.falcon-marine.com">http://www.falcon-marine.com</a>	Qatar
240	<b><u>FAROOK INTERNATIONAL STATIONARY</u></b> <a href="http://www.farook.com">http://www.farook.com</a>	United Arab Emirates
241	<b><u>FASHION &amp; VALUE</u></b> <a href="http://www.cyberactivelebanon.com/fantour.html">http://www.cyberactivelebanon.com/fantour.html</a>	Lebanon
242	<b><u>FATTAL</u></b> <a href="http://www.fattal.com.lb">http://www.fattal.com.lb</a>	Lebanon
243	<b><u>FAYSAL ISLAMIC BANK</u></b> <a href="http://www.faysalbank.com.bh/">http://www.faysalbank.com.bh/</a>	Bahrain
244	<b><u>FAZE FOREIGN TRADE COMPANY</u></b> <a href="http://faze.itgo.com/about_us.html">http://faze.itgo.com/about_us.html</a>	Turkey
245	<b><u>FENIKIA MARINE</u></b> <a href="http://www.fenikia.com">http://www.fenikia.com</a>	United Arab Emirates
246	<b><u>FIDELITY INSURANCE &amp; REINSURANCE</u></b> <a href="http://www.fidelity.com.lb">http://www.fidelity.com.lb</a>	Lebanon
247	<b><u>FIRST CENTER FOR RECRUITMENT</u></b> <a href="http://www.moc.kw/Users/fcr">http://www.moc.kw/Users/fcr</a>	Kuwait
248	<b><u>FMA INTERNATIONAL</u></b> <a href="http://www.fma.com.cy">http://www.fma.com.cy</a>	Cyprus
249	<b><u>FOCUS CONSULTING - FIRST CHOICE</u></b> <a href="http://www.focus.kingpins.com">http://www.focus.kingpins.com</a>	Bahrain
250	<b><u>FREETOWN EXPRESS</u></b> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/transport/freetown">http://web.cyberia.net.lb/tourist/transport/freetown</a>	Lebanon
251	<b><u>FUTURE TECHNOLOGIES INTERNATIONAL</u></b> <a href="http://www.mideasnet.com/web/futureti">http://www.mideasnet.com/web/futureti</a>	Egypt
252	<b><u>G.A.P. VASSILOPOULOS GROUP</u></b> <a href="http://www.gapgroup.com">http://www.gapgroup.com</a>	Cyprus
253	<b><u>GALADARI BROTHERS</u></b> <a href="http://www.gabros.com">http://www.gabros.com</a>	United Arab Emirates
254	<b><u>GARANTI BANK</u></b> <a href="http://www.garantibank.com.tr">http://www.garantibank.com.tr</a>	Turkey
255	<b><u>GAS PROCESSORS ASSOCIATION</u></b> <a href="http://www.banagas.com.bh/gpa/">http://www.banagas.com.bh/gpa/</a>	Bahrain
256	<b><u>GEMMA</u></b> <a href="http://www.gemma.com.eg">http://www.gemma.com.eg</a>	Egypt
257	<b><u>GENERAL ACCIDENT INSURANCE</u></b> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/ga">http://www.alnadeem.com.bh/ga</a>	Bahrain
258	<b><u>GENERAL ACCIDENT INSURANCE</u></b> <a href="http://www.fakhro.com/ga/index.htm">http://www.fakhro.com/ga/index.htm</a>	Bahrain
259	<b><u>GENERATION 2000</u></b> <a href="http://www.g2k.com">http://www.g2k.com</a>	United Arab Emirates
260	<b><u>GEORGE M. DAHER DECORATIONS</u></b> <a href="http://www.cyberactivelebanon.com/Interiors/logoflash.html">http://www.cyberactivelebanon.com/Interiors/logoflash.html</a>	Lebanon
261	<b><u>GEORGES HAKIM</u></b> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/hakim/hakim.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/hakim/hakim.htm</a>	Lebanon

262	<u>GHASI BOUAZZA GEZAIRI &amp; CO.</u> <a href="http://www.dm.net.lb/ghazigezairi">http://www.dm.net.lb/ghazigezairi</a>	Lebanon
263	<u>GIFT EXPRESS</u> <a href="http://www.gifts-express.com">http://www.gifts-express.com</a>	United Arab Emirates
264	<u>GLS TELECOM</u> <a href="http://www.fox-project.com.lb/gls.htm">http://www.fox-project.com.lb/gls.htm</a>	Lebanon
265	<u>GMASCO</u> <a href="http://gmasco.com">http://gmasco.com</a>	United Arab Emirates
266	<u>GMC GROUP</u> <a href="http://www.gmc.com.eg">http://www.gmc.com.eg</a>	Egypt
267	<u>GOLDEN AGE POWER TRADING L.L.C.</u> <a href="http://www.golden-age-power.com/">http://www.golden-age-power.com/</a>	United Arab Emirates
268	<u>GRINDLAYS BAHRAIN BANK</u> <a href="http://www.grndbah.com">http://www.grndbah.com</a>	Bahrain
269	<u>GROTTA COLLINA</u> <a href="http://www.projectnet.com.lb/projectnet/grotta">http://www.projectnet.com.lb/projectnet/grotta</a>	Lebanon
270	<u>GROUPE MURR</u> <a href="http://www.groupe-murr.com">http://www.groupe-murr.com</a>	Lebanon
271	<u>GUIOO INTERNATIONAL CORP.</u> <a href="http://www.neda.net/guitoo">http://www.neda.net/guitoo</a>	Iran
272	<u>GULF ACID INDUSTRIES W.L.L.</u> <a href="http://www.bahrain.com/gulf">http://www.bahrain.com/gulf</a>	Bahrain
273	<u>GULF BANK</u> <a href="http://www.gulfbank-online.com">http://www.gulfbank-online.com</a>	Kuwait
274	<u>GULF BUSINESS EXPLORER</u> <a href="http://www.igulf.com">http://www.igulf.com</a>	Qatar
275	<u>GULF DEVELOPMENT CENTRE</u> <a href="http://www.gulfdc.com">http://www.gulfdc.com</a>	Qatar
276	<u>GULF ECONOMIC FORM</u> <a href="http://www.gulf-intforum.com/">http://www.gulf-intforum.com/</a>	Bahrain
277	<u>GULF GLOBAL CONSULTANCY</u> <a href="http://www.ggc.com.bh/">http://www.ggc.com.bh/</a>	Bahrain
278	<u>GULF ONLINE RESEARCH</u> <a href="http://www.gulfonlineresearch.com">http://www.gulfonlineresearch.com</a>	United Arab Emirates
279	<u>GULF PAPER CENTRE</u> <a href="http://www.gpcgulf.com">http://www.gpcgulf.com</a>	Saudi Arabia
280	<u>GULF POWERBEAT</u> <a href="http://www.gulfpowerbeat.com">http://www.gulfpowerbeat.com</a>	Bahrain
281	<u>GULF TECH INTERNATIONAL</u> <a href="http://www.bahrain.com/gtech">http://www.bahrain.com/gtech</a>	Bahrain
282	<u>GULF UNION INSURANCE</u> <a href="http://www.gulunion-bah.com">http://www.gulunion-bah.com</a>	Bahrain
283	<u>GURIS INSAAT MUHENDISLIK A.S.</u> <a href="http://www.guris.com.tr">http://www.guris.com.tr</a>	Turkey
284	<u>GUZELIS PORSELEN</u> <a href="http://eternity-enamel.com">http://eternity-enamel.com</a>	Turkey
285	<u>HADDAD &amp; ASSOCIATES LAW OFFICE</u> <a href="http://www.inc.com/users/hadadlaw.html">http://www.inc.com/users/hadadlaw.html</a>	Lebanon

286	<u>HADDAD PAPER TRADING CO.</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/haddad/hadadco.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/haddad/hadadco.htm</a>	Lebanon
287	<u>HADEED MANAGEMENT SERVICES</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/hms/hadeed~1.htm">http://www.moc.kw/Users/hms/hadeed~1.htm</a>	Kuwait
288	<u>HALA RENT A CAR</u> <a href="http://www.lebanon.com/car.rental/hala.car">http://www.lebanon.com/car.rental/hala.car</a>	Lebanon
289	<u>HALLAJ COMPANY</u> <a href="http://www.hallaj.com">http://www.hallaj.com</a>	Egypt
290	<u>HANDARA ENGINEERS AND CONSULTANTS</u> <a href="http://www.jordan-web.com/handara">http://www.jordan-web.com/handara</a>	Jordan
291	<u>HASBANI &amp; HARB</u> <a href="http://www.hasbani-harb.com.lb">http://www.hasbani-harb.com.lb</a>	Lebanon
292	<u>HASHIM AL KOOHEJI</u> <a href="http://www.alkooheji.com.bh/">http://www.alkooheji.com.bh/</a>	Bahrain
293	<u>HASSAN AND HABIB SONS IF MAHMOOD</u> <a href="http://www.hhmgroup.com/">http://www.hhmgroup.com/</a>	Bahrain
294	<u>HAYEK REAL ESTATE GROUP</u> <a href="http://www.hayekgroup.com">http://www.hayekgroup.com</a>	Lebanon
295	<u>HELBAWI JEANS MANUFACTURING</u> <a href="http://www.egyptweb.com/helbawi">http://www.egyptweb.com/helbawi</a>	Egypt
296	<u>HELLENIC BANK</u> <a href="http://www.hellenicbank.com">http://www.hellenicbank.com</a>	Cyprus
297	<u>HORIZON RESOURCES</u> <a href="http://www.horizonuae.com">http://www.horizonuae.com</a>	United Arab Emirates
298	<u>HOTACE GROUP</u> <a href="http://www.hotace.com">http://www.hotace.com</a>	Oman
299	<u>HOUSING AND INDUSTRIAL ESTATES ENGINEERING CO.</u> <a href="http://www.neda.net/hieidro">http://www.neda.net/hieidro</a>	Iran
300	<u>HOUSING, TOURISM &amp; CINEMA HOLDING COMPANY</u> <a href="http://www.egy-htc-invest-opp.com">http://www.egy-htc-invest-opp.com</a>	Egypt
301	<u>HUMMER MOTOR COMPANY</u> <a href="http://www.hummer.com.lb">http://www.hummer.com.lb</a>	Lebanon
302	<u>ICOD CONFERENCE</u> <a href="http://www.icod.com.bh/">http://www.icod.com.bh/</a>	Bahrain
303	<u>IFFCO</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/iffco">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/iffco</a>	Lebanon
304	<u>INFO SECURITIES INC.</u> <a href="http://www.medyatext.com.tr/info">http://www.medyatext.com.tr/info</a>	Turkey
305	<u>INSTALLUX - GULF</u> <a href="http://www.installuxgulf.com.bh">http://www.installuxgulf.com.bh</a>	Bahrain
306	<u>INTER-ARAB INVESTMENT GUARANTEE CORPORATION</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/fai">http://www.moc.kw/Users/fai</a>	Kuwait
307	<u>INTERCOL GROUP</u> <a href="http://www.intercolgroup.com">http://www.intercolgroup.com</a>	Bahrain
308	<u>INTERDEC</u> <a href="http://www.busi-net.com.lb/interdec">http://www.busi-net.com.lb/interdec</a>	Lebanon
309	<u>INTERNATIONAL BUSINESS AND COMMUNICATION COMPANY</u>	

310	<a href="http://www.kleudge.com/fbcc">http://www.kleudge.com/fbcc</a> <u>INTERNATIONAL CONSULTANCY SERVICE</u>	Lebanon
311	<a href="http://www.gccweb.com/ics.htm">http://www.gccweb.com/ics.htm</a> <u>INTERNET BOUQUET</u>	Oman
312	<a href="http://www.internetbouquet.com.lb">http://www.internetbouquet.com.lb</a> <u>INTERTOY INC.</u>	Lebanon
313	<a href="http://www.intertoy.com">http://www.intertoy.com</a> <u>INTOIL E.C.</u>	Turkey
314	<a href="http://www.alnadeem.com.bh/intoil">http://www.alnadeem.com.bh/intoil</a> <u>INVESTING IN EGYPT</u>	Bahrain
315	<a href="http://163.121.10.41/invest">http://163.121.10.41/invest</a> <u>IRAN COMMERCE</u>	Egypt
316	<a href="http://www.irancommerce.com">http://www.irancommerce.com</a> <u>ISHAK COMMERCIAL AGENCIES</u>	Iran
317	<a href="http://www.adgrafix.com/ishak">http://www.adgrafix.com/ishak</a> <u>ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN SHIPPING LINES</u>	Yemen
318	<a href="http://www.neda.net/iris/">http://www.neda.net/iris/</a> <u>ISTANBUL STOCK EXCHANGE</u>	Iran
319	<a href="http://www.ise.org">http://www.ise.org</a> <u>IZNIK TILE AND CERAMICS</u>	Turkey
320	<a href="http://www.iznik.com">http://www.iznik.com</a> <u>JAGRIM PURE WATER</u>	Turkey
321	<a href="http://www3.sympatico.ca/jagrim">http://www3.sympatico.ca/jagrim</a> <u>JASHANMAL NATIONAL COMPANY LLC</u>	Egypt
322	<a href="http://www.jashanmal-uae.com">http://www.jashanmal-uae.com</a> <u>JERAISY GROUP</u>	United Arab Emirates
323	<a href="http://www.jeraisy.com.bh">http://www.jeraisy.com.bh</a> <u>JERUSALEM INSURANCE COMPANY</u>	Saudi Arabia
324	<a href="http://www.shihab.com/ferco">http://www.shihab.com/ferco</a> <u>JINNY PAGING</u>	Jordan
325	<a href="http://www.jinny.com.lb">http://www.jinny.com.lb</a> <u>JOB GATE</u>	Lebanon
326	<a href="http://www.netgate.com.lb/jobgate">http://www.netgate.com.lb/jobgate</a> <u>JOHN A. DAVIES LANDSCAPE CONSULTANTS</u>	Lebanon
327	<a href="http://www.alnadeem.com.bh/jadavies">http://www.alnadeem.com.bh/jadavies</a> <u>JOLIFT</u>	Bahrain
328	<a href="http://www.jolift.com">http://www.jolift.com</a> <u>JORDAN COMMERCIAL LAW</u>	Jordan
329	<a href="http://www.multitasking.com/jordanbiz">http://www.multitasking.com/jordanbiz</a> <u>JORDAN EDUCATIONAL COMPANY LIMITED - OFFTEC</u>	Jordan
330	<a href="http://www.offtec.com">http://www.offtec.com</a> <u>JORDAN FRENCH INSURANCE CO.</u>	Jordan
331	<a href="http://www.accessme.com/jofico">http://www.accessme.com/jofico</a> <u>JORDAN KUWAIT BANK</u>	Jordan
332	<a href="http://www.jordan-kuwait-bank.com">http://www.jordan-kuwait-bank.com</a> <u>JORDAN NATIONAL BANK</u>	Jordan
333	<a href="http://www.ahli.com">http://www.ahli.com</a> <u>JORDAN PHOSPHATE MINES COMPANY</u>	Jordan

334	<a href="http://www.jpmc-jordan.com">http://www.jpmc-jordan.com</a> <b>JORDAN REAL ESTATE NETWORK</b>	Jordan
335	<a href="http://www.arabia.com/RealEstate">http://www.arabia.com/RealEstate</a> <b>JOUD GROUP</b>	Jordan
336	<a href="http://www.joud.com.lb">http://www.joud.com.lb</a> <b>JUBAILI GROUP</b>	Syria
337	<a href="http://www.jubaili.com.lb">http://www.jubaili.com.lb</a> <b>JUMBO ELECTRONICS</b>	Lebanon
338	<a href="http://www.jumbocorp.com">http://www.jumbocorp.com</a> <b>KADDAS OILFIELD SERVICES</b>	United Arab Emirates
339	<a href="http://www.kaddas-oilfield.com">http://www.kaddas-oilfield.com</a> <b>KALE KILIT FOREIGN TRADE CO.</b>	United Arab Emirates
340	<a href="http://www.kalekilit.com.tr">http://www.kalekilit.com.tr</a> <b>KAMEL LAW OFFICE</b>	Turkey
341	<a href="http://www.ie-eg.com/kamellaw">http://www.ie-eg.com/kamellaw</a> <b>KAMPUS GROUP</b>	Egypt
342	<a href="http://www.kampus.com">http://www.kampus.com</a> <b>KANOO GROUP OF BUILDINGS</b>	Turkey
343	<a href="http://www.ybakanoo.com/">http://www.ybakanoo.com/</a> <b>KANOO PACKING - ABU DHABI</b>	Bahrain
344	<a href="http://www.angelfire.com/ks/KanooPackingAbuDhabi/">http://www.angelfire.com/ks/KanooPackingAbuDhabi/</a> <b>KARUN</b>	United Arab Emirates
345	<a href="http://www.karun.com.tr">http://www.karun.com.tr</a> <b>KAUCUK SANAYIL VE TICARET A.S.</b>	Turkey
346	<a href="http://www.master.com.tr">http://www.master.com.tr</a> <b>KAWATHER TRADING &amp; CONTRACTING CO.</b>	Turkey
347	<a href="http://www.webgulf.com/kawather">http://www.webgulf.com/kawather</a> <b>KAYAHAN HYDRAULIC</b>	Qatar
348	<a href="http://www.kayahan.com.tr">http://www.kayahan.com.tr</a> <b>KENTUCKY FRIED CHICKEN</b>	Turkey
349	<a href="http://www.kfc-qatar.com">http://www.kfc-qatar.com</a> <b>KEY CONSULT</b>	Qatar
350	<a href="http://web.cyberia.net.lb/MELICK">http://web.cyberia.net.lb/MELICK</a> <b>KHALIL MASRI ET FILS SARL</b>	Lebanon
351	<a href="http://infolebanon.com/masri">http://infolebanon.com/masri</a> <b>KPMG BAHRAIN</b>	Lebanon
352	<a href="http://www.bh-kpmg.com">http://www.bh-kpmg.com</a> <b>KPMG MIDDLE EAST</b>	Bahrain
353	<a href="http://www.ae.kpmg.com">http://www.ae.kpmg.com</a> <b>KUWAIT AUTOMOTIVE IMPORTS CO. W.L.L.</b>	United Arab Emirates
354	<a href="http://www.kuwait.net/~kaico">http://www.kuwait.net/~kaico</a> <b>KUWAIT INSTITUTE OF BANKING STUDIES</b>	Kuwait
355	<a href="http://www.kuwait.net/~ibs">http://www.kuwait.net/~ibs</a> <b>KUWAIT NATIONAL PETROLEUM COMPANY</b>	Kuwait
356	<a href="http://www.knpc.com.kw">http://www.knpc.com.kw</a> <b>KUWAIT OIL COMPANY</b>	Kuwait
357	<a href="http://www.moc.kw/Users/koc">http://www.moc.kw/Users/koc</a> <b>KUWAIT REAL ESTATE BANK</b>	Kuwait

	<a href="http://www.kuwait.net/~kreb">http://www.kuwait.net/~kreb</a>	Kuwait
358	<a href="http://www.lainiere.com">LA LAINIERE NATIONALE</a> <a href="http://www.lainiere.com">http://www.lainiere.com</a>	Lebanon
359	<a href="http://www.arabia.com/la-maison">LA MAISON</a> <a href="http://www.arabia.com/la-maison">http://www.arabia.com/la-maison</a>	Jordan
360	<a href="http://www.la-premiere.com">LA PREMIERE JEWELLERY</a> <a href="http://www.la-premiere.com">http://www.la-premiere.com</a>	United Arab Emirates
361	<a href="http://www.laserfilms.com">LASER FILMS LTD.</a> <a href="http://www.laserfilms.com">http://www.laserfilms.com</a>	Lebanon
362	<a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/matic">LAUNDRY MATIC DRY CLEANERS</a> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/matic">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/matic</a>	Lebanon
363	<a href="http://www.lecico.com.lb">LEBANESE CERAMIC INDUSTRIES COMPANY</a> <a href="http://www.lecico.com.lb">http://www.lecico.com.lb</a>	Lebanon
364	<a href="http://www.lebanon.com/business/directory">LEBANON.COM BUSINESS DIRECTORY</a> <a href="http://www.lebanon.com/business/directory">http://www.lebanon.com/business/directory</a>	Lebanon
365	<a href="http://www.lebanon.com/directory">LEBANON.COM YELLOW PAGES</a> <a href="http://www.lebanon.com/directory">http://www.lebanon.com/directory</a>	Lebanon
366	<a href="http://www.lebanonweb.com">LEBANONWEB</a> <a href="http://www.lebanonweb.com">http://www.lebanonweb.com</a>	Lebanon
367	<a href="http://www.lecico.com.eg">LECICO - CERAMIC MANUFACTURING</a> <a href="http://www.lecico.com.eg">http://www.lecico.com.eg</a>	Egypt
368	<a href="http://www.ledastech.com.bh/">LEDAS</a> <a href="http://www.ledastech.com.bh/">http://www.ledastech.com.bh/</a>	Bahrain
369	<a href="http://www.lesdomaines.com">LES DOMAINES - DEIR AL KALAA</a> <a href="http://www.lesdomaines.com">http://www.lesdomaines.com</a>	Lebanon
370	<a href="http://www.levi.com.tr">LEVI GROUP</a> <a href="http://www.levi.com.tr">http://www.levi.com.tr</a>	Turkey
371	<a href="http://www.dm.net.lb/libanosu">LIBANO SUISSE S.A.L</a> <a href="http://www.dm.net.lb/libanosu">http://www.dm.net.lb/libanosu</a>	Lebanon
372	<a href="http://www.intercolgroup.com/life.htm">LIC INDIA</a> <a href="http://www.intercolgroup.com/life.htm">http://www.intercolgroup.com/life.htm</a>	Bahrain
373	<a href="http://www.busi-net.com.lb/luciana/">LUCIANA'S AGENCY</a> <a href="http://www.busi-net.com.lb/luciana/">http://www.busi-net.com.lb/luciana/</a>	Lebanon
374	<a href="http://www.intermediaCo.com/luckystores/luckystores.html">LUCKY STORES</a> <a href="http://www.intermediaCo.com/luckystores/luckystores.html">http://www.intermediaCo.com/luckystores/luckystores.html</a>	Bahrain
375	<a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/maadata/mdata.htm">MAA-DATA</a> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/maadata/mdata.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/maadata/mdata.htm</a>	Lebanon
376	<a href="http://www.ritsec.com.eg/mieg">MADE IN EGYPT</a> <a href="http://www.ritsec.com.eg/mieg">http://www.ritsec.com.eg/mieg</a>	Egypt
377	<a href="http://www.made-inuae.com">MADE IN UAE</a> <a href="http://www.made-inuae.com">http://www.made-inuae.com</a>	United Arab Emirates
378	<a href="http://www.maksan.com">MAKSAN CABLE COMPANY</a> <a href="http://www.maksan.com">http://www.maksan.com</a>	Turkey
379	<a href="http://www.multitasking.com/mprc">MANAGEMENT PLANNING &amp; RESEARCH CONSULTANTS</a> <a href="http://www.multitasking.com/mprc">http://www.multitasking.com/mprc</a>	Lebanon
380	<a href="http://www.mannaicorp.com">MANNAI GROUP</a> <a href="http://www.mannaicorp.com">http://www.mannaicorp.com</a>	Qatar
381	<a href="http://www.mapsgeosystems.com">MAPS GEOSYSTEMS</a>	

	<a href="http://www.dm.net.lb/maps">http://www.dm.net.lb/maps</a>	Lebanon
382	<b>MASAFI</b> <a href="http://www.masafi.com">http://www.masafi.com</a>	United Arab Emirates
383	<b>MATTA BOURI &amp; CO.</b> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/bouri/bouri.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/shopping/bouri/bouri.htm</a>	Lebanon
384	<b>MAZEN AL HADDAD</b> <a href="http://www.bahrain.com/mazen">http://www.bahrain.com/mazen</a>	Bahrain
385	<b>MB PETROLEUM SERVICES</b> <a href="http://www.mbpetroleum.com">http://www.mbpetroleum.com</a>	Oman
386	<b>MEDICARD</b> <a href="http://www.infolebanon.com/medicard">http://www.infolebanon.com/medicard</a>	Lebanon
387	<b>MEGA VEST</b> <a href="http://www.misrext.com">http://www.misrext.com</a>	Egypt
388	<b>MENTOTEKS CLOTHING COMPANY</b> <a href="http://www.mentoteks.com/index.htm">http://www.mentoteks.com/index.htm</a>	Turkey
389	<b>MERKO</b> <a href="http://www.merko.com.tr/MerkoWeb.nsf">http://www.merko.com.tr/MerkoWeb.nsf</a>	Turkey
390	<b>METALS OF BAHRAIN</b> <a href="http://www.meba-bahrain.com/">http://www.meba-bahrain.com/</a>	Bahrain
391	<b>MICCO</b> <a href="http://www.ebmanage.com/micco">http://www.ebmanage.com/micco</a>	United Arab Emirates
392	<b>MIDDLE EAST HOUSING BUILDERS</b> <a href="http://www.prowork.com/redsea">http://www.prowork.com/redsea</a>	Saudi Arabia
393	<b>MIDELIA</b> <a href="http://www.midelia.com">http://www.midelia.com</a>	Lebanon
394	<b>MINISTRY OF FINANCE AND NATIONAL ECONOMY</b> <a href="http://www.mofne.gov.bh/">http://www.mofne.gov.bh/</a>	Bahrain
395	<b>MISR EXTERIOR BANK</b> <a href="http://www.misrext.com">http://www.misrext.com</a>	Egypt
396	<b>MITHATBEY FOOD CONSERVING COMPANY LTD</b> <a href="http://www.mithatbey.com.tr">http://www.mithatbey.com.tr</a>	Turkey
397	<b>MOBILE TELECOMMUNICATIONS CO.</b> <a href="http://www.kuwait.net~mtc">http://www.kuwait.net~mtc</a>	Kuwait
398	<b>MOBINKALA INC.</b> <a href="http://www.neda.net/mobin">http://www.neda.net/mobin</a>	Iran
399	<b>MODERN MECHANICAL, ELECTRICAL, TRANSPORT SERVICES CO.</b> <a href="http://www.bahrain.com/modern">http://www.bahrain.com/modern</a>	Bahrain
400	<b>MOHAMMED ZAHARAN &amp; PARTNERS CO.</b> <a href="http://www.jordan-online.com/business/zahran.html">http://www.jordan-online.com/business/zahran.html</a>	Jordan
401	<b>MOHD FAKHROO AND BROS</b> <a href="http://www.fakhroo.com/">http://www.fakhroo.com/</a>	Bahrain
402	<b>MOSHANIR POWER ENGINEERING CONSULTANTS</b> <a href="http://www.neda.net/moshanir">http://www.neda.net/moshanir</a>	Iran
403	<b>MOTOSAN</b> <a href="http://motosan.com">http://motosan.com</a>	Turkey
404	<b>MOVIE MEDIA</b> <a href="http://www.mandy.com/mov007.html">http://www.mandy.com/mov007.html</a>	United Arab Emirates



405	<u>MSR CONSULTING</u> <a href="http://www.msr-net.com">http://www.msr-net.com</a>	Turkey
406	<u>MUSIC BOX JORDAN</u> <a href="http://www.musicboxjo.com">http://www.musicboxjo.com</a>	Jordan
407	<u>MUSIC MASTER</u> <a href="http://www.music-master.com">http://www.music-master.com</a>	United Arab Emirates
408	<u>MUYA POLYURETHANE IND. AND TRADE CO. INC.</u> <a href="http://www.muya.com">http://www.muya.com</a>	Turkey
409	<u>NAKSAN PLASTIK A.S.</u> <a href="http://www.naksan.com.tr">http://www.naksan.com.tr</a>	Turkey
410	<u>NATIONAL BANK OF BAHRAIN</u> <a href="http://www.nbbonline.com">http://www.nbbonline.com</a>	Bahrain
411	<u>NATIONAL BANK OF EGYPT</u> <a href="http://www.nbe.com.eg">http://www.nbe.com.eg</a>	Egypt
412	<u>NATIONAL BANK OF FUJAIRAH</u> <a href="http://www.fujairah.com">http://www.fujairah.com</a>	United Arab Emirates
413	<u>NATIONAL BANK OF KUWAIT</u> <a href="http://www.nbk.com">http://www.nbk.com</a>	Kuwait
414	<u>NATIONAL BANK OF OMAN</u> <a href="http://www.nbo.co.om">http://www.nbo.co.om</a>	Oman
415	<u>NATIONAL GENERAL INSURANCE</u> <a href="http://www.ebil.co.ae/ngi">http://www.ebil.co.ae/ngi</a>	United Arab Emirates
416	<u>NATIONAL INSURANCE</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/nic">http://www.alnadeem.com.bh/nic</a>	Bahrain
417	<u>NATIONAL IRANIAN TANKER COMPANY</u> <a href="http://www.neda.net/nitc">http://www.neda.net/nitc</a>	Iran
418	<u>NATIONAL NAVIGATION COMPANY</u> <a href="http://www.nnc.egnet.net">http://www.nnc.egnet.net</a>	Egypt
419	<u>NATIONAL PAINTS</u> <a href="http://www.national-paints.com">http://www.national-paints.com</a>	United Arab Emirates
420	<u>NATIONAL PHOTO INDUSTRY</u> <a href="http://www.link.com.eg/members/yousry">http://www.link.com.eg/members/yousry</a>	Egypt
421	<u>NATIONAL PLASTIC FACTORY</u> <a href="http://www.hotace.com/plasticfactory">http://www.hotace.com/plasticfactory</a>	Oman
422	<u>NATIONAL PRINTING CENTER</u> <a href="http://www.npcserv.com">http://www.npcserv.com</a>	United Arab Emirates
423	<u>NEAR EAST GROUP</u> <a href="http://www.negroup.com">http://www.negroup.com</a>	Jordan
424	<u>NET CONSULT</u> <a href="http://www.netgate.com.lb/netcons">http://www.netgate.com.lb/netcons</a>	Lebanon
425	<u>NEW INDIA ASSURANCE COMPANY</u> <a href="http://www.intercolgroup.com/general.htm">http://www.intercolgroup.com/general.htm</a>	Bahrain
426	<u>NICOBEL COMPANY</u> <a href="http://www.dm.net.lb/nm/nicobel">http://www.dm.net.lb/nm/nicobel</a>	Lebanon
427	<u>NIKOO PARS TEHRAN</u> <a href="http://www.neda.net/nikoo.pars">http://www.neda.net/nikoo.pars</a>	Iran
428	<u>NILESAT</u> <a href="http://163.121.206.73">http://163.121.206.73</a>	Egypt

429	<u>NOKIA 9000 COMMUNICATOR</u> <a href="http://www.dm.net.lb/nokia">http://www.dm.net.lb/nokia</a>	Lebanon
430	<u>NOVA GROUP</u> <a href="http://www.dm.net.lb/nova/nghp.html">http://www.dm.net.lb/nova/nghp.html</a>	Lebanon
431	<u>NOVA STARS INFORMATIONS SERVICES</u> <a href="http://www.the-saudi.net/">http://www.the-saudi.net/</a>	Saudi Arabia
432	<u>NUH'UN ANKARA MAKARNASI</u> <a href="http://www.NUH.com.tr">http://www.NUH.com.tr</a>	Turkey
433	<u>OCEANEERING INTERNATIONAL AG</u> <a href="http://www.oceaneering.com">http://www.oceaneering.com</a>	United Arab Emirates
434	<u>OFFICE EXPRESS</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/offex">http://web.cyberia.net.lb/offex</a>	Lebanon
435	<u>OMAN INSURANCE COMPANY</u> <a href="http://www.oicem.com">http://www.oicem.com</a>	Oman
436	<u>OMAN INTERNATIONAL BANK</u> <a href="http://www.omzest.com/oib.html">http://www.omzest.com/oib.html</a>	Oman
437	<u>OMAN OIL INDUSTRY SUPPLIES &amp; SERVICES CO. LLC</u> <a href="http://www.ooiss.com">http://www.ooiss.com</a>	Oman
438	<u>OMZEST GROUP</u> <a href="http://www.omzest.com">http://www.omzest.com</a>	Oman
439	<u>ORIENTAL ANTIQUES</u> <a href="http://www.oriental-antiques.com">http://www.oriental-antiques.com</a>	Saudi Arabia
440	<u>ORIENTAL INSURANCE &amp; REINSURANCE CO.</u> <a href="http://www.oriental.com.lb">http://www.oriental.com.lb</a>	Lebanon
441	<u>ORIENTAL WEAVERS GROUP</u> <a href="http://www.rite.com/oriental">http://www.rite.com/oriental</a>	Egypt
442	<u>ORSA MARKETING COMMUNICATIONS INC.</u> <a href="http://www.orsa.com.tr">http://www.orsa.com.tr</a>	Turkey
443	<u>OSMAN GROUP</u> <a href="http://www.osman.net">http://www.osman.net</a>	Egypt
444	<u>P.L. CACOYANN &amp; CO.</u> <a href="http://www.plclaw.com">http://www.plclaw.com</a>	Cyprus
445	<u>PACMAN ME</u> <a href="http://www.pacmangroup.com">http://www.pacmangroup.com</a>	United Arab Emirates
446	<u>PAGYSA</u> <a href="http://195.174.27.26">http://195.174.27.26</a>	Turkey
447	<u>PANATECH</u> <a href="http://afpanatech.com">http://afpanatech.com</a>	United Arab Emirates
448	<u>PATISSERIE EL BABA</u> <a href="http://www.patbaba.com.lb">http://www.patbaba.com.lb</a>	Lebanon
449	<u>PATSALIDES &amp; TYMVIOS</u> <a href="http://www.ptcy.com">http://www.ptcy.com</a>	Cyprus
450	<u>PETROCHEMICAL INDUSTRIES COMPANY</u> <a href="http://www.pic.com.kw">http://www.pic.com.kw</a>	Kuwait
451	<u>PETROSERV GROUP OF COMPANIES</u> <a href="http://www.petroserv-limited.com">http://www.petroserv-limited.com</a>	Qatar
452	<u>PHARAON HOLDINGS GROUP</u> <a href="http://www.pharaon.com.lb">http://www.pharaon.com.lb</a>	Lebanon

453	<u>PHOTO STAR</u> <a href="http://www.hotace.com/photostar">http://www.hotace.com/photostar</a>	Oman
454	<u>POLIFEN</u> <a href="http://www.polifen.com.tr">http://www.polifen.com.tr</a>	Turkey
455	<u>POLIYA</u> <a href="http://www.poliya.com">http://www.poliya.com</a>	Turkey
456	<u>POLYSTEEL INDUSTRIAL FACTORIES</u> <a href="http://www.neda.net/polysteel">http://www.neda.net/polysteel</a>	Iran
457	<u>PRIME GROUP</u> <a href="http://www.destination.com.lb/primegroup">http://www.destination.com.lb/primegroup</a>	Lebanon
458	<u>PRINTPACK T. KAHALE AND CO.</u> <a href="http://www.printpack.com.lb">http://www.printpack.com.lb</a>	Lebanon
459	<u>PROFESSIONAL INVESTMENT CONSULTANTS , PIC MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.picmiddleeast.com">http://www.picmiddleeast.com</a>	United Arab Emirates
460	<u>PROFILES RHF</u> <a href="http://www.profilesrhf.com">http://www.profilesrhf.com</a>	United Arab Emirates
461	<u>PROGRAFIX</u> <a href="http://www.prografix.com">http://www.prografix.com</a>	United Arab Emirates
462	<u>PROJACS</u> <a href="http://www.projacs-uae.com">http://www.projacs-uae.com</a>	United Arab Emirates
463	<u>PROSYS INTERNATIONAL INC.</u> <a href="http://www.mideastnet.com/web/prosys">http://www.mideastnet.com/web/prosys</a>	Egypt
464	<u>QATAR CENTRAL BANK</u> <a href="http://www.qatar.net.qa/qcb">http://www.qatar.net.qa/qcb</a>	Qatar
465	<u>QATAR GENERAL PETROLEUM COMPANY</u> <a href="http://www.qgpc.com.qa">http://www.qgpc.com.qa</a>	Qatar
466	<u>QATAR LUBRICANTS COMPANY</u> <a href="http://www.qalco.com">http://www.qalco.com</a>	Qatar
467	<u>QATARI INDUSTRIAL EQUIPMENTS AND SPARE PARTS</u> <a href="http://www.qatarindustrial.com">http://www.qatarindustrial.com</a>	Qatar
468	<u>QUASIM A. FAKHRO GROUP</u> <a href="http://www.bahraincyber.com/sponsors/qgroup/findex.htm">http://www.bahraincyber.com/sponsors/qgroup/findex.htm</a>	Bahrain
469	<u>RABIA BAKERIES</u> <a href="http://www.arab-business.net/rabia">http://www.arab-business.net/rabia</a>	Jordan
470	<u>RAFAAT HALLAB &amp; SONS</u> <a href="http://www.rhallab.com">http://www.rhallab.com</a>	Lebanon
471	<u>REAL ESTATE IN EGYPT</u> <a href="http://www.EgyptHome.Com">http://www.EgyptHome.Com</a>	Egypt
472	<u>REAL ESTATE MEDIATION SERVICES</u> <a href="http://www.netgate.com.lb/rem">http://www.netgate.com.lb/rem</a>	Lebanon
473	<u>REAL PROMOTIONS</u> <a href="http://www.realpromotions.com.lb">http://www.realpromotions.com.lb</a>	Lebanon
474	<u>REHA TEXTILE MANUFACTURING CO. LTD.</u> <a href="http://www.rehatekstil.com.tr">http://www.rehatekstil.com.tr</a>	Turkey
475	<u>REM ELEKTRONIK</u> <a href="http://www.rem.com.tr">http://www.rem.com.tr</a>	Turkey
476	<u>RESCO</u>	

477	<a href="http://www.cyber-gear.com/resco">http://www.cyber-gear.com/resco</a> <u>RIV GROUP</u> <a href="http://www.riv.org">http://www.riv.org</a>	United Arab Emirates
478	<u>RIVIERA FLOWERS</u> <a href="http://www.riviera-flowers.com">http://www.riviera-flowers.com</a>	Egypt
479	<u>RMK GROUP</u> <a href="http://www.rmkgroup.com">http://www.rmkgroup.com</a>	Bahrain
480	<u>ROGER NAJJAR LAWYER</u> <a href="http://www.kleudge.com/majjar">http://www.kleudge.com/majjar</a>	Bahrain
481	<u>ROSE PATISserie</u> <a href="http://www.kuwait.net/~rose">http://www.kuwait.net/~rose</a>	Lebanon
482	<u>ROYAL BANK OF CANADA IN THE UAE</u> <a href="http://www.royalbank.com/english/trade/rtc_ae.html">http://www.royalbank.com/english/trade/rtc_ae.html</a>	Kuwait
483	<u>ROYAL TRADING CO.</u> <a href="http://www.bahrain.com/royal">http://www.bahrain.com/royal</a>	United Arab Emirates
484	<u>SABREEN TRADING</u> <a href="http://www.stc-uae.com">http://www.stc-uae.com</a>	Bahrain
485	<u>SACA</u> <a href="http://www.sacacar.com">http://www.sacacar.com</a>	United Arab Emirates
486	<u>SADAF READY MADE GARMENTS FACTORY</u> <a href="http://www.sadaftex.com">http://www.sadaftex.com</a>	United Arab Emirates
487	<u>SADI ABDIN LAW FIRM</u> <a href="http://www.arab-business.net/lawfirm">http://www.arab-business.net/lawfirm</a>	United Arab Emirates
488	<u>SAHIN</u> <a href="http://208.196.160.9/default/sahin.asp">http://208.196.160.9/default/sahin.asp</a>	Jordan
489	<u>SALEM AL-MARZOUK &amp; SABAH ABI-HANNA</u> <a href="http://www.kuwait.net/~ssh">http://www.kuwait.net/~ssh</a>	Turkey
490	<u>SALIM ALMOOSA GROUP</u> <a href="http://www.almoosa.com">http://www.almoosa.com</a>	Kuwait
491	<u>SAMETAL</u> <a href="http://www.sametal.com">http://www.sametal.com</a>	United Arab Emirates
492	<u>SAP CO.</u> <a href="http://www.neda.net/sapcoim">http://www.neda.net/sapcoim</a>	Turkey
493	<u>SARAY CARPET</u> <a href="http://www.saraycarpet.com">http://www.saraycarpet.com</a>	Iran
494	<u>SAUDI ARABIAN AMIANTIT COMPANY</u> <a href="http://www.arab.net/amiantit">http://www.arab.net/amiantit</a>	Turkey
495	<u>SAUDI ARABIAN STANDARDS ORGANIZATION</u> <a href="http://www.saso.org">http://www.saso.org</a>	Saudi Arabia
496	<u>SAUDI ARAMCO EMPLOYMENT HOME</u> <a href="http://www.careermosaic.com/cm/aramco">http://www.careermosaic.com/cm/aramco</a>	Saudi Arabia
497	<u>SAUDI CERAMICS</u> <a href="http://www.arab.net/saudiceramics">http://www.arab.net/saudiceramics</a>	Saudi Arabia
498	<u>SAUDI PAPER MANUFACTURING CO.</u> <a href="http://www.arab.net/saudipaper">http://www.arab.net/saudipaper</a>	Saudi Arabia
499	<u>SAUDI PUBLIC RELATIONS COMPANY</u> <a href="http://www.arab.net/sprc">http://www.arab.net/sprc</a>	Saudi Arabia
500	<u>SCC GROUP</u>	Saudi Arabia

501	<a href="http://www.arab.net/scc-group">http://www.arab.net/scc-group</a> <b>SCORPION CHEMICAL FACTORY LLC</b> <a href="http://www.hotace.com/scochem">http://www.hotace.com/scochem</a>	Saudi Arabia
502	<b>SECCO IRAN</b> <a href="http://www.neda.net/secco-iran">http://www.neda.net/secco-iran</a>	Oman
503	<b>SECURITY ENGINEERING</b> <a href="http://www.securityeng.com">http://www.securityeng.com</a>	Iran
504	<b>SECURITY SERVICES ESTABLISHMENT</b> <a href="http://www.bahrain.com/security">http://www.bahrain.com/security</a>	Lebanon
505	<b>SEMMAN GROUP</b> <a href="http://www.semman.com">http://www.semman.com</a>	Bahrain
506	<b>SEOUDI GROUP</b> <a href="http://www.seoudi.com">http://www.seoudi.com</a>	Egypt
507	<b>SHADID ENGINEERING CONSULTANTS</b> <a href="http://www.arab-business.net/sec">http://www.arab-business.net/sec</a>	Egypt
508	<b>SHAMSI</b> <a href="http://www.shamsi.com.eg/shamsi">http://www.shamsi.com.eg/shamsi</a>	Jordan
509	<b>SHAMSI GROUP</b> <a href="http://www.shamsi.com.eg">http://www.shamsi.com.eg</a>	Egypt
510	<b>SHANFARI GROUP</b> <a href="http://www.shanfari.com">http://www.shanfari.com</a>	Egypt
511	<b>SHATEX</b> <a href="http://www.shamai.com.eg/shatex">http://www.shamai.com.eg/shatex</a>	Oman
512	<b>SHIPS FOR SALE</b> <a href="http://www.ships-for-sale.com">http://www.ships-for-sale.com</a>	Egypt
513	<b>SIKA GULF</b> <a href="http://www.arabian.net/sika/index.htm">http://www.arabian.net/sika/index.htm</a>	Cyprus
514	<b>SILSAL CERAMICS</b> <a href="http://www.arab-business.net/silsal">http://www.arab-business.net/silsal</a>	Bahrain
515	<b>SIWAR COMPLEX PROJECT</b> <a href="http://www.projectnet.com.lb/projectnet/siwar">http://www.projectnet.com.lb/projectnet/siwar</a>	Jordan
516	<b>SODECO GROUP</b> <a href="http://www.soficom.com.eg/homepages/sodeco">http://www.soficom.com.eg/homepages/sodeco</a>	Lebanon
517	<b>SOLMARINE</b> <a href="http://www.fox-project.com.lb/solmarine">http://www.fox-project.com.lb/solmarine</a>	Egypt
518	<b>SOUNDS INC.</b> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/soundinc">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/soundinc</a>	Lebanon
519	<b>SPECIALIST OIL FIELD SERVICES</b> <a href="http://www.kuwait.net/~sos">http://www.kuwait.net/~sos</a>	Lebanon
520	<b>SPECIALIST SERVICES</b> <a href="http://www.specserve.com/">http://www.specserve.com/</a>	Kuwait
521	<b>SPOT ON PUBLIC RELATIONS</b> <a href="http://www.onlineyellow.com/pages/aaa/100295.htm">http://www.onlineyellow.com/pages/aaa/100295.htm</a>	United Arab Emirates
522	<b>SUBARU ONLINE</b> <a href="http://www.subaru.cy.net">http://www.subaru.cy.net</a>	United Arab Emirates
523	<b>SUFF MARINE INTERNATIONAL</b> <a href="http://www.moc.kw/Users/mrobbins/smc.htm">http://www.moc.kw/Users/mrobbins/smc.htm</a>	Cyprus
524	<b>SUN FARM COMMODITIES AND TRADING</b>	Kuwait

	<a href="http://www.sunfarm.com.bh/">http://www.sunfarm.com.bh/</a>	Bahrain
525	<u>SUPER SUPPLIES</u>	
	<a href="http://www.cyberegypt.com/supersupplies">http://www.cyberegypt.com/supersupplies</a>	Egypt
526	<u>SUZUKI EGYPT</u>	
	<a href="http://www.mideastnet.com/web/suzuki">http://www.mideastnet.com/web/suzuki</a>	Egypt
527	<u>SYRIAN MANPOWER &amp; RECRUITMENT</u>	
	<a href="http://futurec.com">http://futurec.com</a>	Syria
528	<u>TAIB BANK</u>	
	<a href="http://www.taib.com">http://www.taib.com</a>	Bahrain
529	<u>TAMIMA GROUP</u>	
	<a href="http://www.tamima.com">http://www.tamima.com</a>	Egypt
530	<u>TAREQ SAYEGH &amp; CO. REAL ESTATE</u>	
	<a href="http://www.arab-business.net/sayegh">http://www.arab-business.net/sayegh</a>	Jordan
531	<u>TAWOOS OILFIELD SUPPLY CO. LLC</u>	
	<a href="http://www.awbd.com/mmd1/b18.htm">http://www.awbd.com/mmd1/b18.htm</a>	Oman
532	<u>TECHNICAL STUDIES BUREAU</u>	
	<a href="http://www.test-uae.com">http://www.test-uae.com</a>	United Arab Emirates
533	<u>TECNOMED CO. LTD.</u>	
	<a href="http://www.tecnomed.egyptonline.com">http://www.tecnomed.egyptonline.com</a>	Egypt
534	<u>TEHRAN STOCK EXCHANGE</u>	
	<a href="http://www.neda.net/tse">http://www.neda.net/tse</a>	Iran
535	<u>TELE-GULF DIRECTORY PUBLICATIONS W.L.L.</u>	
	<a href="http://www.tele-gulf.com.bh">http://www.tele-gulf.com.bh</a>	Bahrain
536	<u>TELIA &amp; PAVLA/BBDO</u>	
	<a href="http://www.tpbbdo.com.cy">http://www.tpbbdo.com.cy</a>	Cyprus
537	<u>TETSAN</u>	
	<a href="http://www.tetsan.com.tr">http://www.tetsan.com.tr</a>	Turkey
538	<u>THE AMMAN FINANCIAL MARKET (AFM)</u>	
	<a href="http://accessme.com/AFM">http://accessme.com/AFM</a>	Jordan
539	<u>THE ARCHITECTURAL BUREAU FOR CONSULTATION</u>	
	<a href="http://www.mideastnet.com/web/abc">http://www.mideastnet.com/web/abc</a>	Egypt
540	<u>THE BAHRAIN INSURANCE COMPANY</u>	
	<a href="http://www.bahins.com/">http://www.bahins.com/</a>	Bahrain
541	<u>THE CENTRAL BANK OF THE REPUBLIC OF TURKEY</u>	
	<a href="http://www.tcmb.gov.tr">http://www.tcmb.gov.tr</a>	Turkey
542	<u>THE EMIRATES BANK GROUP</u>	
	<a href="http://www.emiratesbank.com">http://www.emiratesbank.com</a>	United Arab Emirates
543	<u>THE MOHAMMED JALAL GROUP</u>	
	<a href="http://www.jalal.com/">http://www.jalal.com/</a>	Bahrain
544	<u>THE TEYSEER GROUP</u>	
	<a href="http://www.teyseer.com">http://www.teyseer.com</a>	Qatar
545	<u>THE THREE CORNERS COMPANY</u>	
	<a href="http://163.121.10.41/corners3">http://163.121.10.41/corners3</a>	Egypt
546	<u>THRIFTY CAR RENTAL</u>	
	<a href="http://www.busi-net.com.lb/thrifty">http://www.busi-net.com.lb/thrifty</a>	Lebanon
547	<u>TIFFANY CARGO SYSTEMS</u>	
	<a href="http://www.soficom.com.eg/homepages/tiffany">http://www.soficom.com.eg/homepages/tiffany</a>	Egypt
548	<u>Timna Electronics &amp; Telecommunications</u>	

	<a href="http://www.timnatelecoms.com/">http://www.timnatelecoms.com/</a>	Saudi Arabia
549	<u>TOLLENS GULF PAINTS</u> <a href="http://www.tollenspains.com">http://www.tollenspains.com</a>	United Arab Emirates
550	<u>TONY MAALLOULI LAWYER</u> <a href="http://www.dm.net.lb/tmalouli">http://www.dm.net.lb/tmalouli</a>	Lebanon
551	<u>TOP BUSINESS</u> <a href="http://www.topbusiness.com.eg">http://www.topbusiness.com.eg</a>	Egypt
552	<u>TRAVELITE</u> <a href="http://www.romanie.com">http://www.romanie.com</a>	United Arab Emirates
553	<u>TRIDENT PRESS</u> <a href="http://www.tridentpress.com">http://www.tridentpress.com</a>	United Arab Emirates
554	<u>TRITONIA DEVELOPERS</u> <a href="http://www.Cyprus-Property.com">http://www.Cyprus-Property.com</a>	Cyprus
555	<u>TURKISH BANK GROUP</u> <a href="http://www.turkishbank.com">http://www.turkishbank.com</a>	Cyprus
556	<u>TURKISH REAL ESTATE CENTER</u> <a href="http://twarp.com/real/real.htm">http://twarp.com/real/real.htm</a>	Turkey
557	<u>UNITED GULF INSURANCE BROKERS</u> <a href="http://www.bahrain.com/ugib">http://www.bahrain.com/ugib</a>	Bahrain
558	<u>UNITED INSURANCE</u> <a href="http://www.unitedi.com">http://www.unitedi.com</a>	Jordan
559	<u>UNITED STOCKBROKERS</u> <a href="http://www.united.com.cy">http://www.united.com.cy</a>	Cyprus
560	<u>UNITED TEXTILE GROUP</u> <a href="http://www.jordanview.net/utg">http://www.jordanview.net/utg</a>	Jordan
561	<u>UNITY TRADING ESTABLISHMENT</u> <a href="http://www.unity-jo.com">http://www.unity-jo.com</a>	Jordan
562	<u>UNIVERSAL BANK</u> <a href="http://www.universalbank.com.lb">http://www.universalbank.com.lb</a>	Lebanon
563	<u>UNIVERSAL ENTERPRICES</u> <a href="http://www.mannaigroup.com/univer.htm">http://www.mannaigroup.com/univer.htm</a>	Bahrain
564	<u>UNIVERSAL GROUP OF COMPANIES</u> <a href="http://www.universalyemen.com">http://www.universalyemen.com</a>	Yemen
565	<u>VARKEY GROUP</u> <a href="http://www.varkeygroup.com">http://www.varkeygroup.com</a>	United Arab Emirates
566	<u>VEHICLE IMMOBILIZER</u> <a href="http://www.cyberactivelebanon.com/Immobilizer/intro.html">http://www.cyberactivelebanon.com/Immobilizer/intro.html</a>	Lebanon
567	<u>VERANDA</u> <a href="http://www.Intermediaco.com/veranda">http://www.Intermediaco.com/veranda</a>	Bahrain
568	<u>VETERINARY AND AGRICULTURAL PRODUCTS MANUFACTURING COMPANY</u> <a href="http://www.arab-business.net/vapconet">http://www.arab-business.net/vapconet</a>	Jordan
569	<u>VISUAL CONCEPT DESIGN</u> <a href="http://www.3dvcd.com">http://www.3dvcd.com</a>	United Arab Emirates
570	<u>WALEED ASSOCIATES</u> <a href="http://www.omzest.com/wanzid.html">http://www.omzest.com/wanzid.html</a>	Oman
571	<u>WATER MASTER</u> <a href="http://www.watermaster.com.lb">http://www.watermaster.com.lb</a>	Lebanon

572	<u>WEBSET</u> <a href="http://www.inco.com.lb/webset">http://www.inco.com.lb/webset</a>	Lebanon
573	<u>WIDRISS HOLDINGS</u> <a href="http://www.destination.com.lb/widriss/">http://www.destination.com.lb/widriss/</a>	Lebanon
574	<u>WORLDLINK INFORMATION SYSTEMS LLC</u> <a href="http://www.wisuae.com">http://www.wisuae.com</a>	United Arab Emirates
575	<u>YAPI MERKEZI GROUP OF COMPANIES</u> <a href="http://www.yapi-merkezi.com">http://www.yapi-merkezi.com</a>	Turkey
576	<u>YEGIN GROUP</u> <a href="http://www.yegin.com">http://www.yegin.com</a>	Turkey
577	<u>YOUSUF BIN AHMED KANOO</u> <a href="http://www.ybakanoo.com">http://www.ybakanoo.com</a>	Bahrain
578	<u>ZAKKA MULTITEC</u> <a href="http://www.netgate.com.lb/zakkamtc">http://www.netgate.com.lb/zakkamtc</a>	Lebanon
579	<u>ZARA INVESTMENT (HOLDING) COMPANY</u> <a href="http://www.zaraholding.com">http://www.zaraholding.com</a>	Jordan
580	<u>ZARNAN</u> <a href="http://www.neda.net/zarnan.co">http://www.neda.net/zarnan.co</a>	Iran
581	<u>ZENJ EXCHANGE</u> <a href="http://www.zenjex.com/">http://www.zenjex.com/</a>	Bahrain
582	<u>ZETCO</u> <a href="http://www.projectnet.com.lb/projectnetzetco/">http://www.projectnet.com.lb/projectnetzetco/</a>	Lebanon
583	<u>ZUHAIR BADER AL-SADON FINANCIAL CONSULTANTS AND ADVISORS</u> <a href="http://www.alsadon.com">http://www.alsadon.com</a>	Kuwait

## Hotels & Leisure مطاعم وفنادق

1	<u>ABJAR HOTELS</u> <a href="http://www.abjar.com">http://www.abjar.com</a>	United Arab Emirates
2	<u>ABU ALI ALWARD COFEE SHOP</u> <a href="http://www.new-it.com/alward/">http://www.new-it.com/alward/</a>	Bahrain
3	<u>ABU DHABI BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.beach-hotel.com">http://www.beach-hotel.com</a>	United Arab Emirates
4	<u>ABU DHABI HOLIDAY INN CROWNE PLAZA</u> <a href="http://www.al-fahim.com/adholidaycrowne.htm">http://www.al-fahim.com/adholidaycrowne.htm</a>	United Arab Emirates
5	<u>ADAMS BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.adams.com.cy">http://www.adams.com.cy</a>	Cyprus
6	<u>AENEAS BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.aeneas.cy.net">http://www.aeneas.cy.net</a>	Cyprus
7	<u>AL BIRKEH</u> <a href="http://www.lebanon.com/restaurants/albirkeh">http://www.lebanon.com/restaurants/albirkeh</a>	Lebanon
8	<u>AL DIAR HOTELS &amp; RESORTS</u> <a href="http://www.aldiarhotels.com">http://www.aldiarhotels.com</a>	United Arab Emirates
9	<u>AL ROLLA INTERNATIONAL HOTEL</u> <a href="http://ebmanage.com/rolahot/">http://ebmanage.com/rolahot/</a>	United Arab Emirates
10	<u>AMARAKOS HOTEL</u>	



	<a href="http://www.amarakos.com.cy">http://www.amarakos.com.cy</a>	Cyprus
11	<u>AMERICAN CLUB HOTEL</u> <a href="http://www.bahrain.com/ach">http://www.bahrain.com/ach</a>	Bahrain
12	<u>AMMAN CROWN HOTEL</u> <a href="http://www.crownhtl.com">http://www.crownhtl.com</a>	Jordan
13	<u>ARABIAN HOMES</u> <a href="http://www.arab.net/arabian-homes">http://www.arab.net/arabian-homes</a>	Saudi Arabia
14	<u>ASTORIA HOTEL</u> <a href="http://uae-ypages.com/html/adv/astoria.htm">http://uae-ypages.com/html/adv/astoria.htm</a>	United Arab Emirates
15	<u>BAHRAIN INTERNATIONAL HOTEL</u> <a href="http://www.bahrain.com/bih">http://www.bahrain.com/bih</a>	Bahrain
16	<u>BARON RESORT</u> <a href="http://www.rite.com/baron">http://www.rite.com/baron</a>	Egypt
17	<u>BEIRUT COMMODORE HOTEL</u> ✓ <a href="http://www.commodore.com.lb">http://www.commodore.com.lb</a>	Lebanon
18	<u>BEVERLY BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.dm.net.lb/beverly">http://www.dm.net.lb/beverly</a>	Lebanon
19	<u>BYBLOS-SUR-MER HOTEL &amp; BEACH RESORT</u> <a href="http://www.byblossurmer.com.lb">http://www.byblossurmer.com.lb</a>	Lebanon
20	<u>CASA D'OR</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/casador/casador.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/casador/casador.htm</a>	Lebanon
21	<u>CENTURY PARK HOTEL</u> <a href="http://www.centuryparkhotel.com.lb">http://www.centuryparkhotel.com.lb</a> ✓	Lebanon
22	<u>CHAM PALACES &amp; HOTELS</u> <a href="http://www.chamhotels.com">http://www.chamhotels.com</a>	Syria
23	<u>CHEYENNE STEAK HOUSE</u> <a href="http://www.inco.com.lb/cheyenne">http://www.inco.com.lb/cheyenne</a>	Lebanon
24	<u>CHICAGO BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.chicagobeach.com">http://www.chicagobeach.com</a>	United Arab Emirates
25	<u>CONCORDE HOTEL</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/concorde/concorde.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/concorde/concorde.htm</a>	Lebanon
26	<u>CYPRUS HOTELS</u> <a href="http://www.cyprus-hotels.com">http://www.cyprus-hotels.com</a>	Cyprus
27	<u>DELMON HOTEL</u> <a href="http://www.alzayani.com/delmon.htm">http://www.alzayani.com/delmon.htm</a>	Bahrain
28	<u>DROUSHIA HEIGHTS HOTEL</u> <a href="http://www.swaypage.com/droushia">http://www.swaypage.com/droushia</a>	Cyprus
29	<u>DUBAI HOLIDAY INN CROWNE PLAZA</u> <a href="http://www.al-fahim.com/holidaycrowne.htm">http://www.al-fahim.com/holidaycrowne.htm</a>	United Arab Emirates
30	<u>FARDOSS TOWER HOTEL</u> <a href="http://www.syriaonline.com/fardoss/">http://www.syriaonline.com/fardoss/</a>	Syria
31	<u>FISH MARKET RESTAURANT</u> <a href="http://www.bahraintourism.com/bander/rest.htm">http://www.bahraintourism.com/bander/rest.htm</a>	Bahrain
32	<u>FLAMENCO BEACH RESORT</u> <a href="http://www.tourism.egnet.net/CGI-WIN/HSER3F.EXE/189">http://www.tourism.egnet.net/CGI-WIN/HSER3F.EXE/189</a>	Egypt
33	<u>GREEN BEACH RESORT</u> <a href="http://www.egyptweb.com/GreenBeach">http://www.egyptweb.com/GreenBeach</a>	Egypt
34	<u>GRILL LAND RESTAURANT</u>	

	<a href="http://www.intermediaco.com/gl">http://www.intermediaco.com/gl</a>	Bahrain
35	<u>GULF GATE HOTEL</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/gulfgatehotel">http://www.batelco.com.bh/gulfgatehotel</a>	Bahrain
36	<u>HIGHLAND HOTEL</u> <a href="http://www.infolebanon.com/highland">http://www.infolebanon.com/highland</a>	Lebanon
37	<u>HOLIDAY INN-MUSCAT</u> <a href="http://www.holiday-inn.com/hotels/musmu">http://www.holiday-inn.com/hotels/musmu</a>	Oman
38	<u>HOTEL BERKLEY</u> <a href="http://www.bookinn.com/homepage/berkeley">http://www.bookinn.com/homepage/berkeley</a>	Lebanon
39	<u>HOTEL GUIDE</u> <a href="http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/hotels.htm">http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/hotels.htm</a>	Qatar
40	<u>HOTEL INTERCONTINENTAL JORDAN</u> <a href="http://www.interconti-jordan.com">http://www.interconti-jordan.com</a>	Jordan
41	<u>HOTEL MERCURE AL FALAJ &amp; RUWI NOVOTEL</u> <a href="http://www.mid-net.com/travel/novotel.html">http://www.mid-net.com/travel/novotel.html</a>	Oman
42	<u>HOTELS IN TURKEY</u> <a href="http://www.twarp.com/otel.htm">http://www.twarp.com/otel.htm</a>	Turkey
43	<u>INSIGHT INTO TURKEY</u> <a href="http://www.finet.com">http://www.finet.com</a>	Turkey
44	<u>ITT SHERATON AFRICA AND MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.sheratonafricamideast.com">http://www.sheratonafricamideast.com</a>	Egypt
45	<u>JORDAN ONLINE</u> <a href="http://www.jordan-online.com">http://www.jordan-online.com</a>	Jordan
46	<u>JUMEIRAH BEACH HOTEL</u> <a href="http://www.jumeirah-beach.com">http://www.jumeirah-beach.com</a>	United Arab Emirates
47	<u>KHALIDIA PALACE HOTEL</u> <a href="http://www.kph-auh.com/net.htm">http://www.kph-auh.com/net.htm</a>	United Arab Emirates
48	<u>KING'S WAY INN</u> <a href="http://www.arab-business.net/kingsway">http://www.arab-business.net/kingsway</a>	Jordan
49	<u>LARCO HOTEL</u> <a href="http://www.logimetrics.com/larco">http://www.logimetrics.com/larco</a>	Cyprus
50	<u>LE CRILLON HOTEL</u> <a href="http://www.netgate.com.lb/crillon">http://www.netgate.com.lb/crillon</a>	Lebanon
51	<u>LE MERIDIEN KUWAIT</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/merikwi">http://www.moc.kw/Users/merikwi</a>	Kuwait
52	<u>LE ROYAL MERIDIEN BAHRAIN</u> <a href="http://www.meridien.com.bh">http://www.meridien.com.bh</a>	Bahrain
53	<u>LE SENAT</u> <a href="http://www.bookinn.com/homepage/lesenat">http://www.bookinn.com/homepage/lesenat</a>	Lebanon
54	<u>MACE HOTEL</u> <a href="http://www.cedrus.com/macehotel">http://www.cedrus.com/macehotel</a>	Lebanon
55	<u>MAJAN HOTEL</u> <a href="http://www.hotace.com/majanhotel">http://www.hotace.com/majanhotel</a>	Oman
56	<u>MARBELLA HOTEL</u> <a href="http://www.marbella.com.lb">http://www.marbella.com.lb</a>	Lebanon
57	<u>MARBLE TOWER HOTEL</u> <a href="http://www.dm.net.lb/marble">http://www.dm.net.lb/marble</a>	Lebanon
58	<u>MAY FLOWER HOTEL</u>	

59	<a href="http://www.destination.com.lb/mayflower">http://www.destination.com.lb/mayflower</a> <u>METROPOLITAN HOTEL</u>	Lebanon
60	<a href="http://www.dnic.com/hotel.htm">http://www.dnic.com/hotel.htm</a> <u>METROPOLITAN PALACE HOTEL</u>	United Arab Emirates
61	<a href="http://www.dnic.com/palace.htm">http://www.dnic.com/palace.htm</a> <u>METROPOLITAN RESORT AND BEACH CLUB</u>	United Arab Emirates
62	<a href="http://www.dnic.com/beach.htm">http://www.dnic.com/beach.htm</a> <u>MOEVENPICK - HELIOPOLIS</u>	United Arab Emirates
63	<a href="http://www.movenpickhel.com.eg">http://www.movenpickhel.com.eg</a> <u>MOEVENPICK - SHARM EL-SHEIKH</u>	Egypt
64	<a href="http://www.moevenpick-sharm.com">http://www.moevenpick-sharm.com</a> <u>MOEVENPICK RESORT PETRA</u>	Egypt
65	<a href="http://www.movenpick-petra.com">http://www.movenpick-petra.com</a> <u>PIZZA INTERNET</u>	Jordan
66	<a href="http://www.lebanoncom.com/Pizzainternet/pizzaint.htm">http://www.lebanoncom.com/Pizzainternet/pizzaint.htm</a> <u>POLYCARPIA HOTEL</u>	Lebanon
67	<a href="http://www.swaypage.com/polycarpia">http://www.swaypage.com/polycarpia</a> <u>PORTEMILIO SUITE HOTEL</u>	Cyprus
68	<a href="http://www.lebanon.com/hotels/portemilio">http://www.lebanon.com/hotels/portemilio</a> <u>RIMAL RESIDENCE</u>	Lebanon
69	<a href="http://ebmanage.com/rimal">http://ebmanage.com/rimal</a> <u>RIVIERA HOTEL</u>	United Arab Emirates
70	<a href="http://www.destination.com.lb/riviera">http://www.destination.com.lb/riviera</a> <u>ROTANA HOTELS</u>	Lebanon
71	<a href="http://www.rotana.com">http://www.rotana.com</a> <u>SAFIR HOTELS AND RESORTS</u>	United Arab Emirates
72	<a href="http://www.moc.kw/Users/safirpob">http://www.moc.kw/Users/safirpob</a> <u>SANDS RESIDENCE</u>	Kuwait
73	<a href="http://www.al-fahim.com/sandsres.htm">http://www.al-fahim.com/sandsres.htm</a> <u>SANIA STARS VILLAGE</u>	United Arab Emirates
74	<a href="http://www.sinai-stars.com">http://www.sinai-stars.com</a> <u>SAVOY RESIDENCE</u>	Egypt
75	<a href="http://www.cyber-world-me.com/savoy">http://www.cyber-world-me.com/savoy</a> <u>SAVOY SUITES HOTEL</u>	United Arab Emirates
76	<a href="http://www.savoyssuites.com.lb">http://www.savoyssuites.com.lb</a> <u>SONESTA HOTEL CAIRO</u>	Lebanon
77	<a href="http://www.ie-eg.com/Sonesta.Cairo">http://www.ie-eg.com/Sonesta.Cairo</a> <u>ST. RAPHAEL RESORT</u>	Egypt
78	<a href="http://www.raphael.com.cy">http://www.raphael.com.cy</a> <u>SUMMERLAND HOTEL INTERNATIONAL</u>	Cyprus
79	<a href="http://www.summerland.com.lb">http://www.summerland.com.lb</a> <u>THE CHASE</u>	Lebanon
80	<a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/restaurant/chase/chase.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/restaurant/chase/chase.htm</a> <u>THE DOMINION HOTEL</u>	Lebanon
81	<a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/dominion/dominion.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/hotel/dominion/dominion.htm</a> <u>THE FOUR SEASONS HOTEL &amp; RESORT</u>	Lebanon
82	<a href="http://www.smart-traveller.net/hotels/4slicy">http://www.smart-traveller.net/hotels/4slicy</a> <u>THE FRENCH CORNER CAFE</u>	Cyprus

	<a href="http://www.frenchcorner.com.bh">http://www.frenchcorner.com.bh</a>	Bahrain
83	<u>THE IDEA GALLERY</u> <a href="http://www.idealgal.com">http://www.idealgal.com</a>	Bahrain
84	<u>THE MARJAY INN HOTEL &amp; RESTAURANT</u> <a href="http://www.marjay.com.cy">http://www.marjay.com.cy</a>	Cyprus
85	<u>THE PRINCETON HOTEL</u> <a href="http://www.dubai.com/princeton">http://www.dubai.com/princeton</a>	United Arab Emirates
86	<u>TURKEY HOLIDAY GUIDE</u> <a href="http://holiday.wec-net.com.tr">http://holiday.wec-net.com.tr</a>	Turkey
87	<u>YEMEN HOTELS</u> <a href="http://www.abt-travel.com/hotels/AFRICA/YEMEN.HTML">http://www.abt-travel.com/hotels/AFRICA/YEMEN.HTML</a>	Yemen

## Computers & Technology كمبيوتر

1	<u>ABCD MICROCOMPUTERS</u> <a href="http://www.inco.com.lb/abcd">http://www.inco.com.lb/abcd</a>	Lebanon
2	<u>ADS</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/ads/ads.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/ads/ads.htm</a>	Lebanon
3	<u>AL KHAWARIZMI CENTRE</u> <a href="http://www.khawarizmi.ac.ae">http://www.khawarizmi.ac.ae</a>	United Arab Emirates
4	<u>AL MAJID INFORMATION TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.aituae.com">http://www.aituae.com</a>	United Arab Emirates
5	<u>AL-MAJAL ADVANCED TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.bahrain.com/almajal">http://www.bahrain.com/almajal</a>	Bahrain
6	<u>AL-SANE GROUP COMPANY W.L.L.</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/alsane/alsane.html">http://www.moc.kw/Users/alsane/alsane.html</a>	Kuwait
7	<u>ALAJMI COMPUTER SYSTEM</u> <a href="http://www.bahrain.com/acs">http://www.bahrain.com/acs</a>	Bahrain
8	<u>ALPHA DATA</u> <a href="http://www.alpha.co.ae">http://www.alpha.co.ae</a>	United Arab Emirates
9	<u>ARAB BUSINESS MACHINES</u> <a href="http://www.appleme.co.ae">http://www.appleme.co.ae</a>	United Arab Emirates
10	<u>ARAB INFORMATION MANAGEMENT SERVICES</u> <a href="http://www.aims-kw.com">http://www.aims-kw.com</a>	Kuwait
11	<u>ARAB SCIENTIFIC SOFTWARE AND ENGINEERING TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.asset-inc.com">http://www.asset-inc.com</a>	Egypt
12	<u>ARABIA NETWORK</u> <a href="http://www.arabian.net/">http://www.arabian.net/</a>	Bahrain
13	<u>ARABIC TEXTWARE</u> <a href="http://www.jordan-web.com/Arabtext">http://www.jordan-web.com/Arabtext</a>	Jordan
14	<u>ARABTRANS</u> <a href="http://www.arab.net/arabtrans">http://www.arab.net/arabtrans</a>	Saudi Arabia
15	<u>ARMATA PRODUCTIONS</u> <a href="http://www.armata.net">http://www.armata.net</a>	Cyprus
16	<u>ASSALI COMPUTER SERVICES, LTD</u> <a href="http://www.assali.com">http://www.assali.com</a>	Palestine

17	<u>ASSEEL COMPUTERS &amp; ELECTRONICS</u> <a href="http://www.asseel.com">http://www.asseel.com</a>	Qatar
18	<u>AURORA SOFTWARE</u> <a href="http://www.aurora.com.cy">http://www.aurora.com.cy</a>	Cyprus
19	<u>BABOUN COMPUTERS AND CDS</u> <a href="http://www.baboun.com">http://www.baboun.com</a>	Palestine
20	<u>BAHRAIN CYBERNET</u> <a href="http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/">http://www.geocities.com/CapitolHill/Parliament/6860/</a>	Bahrain
21	<u>BASIC TIME</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/btime">http://web.cyberia.net.lb/btime</a>	Lebanon
22	<u>BAYANAT COMPUTER SYSTEMS</u> <a href="http://www.geocities.com/SiliconValley/Pines/2204">http://www.geocities.com/SiliconValley/Pines/2204</a>	Qatar
23	<u>BITECH INTERNATIONAL LLC</u> <a href="http://www.bitechm.com">http://www.bitechm.com</a>	United Arab Emirates
24	<u>COMPUBASE</u> <a href="http://www.albawardi.co.ae/compubase/profile.html">http://www.albawardi.co.ae/compubase/profile.html</a>	United Arab Emirates
25	<u>COMPUTER AGE PRODUCTS</u> <a href="http://www.cap.com.lb">http://www.cap.com.lb</a>	Lebanon
26	<u>COMPUTER DATA NETWORKS</u> <a href="http://www.cdn.com">http://www.cdn.com</a>	Kuwait
27	<u>DIGISYS</u> <a href="http://www.digisys.com.lb">http://www.digisys.com.lb</a>	Lebanon
28	<u>EASY SOFT</u> <a href="http://www.dm.net.lb/easysoft">http://www.dm.net.lb/easysoft</a>	Lebanon
29	<u>ELECTRONIA</u> <a href="http://www.electronia.com">http://www.electronia.com</a>	Saudi Arabia
30	<u>ELECTRONIC &amp; ELECTRICAL MAINTENANCE CO. W.L.L.</u> <a href="http://www.kuwait.net/~eemckwt">http://www.kuwait.net/~eemckwt</a>	Kuwait
31	<u>EPSILON TECHNOLOGIES</u> <a href="http://www.epsilon-tech.com">http://www.epsilon-tech.com</a>	Jordan
32	<u>EXPERT COMPUTER SOFTWARE &amp; SYSTEMS</u> <a href="http://www.ecss.co.ae">http://www.ecss.co.ae</a>	United Arab Emirates
33	<u>FUTURE DISC</u> <a href="http://www.futuredisc.com">http://www.futuredisc.com</a>	United Arab Emirates
34	<u>GBM DISTRIBUTION</u> <a href="http://www.gbmd.com">http://www.gbmd.com</a>	United Arab Emirates
35	<u>GENERAL COMPUTER SYSTEMS</u> <a href="http://www.dm.net.lb/gecosys">http://www.dm.net.lb/gecosys</a>	Lebanon
36	<u>GERAB SYSTEMS TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.gerabsys.com/index.html">http://www.gerabsys.com/index.html</a>	United Arab Emirates
37	<u>GLOBAL INFORMATION SYSTEMS TRADING GROUP</u> <a href="http://www.cns.com.jo/company/gist">http://www.cns.com.jo/company/gist</a>	Jordan
38	<u>GREEN CEDARS</u> <a href="http://www.greencedars.com.lb">http://www.greencedars.com.lb</a>	Lebanon
39	<u>GULF COMPUTING</u> <a href="http://gulf-computing.net">http://gulf-computing.net</a>	United Arab Emirates
40	<u>GULF RESOURCES FOR COMPUTERS &amp; COMMUNICATIONS</u>	

	<a href="http://www.kuwait.net/~grc2000">http://www.kuwait.net/~grc2000</a>	Kuwait
41	<u>GULF TEST FACTORY SERVICES</u> <a href="http://www.gtfs-uae.com">http://www.gtfs-uae.com</a>	United Arab Emirates
42	<u>I ARABIA NETWORK</u> <a href="http://www.iarabia.net.bh/">http://www.iarabia.net.bh/</a>	Bahrain
43	<u>IIT</u> <a href="http://www.i-i-t.com/">http://www.i-i-t.com/</a>	Bahrain
44	<u>IMTAC LLC</u> <a href="http://www.imtac.com">http://www.imtac.com</a>	Oman
45	<u>INFOMATICS SYSTEMS</u> <a href="http://www.informatic.com">http://www.informatic.com</a>	United Arab Emirates
46	<u>INFORMATION TECHNOLOGY SPECIAL INTEREST GROUP</u> <a href="http://www.birzeit.edu/national/itsig">http://www.birzeit.edu/national/itsig</a>	Palestine
47	<u>INFORMATION VILLAGE</u> <a href="http://www.infovillage.net">http://www.infovillage.net</a>	Bahrain
48	<u>INNOVATIVE TECHNOLOGY CENTER</u> <a href="http://www.samtek-ipc.com.tr">http://www.samtek-ipc.com.tr</a>	Turkey
49	<u>INTEGRAL SOLUTIONS (ISOL)</u> <a href="http://www.isol.com.lb">http://www.isol.com.lb</a>	Lebanon
50	<u>INTEL COMPUTERS</u> <a href="http://www.intelsharjah.com">http://www.intelsharjah.com</a>	United Arab Emirates
51	<u>INTERNATIONAL TURNKEY SYSTEMS</u> <a href="http://www.its.co.ae">http://www.its.co.ae</a>	United Arab Emirates
52	<u>INTERNET HOME</u> <a href="http://www.internet-home.com/">http://www.internet-home.com/</a>	Bahrain
53	<u>INTISAR CORPORATION LLC</u> <a href="http://www.intisar.com">http://www.intisar.com</a>	Oman
54	<u>KINZ SOFTWARE CORPORATION</u> <a href="http://www.kinz.com">http://www.kinz.com</a>	Jordan
55	<u>KUWAIT COMPUTER SOCIETY</u> <a href="http://www.alkuwait.com/kcs">http://www.alkuwait.com/kcs</a>	Kuwait
56	<u>KUWAIT MICRO HOUSE</u> <a href="http://www.kmhnet.com">http://www.kmhnet.com</a>	Kuwait
57	<u>KUWAIT SOFT COMPUTER CONSULTANTS</u> <a href="http://www.contactkuwait.com/ksc">http://www.contactkuwait.com/ksc</a>	Kuwait
58	<u>LAYOUT</u> <a href="http://www.dm.net.lb/layout">http://www.dm.net.lb/layout</a>	Lebanon
59	<u>LEBANON CONSULTANTS INC.</u> <a href="http://www.lebnanco.com">http://www.lebnanco.com</a>	Lebanon
60	<u>LEGEND COMPUTERS LLC</u> <a href="http://legend.net/home/leg_hf.htm">http://legend.net/home/leg_hf.htm</a>	Oman
61	<u>LEGEND PAPI</u> <a href="http://www.legend.com.bh/">http://www.legend.com.bh/</a>	Bahrain
62	<u>MARINER TECHNOLOGIES</u> <a href="http://www.mariner.com.bh/">http://www.mariner.com.bh/</a>	Bahrain
63	<u>MAYOR VIAGRAFIX</u> <a href="http://www.viagrafix.com/mmayer">http://www.viagrafix.com/mmayer</a>	Turkey
64	<u>MEGATEL</u>	

	<a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/megatel/megatel.htm">http://web.cyberia.net.lb/tourist/business/megatel/megatel.htm</a>	Lebanon
65	<u>METAMEDIA INFORMATION TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.metamedia-it.com">http://www.metamedia-it.com</a>	Egypt
66	<u>MICRO COMPUTER CENTRE</u> <a href="http://www.mccuae.com">http://www.mccuae.com</a>	United Arab Emirates
67	<u>MICROSOFT (MIDDLE EAST)</u> <a href="http://www.microsoft.com/middleeast">http://www.microsoft.com/middleeast</a>	United Arab Emirates
68	<u>MICROTECH</u> <a href="http://www.microtech.com.eg">http://www.microtech.com.eg</a>	Egypt
69	<u>MULTI MEDIA STORE</u> <a href="http://www.ecotel.com.lb">http://www.ecotel.com.lb</a>	Lebanon
70	<u>NASHASHIBI &amp; EBBINI FORMS</u> <a href="http://www.arab.net/neforms">http://www.arab.net/neforms</a>	Jordan
71	<u>NATIONAL INFORMATION CENTRE</u> <a href="http://amra.nic.gov.jo">http://amra.nic.gov.jo</a>	Jordan
72	<u>NAZIR MATNI ELECTRONICS</u> <a href="http://www.matni.8m.com/">http://www.matni.8m.com/</a>	Syria
73	<u>NCR</u> <a href="http://www.att.co.ae">http://www.att.co.ae</a>	United Arab Emirates
74	<u>NCR EGYPT</u> <a href="http://www.ncr.com.eg">http://www.ncr.com.eg</a>	Egypt
75	<u>NEW IT</u> <a href="http://www.new-it.com/">http://www.new-it.com/</a>	Bahrain
76	<u>NTG INTERNATIONAL INC.</u> <a href="http://www.inforamp.net/ntg/egypt.htm">http://www.inforamp.net/ntg/egypt.htm</a>	Egypt
77	<u>OMAN COMPUTER SERVICES</u> <a href="http://www.ocsoman.com">http://www.ocsoman.com</a>	Oman
78	<u>OMNIX QATAR</u> <a href="http://www.omnix.com">http://www.omnix.com</a>	Qatar
79	<u>PAN ARAB COMPUTER CENTER</u> <a href="http://www.pacc.com.eg">http://www.pacc.com.eg</a>	Egypt
80	<u>RAN COMPUTERS</u> <a href="http://www.rancomp.com">http://www.rancomp.com</a>	Turkey
81	<u>REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY &amp; SOFTWARE ENGINEERING CENTER</u> <a href="http://www.ritsec.com.eg">http://www.ritsec.com.eg</a>	Egypt
82	<u>SAKHR SOFTWARE</u> <a href="http://www.sakhr.com">http://www.sakhr.com</a>	Egypt
83	<u>SONA COMPUTER &amp; TECHNICAL SERVICES LTD. CO.</u> <a href="http://www.sonacorp.com">http://www.sonacorp.com</a>	Turkey
84	<u>STANDARDATA</u> <a href="http://www.sdata.egnet.net">http://www.sdata.egnet.net</a>	Egypt
85	<u>SYNNETRY M.E.A.</u> <a href="http://www.synnetry.com">http://www.synnetry.com</a>	Cyprus
86	<u>TANGRAFIK</u> <a href="http://www.powernet.com.tr/tangrafiik">http://www.powernet.com.tr/tangrafiik</a>	Turkey
87	<u>TAQNYA CO.</u> <a href="http://www.taqnya.com.eg">http://www.taqnya.com.eg</a>	Egypt

88	<u>TECHNOLOGY DEVELOPMENT PROJECT</u> <a href="http://www.163.121.10.41/tdp">http://www.163.121.10.41/tdp</a>	Egypt
89	<u>TECHNOLOGY PLUS</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/technologyplus">http://www.batelco.com.bh/technologyplus</a>	Bahrain
90	<u>TELPAS TELECOMMUNICATION CO.</u> <a href="http://www.telpas.com.tr">http://www.telpas.com.tr</a>	Turkey
91	<u>TIMEZERO INTERACTIVE TECHNOLOGIES</u> <a href="http://www.timezero.com.lb">http://www.timezero.com.lb</a>	Lebanon
92	<u>UNDERNET IT</u> <a href="http://www.undernit.com/">http://www.undernit.com/</a>	Bahrain
93	<u>UNITED BUSINESS MACHINES</u> <a href="http://www.ubm4ibm.com/">http://www.ubm4ibm.com/</a>	Saudi Arabia
94	<u>VAVEL COMPUTERS</u> <a href="http://www.vavel.cy.net">http://www.vavel.cy.net</a>	Cyprus
95	<u>VORTEX</u> <a href="http://www.olywa.net/pridham/vortex">http://www.olywa.net/pridham/vortex</a>	Egypt
96	<u>YOUR PRE PRESS PARTNERS</u> <a href="http://www.designlab.net">http://www.designlab.net</a>	Bahrain
97	<u>ZAK ELECTRONICS &amp; MUSICAL INSTRUMENT CO. LLC</u> <a href="http://www.zakelectronics.com">http://www.zakelectronics.com</a>	United Arab Emirates
98	<u>ZAKNET</u> <a href="http://www.zak-sat.net">http://www.zak-sat.net</a>	Kuwait
99	<u>ZAYANI COMPUTER SYSTEM</u> <a href="http://www.zayani.com">http://www.zayani.com</a>	Bahrain
100	<u>ZAYTONA SOFT</u> <a href="http://www.zaytona.com">http://www.zaytona.com</a>	Palestine

### Internet Products & Services منتجات وخدمات انترنت

1	<u>ADDAR WEB PAGES &amp; COMPUTERS</u> <a href="http://www.addar.net">http://www.addar.net</a>	Yemen
2	<u>AL BENDER</u> <a href="http://www.albender.com">http://www.albender.com</a>	Qatar
3	<u>AL MAJAZ</u> <a href="http://www.almajaz.com">http://www.almajaz.com</a>	Qatar
4	<u>AL NADEEM INFORMATION TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh">http://www.alnadeem.com.bh</a>	Bahrain
5	<u>AL-FARIS INTERNET WEB SERVICE</u> <a href="http://www.al-faris.com">http://www.al-faris.com</a>	Kuwait
6	<u>ALEXNET</u> <a href="http://www.alexnet.com.eg">http://www.alexnet.com.eg</a>	Egypt
7	<u>ALFA NET</u> <a href="http://www.alfa-net.com">http://www.alfa-net.com</a>	Turkey
8	<u>ARAB BANNER EXCHANGE</u> <a href="http://www.al-banner.com/">http://www.al-banner.com/</a>	Palestine
9	<u>ARAB BUSINESS NETWORK</u>	



	<a href="http://www.arab-business.net">http://www.arab-business.net</a>	Jordan
10	<u>ARAB TRADE</u> <a href="http://www.arab-trade.com">http://www.arab-trade.com</a>	Qatar
11	<u>ARABIA ONLINE</u> <a href="http://www.arabia.com">http://www.arabia.com</a>	Jordan
12	<u>ARABIAN MEDIA CONCEPTS</u> <a href="http://www.arabia.com/amc">http://www.arabia.com/amc</a>	Jordan
13	<u>ARABIAN NETWORK INFORMATION SERVICES</u> <a href="http://www.arabian.net">http://www.arabian.net</a>	Bahrain
14	<u>ARABIST, MIDDLE EAST SEARCH ENGINE</u> <a href="http://www.arabist.com">http://www.arabist.com</a>	Jordan
15	<u>ARABLINK INFORMATION TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.arablink.com">http://www.arablink.com</a>	Bahrain
16	<u>ARACHNEA</u> <a href="http://www.arachnea.com.lb">http://www.arachnea.com.lb</a>	Lebanon
17	<u>ASIA PACIFIC PRESS CENTRE</u> <a href="http://www.asiap.com/start.htm">http://www.asiap.com/start.htm</a>	United Arab Emirates
18	<u>AVRASYA</u> <a href="http://www.avrasya.com">http://www.avrasya.com</a>	Turkey
19	<u>BAHRAIN TELECOMMUNICATION COMPANY</u> <a href="http://www.batelco.com.bh">http://www.batelco.com.bh</a>	Bahrain
20	<u>BAILASAN, PALESTINIAN INTERNET SERVICES COMPANY</u> <a href="http://www.bailasan.com">http://www.bailasan.com</a>	Palestine
21	<u>BARAKA</u> <a href="http://www.baraka.org">http://www.baraka.org</a>	Palestine
22	<u>BIGNET</u> <a href="http://www.bignet.com.lb">http://www.bignet.com.lb</a>	Lebanon
23	<u>BUSI-NET</u> <a href="http://www.busi-net.com.lb">http://www.busi-net.com.lb</a>	Lebanon
24	<u>BUSINESS OPTIMIZATION CONSULTANTS</u> <a href="http://www.arab-business.net/boc">http://www.arab-business.net/boc</a>	Jordan
25	<u>CAFE OLE-INTERNET CAFE</u> <a href="http://www.ole.com.kw">http://www.ole.com.kw</a>	Kuwait
26	<u>COMM NET GROUP</u> <a href="http://www.commnet.com.eg">http://www.commnet.com.eg</a>	Egypt
27	<u>COMPUTER INTERNET SERVICES</u> <a href="http://www.megabaud.fi/~mvirta">http://www.megabaud.fi/~mvirta</a>	United Arab Emirates
28	<u>CONCEPT ADVERTISING &amp; MARKETING</u> <a href="http://www.conceptad.com">http://www.conceptad.com</a>	Qatar
29	<u>CYBER CAFE</u> <a href="http://www.cyber-café.com/abu">http://www.cyber-café.com/abu</a>	United Arab Emirates
30	<u>CYBER EGYPT</u> <a href="http://www.cyberegypt.com">http://www.cyberegypt.com</a>	Egypt
31	<u>CYBER GEAR</u> <a href="http://www.cyber-gear.com">http://www.cyber-gear.com</a>	United Arab Emirates
32	<u>CYBER GULF SERVICES</u> <a href="http://www.cybergulf.com">http://www.cybergulf.com</a>	United Arab Emirates
33	<u>CYBER WORLD INFORMATION SYSTEMS</u>	

34	<a href="http://www.cyberworld-me.com">http://www.cyberworld-me.com</a> <u>CYBERIA</u>	United Arab Emirates
	<a href="http://www.cyberia.net.lb">http://www.cyberia.net.lb</a>	Lebanon
35	<u>CYBERNAUT INTERNET CAFE</u> <a href="http://www.cybernaut.cy.net">http://www.cybernaut.cy.net</a>	Cyprus
36	<u>CYBERNET</u> <a href="http://www.cybernet.com.lb">http://www.cybernet.com.lb</a>	Lebanon
37	<u>CYLINK INFORMATION SERVICES</u> <a href="http://www.cylink.com.cy">http://www.cylink.com.cy</a>	Cyprus
38	<u>CYPNET</u> <a href="http://www.cypnet.com">http://www.cypnet.com</a>	Cyprus
39	<u>CYPRUS 2000</u> <a href="http://www.cyprus2000.com">http://www.cyprus2000.com</a>	Cyprus
40	<u>CYTANET</u> <a href="http://www.cytanet.com.cy">http://www.cytanet.com.cy</a>	Cyprus
41	<u>DANESH</u> <a href="http://www.danesh.com">http://www.danesh.com</a>	Iran
42	<u>DATA EXPRESS</u> <a href="http://www.dataxprs.com.eg">http://www.dataxprs.com.eg</a>	Egypt
43	<u>DATA MANAGEMENT</u> <a href="http://www.dm.net.lb">http://www.dm.net.lb</a>	Lebanon
44	<u>DATUM IDS</u> <a href="http://www.datum.com.eg">http://www.datum.com.eg</a>	Egypt
45	<u>DESTINATION</u> <a href="http://www.destination.com.lb">http://www.destination.com.lb</a>	Lebanon
46	<u>DIAL-LOG</u> <a href="http://www.infolibanon.com/dial-log">http://www.infolibanon.com/dial-log</a>	Lebanon
47	<u>DUBAI NET</u> <a href="http://www.DubaiNet.com">http://www.DubaiNet.com</a>	United Arab Emirates
48	<u>EGYPT ONLINE</u> <a href="http://www.egyptonline.com">http://www.egyptonline.com</a>	Egypt
49	<u>EGYPT WEB</u> <a href="http://www.egyptweb.com">http://www.egyptweb.com</a>	Egypt
50	<u>EGYPTIAN INFORMATIONAL SERVICES</u> <a href="http://www.eis.com.eg">http://www.eis.com.eg</a>	Egypt
51	<u>EGYPTIAN UNIVERSITIES NETWORK</u> <a href="http://www.frcu.eun.eg">http://www.frcu.eun.eg</a>	Egypt
52	<u>EMIRATES INTERNET</u> <a href="http://www.emirates.net.ae">http://www.emirates.net.ae</a>	United Arab Emirates
53	<u>EMIRATES NET</u> <a href="http://www.emirates-net.com">http://www.emirates-net.com</a>	United Arab Emirates
54	<u>EMITEK</u> <a href="http://www.emitek.com">http://www.emitek.com</a>	United Arab Emirates
55	<u>ENSTINET</u> <a href="http://www.sti.sci.eg">http://www.sti.sci.eg</a>	Egypt
56	<u>FIORBAL INTERNET SOLUTIONS</u> <a href="http://www.fiorbalnet.com">http://www.fiorbalnet.com</a>	Lebanon
57	<u>FOX PROJECT</u>	

58	<a href="http://www.fox-project.com.lb">http://www.fox-project.com.lb</a> <u>GAZAYERLI WEB HOSTING</u>	Lebanon
59	<a href="http://www.gazayerli.com/gwebhost/main.htm">http://www.gazayerli.com/gwebhost/main.htm</a> <u>GCC ONLINE</u>	Egypt
60	<a href="http://www.gcc.com.bh">http://www.gcc.com.bh</a> <u>GECA NET</u>	Bahrain
61	<a href="http://www.gega.net">http://www.gega.net</a> <u>GLOBAL COM NETWORKS</u>	Egypt
62	<a href="http://123easy.com/gcn">http://123easy.com/gcn</a> <u>GLOBAL ONE COMMUNICATIONS</u>	Iran
63	<a href="http://www.go.com.jo">http://www.go.com.jo</a> <u>GTO - OMAN</u>	Jordan
64	<a href="http://www.gto.net.om">http://www.gto.net.om</a> <u>GULF WEB INTERNATIONAL</u>	Oman
65	<a href="http://www.gulfweb.com">http://www.gulfweb.com</a> <u>GULFNET KUWAIT</u>	Kuwait
66	<a href="http://www.kuwait.net">http://www.kuwait.net</a> <u>HIBA</u>	Kuwait
67	<a href="http://www.hiba.com">http://www.hiba.com</a> <u>HORIZONS MEDIA &amp; INFORMATION SERVICES</u>	Egypt
68	<a href="http://www.ihorizons.com">http://www.ihorizons.com</a> <u>IEC WEB</u>	Qatar
69	<a href="http://www.iec.egnet.net">http://www.iec.egnet.net</a> <u>IN TOUCH COMMUNICATIONS SERVICES</u>	Egypt
70	<a href="http://www.intouch.com">http://www.intouch.com</a> <u>INCONET</u>	Egypt
71	<a href="http://www.inco.com.lb">http://www.inco.com.lb</a> <u>INFOLEBANON.COM</u>	Lebanon
72	<a href="http://www.infolebanon.com">http://www.infolebanon.com</a> <u>INFORMATION TECHNOLOGY SOLUTIONS</u>	Lebanon
73	<a href="http://www.its.egnet.net">http://www.its.egnet.net</a> <u>INSTINCT</u>	Egypt
74	<a href="http://connect.egy.net">http://connect.egy.net</a> <u>INTEGRAL SOLUTIONS</u>	Egypt
75	<a href="http://www.isol.com.lb">http://www.isol.com.lb</a> <u>INTER GULF</u>	Lebanon
76	<a href="http://www.arab-trade.com/intergulf">http://www.arab-trade.com/intergulf</a> <u>INTERACTIVE CONSULTANCY</u>	Qatar
77	<a href="http://www.gccweb.com">http://www.gccweb.com</a> <u>INTERMEDIA CO.</u>	Oman
78	<a href="http://www.intermediaco.com">http://www.intermediaco.com</a> <u>INTERNATIONAL MACHINERY COMPANY</u>	Bahrain
79	<a href="http://www.adonweb.com/business/icom.html">http://www.adonweb.com/business/icom.html</a> <u>INTERNET ALEXANDRIA</u>	Egypt
80	<a href="http://inetalex.ie-eg.com">http://inetalex.ie-eg.com</a> <u>INTERNET CAFE</u>	Egypt
81	<a href="http://www.intercaf.co.ae">http://www.intercaf.co.ae</a> <u>INTERNET CAFE FOR CULTURE AND EDUCATION, AMMAN,</u>	United Arab Emirates

	<u>JORDAN</u>	
	<a href="http://www.ur.com.jo">http://www.ur.com.jo</a>	Jordan
82	<u>INTERNET EGYPT</u>	
	<a href="http://www.internetegypt.com">http://www.internetegypt.com</a>	Egypt
83	<u>Internet Products &amp; Services</u>	
	<a href="http://www.hi-tech-lebanon.com">http://www.hi-tech-lebanon.com</a>	Lebanon
84	<u>INTERNET QATAR</u>	
	<a href="http://www.qatar.net.qa">http://www.qatar.net.qa</a>	Qatar
85	<u>INTERNET RESOURCES LTD.</u>	
	<a href="http://www.internet.com.cy">http://www.internet.com.cy</a>	Cyprus
86	<u>IRAN YELLOW PAGES</u>	
	<a href="http://www.iranyellowpages.net">http://www.iranyellowpages.net</a>	Iran
87	<u>JORDAN INTERNET MARKETING</u>	
	<a href="http://www.cybernetfinder.net/jim">http://www.cybernetfinder.net/jim</a>	Jordan
88	<u>KHAYAL CONSULTANTS</u>	
	<a href="http://www.khayal.com">http://www.khayal.com</a>	Kuwait
89	<u>KLEUDGE</u>	
	<a href="http://www.kleudge.com">http://www.kleudge.com</a>	Lebanon
90	<u>KUWAIT INTERNET CAFE</u>	
	<a href="http://www.safat.com/café">http://www.safat.com/café</a>	Kuwait
91	<u>KUWAITI CORNER-BUSINESS SYSTEMS COMPANY</u>	
	<a href="http://www.kuwaiticorner.com">http://www.kuwaiticorner.com</a>	Kuwait
92	<u>KUWALA</u>	
	<a href="http://www.kuwala.com">http://www.kuwala.com</a>	Kuwait
93	<u>LEGEND.NET</u>	
	<a href="http://www.legend.net">http://www.legend.net</a>	Oman
94	<u>LIBANCOM INTERNET ACCESS</u>	
	<a href="http://www.libancom.com.lb">http://www.libancom.com.lb</a>	Lebanon
95	<u>LINK EGYPT</u>	
	<a href="http://www.link.com.eg">http://www.link.com.eg</a>	Egypt
96	<u>LOGOSNET</u>	
	<a href="http://www.logos.cy.net">http://www.logos.cy.net</a>	Cyprus
97	<u>LUBNAN.COM</u>	
	<a href="http://www.lubnan.com">http://www.lubnan.com</a>	Lebanon
98	<u>MAGNET INTERNET SERVICES AND CYBERNET INTERNET DESIGN SERVICES</u>	
	<a href="http://www.arab.net/cybernet">http://www.arab.net/cybernet</a>	Jordan
99	<u>MARDEL</u>	
	<a href="http://www.mardel.com.lb">http://www.mardel.com.lb</a>	Lebanon
100	<u>MASR</u>	
	<a href="http://www.masr.com/">http://www.masr.com/</a>	Egypt
101	<u>MIDEAST NET</u>	
	<a href="http://www.mideastnet.com">http://www.mideastnet.com</a>	Egypt
102	<u>MIND THE GAP</u>	
	<a href="http://infolebanon.com/mindthegap">http://infolebanon.com/mindthegap</a>	Lebanon
103	<u>MINDS IN VIRTUAL REALITY</u>	
	<a href="http://www.cns.com.jo/company/minds">http://www.cns.com.jo/company/minds</a>	Jordan
104	<u>MINDWORK MIDDLE EAST</u>	

105	<a href="http://www.mind-work.com.eg">http://www.mind-work.com.eg</a> <u>NEDA RAYANEH</u> <a href="http://www.neda.net">http://www.neda.net</a>	Egypt
106	<u>NET NILE</u> <a href="http://www.netnile.com">http://www.netnile.com</a>	Iran
107	<u>NET VENTURES</u> <a href="http://www.netventures.net">http://www.netventures.net</a>	Egypt
108	<u>NETCOM SYSTEMS</u> <a href="http://www.netliban.com">http://www.netliban.com</a>	United Arab Emirates
109	<u>NETGATE</u> <a href="http://www.netgate.com.lb">http://www.netgate.com.lb</a>	Lebanon
110	<u>NETHOPPER TRIPOLI SITE</u> <a href="http://chat.inco-tr.com.lb:8080">http://chat.inco-tr.com.lb:8080</a>	Lebanon
111	<u>NETMASTER</u> <a href="http://www.net-master.com">http://www.net-master.com</a>	United Arab Emirates
112	<u>NETWAYS</u> <a href="http://www.netways.com.lb">http://www.netways.com.lb</a>	Lebanon
113	<u>NETWORK INFORMATION TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.nit.uae.net">http://www.nit.uae.net</a>	United Arab Emirates
114	<u>NOR NET</u> <a href="http://www.nor-net.net">http://www.nor-net.net</a>	Egypt
115	<u>PALESTINE.ON.LINE</u> <a href="http://www.p-ol.com">http://www.p-ol.com</a>	Palestine
116	<u>PALESTINIAN ACADEMIC NETWORK (PLANET)</u> <a href="http://www.planet.edu">http://www.planet.edu</a>	Palestine
117	<u>PALESTINIAN BANNER EXCHANGE</u> <a href="http://www.anashid.com/">http://www.anashid.com/</a>	Palestine
118	<u>PALGATE CONSULTING</u> <a href="http://www.palgate.com">http://www.palgate.com</a>	Palestine
119	<u>PALNET COMMUNICATIONS LTD.</u> <a href="http://www.palnet.edu">http://www.palnet.edu</a>	Palestine
120	<u>PRIMUS BBS</u> <a href="http://www.cns.com.jo">http://www.cns.com.jo</a>	Jordan
121	<u>PROJECT NET</u> <a href="http://www.projectnet.com.lb">http://www.projectnet.com.lb</a>	Lebanon
122	<u>QATAR INTERNET CAFE</u> <a href="http://www.arab-trade.com/qic">http://www.arab-trade.com/qic</a>	Qatar
123	<u>QATNET</u> <a href="http://www.qatar.net.qa/qatnet">http://www.qatar.net.qa/qatnet</a>	Qatar
124	<u>REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY ENTERPRISE</u> <a href="http://www.rite.com">http://www.rite.com</a>	Egypt
125	<u>S-WAY WEB SERVICES</u> <a href="http://www.swaypage.com">http://www.swaypage.com</a>	Cyprus
126	<u>SAFAT WEB DESIGNERS</u> <a href="http://www.safat.com">http://www.safat.com</a>	Kuwait
127	<u>SAHARA ONLINE</u> <a href="http://www.sahara-online.com">http://www.sahara-online.com</a>	Saudi Arabia
128	<u>SALMIYA INTERNET CAFE</u>	

	<a href="http://netcafe.moc.kw">http://netcafe.moc.kw</a>	Kuwait
129	<u>SERIILANLAR CLASSIFIED</u> <a href="http://www.seriilan.com">http://www.seriilan.com</a>	Turkey
130	<u>SETER</u> <a href="http://www.infolebanon.com/seter">http://www.infolebanon.com/seter</a>	Lebanon
131	<u>SHIHAB ELECTRONICS &amp; INTERNET SERVICES</u> <a href="http://www.shihab.com">http://www.shihab.com</a>	Jordan
132	<u>SIEMENS BUSINESS SERVICES</u> <a href="http://www.sim.net.tr">http://www.sim.net.tr</a>	Turkey
133	<u>SODETEL</u> <a href="http://www.sodetel.net.lb">http://www.sodetel.net.lb</a>	Lebanon
134	<u>SOFICOM COMMUNICATIONS</u> <a href="http://www.soficom.com.eg">http://www.soficom.com.eg</a>	Egypt
135	<u>SOROUGH</u> <a href="http://www.sorouch.com">http://www.sorouch.com</a>	Iran
136	<u>SPIDERNET</u> <a href="http://www.spidernet.net">http://www.spidernet.net</a>	Cyprus
137	<u>STARNET</u> <a href="http://www.starnet.com.eg">http://www.starnet.com.eg</a>	Egypt
138	<u>TECHNICOM COMPUTER TECHNOLOGIES LTD.</u> <a href="http://www.technicom.net">http://www.technicom.net</a>	Cyprus
139	<u>TECHNOMINA</u> <a href="http://www.tecmina.com.eg">http://www.tecmina.com.eg</a>	Egypt
140	<u>TELEYEMEN</u> <a href="http://www.y.net.ye">http://www.y.net.ye</a>	Yemen
141	<u>THE CONSULTANT</u> <a href="http://www.yemconsultant.com">http://www.yemconsultant.com</a>	Yemen
142	<u>THE JORDAN YELLOW PAGES</u> <a href="http://www.shihab.com/yellow">http://www.shihab.com/yellow</a>	Jordan
143	<u>THE WAY OUT</u> <a href="http://www.wayout.net">http://www.wayout.net</a>	Egypt
144	<u>TRIPOLI NETHOPPER</u> <a href="http://www.inco-tr.com.lb">http://www.inco-tr.com.lb</a>	Lebanon
145	<u>TURK NET</u> <a href="http://www.turk.net">http://www.turk.net</a>	Turkey
146	<u>UAE2001</u> <a href="http://www.uae2001.com">http://www.uae2001.com</a>	United Arab Emirates
147	<u>UNIVERSAL ENTERPRISES LIMITED</u> <a href="http://www.uaenet.com">http://www.uaenet.com</a>	United Arab Emirates
148	<u>WEB.NET CAFE</u> <a href="http://www.cylink.net/webnet">http://www.cylink.net/webnet</a>	Cyprus
149	<u>WEBS OF JORDAN</u> <a href="http://www.websofjordan.com.jo">http://www.websofjordan.com.jo</a>	Jordan
150	<u>WORLD NET</u> <a href="http://www.worldnet.com.eg">http://www.worldnet.com.eg</a>	Egypt
151	<u>WORLD WEB SOLUTIONS COMMERCIAL DIRECTORY</u> <a href="http://wwscd.com">http://wwscd.com</a>	Saudi Arabia
152	<u>Yemen Directory</u>	

<http://www.yemdir.com>

Yemen

## حضارة وفنون Culture & Lifestyle

- |    |  |                      |
|----|--|----------------------|
| 1  | <u>9000 YEARS OF ANATOLIAN WOMAN</u><br><a href="http://www.turknet.com/ninethousand">http://www.turknet.com/ninethousand</a>                          | Turkey               |
| 2  | <u>AJMAN PAGES</u><br><a href="http://members.tripod.com/~saif">http://members.tripod.com/~saif</a>  | United Arab Emirates |
| 3  | <u>ALI AL-BADEH</u><br><a href="http://www.freekuwait.com/IslamArt">http://www.freekuwait.com/IslamArt</a>   | Kuwait               |
| 4  | <u>ARABIC POEMS</u><br><a href="http://www.ArabicPoems.Com">http://www.ArabicPoems.Com</a>   | Egypt                |
| 5  | <u>ASSI HALANI</u><br><a href="http://www.lubnan.com/assi">http://www.lubnan.com/assi</a>  | Lebanon              |
| 6  | <u>BAHRAIN CYBERLAND</u><br><a href="http://www.bahraincyber.com">http://www.bahraincyber.com</a>  | Bahrain              |
| 7  | <u>BAHRAIN GALLERY</u><br><a href="http://www.alnadeem.com.bh/nooran">http://www.alnadeem.com.bh/nooran</a>  | Bahrain              |
| 8  | <u>CAFE PALESTINE</u><br><a href="http://www.café-palestine.com">http://www.café-palestine.com</a>   | Palestine            |
| 9  | <u>CAFE-SYRIA</u><br><a href="http://www.cafe-syria.com">http://www.cafe-syria.com</a>   | Syria                |
| 10 | <u>CAIRO SCENE</u><br><a href="http://www.datum.com.eg/~city">http://www.datum.com.eg/~city</a>  | Egypt                |
| 11 | <u>CENTRE OF CULTURAL HERITAGE</u><br><a href="http://www2.spidernet.net/web/~heritage">http://www2.spidernet.net/web/~heritage</a>                    | Cyprus               |
| 12 | <u>CULTURAL FOUNDATION</u><br><a href="http://www.cultural.org.ae">http://www.cultural.org.ae</a>  | United Arab Emirates |
| 13 | <u>CULTURE NET</u><br><a href="http://www.idsc.gov.eg/culture">http://www.idsc.gov.eg/culture</a>  | Egypt                |
| 14 | <u>CYCLONE, THE CLUB</u><br><a href="http://www.cyclonedubai.com">http://www.cyclonedubai.com</a>  | United Arab Emirates |
| 15 | <u>CYPRUS CUISINE</u><br><a href="http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus/taverna.html">http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus/taverna.html</a>           | Cyprus               |
| 16 | <u>DAMASCUS - OLD &amp; NEW</u><br><a href="http://www-personal.umich.edu/~kazamaza/syria.html">http://www-personal.umich.edu/~kazamaza/syria.html</a> | Syria                |
| 17 | <u>DUBAI COUNTRY CLUB</u><br><a href="http://www.dubaicountryclub.com">http://www.dubaicountryclub.com</a>   | United Arab Emirates |
| 18 | <u>DUBAI MUSEUM</u><br><a href="http://www.dm.gov.ae/museum">http://www.dm.gov.ae/museum</a>   | United Arab Emirates |
| 19 | <u>EGYPT CENTER</u><br><a href="http://www.egyptcenter.com">http://www.egyptcenter.com</a>   | Egypt                |
| 20 | <u>HARVEY PINCIS PHOTOGRAPHY</u><br><a href="http://www.pincis.com">http://www.pincis.com</a>  | Kuwait               |
| 21 | <u>IRAQ - IRC CHANNEL</u><br><a href="http://www.websdot.com/iraq">http://www.websdot.com/iraq</a>   | Iraq                 |

22	<u>IRAQ HISTORY</u> <a href="http://achilles.net/~sal/iraq_history.html">http://achilles.net/~sal/iraq_history.html</a>	Iraq
23	<u>IRAQ NET</u> <a href="http://www.iraq.net">http://www.iraq.net</a>	Iraq
24	<u>ISTANBUL FOUNDATION FOR CULTURE AND ARTS</u> <a href="http://www.istfest.org">http://www.istfest.org</a>	Turkey
25	<u>LES CHANSONNIERS</u> <a href="http://www.chansonniers.com.lb">http://www.chansonniers.com.lb</a>	Lebanon
26	<u>MARCEL KHALIFE</u> <a href="http://www.arabworld.com/nagam">http://www.arabworld.com/nagam</a>	Lebanon
27	<u>MENA.NET</u> <a href="http://www.mena.net/syria">http://www.mena.net/syria</a>	Syria
28	<u>MINISTRY OF MUNICIPAL AFFAIRS &amp; CULTURE</u> <a href="http://www.mmaa.gov.qa">http://www.mmaa.gov.qa</a>	Qatar
29	<u>MODERN EGYPTIAN ART</u> <a href="http://touregypt.net/art">http://touregypt.net/art</a>	Egypt
30	<u>MUSEUM TOURS - THE VIRTUAL EGYPTIAN MUSEUM</u> <a href="http://www.museum-tours.com/museum">http://www.museum-tours.com/museum</a>	Egypt
31	<u>NAGUI'S ART GALLERY</u> <a href="http://home.earthlink.net/~nagui">http://home.earthlink.net/~nagui</a>	Egypt
32	<u>NETIRAN</u> <a href="http://www.netiran.com">http://www.netiran.com</a>	Iran
33	<u>ORIENT CD</u> <a href="http://www.busi-net.com.lb/orientcd">http://www.busi-net.com.lb/orientcd</a>	Lebanon
34	<u>PALESTINIAN FOLKLORE</u> <a href="http://www.barghouti.com/folklore">http://www.barghouti.com/folklore</a>	Palestine
35	<u>PERSIA.NET</u> <a href="http://www.persia.net">http://www.persia.net</a>	Iran
36	<u>PERSIAN POETS</u> <a href="http://www.farsinet.com/poetry">http://www.farsinet.com/poetry</a>	Iran
37	<u>QASAYED A'JABATNI</u> <a href="http://www.qasayed.com">http://www.qasayed.com</a>	United Arab Emirates
38	<u>QATAR ONLINE</u> <a href="http://www.qatar-online.com">http://www.qatar-online.com</a>	Qatar
39	<u>QATAR WWW HOME PAGE</u> <a href="http://www.qatnet.com/qatarhp.html">http://www.qatnet.com/qatarhp.html</a>	Qatar
40	<u>QURAN</u> <a href="http://www.cyberegypt.com/quraan">http://www.cyberegypt.com/quraan</a>	Egypt
41	<u>RABII EL-KHAWLI</u> <a href="http://www.echo-on.net/~rkawli/rahbf.html">http://www.echo-on.net/~rkawli/rahbf.html</a>	Lebanon
42	<u>RAFET EL ROMAN</u> <a href="http://www.resecentrum.se/alpi/rafet.html">http://www.resecentrum.se/alpi/rafet.html</a>	Turkey
43	<u>SAUDI ARABIAN CULTURAL BUREAU</u> <a href="http://www.webcom.com/~sasc">http://www.webcom.com/~sasc</a>	Saudi Arabia
44	<u>SELECTIONS FROM TURKISH CINEMA</u> <a href="http://mediaaccess.msu.edu.tr/SERVICES/STM/stm-home.html">http://mediaaccess.msu.edu.tr/SERVICES/STM/stm-home.html</a>	Turkey
45	<u>SHABABIK WA HIKAYAT - LEBANESE CD'S ON LINE</u> <a href="http://www.cyberactivelebanon.com/mazzika/shababik.html">http://www.cyberactivelebanon.com/mazzika/shababik.html</a>	Lebanon



46	<u>SHARJAH MUSEUM</u> <a href="http://www.shjrmuseum.gov.ae">http://www.shjrmuseum.gov.ae</a>	United Arab Emirates
47	<u>SIAVASH</u> <a href="http://www.siavash.com">http://www.siavash.com</a>	Iran
48	<u>SOUVENIR STAMPS</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/stamps">http://web.cyberia.net.lb/stamps</a>	Lebanon
49	<u>STATE OF QATAR</u> <a href="http://www.xrules.com/qatar">http://www.xrules.com/qatar</a>	Qatar
50	<u>SYRIA-NET</u> <a href="http://www.syria-net.com">http://www.syria-net.com</a>	Syria
51	<u>TAREQ RAJAB MUSEUM</u> <a href="http://www.kuwait.net/~trm">http://www.kuwait.net/~trm</a>	Kuwait
52	<u>THE BAHRAIN CINEMA COMPANY</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/cinemas">http://www.alnadeem.com.bh/cinemas</a>	Bahrain
53	<u>THE EPISCOPAL CHURCH IN JERUSALEM &amp; THE MIDDLE EAST</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/alsaints">http://web.cyberia.net.lb/alsaints</a>	Lebanon
54	<u>THE GRAND MOSQUE OF KUWAIT</u> <a href="http://freekuwait.com/Mosque">http://freekuwait.com/Mosque</a>	Kuwait
55	<u>TURKEY IN PICTURES</u> <a href="http://www.ege.edu.tr/Turkiye">http://www.ege.edu.tr/Turkiye</a>	Turkey
56	<u>TURKIC WORLD PAGES</u> <a href="http://www.turkiye.net/sota/sota.html">http://www.turkiye.net/sota/sota.html</a>	Turkey
57	<u>TURKISH MUSIC</u> <a href="http://vizlab.rutgers.edu/~jaray/sounds/turkish/turkish.html">http://vizlab.rutgers.edu/~jaray/sounds/turkish/turkish.html</a>	Turkey
58	<u>UAE TODAY</u> <a href="http://www.uaetoday.com">http://www.uaetoday.com</a>	United Arab Emirates
59	<u>UNITED ARAB EMIRATES</u> <a href="http://www.emirates.org">http://www.emirates.org</a>	United Arab Emirates
60	<u>WE GROUP</u> <a href="http://www.dm.net.lb/wegroup">http://www.dm.net.lb/wegroup</a>	Lebanon
61	<u>WILDLIFE OF THE UAE</u> <a href="http://www.ecssr.ac.ae/10uae.wldgallery.html">http://www.ecssr.ac.ae/10uae.wldgallery.html</a>	United Arab Emirates
62	<u>YEMEN COMMUNITY ONLINE</u> <a href="http://www.sanaa.net/members">http://www.sanaa.net/members</a>	Yemen
63	<u>YEMEN NET</u> <a href="http://members.aol.com/yalnet/yenet.htm">http://members.aol.com/yalnet/yenet.htm</a>	Yemen
64	<u>YOUSIF QUASSIM ART CENTER</u> <a href="http://www.bahrain.com/yqart">http://www.bahrain.com/yqart</a>	Bahrain
65	<u>ZED</u> <a href="http://www.busi-net.com.lb/zed">http://www.busi-net.com.lb/zed</a>	Lebanon

## News & Media اعلام وأخبار

1	<u>ADDUSTOUR</u> <a href="http://www.arabia.com/Addustour">http://www.arabia.com/Addustour</a>	Jordan
---	---	--------

2	<u>AJANS PRESS</u> <a href="http://www.ajanspress.com.tr">http://www.ajanspress.com.tr</a>	Turkey
3	<u>AKHBAL AL KHALEEJ</u> <a href="http://www.akhbar-alkhaleej.com">http://www.akhbar-alkhaleej.com</a>	Bahrain
4	<u>AKKAR MAGAZINE</u> <a href="http://www.inco-tr.com.lb/html/akkar/akkar.html">http://www.inco-tr.com.lb/html/akkar/akkar.html</a>	Lebanon
5	<u>AKSIYON</u> <a href="http://www.aksiyon.com.tr">http://www.aksiyon.com.tr</a>	Turkey
6	<u>AL ADIYAT</u> <a href="http://www.al-adiyat.com">http://www.al-adiyat.com</a>	United Arab Emirates
7	<u>AL ANWAR</u> <a href="http://www.alanwar.com.lb">http://www.alanwar.com.lb</a>	Lebanon
8	<u>AL ARABI MAGAZINE</u> <a href="http://www.gulfweb.com/alarabi">http://www.gulfweb.com/alarabi</a>	Kuwait
9	<u>AL AYAM NEWSPAPER</u> <a href="http://www.alayam.com">http://www.alayam.com</a>	Bahrain
10	<u>AL BAHRAIN AL TAQAFIA</u> <a href="http://al-thaqafia.com/">http://al-thaqafia.com/</a>	Bahrain
11	<u>AL BAYANI NEWSPAPER</u> <a href="http://www.albayan.co.ae">http://www.albayan.co.ae</a>	United Arab Emirates
12	<u>AL FAJER DIRECTIVE MEDIA DIVISION</u> <a href="http://www.arabianinfo.com">http://www.arabianinfo.com</a>	United Arab Emirates
13	<u>AL GOMHORIA NEWSPAPER</u> <a href="http://www.algomhoria.com/al.htm">http://www.algomhoria.com/al.htm</a>	Egypt
14	<u>AL ITTIHAD NEWSPAPER</u> <a href="http://www.alittihad.co.ae">http://www.alittihad.co.ae</a>	United Arab Emirates
15	<u>AL JAZIRAH CORPORATION</u> <a href="http://www.al-jazirah.com">http://www.al-jazirah.com</a>	Saudi Arabia
16	<u>AL KHALEEJ NEWSPAPER</u> <a href="http://www.alkhaleej.co.ae">http://www.alkhaleej.co.ae</a>	United Arab Emirates
17	<u>AL MADINA NEWSPAPER</u> <a href="http://www.almadinah.com">http://www.almadinah.com</a>	Saudi Arabia
18	<u>AL MANAR TELEVISION</u> <a href="http://www.almanar.com.lb">http://www.almanar.com.lb</a>	Lebanon
19	<u>AL MESSA NEWSPAPER</u> <a href="http://www.algomhoria.com/almessa.htm">http://www.algomhoria.com/almessa.htm</a>	Egypt
20	<u>AL QABAS PRINTING HOUSE</u> <a href="http://www.alqabasprinting.com">http://www.alqabasprinting.com</a>	Bahrain
21	<u>AL SHINDAGAH MAGAZINE</u> <a href="http://www.habtoor.com/shindagah">http://www.habtoor.com/shindagah</a>	United Arab Emirates
22	<u>AL WATAN</u> <a href="http://www.al-watan.com">http://www.al-watan.com</a>	Qatar
23	<u>AL WATANOM NEWSPAPER</u> <a href="http://www.watanom.com">http://www.watanom.com</a>	Oman
24	<u>AL-AYYAM</u> <a href="http://www.al-ayyam.com">http://www.al-ayyam.com</a>	Palestine
25	<u>AL-HADAF</u> <a href="http://www.contactkuwait.com/alhadaf">http://www.contactkuwait.com/alhadaf</a>	Kuwait

26	<u>AL-HADATH</u> <a href="http://accessme.com/Al-Hadath">http://accessme.com/Al-Hadath</a>	Jordan
27	<u>AL-HAYAT AL-JADEDH ONLINE</u> <a href="http://www.alhayat-j.com">http://www.alhayat-j.com</a>	Palestine
28	<u>AL-IKTISSAD WAL-AAMAL</u> <a href="http://www.aiwa.com.lb">http://www.aiwa.com.lb</a>	Lebanon
29	<u>AL-NAZAER CO., KUWAIT</u> <a href="http://www.nazaer.com">http://www.nazaer.com</a>	Kuwait
30	<u>AL-QUDS DAILY NEWSPAPER</u> <a href="http://www.alquds.com">http://www.alquds.com</a>	Palestine
31	<u>AL-RA'I</u> <a href="http://www.accessme.com/Al-Ra'i/">http://www.accessme.com/Al-Ra'i/</a>	Jordan
32	<u>ALHILAL</u> <a href="http://www.alhilal-corp.com/">http://www.alhilal-corp.com/</a>	Bahrain
33	<u>AME INFO</u> <a href="http://www.ameinfo.com">http://www.ameinfo.com</a>	United Arab Emirates
34	<u>AN NAHAR NEWSPAPER</u> <a href="http://www.annahar.com.lb/">http://www.annahar.com.lb/</a>	Lebanon
35	<u>APEX PUBLISHING</u> <a href="http://www.heritage.co.uk/herotage/apex">http://www.heritage.co.uk/herotage/apex</a>	Oman
36	<u>ARAB SCIENTIFIC PUBLISHERS</u> <a href="http://www.asp.com.lb">http://www.asp.com.lb</a>	Lebanon
37	<u>ARAB TIMES</u> <a href="http://www.contactkuwait.com/arabtimes">http://www.contactkuwait.com/arabtimes</a>	Kuwait
38	<u>ARAB WEEK</u> <a href="http://www.arabweek.com.lb">http://www.arabweek.com.lb</a>	Lebanon
39	<u>ARBITRATION MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.dm.net.lb/rfa">http://www.dm.net.lb/rfa</a>	Lebanon
40	<u>AROMA &amp; BEAUTY MAGAZINE</u> <a href="http://www.aroma.com.cy">http://www.aroma.com.cy</a>	Cyprus
41	<u>AS-SAFIR</u> <a href="http://www.assafir.com">http://www.assafir.com</a>	Lebanon
42	<u>ASHARQ AL-AWSAT</u> <a href="http://www.asharqalawsat.com">http://www.asharqalawsat.com</a>	Saudi Arabia
43	<u>ASSABEEL WEEKLY NEWSPAPER</u> <a href="http://www.assabeel.com">http://www.assabeel.com</a>	Jordan
44	<u>ATLAS</u> <a href="http://www.turknet.com/atlas">http://www.turknet.com/atlas</a>	Turkey
45	<u>BAHRAIN ONLINE</u> <a href="http://www.bahrain-online.com">http://www.bahrain-online.com</a>	Bahrain
46	<u>BAHRAIN TELEVISION</u> <a href="http://www.gna.gov.bh/new-44.htm">http://www.gna.gov.bh/new-44.htm</a>	Bahrain
47	<u>BAHRAIN TRIBUNE</u> <a href="http://www.bahraintribune.com">http://www.bahraintribune.com</a>	Bahrain
48	<u>BIZIM ANADOLU</u> <a href="http://www.cam.org/~anadolu">http://www.cam.org/~anadolu</a>	Turkey
49	<u>BOUSTANY'S PUBLISHING HOUSE ON THE WEB</u> <a href="http://www.boustanys.com">http://www.boustanys.com</a>	Egypt

50	<b><u>BUSINESS &amp; TECHNOLOGY</u></b> <a href="http://arabia.com/busTech">http://arabia.com/busTech</a>	Jordan
51	<b><u>BUSINESS MONTHLY</u></b> <a href="http://www.amcham.org.eg/BusinessMonthly">http://www.amcham.org.eg/BusinessMonthly</a>	Egypt
52	<b><u>BUSINESS TODAY</u></b> <a href="http://www.businesstoday-eg.com">http://www.businesstoday-eg.com</a>	Egypt
53	<b><u>BUYDUBAI</u></b> <a href="http://www.buydubai.com">http://www.buydubai.com</a>	United Arab Emirates
54	<b><u>BYTE TURKEY</u></b> <a href="http://www.byte.com.tr">http://www.byte.com.tr</a>	Turkey
55	<b><u>CHATILA PUBLISHING HOUSE</u></b> <a href="http://web.cyberia.net.lb/chatila">http://web.cyberia.net.lb/chatila</a>	Lebanon
56	<b><u>COLOURS ADVERTISING</u></b> <a href="http://www.colours-uae.com">http://www.colours-uae.com</a>	United Arab Emirates
57	<b><u>CYPRUS BROADCASTING CORPORATION</u></b> <a href="http://www.cybc.com.cy">http://www.cybc.com.cy</a>	Cyprus
58	<b><u>CYPRUS MAIL</u></b> <a href="http://www.cynews.com">http://www.cynews.com</a>	Cyprus
59	<b><u>CYPRUS NEWS AGENCY</u></b> <a href="http://www.hri.org/news/cyprus/can">http://www.hri.org/news/cyprus/can</a>	Cyprus
60	<b><u>DUBAI EXPLORER</u></b> <a href="http://www.the-explorer.com">http://www.the-explorer.com</a>	United Arab Emirates
61	<b><u>DUBAI.COM</u></b> <a href="http://www.dubai.com">http://www.dubai.com</a>	United Arab Emirates
62	<b><u>ECONOMIC PROSPECTIVE</u></b> <a href="http://www.arabia.com/ep/">http://www.arabia.com/ep/</a>	Jordan
63	<b><u>EGYPT TODAY</u></b> <a href="http://www.egypttoday.com">http://www.egypttoday.com</a>	Egypt
64	<b><u>EGYPT WATCH BULLETIN</u></b> <a href="http://www.amcham.org.eg/BusServ/WatchBulletin">http://www.amcham.org.eg/BusServ/WatchBulletin</a>	Egypt
65	<b><u>EGYPTIAN GAZETTE ONLINE</u></b> <a href="http://www.egy.com">http://www.egy.com</a>	Egypt
66	<b><u>EKSEN BROADCASTING COMPANY</u></b> <a href="http://www.eksen.com">http://www.eksen.com</a>	Turkey
67	<b><u>EMIRATES ONLINE</u></b> <a href="http://www.emirates-online.com">http://www.emirates-online.com</a>	United Arab Emirates
68	<b><u>ENVIRONMENT &amp; DEVELOPMENT MAGAZINE</u></b> <a href="http://www.mectat.com.lb">http://www.mectat.com.lb</a>	Lebanon
69	<b><u>ETTELA'AT INTERNATIONAL</u></b> <a href="http://www.ettelaat.com">http://www.ettelaat.com</a>	Iran
70	<b><u>EXPAT NEWS</u></b> <a href="http://www.kuwait.net/~expatkw">http://www.kuwait.net/~expatkw</a>	Kuwait
71	<b><u>FARSINET NEWS</u></b> <a href="http://www.farsinat.com/news">http://www.farsinat.com/news</a>	Iran
72	<b><u>FILM INTERNATIONAL</u></b> <a href="http://gpg.com/fim">http://gpg.com/fim</a>	Iran
73	<b><u>FINANCIAL MIRROR</u></b> <a href="http://www.cfm.com.cy">http://www.cfm.com.cy</a>	Cyprus

74	<u>FUTURE TELEVISION</u> <a href="http://www.future.com.lb">http://www.future.com.lb</a>	Lebanon
75	<u>GOZARESH</u> <a href="http://gpg.com/gozaresh">http://gpg.com/gozaresh</a>	Iran
76	<u>GULF ADVERTISING MAGAZINE</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/gulfmag">http://www.alnadeem.com.bh/gulfmag</a>	Bahrain
77	<u>GULF DAILY NEWS</u> <a href="http://www.gulf-daily-news.com">http://www.gulf-daily-news.com</a>	Bahrain
78	<u>GULF NEWS</u> <a href="http://www.gulf-news.com">http://www.gulf-news.com</a>	United Arab Emirates
79	<u>GULF NEWS AGENCY</u> <a href="http://www.gna.gov.bh/new-44.htm">http://www.gna.gov.bh/new-44.htm</a>	Bahrain
80	<u>GULF TIMES</u> <a href="http://www.gulf-times.com">http://www.gulf-times.com</a>	Qatar
81	<u>GULFWIDE</u> <a href="http://www.gulfwide.com">http://www.gulfwide.com</a>	United Arab Emirates
82	<u>HAMO'S ISLAMIC AND ARABIC HOME PAGE</u> <a href="http://www.mindspring.com/~hamoaa65">http://www.mindspring.com/~hamoaa65</a>	Syria
83	<u>HAMSHAHRI</u> <a href="http://gpg.com/hamsh">http://gpg.com/hamsh</a>	Iran
84	<u>HAWK PUBLISHERS</u> <a href="http://www.hawkuae.businesspages.com">http://www.hawkuae.businesspages.com</a>	United Arab Emirates
85	<u>HIGH-TECH PEIK</u> <a href="http://gpg.com/homePages/peik">http://gpg.com/homePages/peik</a>	Iran
86	<u>HITEK MAGAZINE</u> <a href="http://www.hitekmag.com.lb">http://www.hitekmag.com.lb</a>	Lebanon
87	<u>INDEX</u> <a href="http://www.dm.net.lb/5index">http://www.dm.net.lb/5index</a>	Lebanon
88	<u>IRAN IMPORTS AND EXPORTS</u> <a href="http://www.neda.net/iranexports">http://www.neda.net/iranexports</a>	Iran
89	<u>IRAN NET</u> <a href="http://www.irannet.com">http://www.irannet.com</a>	Iran
90	<u>IRAN NEWS</u> <a href="http://www.netiran.com/news/IranNews">http://www.netiran.com/news/IranNews</a>	Iran
91	<u>IRAN SHAHR</u> <a href="http://www.iranshahr.com">http://www.iranshahr.com</a>	Iran
92	<u>JACK PEARCE ASSOCIATES</u> <a href="http://www.jpa-me.com">http://www.jpa-me.com</a>	United Arab Emirates
93	<u>JORDAN ANTIQUITY</u> <a href="http://www.arabia.com/joantiq">http://www.arabia.com/joantiq</a>	Jordan
94	<u>JORDAN RADIO AND TELEVISION CORPORATION</u> <a href="http://www.jrtv.com">http://www.jrtv.com</a>	Jordan
95	<u>JORDAN TIMES</u> <a href="http://accessme.com/JordanTimes">http://accessme.com/JordanTimes</a>	Jordan
96	<u>JORDAN TODAY</u> <a href="http://www.arabia.com/JordanToday">http://www.arabia.com/JordanToday</a>	Jordan
97	<u>JORDAN TRADE ASSOCIATION</u> <a href="http://www.arab-business.net/jta">http://www.arab-business.net/jta</a>	Jordan

- |     |  |                      |
|-----|--|----------------------|
| 98  | <u>KHALEEJ TIMES</u><br><a href="http://www.khaleejtimes.com">http://www.khaleejtimes.com</a>  | United Arab Emirates |
| 99  | <u>KOMPASS UAE</u><br><a href="http://www.kompass-uae.com">http://www.kompass-uae.com</a>  | United Arab Emirates |
| 100 | <u>KUWAIT TIMES</u><br><a href="http://www.paaet.edu.kw/Info/HomePage/shaheen/kt/current/kutoday.htm">http://www.paaet.edu.kw/Info/HomePage/shaheen/kt/current/kutoday.htm</a> | Kuwait               |
| 101 | <u>KUWAIT'S TOP LIST</u><br><a href="http://www.kuwait-toplist.com">http://www.kuwait-toplist.com</a>  | Kuwait               |
| 102 | <u>L'AGENDA CULTURE</u><br><a href="http://web.cyberia.net.lb/Agenda">http://web.cyberia.net.lb/Agenda</a>   | Lebanon              |
| 103 | <u>LA UNE 92.4</u><br><a href="http://www.la_une.com.lb">http://www.la_une.com.lb</a>  | Lebanon              |
| 104 | <u>LBC INTERNATIONAL</u><br><a href="http://www.lbc.com.lb">http://www.lbc.com.lb</a>  | Lebanon              |
| 105 | <u>LBC PLUS</u><br><a href="http://www.lbcplus.com.lb">http://www.lbcplus.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 106 | <u>LBC SATELLITE CHANNEL</u><br><a href="http://www.lbc.com.lb">http://www.lbc.com.lb</a>  | Lebanon              |
| 107 | <u>LEB@NONCOM</u><br><a href="http://www.lebanoncom.com">http://www.lebanoncom.com</a>   | Lebanon              |
| 108 | <u>LEBANON FREE GUIDE</u><br><a href="http://www.dm.net.lb/freeguide">http://www.dm.net.lb/freeguide</a>   | Lebanon              |
| 109 | <u>LEBANON NEW WEB GUIDE</u><br><a href="http://www.lebanon.com">http://www.lebanon.com</a>  | Lebanon              |
| 110 | <u>LEBANON-INFO-TOURISM.COM</u><br><a href="http://www.lebanon-info-tourism.com/">http://www.lebanon-info-tourism.com/</a>   | Lebanon              |
| 111 | <u>LEBANON-ONLINE</u><br><a href="http://www.lebanon-online.com">http://www.lebanon-online.com</a>   | Lebanon              |
| 112 | <u>LES EDITIONS ORIENTALES</u><br><a href="http://www.ediori.com.lb">http://www.ediori.com.lb</a>  | Lebanon              |
| 113 | <u>MAGAZINE</u><br><a href="http://www.magazine.com.lb">http://www.magazine.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 114 | <u>MARHABAN, THE FIRST ARAB MAGAZINE FOR ARAB YOUNGSTER</u><br><a href="http://www.marhaban.org">http://www.marhaban.org</a>   | Syria                |
| 115 | <u>MEDIA ASSOCIATION</u><br><a href="http://www.mediaassociation.com">http://www.mediaassociation.com</a>  | Syria                |
| 116 | <u>MIDDLE EAST ECONOMIC SURVEY</u><br><a href="http://www.mees.com">http://www.mees.com</a>  | Cyprus               |
| 117 | <u>MIDDLE EAST INTERNET DIRECTORY</u><br><a href="http://www.MiddleEastDirectory.com">http://www.MiddleEastDirectory.com</a>   | United Arab Emirates |
| 118 | <u>MIDDLE EAST NEWSLINE</u><br><a href="http://www.menewslines.com/">http://www.menewslines.com/</a>   | Palestine            |
| 119 | <u>MIDDLE EAST TELEVISION</u><br><a href="http://www.metv.org">http://www.metv.org</a>   | Lebanon              |
| 120 | <u>MONDAY MORNING</u><br><a href="http://www.mmmorning.com">http://www.mmmorning.com</a>   | Lebanon              |

- 
- |     |   |                      |
|-----|---|----------------------|
| 121 | <u>MURR TELEVISION</u><br><a href="http://www.mtv.com.lb">http://www.mtv.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 122 | <u>NAVIGATE LEBANON</u><br><a href="http://www.navigatelebanon.com.lb">http://www.navigatelebanon.com.lb</a>                              | Lebanon              |
| 123 | <u>NOSTALGIE</u><br><a href="http://www.dm.net.lb/nostalgie">http://www.dm.net.lb/nostalgie</a>   | Lebanon              |
| 124 | <u>ORIENTAL PRESS</u><br><a href="http://www.orientalprint.com/">http://www.orientalprint.com/</a>  | Bahrain              |
| 125 | <u>PALESTINE TIMES</u><br><a href="http://www.ptimes.com">http://www.ptimes.com</a>   | Palestine            |
| 126 | <u>PAYVAND</u><br><a href="http://www.payvand.com">http://www.payvand.com</a>   | Iran                 |
| 127 | <u>PBG LEBANON</u><br><a href="http://www.pbg.com.lb">http://www.pbg.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 128 | <u>PC MAGAZINE</u><br><a href="http://www.pcmag-mideast.com">http://www.pcmag-mideast.com</a>   | United Arab Emirates |
| 129 | <u>PC WORLD TURKEY ONLINE</u><br><a href="http://www.pcworld.com.tr">http://www.pcworld.com.tr</a>  | Turkey               |
| 130 | <u>PETRA JORDAN NEWS AGENCY</u><br><a href="http://www.petra.gov.jo">http://www.petra.gov.jo</a>  | Jordan               |
| 131 | <u>PETRA NEWS AGENCY</u><br><a href="http://accessme.com/petra">http://accessme.com/petra</a>   | Jordan               |
| 132 | <u>PIPELINE MAGAZINE</u><br><a href="http://www.cpi-pub.com">http://www.cpi-pub.com</a>   | United Arab Emirates |
| 133 | <u>PRESS RELEASE NETWORK</u><br><a href="http://www.pressreleasenetwork.com">http://www.pressreleasenetwork.com</a>                       | United Arab Emirates |
| 134 | <u>RADIO KUWAIT</u><br><a href="http://www.radiokuwait.org">http://www.radiokuwait.org</a>  | Kuwait               |
| 135 | <u>RADIO ONE LEBANON</u><br><a href="http://www.radio_one.com.lb">http://www.radio_one.com.lb</a>   | Lebanon              |
| 136 | <u>RAYA NEWSPAPER</u><br><a href="http://www.raya.com">http://www.raya.com</a>  | Qatar                |
| 137 | <u>RML</u><br><a href="http://www.dm.net.lb/rml/rml">http://www.dm.net.lb/rml/rml</a>   | Lebanon              |
| 138 | <u>SHARE TIMES</u><br><a href="http://www.student.toplinks.com/hp/esam">http://www.student.toplinks.com/hp/esam</a>                       | United Arab Emirates |
| 139 | <u>SHELL IN THE MIDDLE EAST</u><br><a href="http://www.shell-me.com">http://www.shell-me.com</a>  | United Arab Emirates |
| 140 | <u>SHIHAN WEEKLY NEWSPAPER</u><br><a href="http://accessme.com/shihan">http://accessme.com/shihan</a>                                     | Jordan               |
| 141 | <u>SMALL WORLD MAGAZINE</u><br><a href="http://www.smallworld.com.eg">http://www.smallworld.com.eg</a>                                    | Egypt                |
| 142 | <u>SPORTS &amp; FITNESS MAGAZINE</u><br><a href="http://www.sports-fitness.egyptonline.com">http://www.sports-fitness.egyptonline.com</a> | Egypt                |
| 143 | <u>STAR TIMES: THE MIDDLE EAST TV GUIDE</u><br><a href="http://www.startimes.com/">http://www.startimes.com/</a>                          | Bahrain              |
| 144 | <u>SYRIA IN PHOTOGRAPHS</u><br><a href="http://cedar.cic.net/~dburnett/96syria.htm">http://cedar.cic.net/~dburnett/96syria.htm</a>        | Syria                |

145	<u>SYRIAN YELLOW PAGES</u> <a href="http://www.syriaonline.com/syp">http://www.syriaonline.com/syp</a>	Syria
146	<u>TECHNICAL REVIEW MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.alaincharles.com">http://www.alaincharles.com</a>	United Arab Emirates
147	<u>TEHERAN NET</u> <a href="http://www.TeheranNet.com">http://www.TeheranNet.com</a>	Iran
148	<u>TEHERAN TIMES</u> <a href="http://netiran.com/news/TehranTimes/current.html">http://netiran.com/news/TehranTimes/current.html</a>	Iran
149	<u>TELE LIBAN</u> <a href="http://www.tele-liban.com">http://www.tele-liban.com</a>	Lebanon
150	<u>THE IRANIAN</u> <a href="http://www.iranian.com">http://www.iranian.com</a>	Iran
151	<u>THE MEDIA HOUSE</u> <a href="http://www.tmhinternational.com">http://www.tmhinternational.com</a>	United Arab Emirates
152	<u>THE STAR</u> <a href="http://www.arabia.com/star">http://www.arabia.com/star</a>	Jordan
153	<u>TOP 100 SAUDI COMPANIES</u> <a href="http://www.arab.net/saudi100">http://www.arab.net/saudi100</a>	Saudi Arabia
154	<u>TURKISH CYPRIOT PRESS SUMMARY</u> <a href="http://www.cypruscenter.com/press">http://www.cypruscenter.com/press</a>	Cyprus
155	<u>TURKISH ECONOMICS PAGE</u> <a href="http://www.siu.edu/~itanris/econtr.html">http://www.siu.edu/~itanris/econtr.html</a>	Turkey
156	<u>TURKISH MUSIC CLUB</u> <a href="http://www.turkishmusic.com">http://www.turkishmusic.com</a>	Turkey
157	<u>TURKISH RADIO ON-LINE</u> <a href="http://www.creatonic.com/tronline">http://www.creatonic.com/tronline</a>	Turkey
158	<u>UAE BUSINESS PAGES</u> <a href="http://www.daleel.com">http://www.daleel.com</a>	United Arab Emirates
159	<u>UAE COMMERCIAL BUSINESS DIRECTORY</u> <a href="http://www.u-net.com/projectp/blitz">http://www.u-net.com/projectp/blitz</a>	United Arab Emirates
160	<u>UAE DIRECTORY</u> <a href="http://www.uaedirectory.com">http://www.uaedirectory.com</a>	United Arab Emirates
161	<u>UAE INTERACT</u> <a href="http://www.uaeinteract.com">http://www.uaeinteract.com</a>	United Arab Emirates
162	<u>UAE INTERNET PAGES</u> <a href="http://www.uae-pages.com/uae.html">http://www.uae-pages.com/uae.html</a>	United Arab Emirates
163	<u>UAE INTERNET YELLOW PAGES</u> <a href="http://uae-ypages.com">http://uae-ypages.com</a>	United Arab Emirates
164	<u>UAE PAGES</u> <a href="http://www.uae.org.ae">http://www.uae.org.ae</a>	United Arab Emirates
165	<u>UPDATE</u> <a href="http://www.sids.com/update">http://www.sids.com/update</a>	United Arab Emirates
166	<u>VISION ELECTRONIC MAGAZINE</u> <a href="http://www.sids.com/index.html">http://www.sids.com/index.html</a>	United Arab Emirates
167	<u>YEMEN TIMES</u> <a href="http://www.y.net.ye/yementimes">http://www.y.net.ye/yementimes</a>	Yemen



**ثقافة ومراجع Education & Reference**

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 1  | <u>AL - BAYT UNIVERSITY</u><br><a href="http://www.nic.gov.jo/aabu">http://www.nic.gov.jo/aabu</a>  | Jordan               |
| 2  | <u>AL HEKMA INTERNATIONAL MODEL SCHOOL</u><br><a href="http://www.bahrain.com/ahims">http://www.bahrain.com/ahims</a>   | Bahrain              |
| 3  | <u>AL MAWAKEB SCHOOL</u><br><a href="http://members.tripod.com/~almawakeb">http://members.tripod.com/~almawakeb</a>   | United Arab Emirates |
| 4  | <u>AL QURTUBI SCHOOL - ABU DHABI - UAE</u><br><a href="http://www.geocities.com/Paris/Cathedral/3083/MaherHomePa.html">http://www.geocities.com/Paris/Cathedral/3083/MaherHomePa.html</a> | United Arab Emirates |
| 5  | <u>AL-NAJAH PRIVATE INSTITUTE</u><br><a href="http://www.alnajah.com">http://www.alnajah.com</a>  | Kuwait               |
| 6  | <u>AL-QUDS UNIVERSITY</u> .<br><a href="http://www.aku.edu">http://www.aku.edu</a>  | Palestine            |
| 7  | <u>ALAYAM BOOKSTORE</u><br><a href="http://lib.alnadeeb.com.bh/alayam">http://lib.alnadeeb.com.bh/alayam</a>  | Bahrain              |
| 8  | <u>ALHEKMA INTERNATIONAL MODEL SCHOOL</u><br><a href="http://www.alhekma.com/index.asp">http://www.alhekma.com/index.asp</a>  | Bahrain              |
| 9  | <u>AMERICAN COMMUNITY SCHOOL AT BEIRUT</u><br><a href="http://www.acs.edu.lb">http://www.acs.edu.lb</a>   | Lebanon              |
| 10 | <u>AMERICAN INTERNATIONAL SCHOOL IN EGYPT</u><br><a href="http://www.internetegypt.com/ais">http://www.internetegypt.com/ais</a>  | Egypt                |
| 11 | <u>AMERICAN SCHOOL OF DUBAI</u><br><a href="http://www.asdubai.org">http://www.asdubai.org</a>  | United Arab Emirates |
| 12 | <u>AMERICAN UNIVERSITY IN CAIRO</u><br><a href="http://www.aucegypt.edu/">http://www.aucegypt.edu/</a>  | Egypt                |
| 13 | <u>AMERICAN UNIVERSITY OF BEIRUT</u><br><a href="http://www.aub.edu.lb">http://www.aub.edu.lb</a>   | Lebanon              |
| 14 | <u>AMMAN UNIVERSITY</u><br><a href="http://www.ammman.edu">http://www.ammman.edu</a>  | Jordan               |
| 15 | <u>AN-NAJAH UNIVERSITY</u><br><a href="http://www.palestine-net.com/education/najah.html">http://www.palestine-net.com/education/najah.html</a>   | Palestine            |
| 16 | <u>ANKARA UNIVERSITY</u><br><a href="http://www.ankara.edu.tr">http://www.ankara.edu.tr</a>   | Turkey               |
| 17 | <u>ARAB ACADEMY FOR SCIENCE AND TECHNOLOGY AND MARITIME TRANSPORT</u><br><a href="http://www.soficom.com.eg/homepages/aast">http://www.soficom.com.eg/homepages/aast</a>                  | Egypt                |
| 18 | <u>ARAB AMERICAN UNIVERSITY - JENIN</u><br><a href="http://www.aauj.edu">http://www.aauj.edu</a>  | Palestine            |
| 19 | <u>ARAB PLANNING INSTITUTE</u><br><a href="http://www.kuwait.net/~api">http://www.kuwait.net/~api</a>   | Kuwait               |
| 20 | <u>ARABIAN GULF UNIVERSITY</u><br><a href="http://www.agu.edu.bh">http://www.agu.edu.bh</a>   | Bahrain              |
| 21 | <u>ARABIC PERIODICALS</u><br><a href="http://lib.alnadeeb.com.bh/period">http://lib.alnadeeb.com.bh/period</a>  | Bahrain              |

22	<u>ARABIC VIRTUAL LIBRARY MALL</u> <a href="http://lib.alnadeem.com.bh">http://lib.alnadeem.com.bh</a>	Bahrain
23	<u>BAHRAIN CENTER FOR STUDIES AND RESEARCH</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/bcsr">http://www.batelco.com.bh/bcsr</a>	Bahrain
24	<u>BAHRAIN INSTITUTE</u> <a href="http://www.angelfire.com/co/bahraininstitute">http://www.angelfire.com/co/bahraininstitute</a>	Bahrain
25	<u>BAHRAIN KARATE SCHOOL</u> <a href="http://www.intermediaco.com/BKS">http://www.intermediaco.com/BKS</a>	Bahrain
26	<u>BAHRAIN SCHOOL ALUMINI</u> <a href="http://www.bahrainschoolalumni.com/">http://www.bahrainschoolalumni.com/</a>	Bahrain
27	<u>BAHRAIN SOCIETY FOR TRAINING AND DEVELOPMENT</u> <a href="http://www.bstd.com.bh/">http://www.bstd.com.bh/</a>	Bahrain
28	<u>BAIT AL QURAN LIBRARY</u> <a href="http://lib.alnadeem.com.bh/bait">http://lib.alnadeem.com.bh/bait</a>	Bahrain
29	<u>BALAMAND UNIVERSITY</u> <a href="http://www.balamand.edu.lb">http://www.balamand.edu.lb</a>	Lebanon
30	<u>Best Iranian Site</u> <a href="http://www.tabesh.com">http://www.tabesh.com</a>	Iran
31	<u>BILKENT UNIVERSITY</u> <a href="http://www.bilkent.edu.tr">http://www.bilkent.edu.tr</a>	Turkey
32	<u>BIRZEIT UNIVERSITY</u> <a href="http://www.birzeit.edu">http://www.birzeit.edu</a>	Palestine
33	<u>BIRZEIT UNIVERSITY, CONTINUING EDUCATION DEPARTMENT (CED)</u> <a href="http://www.birzeit.edu/ced">http://www.birzeit.edu/ced</a>	Palestine
34	<u>BOGAZICI UNIVERSITY</u> <a href="http://www.boun.edu.tr">http://www.boun.edu.tr</a>	Turkey
35	<u>BRITISH COUNCIL - SAUDI ARABIA</u> <a href="http://www.britcoun.org/saudiarabia">http://www.britcoun.org/saudiarabia</a>	Saudi Arabia
36	<u>BRITISH COUNCIL OF YEMEN</u> <a href="http://www.britcoun.org/yemen">http://www.britcoun.org/yemen</a>	Yemen
37	<u>CAIRO DEMOGRAPHIC CENTER</u> <a href="http://www.frcu.eun.eg/www/homepage/cdc/cdc.htm">http://www.frcu.eun.eg/www/homepage/cdc/cdc.htm</a>	Egypt
38	<u>CAIRO UNIVERSITY</u> <a href="http://www.frcu.eun.eg">http://www.frcu.eun.eg</a>	Egypt
39	<u>CENTER FOR CREATIVE THINKING</u> <a href="http://www.ccthinking.com">http://www.ccthinking.com</a>	United Arab Emirates
40	<u>CERT</u> <a href="http://www.hct.ac.ae/cert/certhome.htm">http://www.hct.ac.ae/cert/certhome.htm</a>	United Arab Emirates
41	<u>College Of Sharia And Islamic studies, Kuwait University</u> <a href="http://sharia.kuniv.edu.kw">http://sharia.kuniv.edu.kw</a>	Kuwait
42	<u>CYPRUS COLLEGE</u> <a href="http://www.cycollege.ac.cy">http://www.cycollege.ac.cy</a>	Cyprus
43	<u>DELMON ACADAMY</u> <a href="http://www.delmonacademy.edu.bh/">http://www.delmonacademy.edu.bh/</a>	Bahrain
44	<u>DOHA COLLEGE</u> <a href="http://www.qatar.net.qa/dohacolli">http://www.qatar.net.qa/dohacolli</a>	Qatar
45	<u>DOKUZ EYLUL UNIVERSITY</u>	

	<a href="http://www.deu.edu.tr">http://www.deu.edu.tr</a>	Turkey
46	<u>DUBAI ACADEMY</u> <a href="http://www.dubaiacademy.com">http://www.dubaiacademy.com</a>	United Arab Emirates
47	<u>ECS (OMAN) INC.</u> <a href="http://www.ecs.on.ca">http://www.ecs.on.ca</a>	Oman
48	<u>EDUTECH MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.edutech-me.com">http://www.edutech-me.com</a>	United Arab Emirates
49	<u>EGE UNIVERSITY</u> <a href="http://www.ege.edu.tr/indexeng.html">http://www.ege.edu.tr/indexeng.html</a>	Turkey
50	<u>EGYPT YELLOW PAGES</u> <a href="http://www.egypt-yellowpages.com">http://www.egypt-yellowpages.com</a>	Egypt
51	<u>EGYPTIAN NATIONAL AGRICULTURAL LIBRARY</u> <a href="http://nile.ena1.sci.eg">http://nile.ena1.sci.eg</a>	Egypt
52	<u>EMIRATES INSTITUTE FOR BANKING AND FINANCIAL STUDIES</u> <a href="http://www.eibfs.uae.net">http://www.eibfs.uae.net</a>	United Arab Emirates
53	<u>ETISALAT COLLEGE OF ENGINEERING</u> <a href="http://www.ece.ac.ae">http://www.ece.ac.ae</a>	United Arab Emirates
54	<u>FUTURE KIDS</u> <a href="http://www.futurekids.com.bh/">http://www.futurekids.com.bh/</a>	Bahrain
55	<u>FUTURE KIDS COMPUTER LEARNING CENTER - ABU DHABI</u> <a href="http://www.futurekids.com">http://www.futurekids.com</a>	United Arab Emirates
56	<u>GEOARABIA NETWORK</u> <a href="http://www.gulfpetrolink.com.bh/">http://www.gulfpetrolink.com.bh/</a>	Bahrain
57	<u>GULF MARKETING &amp; EXHIBITION ORGANIZATION</u> <a href="http://www.gumex.com">http://www.gumex.com</a>	Qatar
58	<u>HIGHER COLLEGES OF TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.hct.ac.ae">http://www.hct.ac.ae</a>	United Arab Emirates
59	<u>IBRAHIMIEH COMMUNITY COLLEGE</u> <a href="http://www.ibrahimieh.edu">http://www.ibrahimieh.edu</a>	Palestine
60	<u>INFORMATION CENTER FOR WOMEN AND CHILDREN</u> <a href="http://www.infocent.com.bh/">http://www.infocent.com.bh/</a>	Bahrain
61	<u>INTERCOLLEGE</u> <a href="http://www.intercol.edu">http://www.intercol.edu</a>	Cyprus
62	<u>INTERNATIONAL LANGUAGE INSTITUTE</u> <a href="http://www.ili.com.eg">http://www.ili.com.eg</a>	Egypt
63	<u>INTERNATIONAL TRAINING INSTITUTE</u> <a href="http://www.gccweb.com/iti.htm">http://www.gccweb.com/iti.htm</a>	Oman
64	<u>INTERNATIONAL TURNKEY SYSTEMS</u> <a href="http://www.itsq8.com/education.htm">http://www.itsq8.com/education.htm</a>	Bahrain
65	<u>ISLAMIC SAUDI ACADEMY</u> <a href="http://www.saudi.net/isa">http://www.saudi.net/isa</a>	Saudi Arabia
66	<u>ISLAMIC UNIVERSITY OF GAZA (IUG)</u> <a href="http://www.teleport.com/~alquds/palestine/univ/iug.html">http://www.teleport.com/~alquds/palestine/univ/iug.html</a>	Palestine
67	<u>IZMIR INSTITUTE OF TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.iyte.edu.tr">http://www.iyte.edu.tr</a>	Turkey
68	<u>JORDAN UNIVERSITY OF SCIENCE AND TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.just.edu.jo">http://www.just.edu.jo</a>	Jordan

69	<u>JUMEIRAH PRIMARY SCHOOL</u> <a href="http://www.jpsdubai.com">http://www.jpsdubai.com</a>	United Arab Emirates
70	<u>KARADENIZ TECHNICAL UNIVERSITY</u> <a href="http://www.ktu.edu.tr">http://www.ktu.edu.tr</a>	Turkey
71	<u>KING ABDULAZIZ CITY FOR SCIENCE AND TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.kacst.edu.sa">http://www.kacst.edu.sa</a>	Saudi Arabia
72	<u>KOC UNIVERSITY</u> <a href="http://www.ku.edu.tr">http://www.ku.edu.tr</a>	Turkey
73	<u>KUWAIT INSTITUTE FOR SCIENTIFIC RESEARCH</u> <a href="http://www.kisr.edu.kw">http://www.kisr.edu.kw</a>	Kuwait
74	<u>KUWAIT UNIVERSITY</u> <a href="http://www.kuniv.edu.kw">http://www.kuniv.edu.kw</a>	Kuwait
75	<u>LEBANESE AMERICAN UNIVERSITY</u> <a href="http://www.lau.edu.lb">http://www.lau.edu.lb</a>	Lebanon
76	<u>LEILA BOOKS</u> <a href="http://www.leilabooks.com">http://www.leilabooks.com</a>	Egypt
77	<u>MARMARA UNIVERSITY</u> <a href="http://www.marun.edu.tr">http://www.marun.edu.tr</a>	Turkey
78	<u>MBA DISTANCE LEARNING IN THE MIDDLE EAST - SHEFFIELD BUSINESS SCHOOL</u> <a href="http://www.mbainfo.net">http://www.mbainfo.net</a>	Bahrain
79	<u>MIDDLE EAST TECHNICAL UNIVERSITY</u> <a href="http://www.metu.edu.tr">http://www.metu.edu.tr</a>	Turkey
80	<u>MINISTRY OF EDUCATION</u> <a href="http://www.education.gov.bh/">http://www.education.gov.bh/</a>	Bahrain
81	<u>MODEL SCHOOL</u> <a href="http://163.121.10.41/school/docm">http://163.121.10.41/school/docm</a>	Egypt
82	<u>MODERN COLLEGE OF BUSINESS AND SCIENCE</u> <a href="http://www.gccweb.com/mcbs">http://www.gccweb.com/mcbs</a>	Oman
83	<u>NEW ENGLISH SCHOOL</u> <a href="http://www.kuwait.net/~nes">http://www.kuwait.net/~nes</a>	Kuwait
84	<u>NOTRE DAME UNIVERSITY</u> <a href="http://www.ndu.edu.lb">http://www.ndu.edu.lb</a>	Lebanon
85	<u>OCTOBER UNIVERSITY FOR MODERN SCIENCE AND ARTS</u> <a href="http://msa.eun.eg">http://msa.eun.eg</a>	Egypt
86	<u>OMAN STUDIES CENTER FOR DOCUMENTATION AND RESEARCH ON OMAN AND THE ARABIAN GULF</u> <a href="http://www.oman.org">http://www.oman.org</a>	Oman
87	<u>PRINCESS SUMAYA UNIVERSITY COLLEGE FOR TECHNOLOGY</u> <a href="http://www.rss.gov.jo/psuct.html">http://www.rss.gov.jo/psuct.html</a>	Jordan
88	<u>PROFESSIONAL MANAGEMENT EXPERTISE CENTER</u> <a href="http://www.pmec.com">http://www.pmec.com</a>	Egypt
89	<u>QATAR COMMERCIAL DIRECTORY</u> <a href="http://www.almajaz.com/ecdq">http://www.almajaz.com/ecdq</a>	Qatar
90	<u>QATAR EXPO</u> <a href="http://www.qatarexpocom">http://www.qatarexpocom</a>	Qatar
91	<u>REGIONAL INFORMATION TECHNOLOGY INSTITUTE</u>	

	<a href="http://www.riti.rifsec.com.eg">http://www.riti.rifsec.com.eg</a>	Egypt
92	<u>SHARJAH COLLEGE</u> <a href="http://www.toptown.com/hp/sc">http://www.toptown.com/hp/sc</a>	United Arab Emirates
93	<u>SHOMAN LIBRARY</u> <a href="http://lib.alnadeem.com.bh/shoman">http://lib.alnadeem.com.bh/shoman</a>	Bahrain
94	<u>SPECIAL LIBRARIES ASSOCIATION</u> <a href="http://www.sla.com">http://www.sla.com</a>	Saudi Arabia
95	<u>SULTAN QABOOS UNIVERSITY</u> <a href="http://www.squ.edu.om">http://www.squ.edu.om</a>	Oman
96	<u>SUMMIT QUALITY</u> <a href="http://www.sqame.com.bh/">http://www.sqame.com.bh/</a>	Bahrain
97	<u>TEHRAN UNIVERSITY</u> <a href="http://khorshid.ut.ac.ir">http://khorshid.ut.ac.ir</a>	Iran
98	<u>THE CONTINENTAL SCHOOL</u> <a href="http://www.prowork.com/continental">http://www.prowork.com/continental</a>	Saudi Arabia
99	<u>THE MODERN HIGH SCHOOL</u> <a href="http://www.modernhighschool.com">http://www.modernhighschool.com</a>	United Arab Emirates
100	<u>THE UNIVERSITY OF MANSOURA</u> <a href="http://www.mans.eun.eg">http://www.mans.eun.eg</a>	Egypt
101	<u>UAE UNIVERSITY</u> <a href="http://www.uaeu.ac.ae">http://www.uaeu.ac.ae</a>	United Arab Emirates
102	<u>UNIVERSITY OF BAHRAIN</u> <a href="http://www.uob.bh">http://www.uob.bh</a>	Bahrain
103	<u>UNIVERSITY OF CYPRUS</u> <a href="http://www.ucy.ac.cy">http://www.ucy.ac.cy</a>	Cyprus
104	<u>UNIVERSITY OF JORDAN</u> <a href="http://www.ju.edu.jo">http://www.ju.edu.jo</a>	Jordan
105	<u>UNIVERSITY OF QATAR</u> <a href="http://www.qu.edu.qa">http://www.qu.edu.qa</a>	Qatar
106	<u>YEDITEPE UNIVERSITY</u> <a href="http://www.yeditepe.edu.tr">http://www.yeditepe.edu.tr</a>	Turkey
107	<u>YEMEN INTERNET DIRECTORY</u> <a href="http://www.sanaa.net">http://www.sanaa.net</a>	Yemen
108	<u>YEMEN LANGUAGE CENTER</u> <a href="http://www.ylcint.com">http://www.ylcint.com</a>	Yemen
109	<u>YEMEN.ON.LINE</u> <a href="http://www.yemen-online.com">http://www.yemen-online.com</a>	Yemen
110	<u>ZONGULDAK KARAELMAS UNIVERSITY</u> <a href="http://gwis2.circ.gwu.edu/~lyanik/kelmas.html">http://gwis2.circ.gwu.edu/~lyanik/kelmas.html</a>	Turkey

## تسوق Shopping

1	<u>ABC SUPERSTORE</u> <a href="http://www.abc.com.lb">http://www.abc.com.lb</a>	Lebanon
2	<u>AL BUSTAN CENTRE</u> <a href="http://www.al-bustan.com">http://www.al-bustan.com</a>	United Arab Emirates

3	<u>AL GHAREEB TAILORING MATERIAL</u> <a href="http://www.alghareeb.com/">http://www.alghareeb.com/</a>	Bahrain
4	<u>AL GHURAIR CENTRE</u> <a href="http://www.ghurair-centre.com">http://www.ghurair-centre.com</a>	United Arab Emirates
5	<u>AL GHURAIR RETAIL CITY</u> <a href="http://www.alghurairretailcity.com">http://www.alghurairretailcity.com</a>	United Arab Emirates
6	<u>AL MANNAI JEWELLERY</u> <a href="http://www.mannaigroup.com/gold.htm">http://www.mannaigroup.com/gold.htm</a>	Bahrain
7	<u>AL-RASHID MALL</u> <a href="http://www.alrashidmall.com">http://www.alrashidmall.com</a>	Saudi Arabia
8	<u>ARABIC Q8MALL SHOPPING ON LINE</u> <a href="http://www.Q8mall.com">http://www.Q8mall.com</a>	Kuwait
9	<u>ASIA JEWELLERS</u> <a href="http://www.asiajewellers.com">http://www.asiajewellers.com</a>	Bahrain
10	<u>AUTHENTIQUE</u> <a href="http://www.authentique.com.eg/">http://www.authentique.com.eg/</a>	Egypt
11	<u>AZZA FAHMI</u> <a href="http://www.mideastnet.com/web/azza">http://www.mideastnet.com/web/azza</a>	Egypt
12	<u>BUR JUMAN CENRE</u> <a href="http://www.burjuman.com">http://www.burjuman.com</a>	United Arab Emirates
13	<u>CLASSIC JEWELLERY COMPANY</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/classic">http://www.alnadeem.com.bh/classic</a>	Bahrain
14	<u>COMPUME</u> <a href="http://www.compume.com">http://www.compume.com</a>	United Arab Emirates
15	<u>COSMIMA JEWELLERS</u> <a href="http://www.cosmima.cy.net">http://www.cosmima.cy.net</a>	Cyprus
16	<u>CYPRUS DUTY FREE</u> <a href="http://www.cydutyfree.com.cy">http://www.cydutyfree.com.cy</a>	Cyprus
17	<u>CYPRUS FLOWERS</u> <a href="http://www.cyprus-flowers.com">http://www.cyprus-flowers.com</a>	Cyprus
18	<u>DAR AL FATAH [FLD] WEBSITE</u> <a href="http://members.xoom.com/FLD/">http://members.xoom.com/FLD/</a>	United Arab Emirates
19	<u>DEIRA CITY CENTRE</u> <a href="http://www.deiracitycentre.com">http://www.deiracitycentre.com</a>	United Arab Emirates
20	<u>DILU</u> <a href="http://www.dilu.com/">http://www.dilu.com/</a>	Bahrain
21	<u>DUNES</u> <a href="http://www.dunes.com.lb">http://www.dunes.com.lb</a>	Lebanon
22	<u>EGYPTCOMMERCE.COM</u> <a href="http://www.egyptcommerce.com">http://www.egyptcommerce.com</a>	Egypt
23	<u>FAKHROO ONLINE</u> <a href="http://www.fakhroo.com">http://www.fakhroo.com</a>	Bahrain
24	<u>GAJRIYA ELECTRONICS</u> <a href="http://www.gajrias.com/">http://www.gajrias.com/</a>	Bahrain
25	<u>GEFINOR CENTER</u> <a href="http://www.gefinor.com.lb">http://www.gefinor.com.lb</a>	Lebanon
26	<u>GIORDANO FASHIONS LLC, MIDDLE EAST</u> <a href="http://www.giordano-me.com/">http://www.giordano-me.com/</a>	United Arab Emirates

27	<u>GOLDEN PYRAMIDS PLAZA</u> <a href="http://www.gpp.com.eg">http://www.gpp.com.eg</a>	Egypt
28	<u>HUSSEIN GAZZAZ &amp; SONS</u> <a href="http://www.arab.net/gazzaz">http://www.arab.net/gazzaz</a>	Saudi Arabia
29	<u>IDEAL HOME</u> <a href="http://www.idealhome.com.lb">http://www.idealhome.com.lb</a>	Lebanon
30	<u>IRAN CARPET GALLERY</u> <a href="http://www.neda.net/icgnaser">http://www.neda.net/icgnaser</a>	Iran
31	<u>JACKYS ELECTRONICS</u> <a href="http://www.jackys.com">http://www.jackys.com</a>	United Arab Emirates
32	<u>KOVIS JEWELLERY</u> <a href="http://www.kovis.com.cy">http://www.kovis.com.cy</a>	Cyprus
33	<u>MAKE UP FOR EVER</u> <a href="http://www.new-it.com/makeupforever/">http://www.new-it.com/makeupforever/</a>	Bahrain
34	<u>MORICO TV SHOPPING</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/morico">http://web.cyberia.net.lb/morico</a>	Lebanon
35	<u>PRICE LESS</u> <a href="http://www.priceless.com.cy">http://www.priceless.com.cy</a>	Cyprus
36	<u>SEEF MALL</u> <a href="http://www.seefmall.com/">http://www.seefmall.com/</a>	Bahrain
37	<u>SETAREH KAVIR CARPET CO.</u> <a href="http://www.neda.net/skcarpet">http://www.neda.net/skcarpet</a>	Iran
38	<u>TAQIS JEWELLERY</u> <a href="http://www.taqis-jewellery.com/">http://www.taqis-jewellery.com/</a>	Bahrain
39	<u>WAFI SHOPPING CENTRE</u> <a href="http://www.wafi.com">http://www.wafi.com</a>	United Arab Emirates

## Exhibitions & Events معارض

1	<u>ABU DHABI INTERNATIONAL EXHIBITION CENTRE</u> <a href="http://www.adcci-uae.com/adjecnt">http://www.adcci-uae.com/adjecnt</a>	United Arab Emirates
2	<u>ABU DHABI INTERNATIONAL EXHIBITIONS</u> <a href="http://www.adcci-uae.com">http://www.adcci-uae.com</a>	United Arab Emirates
3	<u>AL FAJER INFORMATION SERVICES</u> <a href="http://www.al-fajer.com">http://www.al-fajer.com</a>	United Arab Emirates
4	<u>AL YAMAN FAIRS - ALEPPO SYRIA</u> <a href="http://www.alyaman.com">http://www.alyaman.com</a>	Syria
5	<u>ALLSTAR ENTERTAINMENT ONLINE</u> <a href="http://www.allstarworld.com">http://www.allstarworld.com</a>	United Arab Emirates
6	<u>ARABCOM '98</u> <a href="http://www.arabcom.com">http://www.arabcom.com</a>	Lebanon
7	<u>ARABIAN GROUP</u> <a href="http://www.arabian-group.com">http://www.arabian-group.com</a>	Syria
8	<u>ARABIAN GROUP FOR DEVELOPMENT S.A.E.</u> <a href="http://www.agd-exhibitions.com">http://www.agd-exhibitions.com</a>	Egypt
9	<u>BAHRAIN INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER</u>	

10	<a href="http://www.alnadeem.com.bh/biec">http://www.alnadeem.com.bh/biec</a> <b>CAIRO INTERNATIONAL CONFERENCE CENTER</b> <a href="http://www.its.egnet.net/cicc">http://www.its.egnet.net/cicc</a>	Bahrain Egypt
11	<b>CHEMIA</b> <a href="http://www.agd-exhibitions.com/chemia">http://www.agd-exhibitions.com/chemia</a>	Egypt
12	<b>CHEMTEX EXHIBITION</b> <a href="http://www.expo-consult.com/chemtex.html">http://www.expo-consult.com/chemtex.html</a>	United Arab Emirates
13	<b>CODEX</b> <a href="http://www.codex-uae.com">http://www.codex-uae.com</a>	United Arab Emirates
14	<b>DUBAI BOAT SHOW</b> <a href="http://www.dxbrai.com/boatshow">http://www.dxbrai.com/boatshow</a>	United Arab Emirates
15	<b>DUBAI RAI</b> <a href="http://www.dxbrai.com">http://www.dxbrai.com</a>	United Arab Emirates
16	<b>DUBAI SHOPPING FESTIVAL</b> <a href="http://www.dubaisf.com">http://www.dubaisf.com</a>	United Arab Emirates
17	<b>EXPO CENTRE SHARJAH</b> <a href="http://www.expo-centre.co.ae">http://www.expo-centre.co.ae</a>	United Arab Emirates
18	<b>EXPO JORDAN</b> <a href="http://www.expojordan.com">http://www.expojordan.com</a>	Jordan
19	<b>GLOBAL MANAGEMENT CONSULTANTS</b> <a href="http://www.global-dubai.com">http://www.global-dubai.com</a>	United Arab Emirates
20	<b>HOSPITALITY SERVICES</b> <a href="http://www.dm.net.lb/hosserv">http://www.dm.net.lb/hosserv</a>	Lebanon
21	<b>INTERNATIONAL EXPO-CONSULTS</b> <a href="http://www.expo-consult.com">http://www.expo-consult.com</a>	United Arab Emirates
22	<b>INTERNATIONAL FAIRS AND PROMOTIONS</b> <a href="http://www.ifp.com.lb">http://www.ifp.com.lb</a>	Lebanon
23	<b>INTERNATIONAL JEWELLERY DUBAI</b> <a href="http://www.dwtcauae.com/exhibit/jewellery">http://www.dwtcauae.com/exhibit/jewellery</a>	United Arab Emirates
24	<b>INTERNET WORLD MIDDLE EAST '98</b> <a href="http://www.tfcfairs.com">http://www.tfcfairs.com</a>	United Arab Emirates
25	<b>IPE</b> <a href="http://www.dxbrai.com/ipm">http://www.dxbrai.com/ipm</a>	United Arab Emirates
26	<b>IPR GROUP</b> <a href="http://www.bignet.com.lb/ipr.htm">http://www.bignet.com.lb/ipr.htm</a>	Lebanon
27	<b>KUWAIT EDUCATION &amp; TRAINING EXHIBITION</b> <a href="http://www.ketex.com">http://www.ketex.com</a>	Kuwait
28	<b>LEAD IN 2000</b> <a href="http://www.leadin2000.com">http://www.leadin2000.com</a>	Jordan
29	<b>LEADING CONCEPTS</b> <a href="http://www.leading-concepts.com">http://www.leading-concepts.com</a>	United Arab Emirates
30	<b>MIDDLE EAST EXHIBITIONS</b> <a href="http://www.medex.net">http://www.medex.net</a>	United Arab Emirates
31	<b>MILCON</b> <a href="http://www.milcon-uae.com">http://www.milcon-uae.com</a>	United Arab Emirates
32	<b>MINISTRY OF HIGHER EDUCATION</b> <a href="http://www.mohe.gov.sa">http://www.mohe.gov.sa</a>	Saudi Arabia
33	<b>OMAN EXPO</b>	



	<a href="http://www.mid-net.com/exhibit/expo.htm">http://www.mid-net.com/exhibit/expo.htm</a>	Oman
34	<b>OMAN INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER</b> <a href="http://www.mid-net.com/exhibit/oiec.htm">http://www.mid-net.com/exhibit/oiec.htm</a>	Oman
35	<b>OMAN INTERNATIONAL TRADE &amp; EXHIBITIONS</b> <a href="http://www.oite.com">http://www.oite.com</a>	Oman
36	<b>PHOTOVISION</b> <a href="http://www.dxbrai.com/photovision">http://www.dxbrai.com/photovision</a>	United Arab Emirates
37	<b>PIPE TECH</b> <a href="http://www.dxbrai.com/pipetech">http://www.dxbrai.com/pipetech</a>	United Arab Emirates
38	<b>RACHID KARAME INTERNATIONAL FAIR</b> <a href="http://www.inco-tr.com.lb/html/maarad">http://www.inco-tr.com.lb/html/maarad</a>	Lebanon
39	<b>SAUDI ARABIA TRADE SHOW</b> <a href="http://www.mentorweb.net/tradeshaw">http://www.mentorweb.net/tradeshaw</a>	Saudi Arabia
40	<b>SAUDI ARABIA'S ECONOMIC OFFSET PROGRAM</b> <a href="http://www.saudioffset.com">http://www.saudioffset.com</a>	Saudi Arabia
41	<b>SAUDI LEBANESE SERVICES COMPANY</b> <a href="http://www.slsco.com.lb">http://www.slsco.com.lb</a>	Lebanon
42	<b>THE INFORMATION CENTER COMPANY</b> <a href="http://www.moc.kw/Users/infocn/info.htm">http://www.moc.kw/Users/infocn/info.htm</a>	Kuwait
43	<b>THE ROYAL EMBASSY OF SAUDI ARABIA - WASHINGTON D.C.</b> <a href="http://www.saudi.net">http://www.saudi.net</a>	Saudi Arabia
44	<b>THIRD JORDANIAN INTERNATIONAL MECHANICAL ENGINEERING CONFERENCE</b> <a href="http://www.mideastweb.com/jimec99">http://www.mideastweb.com/jimec99</a>	Jordan
45	<b>TRADE FAIRS AND CONFERENCES</b> <a href="http://www.tfcfairs.com">http://www.tfcfairs.com</a>	United Arab Emirates
46	<b>WORLD OF EVENTS BY DNATA</b> <a href="http://www.worldofevents.com">http://www.worldofevents.com</a>	United Arab Emirates

## **Sports & Recreation رياضة**

1	<b>14TH FIQ WORLD BOWLING TENPIN CHAMPIONSHIP</b> <a href="http://www.fiqworldbowling.com">http://www.fiqworldbowling.com</a>	United Arab Emirates
2	<b>AIRTIME OF CYPRUS</b> <a href="http://www.surfskate.com.cy">http://www.surfskate.com.cy</a>	Cyprus
3	<b>AL BANDER</b> <a href="http://www.bahraintourism.com/bander/bander.htm">http://www.bahraintourism.com/bander/bander.htm</a>	Bahrain
4	<b>AL JAZIRA SPORTS CLUB</b> <a href="http://www.toptown.com/hp/aljazira">http://www.toptown.com/hp/aljazira</a>	United Arab Emirates
5	<b>ARMATA'S YACHT SALE</b> <a href="http://www.yacht-sale.com">http://www.yacht-sale.com</a>	Cyprus
6	<b>ARMED FORCES OFFICES CLUB</b> <a href="http://www.uae-afoc.org">http://www.uae-afoc.org</a>	United Arab Emirates
7	<b>BAHRAIN BOWLING ASSOCIATION</b> <a href="http://www.bowling.com.bh/">http://www.bowling.com.bh/</a>	Bahrain

8	<u>BAHRAIN BOWLING CHAMPIONSHIP</u> <a href="http://www.internet-home.com/bowling/">http://www.internet-home.com/bowling/</a>	Bahrain
9	<u>BAHRAIN KERLA SAMAJAM</u> <a href="http://fly.to/samajam">http://fly.to/samajam</a>	Bahrain
10	<u>BAHRAIN TOURISM</u> <a href="http://www.bahrain-tourism.com/">http://www.bahrain-tourism.com/</a>	Bahrain
11	<u>CAMEL DIVE CLUB</u> <a href="http://www.cameldive.com">http://www.cameldive.com</a>	Egypt
12	<u>CYPRUS OLYMBIC COMMITTEE</u> <a href="http://www.olymbic.org.cy">http://www.olymbic.org.cy</a>	Cyprus
13	<u>DALIS MARKET</u> <a href="http://www.dalismarket.com">http://www.dalismarket.com</a>	Turkey
14	<u>DILMUN CLUB</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/dilmunclub">http://www.batelco.com.bh/dilmunclub</a>	Bahrain
15	<u>DUBAI GOLF</u> <a href="http://www.dubaigolf.com">http://www.dubaigolf.com</a>	United Arab Emirates
16	<u>DUBAI SQUASH LEAGUE</u> <a href="http://www.cyber-gear.com/dubaisquash">http://www.cyber-gear.com/dubaisquash</a>	United Arab Emirates
17	<u>DUBAI TENNIS OPEN</u> <a href="http://www.dubaitennisopen.com">http://www.dubaitennisopen.com</a>	United Arab Emirates
18	<u>DUBAI WORLD CUP</u> <a href="http://dubaiworldcup.com">http://dubaiworldcup.com</a>	United Arab Emirates
19	<u>ELECTRONOVATION</u> <a href="http://www.electronovation.com/">http://www.electronovation.com/</a>	Bahrain
20	<u>FAIRUZ</u> <a href="http://www.fairuz.net/">http://www.fairuz.net/</a>	Bahrain
21	<u>GARRETT'S ARABIANS</u> <a href="http://www.arabian-horse.com">http://www.arabian-horse.com</a>	Egypt
22	<u>GULF CUP</u> <a href="http://www.gulfcup.com/">http://www.gulfcup.com/</a>	Bahrain
23	<u>KATAMEYA HEIGHTS GOLF &amp; TENNIS RESORT</u> <a href="http://www.katameya.com">http://www.katameya.com</a>	Egypt
24	<u>LEBANESE TABLE TENNIS FEDERATION</u> <a href="http://www.lttf.org.lb">http://www.lttf.org.lb</a>	Lebanon
25	<u>MARINA CLUB</u> <a href="http://www.bahrain-tourism.com/marina/marina.htm">http://www.bahrain-tourism.com/marina/marina.htm</a>	Bahrain
26	<u>PEARL CRAFT</u> <a href="http://www.pearlcraft.com/">http://www.pearlcraft.com/</a>	Bahrain
27	<u>RAS AL KHAIMAH WATER SKI CLUB</u> <a href="http://www.geocities.com/Colosseum/Loge/9911">http://www.geocities.com/Colosseum/Loge/9911</a>	United Arab Emirates
28	<u>RED SEA DIVING COLLEGE</u> <a href="http://www.redseacollege.com">http://www.redseacollege.com</a>	Egypt
29	<u>REIKI AND REIKITECH</u> <a href="http://www.reikitech.com">http://www.reikitech.com</a>	United Arab Emirates
30	<u>SINAI DIVERS</u> <a href="http://www.sinaidivers.com">http://www.sinaidivers.com</a>	Egypt
31	<u>THE 2ND ABU DHABI BACKGAMMON CHAMPIONSHIP</u> <a href="http://www.backgammon-uae-champ.com">http://www.backgammon-uae-champ.com</a>	United Arab Emirates

- |    |   |         |
|----|---|---------|
| 32 | <b><u>UMBARAK</u></b><br><a href="http://www.diversguide.com/umbarak">http://www.diversguide.com/umbarak</a>    | Egypt   |
| 33 | <b><u>VOYAGER MARINE</u></b><br><a href="http://www.voyagermarine.com.bh/">http://www.voyagermarine.com.bh/</a> | Bahrain |

## **Government & Politics** **حكومات وسياسة**

- |    |   |                      |
|----|---|----------------------|
| 1  | <b><u>ABU DHABI CHAMBER OF COMMERCE &amp; INDUSTRY</u></b><br><a href="http://www.adcci-uae.com">http://www.adcci-uae.com</a>   | United Arab Emirates |
| 2  | <b><u>ABU DHABI DEPARTMENT OF CIVIL AVIATION</u></b><br><a href="http://www.dca-abudhabi.com">http://www.dca-abudhabi.com</a>   | United Arab Emirates |
| 3  | <b><u>ABU DHABI INVESTMENT COMPANY</u></b><br><a href="http://www.adic.co.ae">http://www.adic.co.ae</a>                         | United Arab Emirates |
| 4  | <b><u>ABU DHABI MUNICIPALITY</u></b><br><a href="http://www.admtp.com">http://www.admtp.com</a>                                 | United Arab Emirates |
| 5  | <b><u>ABU DHABI NATIONAL INSURANCE COMPANY</u></b><br><a href="http://www.adnic-uae.com">http://www.adnic-uae.com</a>           | United Arab Emirates |
| 6  | <b><u>AEKMECE NUCLEAR RESEARCH AND TRAINING CENTER</u></b><br><a href="http://www.nukleer.gov.tr">http://www.nukleer.gov.tr</a> | Turkey               |
| 7  | <b><u>AGRICULTURAL RESEARCH INSTITUTE</u></b><br><a href="http://www.ari.gov.cy">http://www.ari.gov.cy</a>                      | Cyprus               |
| 8  | <b><u>AJMAN CHAMBER OF COMMERCE &amp; INDUSTRY</u></b><br><a href="http://www.ajcci.co.ae">http://www.ajcci.co.ae</a>           | United Arab Emirates |
| 9  | <b><u>AJMAN FREE TRADE ZONE</u></b><br><a href="http://www.ajmanfreezone.com">http://www.ajmanfreezone.com</a>                  | United Arab Emirates |
| 10 | <b><u>AMERICAN EGYPTIAN CHAMBER OF COMMERCE</u></b><br><a href="http://www.aceus.org">http://www.aceus.org</a>                  | Egypt                |
| 11 | <b><u>AMERICAN EMBASSY</u></b><br><a href="http://www.usembabu.gov.ae">http://www.usembabu.gov.ae</a>                           | United Arab Emirates |
| 12 | <b><u>AMERICAN EMBASSY IN CYPRUS</u></b><br><a href="http://www.americanembassy.org.cy">http://www.americanembassy.org.cy</a>   | Cyprus               |
| 13 | <b><u>BAHRAIN CENTER FOR STUDY AND RESEARCH</u></b><br><a href="http://www.bcsr.gov.bh/">http://www.bcsr.gov.bh/</a>            | Bahrain              |
| 14 | <b><u>BAHRAIN CHAMBER OF COMMERCE &amp; INDUSTRY</u></b><br><a href="http://www.bahchamber.com">http://www.bahchamber.com</a>   | Bahrain              |
| 15 | <b><u>BAHRAIN MONETARY AGENCY</u></b><br><a href="http://www.bma.gov.bh">http://www.bma.gov.bh</a>                              | Bahrain              |
| 16 | <b><u>BAHRAIN NATIONAL DAY</u></b><br><a href="http://www.16dec.com/">http://www.16dec.com/</a>                                 | Bahrain              |
| 17 | <b><u>BAHRAIN NATIONAL MUSEUM</u></b><br><a href="http://www.bnmuseum.com/">http://www.bnmuseum.com/</a>                        | Bahrain              |
| 18 | <b><u>BAHRAIN PROMOTIONS &amp; MARKETING BOARD</u></b><br><a href="http://www.bpmb.com">http://www.bpmb.com</a>                 | Bahrain              |
| 19 | <b><u>BPMB</u></b><br><a href="http://www.bpmb.com/">http://www.bpmb.com/</a>   | Bahrain              |
| 20 | <b><u>BRITISH EMBASSY</u></b>   | Bahrain              |

21	<a href="http://www.ukembassy.gov.bh/">http://www.ukembassy.gov.bh/</a> <u>CANADIAN EMBASSY</u> <a href="http://www.canada.org.ae">http://www.canada.org.ae</a>	Bahrain United Arab Emirates
22	<u>CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY</u> <a href="http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/chacomm.htm">http://www.arab-trade.com/gcc/qatar/chacomm.htm</a>	Qatar
23	<u>CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY OF BEIRUT</u> <a href="http://www.ccib.org.lb">http://www.ccib.org.lb</a>	Lebanon
24	<u>CONSULATE GENERAL OF INDIA, DUBAI</u> <a href="http://www.cgidubai.com">http://www.cgidubai.com</a>	United Arab Emirates
25	<u>CYPRUS PORTS AUTHORITY</u> <a href="http://www.cpa.gov.cy">http://www.cpa.gov.cy</a>	Cyprus
26	<u>DEPARTMENT OF PORTS &amp; CUSTOMS</u> <a href="http://www.dxbcustoms.gov.ae">http://www.dxbcustoms.gov.ae</a>	United Arab Emirates
27	<u>DEPARTMENT OF STATISTICS AND RESEARCH</u> <a href="http://www.pio.gov.cy/ministries_services/dsr">http://www.pio.gov.cy/ministries_services/dsr</a>	Cyprus
28	<u>DIRECTORATE OF YOUTH AND SPORTS</u> <a href="http://www.shabab-ryada.org.lb">http://www.shabab-ryada.org.lb</a>	Lebanon
29	<u>DUBAI CHAMBER OF COMMERCE &amp; INDUSTRY</u> <a href="http://www.dcci.org">http://www.dcci.org</a>	United Arab Emirates
30	<u>DUBAI COMMERCE AND TOURISM PROMOTION BOARD</u> <a href="http://www.dctpb.gov.ae">http://www.dctpb.gov.ae</a>	United Arab Emirates
31	<u>DUBAI DUTY FREE</u> <a href="http://www.dubaidutyfree.com">http://www.dubaidutyfree.com</a>	United Arab Emirates
32	<u>DUBAI MUNICIPALITY</u> <a href="http://www.dm.gov.ae">http://www.dm.gov.ae</a>	United Arab Emirates
33	<u>EGYPT INFORMATION HIGHWAY</u> <a href="http://www.idsc.gov.eg">http://www.idsc.gov.eg</a>	Egypt
34	<u>EGYPT STATE INFORMATION SERVICE</u> <a href="http://www.sis.gov.eg">http://www.sis.gov.eg</a>	Egypt
35	<u>EGYPT'S PEOPLE ASSEMBLE</u> <a href="http://www.parliament.gov.eg">http://www.parliament.gov.eg</a>	Egypt
36	<u>EGYPT'S SOCIAL FUND FOR DEVELOPMENT</u> <a href="http://www.sfdegypt.org">http://www.sfdegypt.org</a>	Egypt
37	<u>EGYPTIAN EMBASSY - TOKYO, JAPAN</u> <a href="http://www.teleserve.co.jp/embassy/embassy/egy">http://www.teleserve.co.jp/embassy/embassy/egy</a>	Egypt
38	<u>EGYPTIAN GEOLOGICAL SURVEY &amp; MINING AUTHORITY</u> <a href="http://www.egsma.gov.eg">http://www.egsma.gov.eg</a>	Egypt
39	<u>EGYPTIAN HEALTH CARE NETWORK</u> <a href="http://www.idsc.gov.eg/health">http://www.idsc.gov.eg/health</a>	Egypt
40	<u>EGYPTIAN INTERNATIONAL PHARMACEUTICAL INDUSTRIES COMPANY</u> <a href="http://www.eipico.com.eg">http://www.eipico.com.eg</a>	Egypt
41	<u>EMBASSY OF FINLAND</u> <a href="http://www.finemb-abu.com">http://www.finemb-abu.com</a>	United Arab Emirates
42	<u>EMBASSY OF INDIA IN KUWAIT</u> <a href="http://www.kuwaitonline.com/club/indian/india.htm">http://www.kuwaitonline.com/club/indian/india.htm</a>	Kuwait
43	<u>EMBASSY OF IRAN IN ARMENIA</u> <a href="http://office.aic.net/iran/home.html">http://office.aic.net/iran/home.html</a>	Iran

- |    |  |                      |
|----|--|----------------------|
| 44 | <u>EMBASSY OF IRAN IN US</u><br><a href="http://www.daftar.org">http://www.daftar.org</a>  | Iran                 |
| 45 | <u>EMBASSY OF JORDAN IN TOKYO</u><br><a href="http://www2.giganet.net/private/users/emb-jord">http://www2.giganet.net/private/users/emb-jord</a> | Jordan               |
| 46 | <u>EMBASSY OF LEBANON, OTTAWA, CANADA</u><br><a href="http://www.synapse.net/~emblebanon">http://www.synapse.net/~emblebanon</a>                 | Lebanon              |
| 47 | <u>EMBASSY OF THE REPUBLIC OF YEMEN - WASHINGTON DC</u><br><a href="http://www.nusacc.org/yemen">http://www.nusacc.org/yemen</a>                 | Yemen                |
| 48 | <u>EMBASSY OF THE STATE OF KUWAIT OTTAWA-CANADA</u><br><a href="http://www.embassyofkuwait.com">http://www.embassyofkuwait.com</a>               | Kuwait               |
| 49 | <u>EMBASSY OF THE UNITED STATES IN ANKARA</u><br><a href="http://www.usis-ankara.org.tr">http://www.usis-ankara.org.tr</a>                       | Turkey               |
| 50 | <u>EMIRATES TELECOMMUNICATION CORPORATION</u><br><a href="http://www.etisalat.co.ae">http://www.etisalat.co.ae</a>                               | United Arab Emirates |
| 51 | <u>EXPORT PROMOTION CENTER FOR TURKEY</u><br><a href="http://www.igeme.org.tr">http://www.igeme.org.tr</a>                                       | Turkey               |
| 52 | <u>FEDERATION OF JORDANIAN CHAMBERS OF COMMERCE</u><br><a href="http://www.fjcc.com">http://www.fjcc.com</a>                                     | Jordan               |
| 53 | <u>FUJAIRAH INTERNATIONAL AIRPORT</u><br><a href="http://www.fujairah-airport.com">http://www.fujairah-airport.com</a>                           | United Arab Emirates |
| 54 | <u>GENERAL INVESTMENT AUTHORITY OF YEMEN</u><br><a href="http://www.giay.gov.ye">http://www.giay.gov.ye</a>                                      | Yemen                |
| 55 | <u>GOVERNMENT OF CYPRUS</u><br><a href="http://www.pio.gov.cy">http://www.pio.gov.cy</a>   | Cyprus               |
| 56 | <u>GOVERNMENT OF DUBAI, DEPARTMENT OF TOURISM AND COMMERCE MARKETING</u><br><a href="http://dubaitourism.co.ae/">http://dubaitourism.co.ae/</a>  | United Arab Emirates |
| 57 | <u>GOVERNORATES NET</u><br><a href="http://www.idsc.gov.eg/govern">http://www.idsc.gov.eg/govern</a>   | Egypt                |
| 58 | <u>GULF AREA OIL COMPANIES</u><br><a href="http://www.gaocmao.org/">http://www.gaocmao.org/</a>  | Bahrain              |
| 59 | <u>HAMRIYAH FREE ZONE</u><br><a href="http://www.hamriyahfz.com">http://www.hamriyahfz.com</a>   | United Arab Emirates |
| 60 | <u>HER MAJESTY QUEEN NOOR OF JORDAN'S WEB SITE</u><br><a href="http://www.noor.gov.jo">http://www.noor.gov.jo</a>                                | Jordan               |
| 61 | <u>INDIAN EMBASSY</u><br><a href="http://www.indianembassy-bh.com/">http://www.indianembassy-bh.com/</a>   | Bahrain              |
| 62 | <u>INSTITUTE FOR POLITICAL AND INTERNATIONAL STUDIES</u><br><a href="http://www.ipis.org">http://www.ipis.org</a>                                | Iran                 |
| 63 | <u>INSTITUTE OF DIPLOMACY</u><br><a href="http://www.id.gov.jo">http://www.id.gov.jo</a>   | Jordan               |
| 64 | <u>INTERMEDICA</u><br><a href="http://www.datum.com.eg/~imedica1">http://www.datum.com.eg/~imedica1</a>  | Egypt                |
| 65 | <u>INVESTMENT DEVELOPMENT AUTHORITY OF LEBANON</u><br><a href="http://www.idal.com.lb">http://www.idal.com.lb</a>                                | Lebanon              |
| 66 | <u>INVESTMENT PROMOTION CORPORATION</u><br><a href="http://www.arab-business.net/ipc">http://www.arab-business.net/ipc</a>                       | Jordan               |

67	<u>IRAQI NATIONAL CONGRESS</u> <a href="http://www.inc.org.uk">http://www.inc.org.uk</a>	Iraq
68	<u>ITALIAN CULTURAL INSTITUTE</u> <a href="http://www.inco.com.lb/iic">http://www.inco.com.lb/iic</a>	Lebanon
69	<u>JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY</u> <a href="http://www.jafza.com">http://www.jafza.com</a>	United Arab Emirates
70	<u>JORDAN NATIONAL INFORMATION SYSTEM</u> <a href="http://www.nic.gov.jo">http://www.nic.gov.jo</a>	Jordan
71	<u>KUWAIT INFORMATION OFFICE, WASHINGTON, DC</u> <a href="http://www.kuwait.info.nw.dc.us">http://www.kuwait.info.nw.dc.us</a>	Kuwait
72	<u>KUWAIT INVESTMENT AUTHORITY</u> <a href="http://www.kia.gov.kw">http://www.kia.gov.kw</a>	Kuwait
73	<u>KUWAIT SOCIAL DEVELOPMENT OFFICE</u> <a href="http://www.kuwait.net/~fahed">http://www.kuwait.net/~fahed</a>	Kuwait
74	<u>LEBANESE EMBASSY IN CANADA</u> <a href="http://www.synapse.net/~emlebanon">http://www.synapse.net/~emlebanon</a>	Lebanon
75	<u>LEBANESE EMBASSY IN WASHINGTON</u> <a href="http://www.embofeb.org">http://www.embofeb.org</a>	Lebanon
76	<u>MINISTRY OF COMMUNICATIONS</u> <a href="http://www.moc.kw">http://www.moc.kw</a>	Kuwait
77	<u>MINISTRY OF ECONOMY &amp; COMMERCE</u> <a href="http://www.economy.gov.ae">http://www.economy.gov.ae</a>	United Arab Emirates
78	<u>MINISTRY OF EMIGRANTS</u> <a href="http://www.emigrants.gov.lb">http://www.emigrants.gov.lb</a>	Lebanon
79	<u>MINISTRY OF FINANCE</u> <a href="http://www.maliye.gov.tr">http://www.maliye.gov.tr</a>	Turkey
80	<u>MINISTRY OF FINANCE AND INDUSTRY</u> <a href="http://www.fedfin.gov.ae">http://www.fedfin.gov.ae</a>	United Arab Emirates
81	<u>MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS</u> <a href="http://www.mofa.gov.kw">http://www.mofa.gov.kw</a>	Kuwait
82	<u>MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS</u> <a href="http://www.mofa.gov.qa">http://www.mofa.gov.qa</a>	Qatar
83	<u>MINISTRY OF HEALTH</u> <a href="http://www.saglik.gov.tr/indexing.htm">http://www.saglik.gov.tr/indexing.htm</a>	Turkey
84	<u>MINISTRY OF INFORMATION</u> <a href="http://www.moc.kw/Users/eis">http://www.moc.kw/Users/eis</a>	Kuwait
85	<u>MINISTRY OF INFORMATION</u> <a href="http://www.omanaet.com">http://www.omanaet.com</a>	Oman
86	<u>MINISTRY OF LABOUR AND SOCIAL AFFAIRS</u> <a href="http://www.alnadeem.com.bh/molasa">http://www.alnadeem.com.bh/molasa</a>	Bahrain
87	<u>MINISTRY OF LABOUR AND SOCIAL AFFAIRS</u> <a href="http://www.bah-molasa.com/">http://www.bah-molasa.com/</a>	Bahrain
88	<u>MINISTRY OF TOURISM OF LEBANON</u> <a href="http://www.lebanon-tourism.gov.lb">http://www.lebanon-tourism.gov.lb</a>	Lebanon
89	<u>OMAN CHAMBER OF COMMERCE</u> <a href="http://www.omanchamber.com">http://www.omanchamber.com</a>	Oman
90	<u>PALESTINIAN LEGISLATIVE COUNCIL</u> <a href="http://www.pal-plc.org/ma.htm">http://www.pal-plc.org/ma.htm</a>	Palestine

91	<u>PALESTINIAN NATIONAL AUTHORITY</u> <a href="http://www.pna.net">http://www.pna.net</a>	Palestine
92	<u>POLITICAL RESOURCES ON THE NET</u> <a href="http://www.agora.stm.it/politic/turkey.htm">http://www.agora.stm.it/politic/turkey.htm</a>	Turkey
93	<u>RAS AL KHAIMAH INDUSTRIAL FREE TRADE ZONE</u> <a href="http://www.rakiftz.com">http://www.rakiftz.com</a>	United Arab Emirates
94	<u>SHARJAH AIRPORT INTERNATIONAL FREE ZONE</u> <a href="http://www.saif-zone.com">http://www.saif-zone.com</a>	United Arab Emirates
95	<u>SHARJAH COMMERCE &amp; TOURISM DEVELOPMENT AUTHORITY</u> <a href="http://www.sharjah-welcome.com">http://www.sharjah-welcome.com</a>	United Arab Emirates
96	<u>SHARJAH GOVERNMENT CUSTOMS DEPARTMENT</u> <a href="http://www.sharjahcustoms.gov.ae">http://www.sharjahcustoms.gov.ae</a>	United Arab Emirates
97	<u>SHARJAH INTERNATIONAL AIRPORT</u> <a href="http://www.shj-apt.com">http://www.shj-apt.com</a>	United Arab Emirates
98	<u>THE DELEGATE OF GERMAN INDUSTRY AND TRADE</u> <a href="http://www.kleudge.com/dihtddwb">http://www.kleudge.com/dihtddwb</a>	Lebanon
99	<u>THE ECONOMIC DEPARTMENT</u> <a href="http://www.dubai-ed.com/">http://www.dubai-ed.com/</a>	United Arab Emirates
100	<u>THE EGYPTIAN - US PRESIDENTS COUNCIL</u> <a href="http://www.its.egnet.net/council">http://www.its.egnet.net/council</a>	Egypt
101	<u>THE EGYPTIAN PRESIDENCY</u> <a href="http://www.presidency.gov.eg">http://www.presidency.gov.eg</a>	Egypt
102	<u>TURKISH MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS</u> <a href="http://www.mfa.gov.tr">http://www.mfa.gov.tr</a>	Turkey
103	<u>TURKISH PETROLEUM CORP</u> <a href="http://www.tpao.gov.tr">http://www.tpao.gov.tr</a>	Turkey
104	<u>UNITED STATES EMBASSY MANAMA</u> <a href="http://www.usembassy.com.bh/">http://www.usembassy.com.bh/</a>	Bahrain
105	<u>UNITED STATES INFORMATION SERVICE - KUWAIT</u> <a href="http://www.kuwait.net/~usiskwt/wwwhisis.htm">http://www.kuwait.net/~usiskwt/wwwhisis.htm</a>	Kuwait
106	<u>UNITED STATES MISSION TO EGYPT</u> <a href="http://www.usis.egnet.net">http://www.usis.egnet.net</a>	Egypt
107	<u>WSAT</u> <a href="http://www.wsta.org.bh/">http://www.wsta.org.bh/</a>	Bahrain
108	<u>YEMEN'S HOME PAGE - BY THE GENERAL PEOPLE'S CONGRESS</u> <a href="http://www.gpc.org.ye">http://www.gpc.org.ye</a>	Yemen

## سفر و سياحة Travel & Tourism

1	<u>A GUIDE FOR TOURISM IN LEBANON</u> <a href="http://www.busi-net.com.lb/innovations">http://www.busi-net.com.lb/innovations</a>	Lebanon
2	<u>ABADAN</u> <a href="http://www.abadan.com">http://www.abadan.com</a>	Iran
3	<u>AER RIANTA INTL</u>	

4	<a href="http://www.arime.com/">http://www.arime.com/</a> <b>AEROCONTACT</b> <a href="http://www.aerocontact.com">http://www.aerocontact.com</a>	Bahrain
5	<b>AHLAN SHARJAH</b> <a href="http://www.ahlan-sharjah.com">http://www.ahlan-sharjah.com</a>	Egypt
6	<b>AIN DARA TRAVEL &amp; TOURISM</b> <a href="http://www.arab-business.net/aindara-tours">http://www.arab-business.net/aindara-tours</a>	United Arab Emirates
7	<b>AL BADER TRAVEL &amp; TOURISM</b> <a href="http://www.albader.com">http://www.albader.com</a>	Syria
8	<b>AL FATEH TRAVEL &amp; TOURS</b> <a href="http://www.alfateh-travel.com">http://www.alfateh-travel.com</a>	Bahrain
9	<b>AL HARTHY-AL ARAIMI TRAVEL &amp; CARGO LLC.</b> <a href="http://www.legend.net/org/ahatc.htm">http://www.legend.net/org/ahatc.htm</a>	Bahrain
10	<b>AL KHORAFI TRAVEL, TOURISM &amp; AIR CARGO</b> <a href="http://www.al-khorafi.com">http://www.al-khorafi.com</a>	Oman
11	<b>AL TAIE TRAVEL &amp; TOURISM</b> <a href="http://www.awbd.com/mmd1/b19.htm">http://www.awbd.com/mmd1/b19.htm</a>	Kuwait
12	<b>ALLIED TOURS</b> <a href="http://www.allied-tours.com">http://www.allied-tours.com</a>	Oman
13	<b>ALPHA TOURS - DUBAI</b> <a href="http://www.alpahtoursdubai.com">http://www.alpahtoursdubai.com</a>	Syria
14	<b>AMARAKOS</b> <a href="http://www.amarakos.com">http://www.amarakos.com</a>	United Arab Emirates
15	<b>ANADOL TOURISM COMPANY</b> <a href="http://anadol.com">http://anadol.com</a>	Cyprus
16	<b>ARAB AIR CARRIERS ORGANIZATION</b> <a href="http://www.aacortc.com">http://www.aacortc.com</a>	Turkey
17	<b>ARABIAN LINKS</b> <a href="http://www.arabianlink.com">http://www.arabianlink.com</a>	Jordan
18	<b>ARABIAN WILDLIFE</b> <a href="http://www.arabianwildlife.com">http://www.arabianwildlife.com</a>	United Arab Emirates
19	<b>ARABSAT TRAVEL &amp; TOURISM</b> <a href="http://www.arabsat-tours.com">http://www.arabsat-tours.com</a>	United Arab Emirates
20	<b>ARGONAUT ESCAPADES</b> <a href="http://www.turkeytours.com">http://www.turkeytours.com</a>	Syria
21	<b>ARISTO TOURS</b> <a href="http://www.aristotours.com">http://www.aristotours.com</a>	Turkey
22	<b>ATLAS TOURS</b> <a href="http://www.atlas-tours.com">http://www.atlas-tours.com</a>	Turkey
23	<b>BACK-PACKING IN THE MIDDLE EAST</b> <a href="http://www.mdb.ku.dk/tarvin/diary/syria.htm">http://www.mdb.ku.dk/tarvin/diary/syria.htm</a>	Syria
24	<b>BAHRAIN GUIDE</b> <a href="http://www.bahrainguide.com/bh">http://www.bahrainguide.com/bh</a>	Syria
25	<b>BAHRAIN INTERNATIONAL AIRPORT</b> <a href="http://www.bahintapt.com">http://www.bahintapt.com</a>	Bahrain
26	<b>BECKY'S TRAVEL AGENCY</b> <a href="http://www.beckys.cy.net">http://www.beckys.cy.net</a>	Bahrain
27	<b>BLUE CRUISE</b>	Cyprus



	<a href="http://www.twarp.com/cruise/cruise.htm">http://www.twarp.com/cruise/cruise.htm</a>	Turkey
28	<u>CLUB AMERICA</u> <a href="http://www.turknet.com/clubamerica">http://www.turknet.com/clubamerica</a>	Turkey
29	<u>CREATIVE TRAVELS</u> <a href="http://www.creative.com.cy">http://www.creative.com.cy</a>	Cyprus
30	<u>CYPRUS AIRWAYS</u> <a href="http://www.cyprusair.com">http://www.cyprusair.com</a>	Cyprus
31	<u>CYPRUS CAR HIRE</u> <a href="http://www.cyprus-car-hire.com">http://www.cyprus-car-hire.com</a>	Cyprus
32	<u>CYPRUS PARADISE</u> <a href="http://www.north-cyprus.com/cyprus/paradise">http://www.north-cyprus.com/cyprus/paradise</a>	Cyprus
33	<u>CYPRUS TOURISM ORGANIZATION</u> <a href="http://www.cyprustourism.org">http://www.cyprustourism.org</a>	Cyprus
34	<u>CYPRUS TOURS</u> <a href="http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus">http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus</a>	Cyprus
35	<u>CYPRUS TRAVELLERS GUIDE</u> <a href="http://www.pio.gov.cy/cto_guide">http://www.pio.gov.cy/cto_guide</a>	Cyprus
36	<u>CYPRUS TURKISH AIRLINES</u> <a href="http://www.cypnet.com/cta">http://www.cypnet.com/cta</a>	Cyprus
37	<u>CYRRHUS TOURS</u> <a href="http://www.arab-business.net/cyrrhus">http://www.arab-business.net/cyrrhus</a>	Jordan
38	<u>CYRRHUS TOURS</u> <a href="http://www.arab-business.net/cyrrhus">http://www.arab-business.net/cyrrhus</a>	Syria
39	<u>DAR ESSALAM TOURISM CO. LTD</u> <a href="http://www.daessalamtourism.com">http://www.daessalamtourism.com</a>	Jordan
40	<u>DEAD SEA BEACH TOURS</u> <a href="http://www.dsbt.com">http://www.dsbt.com</a>	Jordan
41	<u>DISCOVER BAHRAIN</u> <a href="http://www.batelco.com.bh/dbahrain">http://www.batelco.com.bh/dbahrain</a>	Bahrain
42	<u>DURA TRAVEL INC</u> <a href="http://deka.net/duru">http://deka.net/duru</a>	Turkey
43	<u>EFOR TRAVEL AND TOURS</u> <a href="http://www.efor.com">http://www.efor.com</a>	Turkey
44	<u>EGYPT HAS IT ALL</u> <a href="http://www.163.121.10.41/tourism">http://www.163.121.10.41/tourism</a>	Egypt
45	<u>ELBARAKA TRAVEL AND TOURISTS</u> <a href="http://www.elbaraka.com/">http://www.elbaraka.com/</a>	Bahrain
46	<u>GABRIEL TRAVEL AGENCY</u> <a href="http://www.gta.com.lb">http://www.gta.com.lb</a>	Lebanon
47	<u>GOVERNMENT OF DUBAI, DEPARTMENT OF TOURISM AND COMMERCE MARKETING</u> <a href="http://dubaitourism.co.ae/">http://dubaitourism.co.ae/</a>	United Arab Emirates
48	<u>GRAND CIRCLE TRAVEL'S</u> <a href="http://www.turknet.com/grandcircle">http://www.turknet.com/grandcircle</a>	Turkey
49	<u>GULF AIR</u> <a href="http://www.gulfairco.com">http://www.gulfairco.com</a>	Bahrain
50	<u>GULF VENTURES</u> <a href="http://www.mid-net.com/travel/ventures.htm">http://www.mid-net.com/travel/ventures.htm</a>	Oman

51	<u>HISHAM INTERNATIONAL TOURS</u> <a href="http://www.hisham-tours.com">http://www.hisham-tours.com</a>	Jordan
52	<u>HISHAM INTERNATIONAL TOURS</u> <a href="http://www.hisham-tours.com">http://www.hisham-tours.com</a>	Syria
53	<u>HOTELS &amp; RESORTS IN UAE</u> <a href="http://www.hotelstravel.com/uae.html">http://www.hotelstravel.com/uae.html</a>	United Arab Emirates
54	<u>HURGHADA EGYPT</u> <a href="http://www.hurghada.com">http://www.hurghada.com</a>	Egypt
55	<u>IRAM TRAVEL &amp; TOURISM CO.</u> <a href="http://www.link.net.mt/iram">http://www.link.net.mt/iram</a>	Yemen
56	<u>ISIS TRAVEL</u> <a href="http://www.ie-eg.com/isis">http://www.ie-eg.com/isis</a>	Egypt
57	<u>Islamic Links</u> <a href="http://www.sultan.org/">http://www.sultan.org/</a>	Saudi Arabia
58	<u>JOLLEY'S TRAVEL &amp; TOURS</u> <a href="http://www.jolleys.com">http://www.jolleys.com</a>	Egypt
59	<u>JORDAN TRAVEL EXCHANGE</u> <a href="http://www.mideasttravelnet.com/jte">http://www.mideasttravelnet.com/jte</a>	Jordan
60	<u>JORDAN VIEW</u> <a href="http://www.jordanview.com">http://www.jordanview.com</a>	Jordan
61	<u>KANOO TRAVELS</u> <a href="http://www.ybakanoo.com/travel.htm">http://www.ybakanoo.com/travel.htm</a>	Bahrain
62	<u>KHASAB TRAVEL &amp; TOURS</u> <a href="http://www.oman.de/oman/ekhapor.htm">http://www.oman.de/oman/ekhapor.htm</a>	Oman
63	<u>LE ROYAL MERIDIAN BAHRAIN</u> <a href="http://www.meridien.com.bh/">http://www.meridien.com.bh/</a>	Bahrain
64	<u>LEBANON VIRTUAL MALL</u> <a href="http://www.lebanonmall.com">http://www.lebanonmall.com</a>	Lebanon
65	<u>MARJEYOUN.COM</u> <a href="http://www.marjeyoun.com/">http://www.marjeyoun.com/</a>	Lebanon
66	<u>MEGATRAILS</u> <a href="http://www.brainlink.com/~MEGA">http://www.brainlink.com/~MEGA</a>	Turkey
67	<u>MIDDLE EAST &amp; NORTH AFRICA TRAVEL NETWORK</u> <a href="http://www.mideasttravelnet.com">http://www.mideasttravelnet.com</a>	Jordan
68	<u>MIDDLE EAST AIRLINES</u> <a href="http://www.mea.com.lb">http://www.mea.com.lb</a>	Lebanon
69	<u>MINERVA TRAVEL &amp; TOURISM</u> <a href="http://www.minerva-tours.com">http://www.minerva-tours.com</a>	Syria
70	<u>MIRA TOURS</u> <a href="http://www.destination.com.lb/miratours">http://www.destination.com.lb/miratours</a>	Lebanon
71	<u>MISR SINAI TOURIST CO.</u> <a href="http://www.misrsinai.com">http://www.misrsinai.com</a>	Egypt
72	<u>MOSAIC</u> <a href="http://www.mosaic-tours.com">http://www.mosaic-tours.com</a>	Jordan
73	<u>MOSAIC TOURS</u> <a href="http://www.mosaic-tours.com">http://www.mosaic-tours.com</a>	Syria
74	<u>NAHAS TRAVEL &amp; TOURISM</u> <a href="http://www.world-tourism.org/affiliate/nahas.htm">http://www.world-tourism.org/affiliate/nahas.htm</a>	Syria

75	<u>NAKHAL TOURS</u> <a href="http://www.nakhal.com.lb">http://www.nakhal.com.lb</a>	Lebanon
76	<u>NATIONAL TRAVEL</u> <a href="http://www.bahrain.com/national">http://www.bahrain.com/national</a>	Bahrain
77	<u>NEW CITY TRAVEL</u> <a href="http://www.cybaregypt.com/newcity">http://www.cybaregypt.com/newcity</a>	Egypt
78	<u>OM DESTINATION MANAGEMENT COMPANY</u> <a href="http://www.omdmc.com.cy">http://www.omdmc.com.cy</a>	Cyprus
79	<u>ORCA AIR</u> <a href="http://www.orca-air.com">http://www.orca-air.com</a>	Egypt
80	<u>PRIME TRAVEL</u> <a href="http://primetravel.com">http://primetravel.com</a>	Turkey
81	<u>QATAR AIRLINES</u> <a href="http://www2.qatarairways.com/qr">http://www2.qatarairways.com/qr</a>	Qatar
82	<u>ROYAL JORDANIAN</u> <a href="http://www.rja.com.jo">http://www.rja.com.jo</a>	Jordan
83	<u>S.S. TOURS</u> <a href="http://www.semman.com/sst">http://www.semman.com/sst</a>	Egypt
84	<u>SAILING YACHT - T.G. ELLYSON</u> <a href="http://www.empower-co.com/yacht">http://www.empower-co.com/yacht</a>	Turkey
85	<u>SANCAK AIR</u> <a href="http://www.sancakair.com.tr">http://www.sancakair.com.tr</a>	Turkey
86	<u>SAUDI ARABIAN AIRLINES</u> <a href="http://www.saudiarabian-airlines.com">http://www.saudiarabian-airlines.com</a>	Saudi Arabia
87	<u>SILK ROAD TOURS</u> <a href="http://www.silkroad-tours.com">http://www.silkroad-tours.com</a>	Syria
88	<u>SKYLINE TOURS</u> <a href="http://www.cybaregypt.com/skyline">http://www.cybaregypt.com/skyline</a>	Egypt
89	<u>SPACE TOURISM &amp; TRAVEL</u> <a href="http://www.space-tourism.com">http://www.space-tourism.com</a>	Jordan
90	<u>SPRING TOURS</u> <a href="http://www.ie-eg.com/spring">http://www.ie-eg.com/spring</a>	Egypt
91	<u>SUMMERSUN TRAVEL</u> <a href="http://www.summersun.cy.net">http://www.summersun.cy.net</a>	Cyprus
92	<u>SYRIA ONLINE</u> <a href="http://www.mysite.com/syria">http://www.mysite.com/syria</a>	Syria
93	<u>TANIA TRAVEL</u> <a href="http://members.aol.com/taniatrav">http://members.aol.com/taniatrav</a>	Lebanon
94	<u>TAROT TOURS</u> <a href="http://www.tarottours.com">http://www.tarottours.com</a>	Egypt
95	<u>THE CITY OF SAIDA</u> <a href="http://www.saida.org.lb">http://www.saida.org.lb</a>	Lebanon
96	<u>THE RED SEA</u> <a href="http://www.cybaregypt.com/redsea">http://www.cybaregypt.com/redsea</a>	Egypt
97	<u>THE REGENCY INTERNATIONAL - BAHRAIN</u> <a href="http://www.interconti.com/pages/m/manrega.html">http://www.interconti.com/pages/m/manrega.html</a>	Bahrain
98	<u>TOUR EGYPT</u> <a href="http://www.touregypt.net">http://www.touregypt.net</a>	Egypt

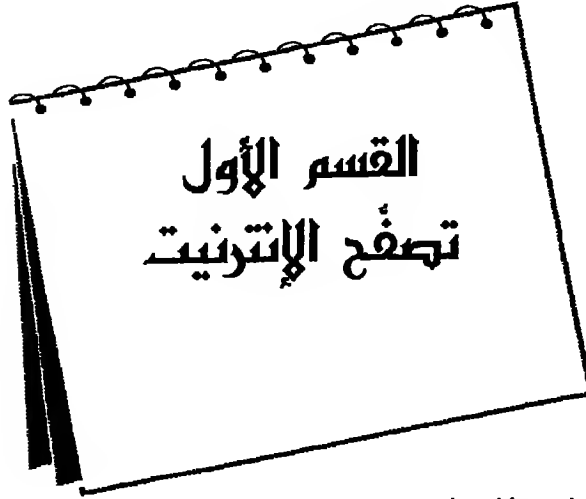
99	<u>TOURISM IN IRAN</u> <a href="http://www.neda.net/ibr/tourism.html">http://www.neda.net/ibr/tourism.html</a>	Iran
100	<u>TOURISM IN JORDAN</u> <a href="http://www.accessme.com/tourism">http://www.accessme.com/tourism</a>	Jordan
101	<u>TOURISM NET</u> <a href="http://www.tourism.egnet.net">http://www.tourism.egnet.net</a>	Egypt
102	<u>TOURISTIC &amp; BUSINESS GUIDE OF LEBANON</u> <a href="http://web.cyberia.net.lb/tourist">http://web.cyberia.net.lb/tourist</a>	Lebanon
103	<u>TRAVEL - YEMEN</u> <a href="http://nextdada.luc.ac.be/root/travel/yemen.html">http://nextdada.luc.ac.be/root/travel/yemen.html</a>	Yemen
104	<u>TRAVEL TURKEY</u> <a href="http://www.travelturkey.com">http://www.travelturkey.com</a>	Turkey
105	<u>TROY TOURS</u> <a href="http://www.troytours.com">http://www.troytours.com</a>	Turkey
106	<u>TURKISH AIRLINES</u> <a href="http://www.turkishairlines.com">http://www.turkishairlines.com</a>	Turkey
107	<u>TURKNET</u> <a href="http://www.turknet.com">http://www.turknet.com</a>	Turkey
108	<u>TURSAN TRAVEL</u> <a href="http://www.turknet.com/airtravel">http://www.turknet.com/airtravel</a>	Turkey
109	<u>TYCHE TOURS</u> <a href="http://www.tyche.com">http://www.tyche.com</a>	Jordan
110	<u>UNITED TOURS, OMAN</u> <a href="http://www.unitedoman.com">http://www.unitedoman.com</a>	Oman
111	<u>VIRTUAL TOURIST</u> <a href="http://www.logos.cy.net/v-tourist">http://www.logos.cy.net/v-tourist</a>	Cyprus
112	<u>VISIT SYRIA</u> <a href="http://www.al-shahr.com/visitsyria">http://www.al-shahr.com/visitsyria</a>	Syria
113	<u>WINDOW ON CYPRUS</u> <a href="http://www.windowoncyprus.com">http://www.windowoncyprus.com</a>	Cyprus
114	<u>WORLD TRAVEL GUIDE TO YEMEN</u> <a href="http://wtgonline.com/country/ye/gen.html">http://wtgonline.com/country/ye/gen.html</a>	Yemen
115	<u>XENOS</u> <a href="http://www.xenos.ch">http://www.xenos.ch</a>	Cyprus
116	<u>YEMEN EXPLORER TOURS</u> <a href="http://www.al-bab.com/yet/">http://www.al-bab.com/yet/</a>	Yemen
117	<u>ZAK TOURS</u> <a href="http://www.kuwait.net/~zaktours">http://www.kuwait.net/~zaktours</a>	Kuwait
118	<u>ZARA TRAVEL &amp; TOURISM</u> <a href="http://www.zarajordan.com">http://www.zarajordan.com</a>	Jordan
119	<u>ZOSER TOURS</u> <a href="http://www.zoser-tours.com">http://www.zoser-tours.com</a>	Egypt
120	<u>ZUBAIR TOURS</u> <a href="http://www.alzubair.com">http://www.alzubair.com</a>	Oman

### **Miscellaneous مختلف**

1 A.R. HILAL & ASSOCIATES

	<a href="http://www.arhila.com/">http://www.arhila.com/</a>	United Arab Emirates
2	<a href="http://www.alfifa.8m.com">Al Fifa Group</a> <a href="http://www.alfifa.8m.com">http://www.alfifa.8m.com</a>	Saudi Arabia
3	<a href="http://www.alrasheed.com/">ALRASHEED INJECTION MOULD MAKER</a> <a href="http://www.alrasheed.com/">http://www.alrasheed.com/</a>	Syria
4	<a href="http://www.amin.org">ARAB MEDIA INTERNET NETWORK</a> <a href="http://www.amin.org">http://www.amin.org</a>	Palestine
5	<a href="http://www.arabnet.com.lb">ARAB NET</a> <a href="http://www.arabnet.com.lb">http://www.arabnet.com.lb</a>	Lebanon
6	<a href="http://www.arasco.com/">Arabian Agricultural Services Company</a> <a href="http://www.arasco.com/">http://www.arasco.com/</a>	Saudi Arabia
7	<a href="http://php.indiana.edu/~hqasem/bahrain">BAHRAIN INFORMATION</a> <a href="http://php.indiana.edu/~hqasem/bahrain">http://php.indiana.edu/~hqasem/bahrain</a>	Bahrain
8	<a href="http://www.contactkuwait.com">CONTACT KUWAIT</a> <a href="http://www.contactkuwait.com">http://www.contactkuwait.com</a>	Kuwait
9	<a href="http://www.cyprus-links.com">CYPRUS LINKS</a> <a href="http://www.cyprus-links.com">http://www.cyprus-links.com</a>	Cyprus
10	<a href="http://www.cyprus-online.com">CYPRUS ONLINE</a> <a href="http://www.cyprus-online.com">http://www.cyprus-online.com</a>	Cyprus
11	<a href="http://www.stwing.upenn.edu/~durduran/cyprus2.shtml">CYPRUS RESOURCE SITE</a> <a href="http://www.stwing.upenn.edu/~durduran/cyprus2.shtml">http://www.stwing.upenn.edu/~durduran/cyprus2.shtml</a>	Cyprus
12	<a href="http://www.esa-security.com">EUROPEAN SECURITY SERVICES</a> <a href="http://www.esa-security.com">http://www.esa-security.com</a>	United Arab Emirates
13	<a href="http://pages.prodigy.com/G/U/V/guardian/egypt.htm">GUARDIAN'S EGYPT</a> <a href="http://pages.prodigy.com/G/U/V/guardian/egypt.htm">http://pages.prodigy.com/G/U/V/guardian/egypt.htm</a>	Egypt
14	<a href="http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus">GUIDE TO CYPRUS</a> <a href="http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus">http://www.cosmosnet.net/azias/cyprus</a>	Cyprus
15	<a href="http://www.hvacindustries.com">HVAC Industries</a> <a href="http://www.hvacindustries.com">http://www.hvacindustries.com</a>	United Arab Emirates
16	<a href="http://www.iranianYellowPages.com">IRANIAN ONLINE YELLOW PAGES</a> <a href="http://www.iranianYellowPages.com">http://www.iranianYellowPages.com</a>	Iran
17	<a href="http://www.jordan-online.com">JORDAN ONLINE</a> <a href="http://www.jordan-online.com">http://www.jordan-online.com</a>	Jordan
18	<a href="http://www.kuwaitlink.com">KUWAIT LINK</a> <a href="http://www.kuwaitlink.com">http://www.kuwaitlink.com</a>	Kuwait
19	<a href="http://www.kuwaitonline.com">KUWAIT ON-LINE</a> <a href="http://www.kuwaitonline.com">http://www.kuwaitonline.com</a>	Kuwait
20	<a href="http://www.kuwaitview.com">KUWAIT VIEW</a> <a href="http://www.kuwaitview.com">http://www.kuwaitview.com</a>	Kuwait
21	<a href="http://www.nri-info.com">NRI INFORMATION</a> <a href="http://www.nri-info.com">http://www.nri-info.com</a>	United Arab Emirates
22	<a href="http://www.inforamp.net/~emous/oman">OMAN INFO WORLD</a> <a href="http://www.inforamp.net/~emous/oman">http://www.inforamp.net/~emous/oman</a>	Oman
23	<a href="http://www.oman-online.com">OMAN ONLINE</a> <a href="http://www.oman-online.com">http://www.oman-online.com</a>	Oman
24	<a href="http://www.legend.net/oman/menu.htm">OMAN PAGES</a> <a href="http://www.legend.net/oman/menu.htm">http://www.legend.net/oman/menu.htm</a>	Oman
25	<a href="#">SAUDI ARABIA, YESTERDAY AND TODAY</a>	

	<a href="http://www.alqimam.com.sa">http://www.alqimam.com.sa</a>	Saudi Arabia
26	<u>SYRIA</u>	
	<a href="http://www.eskimo.com/~eaglenet/anous">http://www.eskimo.com/~eaglenet/anous</a>	Syria
27	<u>SYRIA.ON.LINE</u>	
	<a href="http://www.syriaonline.com">http://www.syriaonline.com</a>	Syria
28	<u>SYRIA.ORG</u>	
	<a href="http://www.syria.org">http://www.syria.org</a>	Syria
29	<u>THE EGYPTIAN INDEX</u>	
	<a href="http://www.egyptianindex.com.eg">http://www.egyptianindex.com.eg</a>	Egypt
30	<u>TIGER GROUP OF COMPANIES (TIGER STEEL, TIGER PROFILES)</u>	
	<a href="http://www.tiger-group.co.ae">http://www.tiger-group.co.ae</a>	United Arab Emirates
31	<u>TURKIYE HOME PAGE</u>	
	<a href="http://www.columbia.edu/~sss31/Turkiye">http://www.columbia.edu/~sss31/Turkiye</a>	Turkey
32	<u>TURKIYE NET</u>	
	<a href="http://www.turkiye.net">http://www.turkiye.net</a>	Turkey
33	<u>UAE FOR EVER</u>	
	<a href="http://www.uaeforever.com">http://www.uaeforever.com</a>	United Arab Emirates
34	<u>USEFUL DUBAI NUMBERS</u>	
	<a href="http://www.dctpb.gov.ae/dctpb/business/Business-Directory.html">http://www.dctpb.gov.ae/dctpb/business/Business-Directory.html</a>	United Arab Emirates
35	<u>YEMEN PHOTO ALBUM</u>	
	<a href="http://www.goldtex.com/yemen_photo.htm">http://www.goldtex.com/yemen_photo.htm</a>	Yemen



## \* القنوات Channels

● توفير الاستعراض خارج الاتصال

● عرض القناة ضمن المتصفح

● عرض شريط القنوات

● عرض قناة كحافظ شاشة Screen Saver

## \* شريط الأدوات Address

\* شريط الأدوات Links

\* المفضلات Favorites

\* التصفح خارج الاتصال Offline

\* تحكمات في المتصفح

● عرض الصفحة في نافذة جديدة

● عرض صفحات في الاستخدام الحالي

● عرض صفحات من استخدامات سابقة

● البحث

● نسخ معلومات من صفحة ال Web

● حفظ المحتويات

● عرض ملف ال HTML الخاص بالصفحة

\* طباعة الصفحة الحالية أو إرسالها بالفاكس

\* طباعة محتويات. إطار Frame

\* تشغيل برامج أخرى من المتصفح

\* تشغيل برنامج من الشريط Address

\* تعيين برامج افتراضية

\* إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني

\* محفظة مايكروسوفت Microsoft Wallet

## القسم الأول تصفح الإنترنت

### \* القنوات Channels:

القناة أو Channel هي موقع على الإنترنت، تم تصميمه لإرسال محتوياته وتحديثاته من الإنترنت إلى جهاز الكمبيوتر لديك، بما يشبه الاشتراك بمواقع معينة. لا تلزمك القناة بالاشتراك لاستعراض المحتويات، لكن مزود القنوات بمحتوياتها، يقترح عليك جدول لاشتراكك (أي أوقات التحديث التي تريدها) أو يمكنك تخصيص جدول حسب طلبك. أيضاً، ضمن القناة، لا يتم عرض صفحة Web فقط، إنما خارطة تُمثل محتويات الموقع بشكل عام، مما يمكنك من اختيار المحتويات التي تريد استعراضها بسرعة وسهولة.

### ملاحظة

تعمل القنوات فقط على حال كنت قد قمت بالترقية من الإصدار 95 أو 98 من ويندوز أو من الإصدار 4.0 من المصنف.

تعمل القنوات كالتالي:

- تستخدم مرشد القنوات، الذي تجده على شكل شريط ضمن سطح مكتب ويندوز، لاستعراض القنوات المتوفرة عبر موقع شركة مايكروسوفت. يتم تحديث هذه القنوات بشكل مستمر على أساس آخر العروض من مزودين جدد أو موجودين. أضف إلى ذلك، إمكانية مزودي القنوات بتزويدك بامتيازات الولوج ضمن القنوات مباشرة من مواقعهم.
- يمكنك إضافة القنوات إلى الشريط، مع إمكانية توفير العمل بها خارج الاتصال بعد إضافتها.



**ملاحظة**

لست مجبراً على الاشتراك بالقناة، لتتمكن من استعراضها، إنما يؤمن لك الاشتراك المزيد من الأخبار والتحليلات عن موضوع يهتمك ضمن تلك القناة.

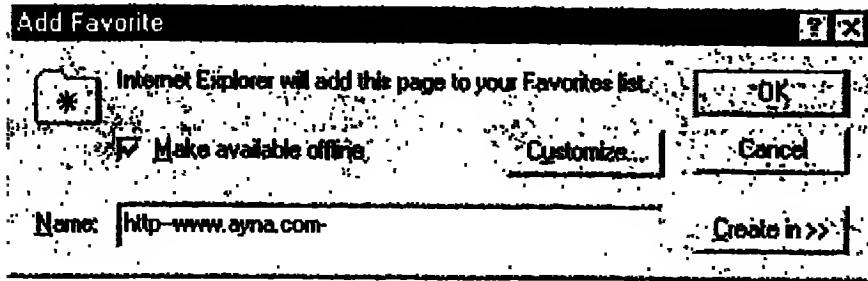
- يمكنك تنظيم القنوات، تماماً كما تنظم الصفحات المفضلة أو المجلدات، حيث تضيف وتحذف مواقع وتعين أي مواقع تريد إضافتها إلى الشريط. يعرض شريط القنوات كل قناة مثبتة ضمن جهازك، بغض النظر عن توفرها للعمل خارج الاتصال أم لا.
- تعرض أي قناة بنقر الربط الخاص بها ضمن شريط القنوات.
- يمكنك استعراض القنوات بعدة طرق - ضمن المتصفح، بنافذة ملء الشاشة Full Screen Window، كعنصر ضمن سطح المكتب، أو كحافظ شاشة Screen Saver خاص بك.

● توفير الاستعراض خارج الاتصال:

الاستعراض خارج الاتصال هو طريقة جديدة لاستعراض محتويات موقع معين، مع كل تحديث له، وذلك بأقل تكلفة للاتصال. عند اعتماد هذه الميزة لموقع معين، يقوم المتصفح بتفقد ذلك الموقع، بناءً على توقيت تعيينه، وذلك بحثاً عن أي محتويات جديدة ضمنه. بعد التحقق من وجود محتويات جديدة في الموقع الهدف، تختار بين تحديث النسخة الموجودة ضمن جهازك تلقائياً، أو إعلامك بوجود الجديد لتأخذ قرارك بشأنه. هذه العملية تسمى الاستعراض خارج الاتصال Available offline، وهي عملية «مجانبة» لا تحتاج لدفع رسوم ليتم تنفيذها.

I - لتوفير موقع العرض خارج الاتصال:

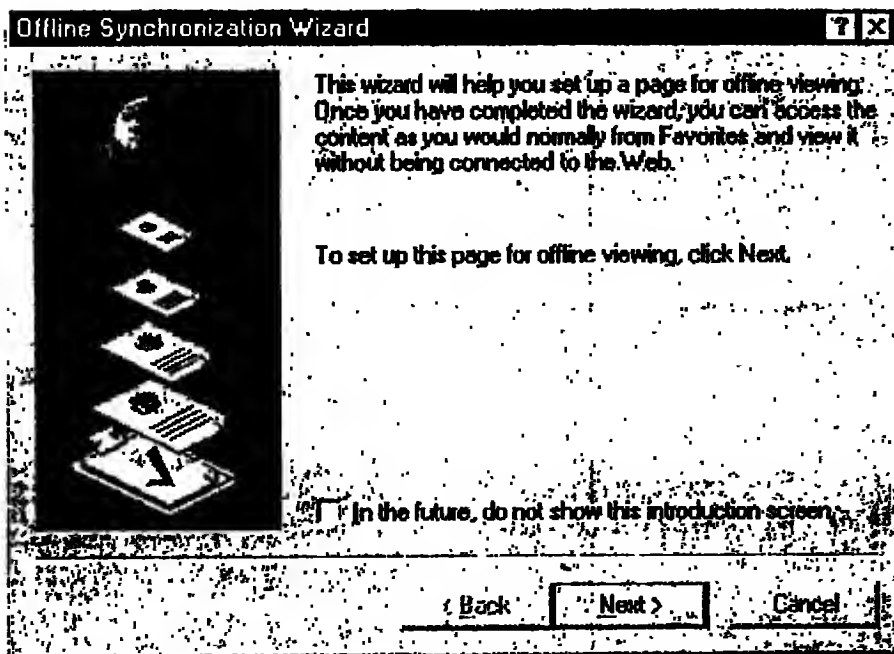
- اعرض الموقع الذي تريده.
- اختر Add to Favorites من القائمة Favorites.
- انظر الشكل (1 - 1).
- شغل الخيار Make available offline في حال أردت تعديل شروط العرض خارج الاتصال...



الشكل (1 - 1)

اختار الزر Customize .

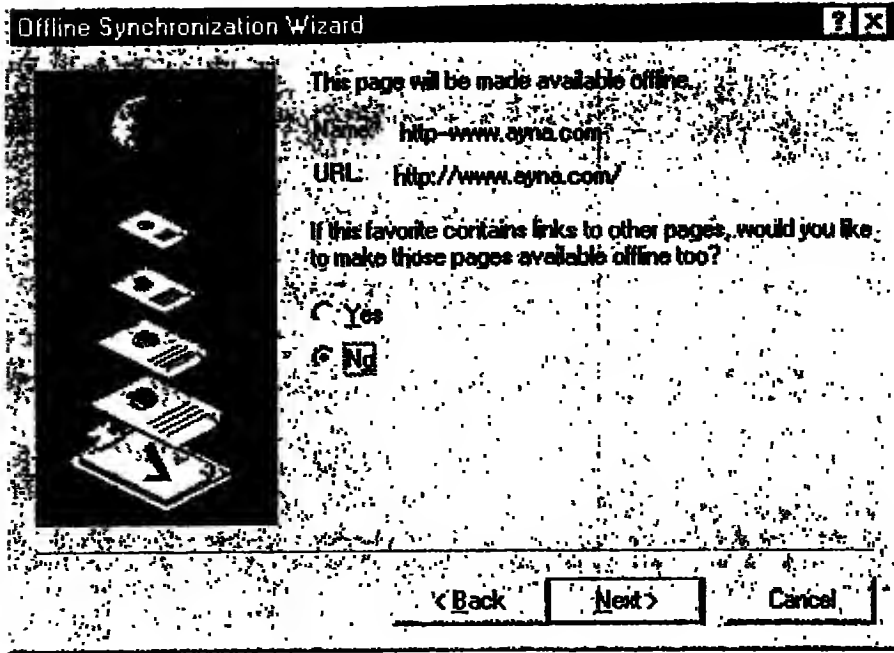
انظر الشكل (1 - 2) .



الشكل (1 - 2)

يتم عرض المربع الأول من معالج العرض خارج الاتصال، لتجهيز شروطك من خلاله.

اختار الزر Next. انظر الشكل (3 - 1).



الشكل (3 - 1)

شغل الخيار Yes، ضمن المربع المعروض في الشكل (3 - 1)، إذا كنت تريد توفير روابط الصفحة الهدف للعمل خارج الاتصال أيضاً (في حال توفر الروابط)، أو شغل الخيار No لتوفير الصفحة فقط (بدون روابطها) للعمل خارج الاتصال.

اختار الزر Next. انظر الشكل (4 - 1).

نفذ أي من التالي:

- شغل الخيار الأول إذا أردت أن يتم تحديث الصفحة عند الإيعاز بذلك عن

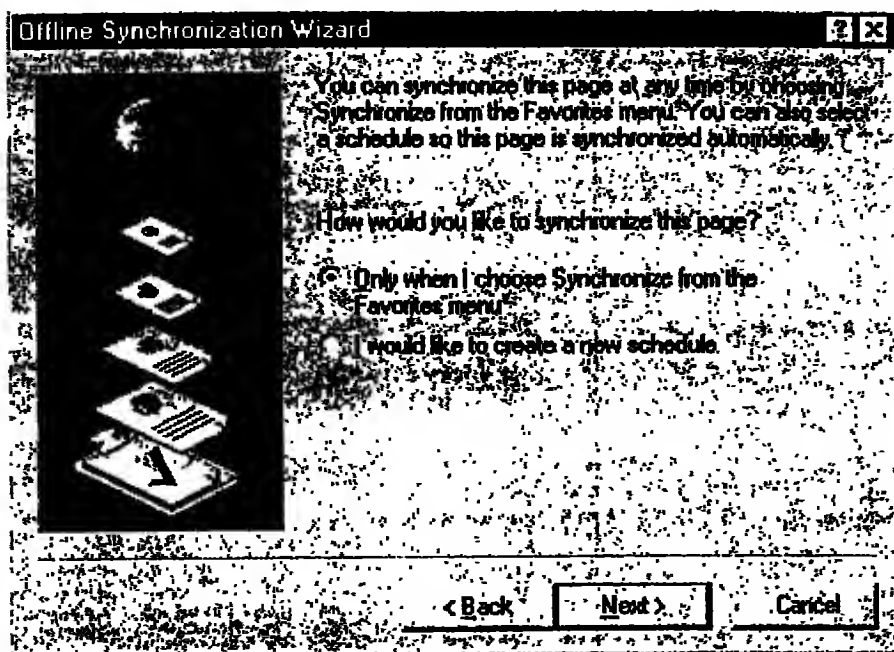
طريق اختيار Synchronize من القائمة Favorites وانتقل مباشرة إلى الشكل (6

1 -).

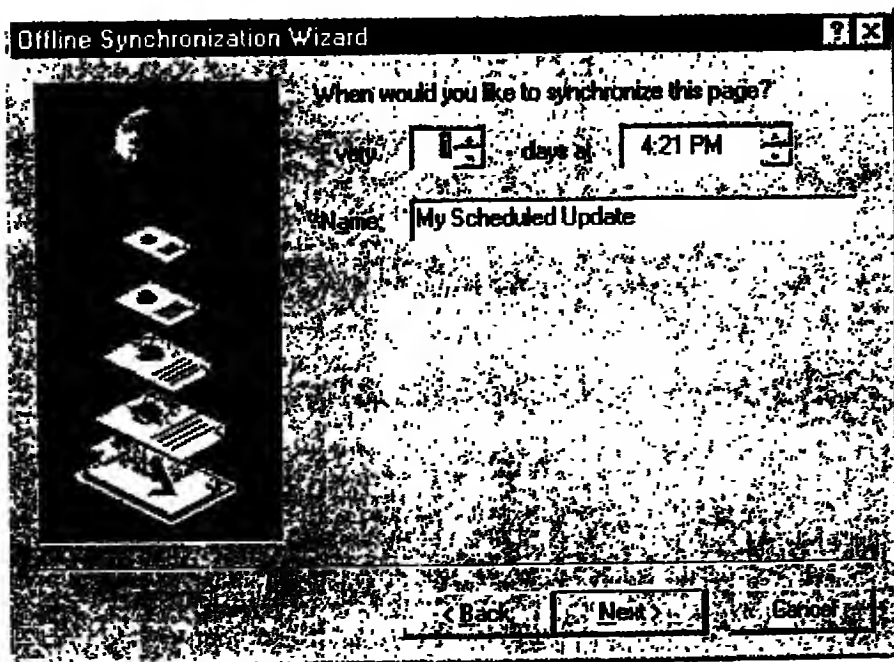
شغل الخيار الثاني إذا أردت تعيين الوقت الذي سيتم التحديث فيه تلقائياً.

اختار الزر Next.

انظر الشكل (5 - 1).



الشكل (4 - 1)



الشكل (5 - 1)

في هذا المربع تحدد الوقت للتحديث.

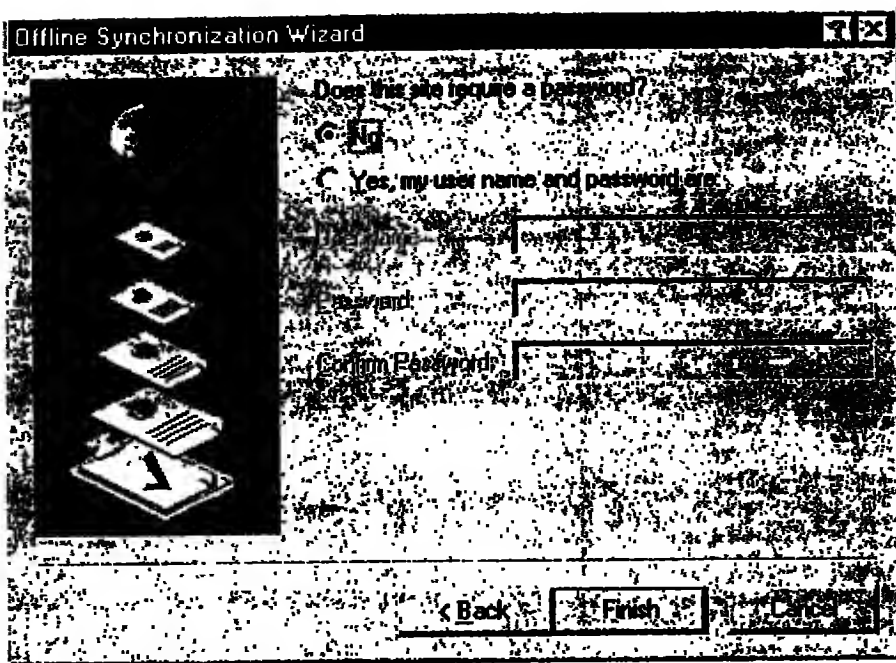
➤ أدخل عدد الأيام التي سيتم التحديث عند مرورها ضمن المربع Every.

➤ أدخل الوقت للتحديث في المربع «at».

➤ أدخل اسم للتحديث في المربع Name.

➤ اختر الزر Next.

انظر الشكل (6 - 1).



الشكل (6 - 1)

في هذا المربع تحدد ما إذا كان الموقع بحاجة لاسم مستخدم User name وكلمة مرور Password. شغل الخيار No، إذا لم يكن الموقع بحاجة لاسم مستخدم وكلمة مرور للدخول إليه، أو شغل الخيار Yes ثم أدخل المطلوب في المربعات المناسبة.

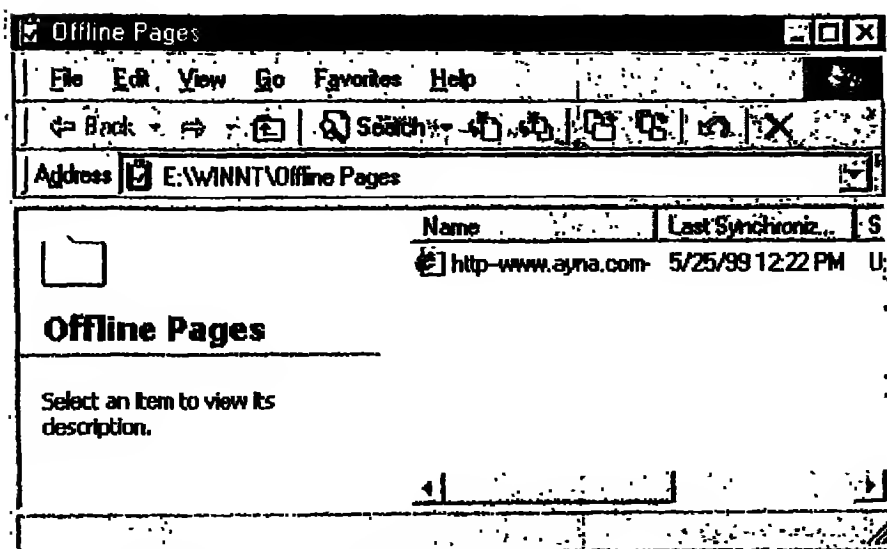
➤ اختر الزر Finish.

➤ اختر الزر OK من مربع الحوار Add Favorite.

## I - لاستعراض المتوفر خارج الاتصال:

اختر Manage offline pages من القائمة Favorites.

انظر الشكل (7 - 1).



الشكل (7 - 1)

انقر الاشتراك الذي تريد استعراضه نقرة مزدوجة

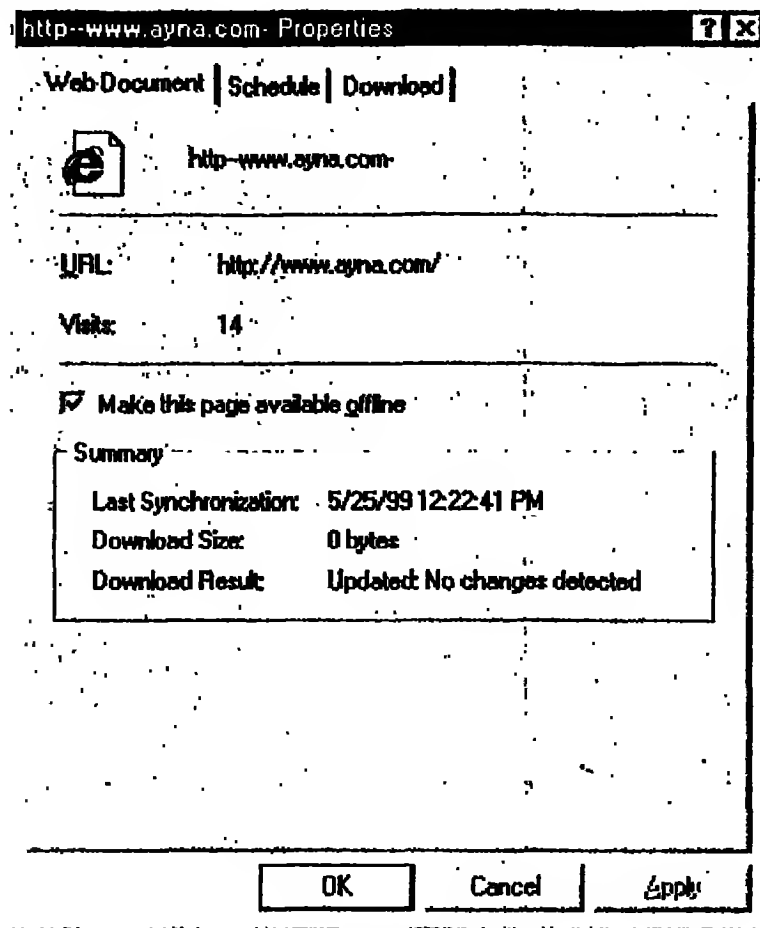
## III - لتغيير التجهيزات:

انقر الصفحة، من نافذة مجلد الصفحات خارج الاتصال (راجع الشكل (7 - 1))،  
بزر الماوس الأيمن.

اختر Properties من قائمة الاختصار.

انظر الشكل (8 - 1).

إلغ تشغيل الخيار Make this page available offline ثم اختر الزر OK من علامة التبويب Web Content من مربع الحوار Properties، لإلغاء تجهيز الصفحة للعرض خارج الاتصال. في علامتي التبويب Schedule و Download تجد خيارات مطابقة لما عملنا به ضمن المعالج لتجهيز العمل خارج الاتصال حيث يمكنك تعديلها.



الشكل (8 - 1)

● عرض قناة ضمن المتصفح:

➤ اختر الزر View Channels من شريط الأدوات Quick Launch.

➤ اختر القناة التي تريد عرضها من نافذة المتصفح.

أو...

➤ انقر القناة من شريط القنوات المعروض على سطح المكتب.

● عرض شريط القنوات:

هنالك طريقتين لعرض شريط القنوات على سطح المكتب، يعتمد استخدام أي

منهما على الطريقة التي تم تثبيت متصفح مايكروسوفت Microsoft Internet Explorer ضمن جهازك.

## I - في حال قمت بترقية المتصفح كبرنامج إفرادي:

- ❖ انقر الزر Start.
- ❖ صوّب نحو Programs.
- ❖ صوّب نحو Internet Explorer.
- ❖ اختر Channel Bar.

## II - في حال تم ترقية المتصفح مع ترقية ويندوز (أي النسخة المتراقة مع ويندوز):

- ❖ انقر سطح المكتب بزر الماوس الأيمن.
- ❖ صوّب نحو Active Desktop في قائمة الاختصار.
- ❖ اختر Customize My Desktop من قائمة الإسقاط.
- ❖ يتم عرض مربع الحوار Display Properties ضمن علامة التبويب Web.
- ❖ شغل الخيار Internet Explorer Channel Bar.
- ❖ اختر OK.
- ❖ فيظهر الشريط على سطح المكتب.
- ❖ لإغلاق شريط القنوات:
- ❖ انقر الزر «X».

### ملاحظة

في حال لم تكن قد قمت بالترقية من الإصدار 4.0 للمتصفح أو من الإصدار 95 أو 98 للنظام ويندوز، يمكنك استعراض القنوات بالتصويب نحو Media في القائمة Favorites واستعراض اختيارك ضمن المتصفح.

## ● عرض قناة كحافظ شاشة Screen Saver:

تزودك بعض القنوات ببعض محتوياتها لاستخدامها كحافظ للشاشة (وهو عبارة



عن رسم متحرك أو ثابت يتم عرضه في حال لم يتم استخدام جهازك لوقتٍ معين).  
لعرض القناة كحافظ لشاشتك...

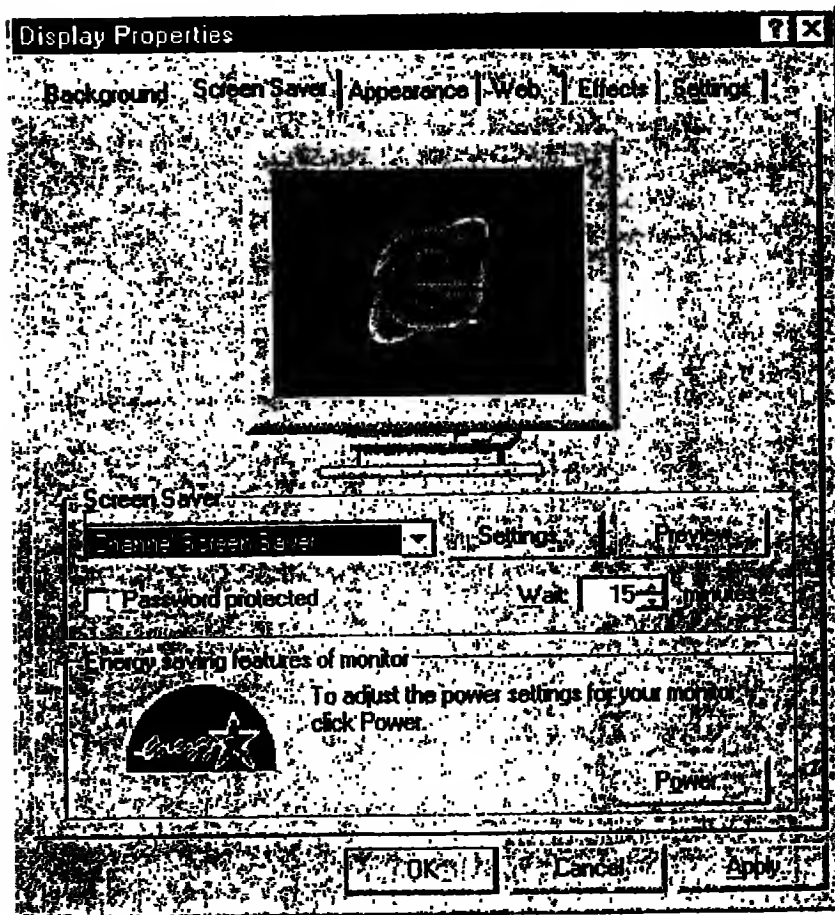
✎ انقر أي مكان فارغ ضمن سطح المكتب بزر الماوس الأيمن.

✎ اختر Properties من قائمة الاختصار.

✎ اختر علامة التبويب Screen Saver من مربع الحوار Display Properties.

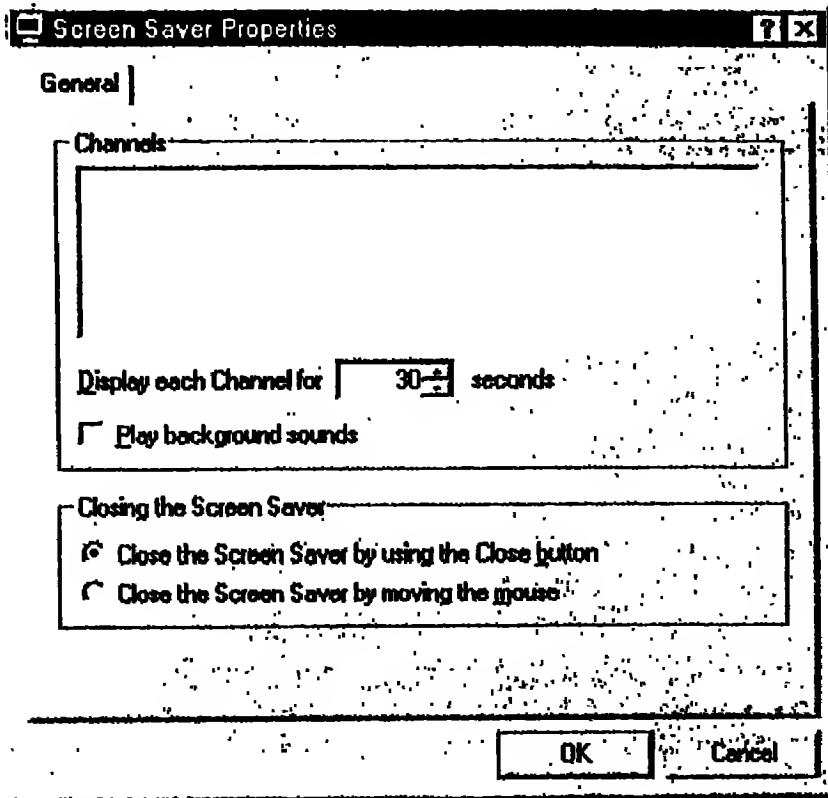
✎ اختر Channel Screen Saver من قائمة الإسقاط Screen Saver.

انظر الشكل (9 - 1).



الشكل (9 - 1)

اختار الزر Settings لعرض مربع حوار كما في الشكل (10 - 1).



الشكل (10 - 1)

يساعدك هذا المربع على إعداد تجهيزات عرض الحافظ، مثل مدة عرض كل قناة، تشغيل أصوات مع العرض، كيفية إغلاق الحافظ، إلخ... بعد اعتماد الخيارات، تختار OK من مربع الحوار Screen Saver Properties.

### ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Preview من علامة التبويب Screen Saver في مربع الحوار Display Properties لمعاينة كيفية ظهور القناة التي اخترتها كحافظ للشاشة.

اختار OK من مربع الحوار Display Properties.

### ● شريط الأدوات Address:

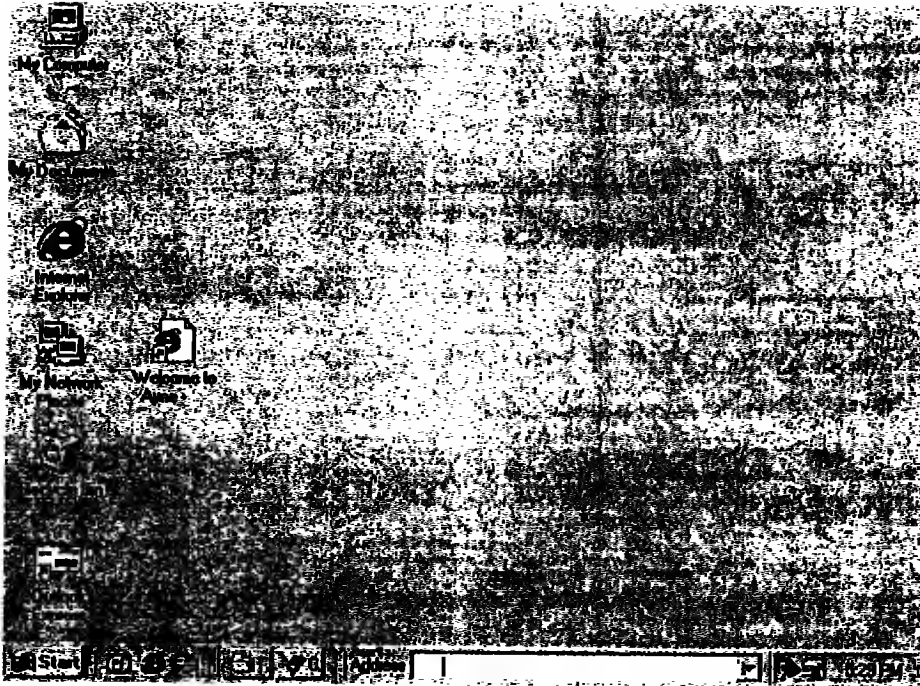
يمكنك التوجه إلى موقع معين ضمن الإنترنت، عن طريق إدخاله في المربع ضمن شريط الأدوات Address في المتصفح. يمكنك أيضاً عرض شريط الأدوات Address ضمن شريط المهام Taskbar في سطح مكتب ويندوز لاستخدامه بنفس الطريقة، كأن المتصفح عاملاً. لعرض شريط الأدوات Address ضمن شريط المهام...

➤ انقر أي مكان فارغ في شريط المهام بزر الماوس الأيمن.

➤ صوّب نحو Toolbars في قائمة الاختصار التي تظهر.

➤ اختر Address من قائمة الإسقاط.

فيتم عرض الشريط المطلوب. انظر الشكل (11 - 1).



الشكل (11 - 1)

ضمن الشريط Address الموجود في شريط المهام أو ضمن نافذة المتصفح...

➤ أدخل العنوان للموقع الذي تريد التوجه إليه في المربع Address، أو اختر عنوان،

مما تم إدخاله سابقاً من قائمة الإسقاط لنفس المربع. في حال كان العنوان الذي تدخله مشابهاً لآخر قمت بإدخاله سابقاً، تعمل ميزة الإكمال التلقائي AutoComplete لإكمال العنوان حيث يمكنك التعديل عليه.

❖ اضغط  Enter ليتم التوجه مباشرة إلى الموقع.

### \* شريط الأدوات Links:

يضم هذا الشريط روابط عبر الإنترنت، وخاصة بشركة مايكروسوفت أيضاً. يمكنك عرض شريط الأدوات Links ضمن شريط المهام Taskbar للعمل به من خلال سطح مكتب ويندوز، وذلك بنفس طريقة عرض شريط الأدوات Address في النقطة السابقة، لكن باختيار Links من قائمة الإسقاط للخيار Toolbars.

للتوجه إلى موقع أي ربط من شريط الأدوات Links، تنقر الزر الخاص به.

### \* المفضلات Favorites:

يمكنك اعتماد الصفحات المفضلة Favorites لتسهيل التوجه إليها وقت الحاجة لها. لإنشاء صفحة مفضلة، تتبع خطوات العرض خارج الاتصال التي أدرجناها في بداية هذا القسم، لكن بدون تشغيل الخيار الخاص بالعرض خارج الاتصال.

❖ اعرض الصفحة التي تريد إضافتها إلى مجموعة صفحاتك المفضلة.

❖ اختر Add to Favorites من القائمة Favorites.

❖ إلغ تشغيل الخيار Make available offline.

❖ أدخل اسم جديد للصفحة ضمن المربع Name (الاسم يرمز للصفحة المفضلة) أو ابقِ على الاسم المقترح من المتصفح.

❖ اختر OK.

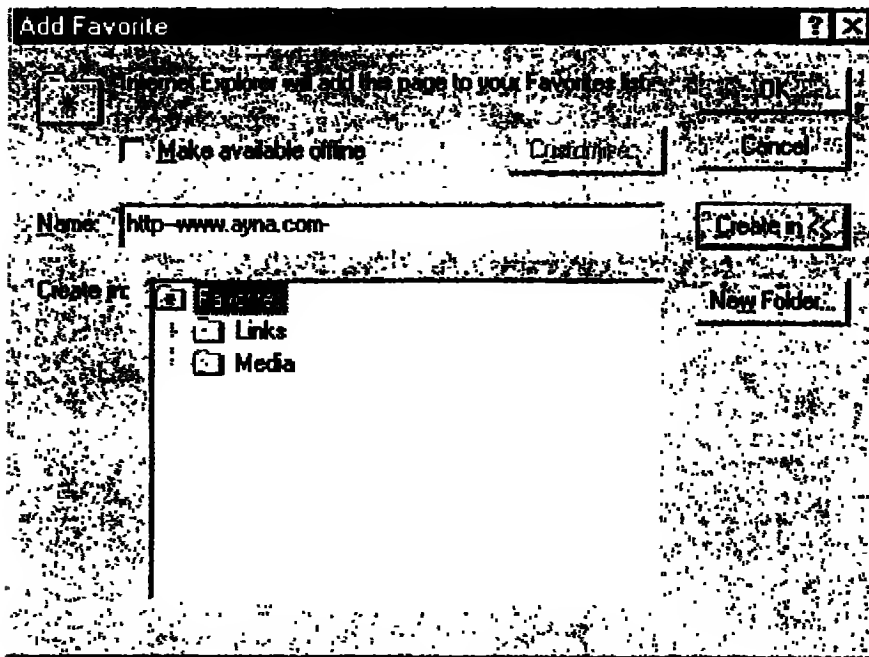
لإضافة الصفحة المفضلة إلى مجلد آخر:

❖ اختر الزر Create in من مربع الحوار Add Favorite.

انظر الشكل (12 - 1).

❖ اختر المجلد من مربع القائمة Create in.

❖ اختر OK.



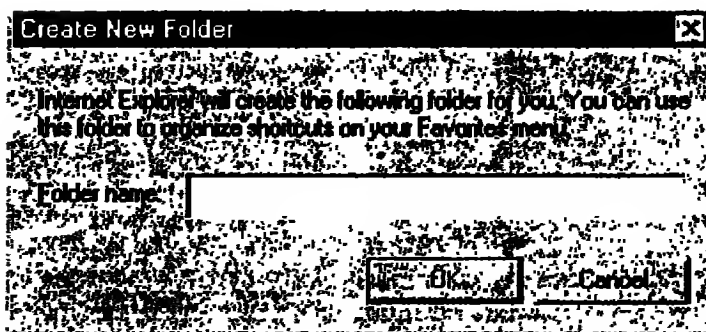
الشكل (12 - 1)

إذا أردت إضافة الصفحة إلى مجلد جديد...

✎ اختر المجلد الذي سيضم مجلدك الجديد.

✎ اختر الزر New Folder من مربع الحوار Add Favorite.

انظر الشكل (13 - 1).



الشكل (13 - 1)

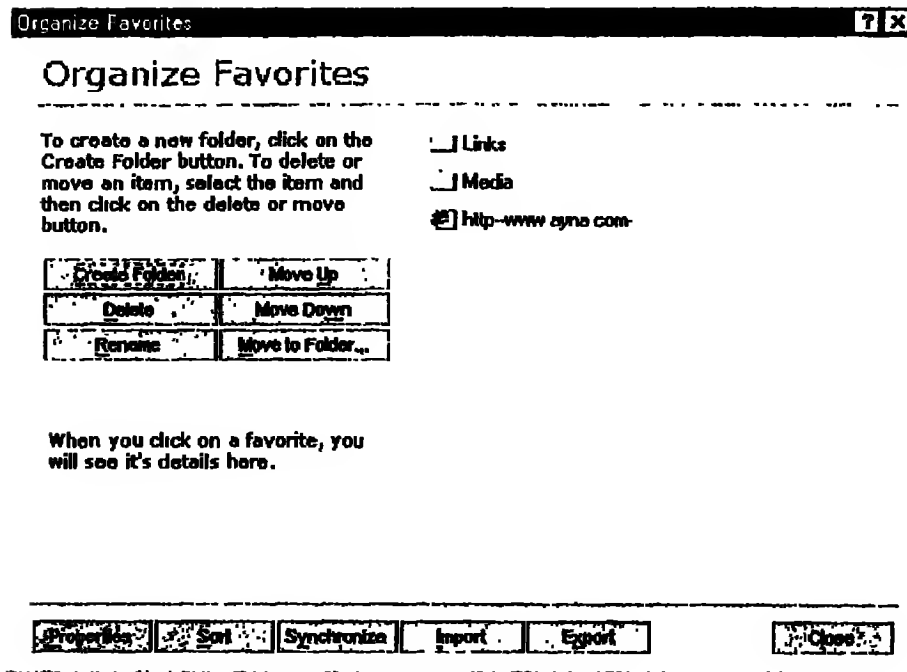


## II - تنظيم الصفحات المفضلة :

لتسريع الوصول إلى صفحاتك المفضلة، يمكنك تنظيمها ضمن مجلدات بالطريقة التالية :

اختر **Organize Favorites** من القائمة **Favorites**.

انظر الشكل (15 - 1).



الشكل (15 - 1)

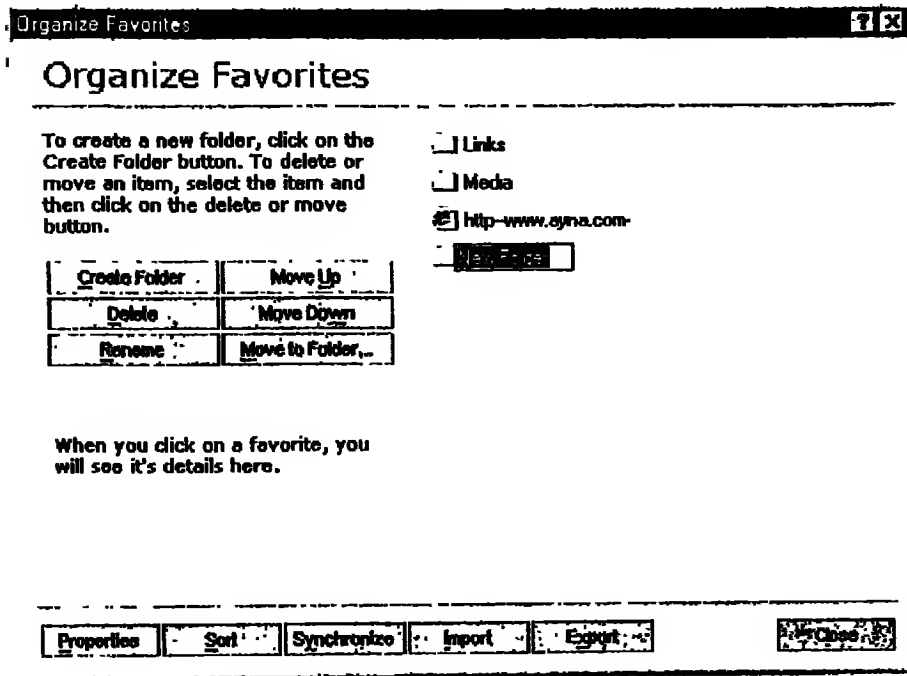
لنقل الصفحة المفضلة إلى مجلد جديد، اختر الزر **Create Folder** ضمن المربع **Organize Favorites**.

يضاف المجلد الجديد مع اسم مؤقت «New Folder». انظر الشكل (16 - 1).

أدخل اسم للمجلد الجديد.

اضغط **Enter** أو انقر أي مكان خارج اسم المجلد لاعتماده.

بعد إنشاء مجلد جديد، أو اعتماد المجلد الذي تريد تركيز الصفحة أو



الشكل (16 - 1)

الصفحات المفضلة ضمنه...

❖ اختر الصفحة أو الصفحات للنقل.

❖ اسحب الاختيار إلى المجلد المطلوب.

بعد الانتهاء من التنظيم...

❖ اختر الزر Close.

يمكنك أيضاً نقل الصفحات عن طريق الزر Move to Folder.

❖ اختر الصفحة أو الصفحات للنقل.

❖ انقر الزر Move to Folder.

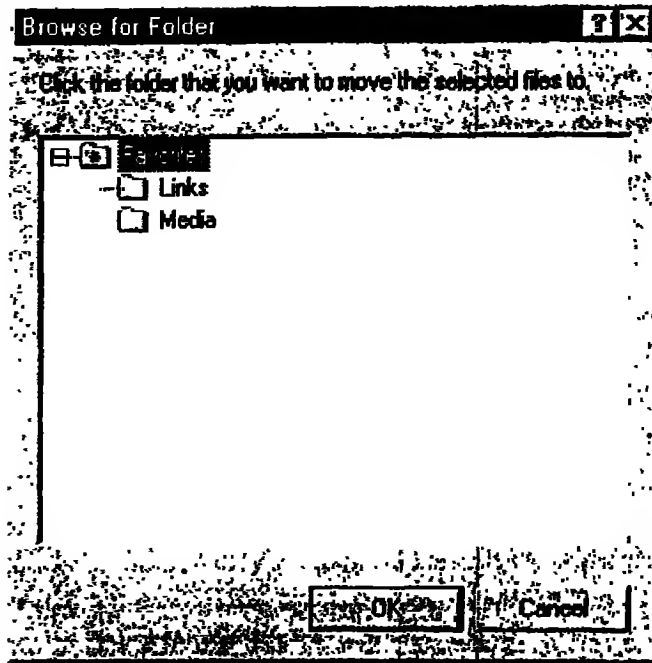
انظر الشكل (17 - 1).

❖ انقر المجلد الذي تريد نقل الاختيار إليه.

❖ اختر OK من مربع الحوار Browse for Folder.

❖ اختر Close من مربع الحوار Organize Favorites.





الشكل (17 - 1)

### \* التصفح خارج الاتصال Offline:

عملية التصفح خارج الاتصال، تعني استعراض صفحات Web بدون أن يكون الاتصال بالإنترنت عاملاً. أفضل عمل للتصفح خارج الاتصال يأتي عن طريق الصفحات المجهزة للعمل خارج الاتصال والقنوات، وهما الموضوعان اللذان تناولناهما في بداية هذا القسم. للعمل خارج الاتصال...

✎ اختر Work Offline من القائمة File.

### ملاحظة

عند تشغيل الخيار Work Offline، يعمل المتصفح خارج الاتصال في كل تشغيل تالي، إلى أن توقف هذا الخيار عن العمل بمعاودة اختياره.

بالإضافة إلى إمكانية استعراض المواقع التي عينتها للعمل خارج الاتصال، يمكنك استعراض كل الصفحات التي استعرضتها في استخدامات سابقة History، والصفحات المعروضة مؤقتاً التي تتواجد ضمن المجلد Internet Temporary Files، خارج الاتصال أيضاً.

## \* تحكّكات في المتصفح :

فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تدخل ضمن نطاق التحكّك بما يتم عرضه في المتصفح .

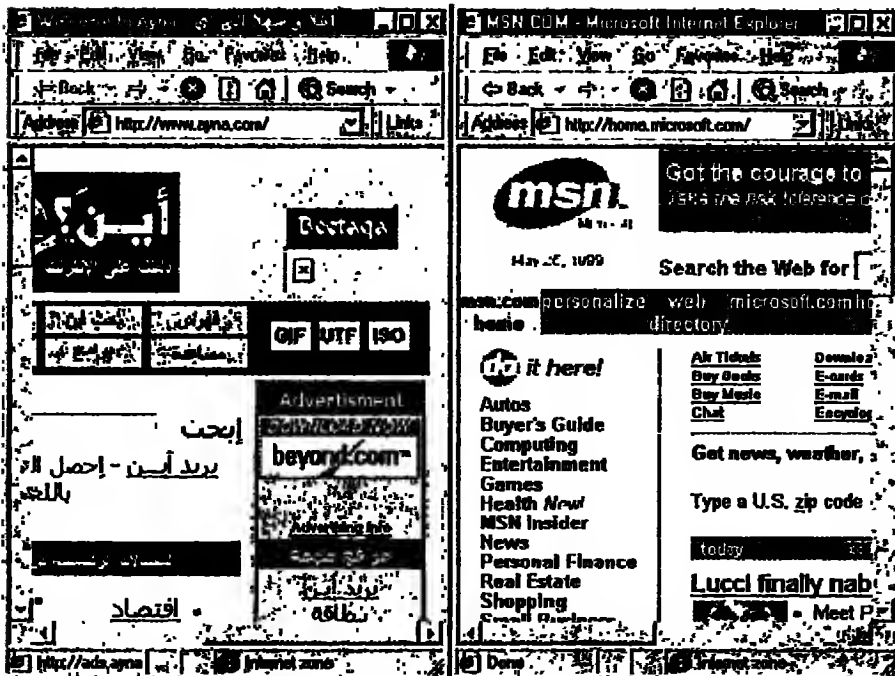
### ● عرض الصفحة في نافذة جديدة :

لعرض الصفحة الهدف ضمن نافذة جديدة، مع المحافظة على المعروض حينها، ...

☛ صوّب نحو New من القائمة File .

☛ اختر Window من القائمة المسقطة .

في النافذة الجديدة، تدخل عنوان الصفحة الهدف في المربع Address ثم تضغط ، ليتم عرض صفحة في كل نافذة. انظر الشكل (18 - 1).

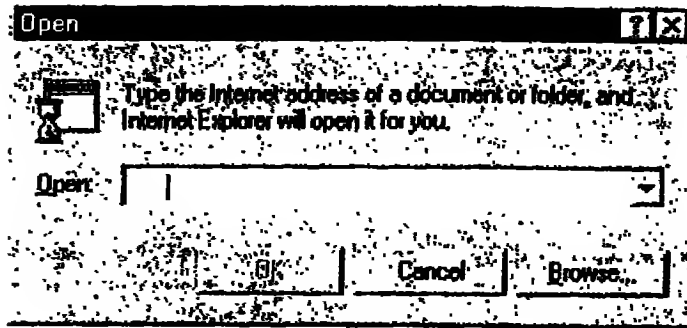


الشكل (18 - 1)

لقد تم رصف النافذتين للتمكن من استعراضهما في نفس الوقت.  
يمكنك الانتقال إلى صفحة معينة باستخدام الأمر Open من القائمة File في المتصفح.

✎ اختر Open من القائمة File.

انظر الشكل (19 - 1).



الشكل (19 - 1)

✎ أدخل العنوان ضمن المربع Open أو اختره من قائمة الإسقاط لنفس المربع إذا كنت قد أدخلته مؤخراً. يمكنك نقر الزر Browse، ليظهر لك مربع الحوار Open حيث تختار نوع، موقع واسم ما تريد عرضه ثم تختار الزر Open وبعدها الزر OK من مربع الحوار Open.

#### ● عرض صفحات في الاستخدام الحالي:

بعد التجهول ضمن الإنترنت، يمكنك معاودة عرض مواقع زرتها سابقاً، بالتحكمات التالية:

#### I - لعرض الصفحة التالية:

✎ انقر الزر Forward من شريط الأدوات أو اختر Forward من القائمة Go.

#### II - لعرض صفحة معينة بعد الحالية:

✎ انقر زر السهم (▼) إلى يمين الزر Forward.

✎ اختر الصفحة التالية التي تريد التوجه إليها من القائمة المسقطة.

### III - لعرض الصفحة السابقة:

✎ انقر الزر Back من شريط الأدوات أو اختر Back من القائمة Go.

### IV - لعرض صفحة معينة قبل الحالية:

✎ انقر الزر السهم «▼» إلى يمين الزر Back.

✎ اختر الصفحة السابقة التي تريد التوجه إليها من القائمة المسقطة.

### V - لعرض الصفحة الأساسية:

✎ انقر الزر Home من شريط الأدوات أو اختر Home Page من القائمة Go.

### ● عرض صفحات من استخدامات سابقة:

للحصول على كل الصفحات التي توجهت إليها أثناء استخدامك الإنترنت لمدة 20 يوماً (التجهيز الافتراضي)، ...

✎ انقر الزر History في شريط الأدوات، أو صوّب نحو Explorer Bar في القائمة View ثم اختر History من قائمة الإسقاط.

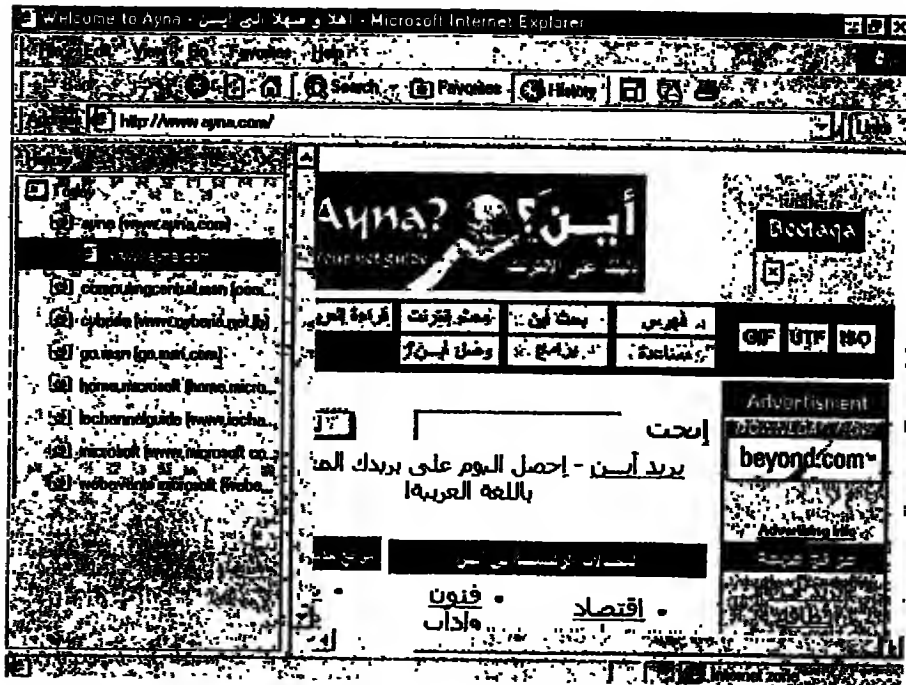
انظر الشكل (20 - 1).

ينظم المجلد History محتوياته حسب الأيام، فإذا أردت عرض صفحات اليوم الحالي تختار Today، واليومين السابقين تختار اسم أي منهما. أما لعرض عمل الأسبوع الفائت، تختار «Week of...».

عند اختيار الوقت، يُظهر لك المجلد History محتوياته حسب المواقع.

✎ اختر المجلد المتناسب مع الموقع الذي تريد زيارته.

✎ اختر الصفحة من المجلد ليتم التوجه إليها.



### ● البحث:

#### I - لتفيذ عملية البحث ضمن الإنترنت:

➤ انقر الزر Search في شريط الأدوات.

فيتم عرض الشريط Explorer، انظر الشكل (21 - 1).

➤ اطبع ما تريد البحث عنه ضمن المربع النصي.

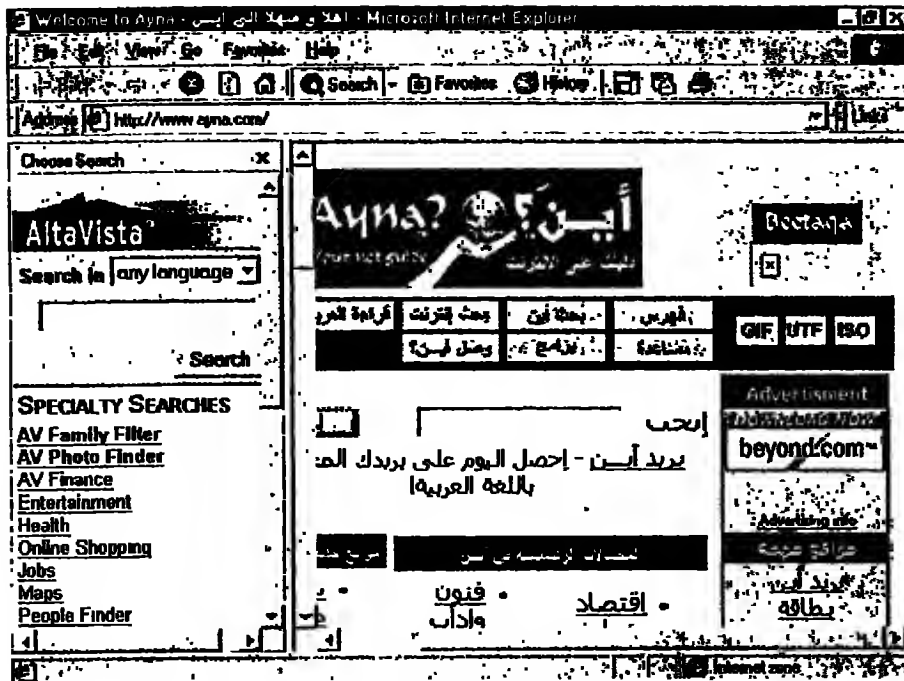
➤ اختر الزر Find أو Search حسب محرك البحث Search Engine المعتمد.

يعرض لك المتصفح مجموعة من عناوين المواقع المطابقة لهدف البحث الذي أدخلته لاختيار ما تريده منها.

#### II - إيجاد كلمة معينة:

يمكنك البحث عن كلمة أو عبارة ضمن الصفحة المعروضة، وذلك بالطريقة

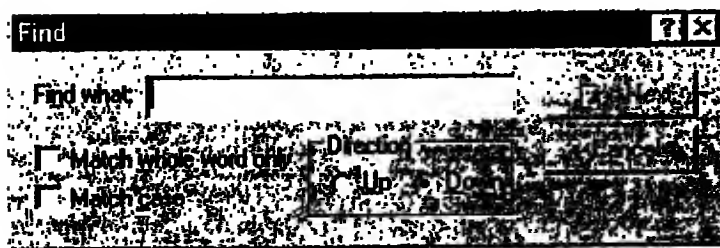
التالية:



الشكل (21 - 1)

✎ اختر Find (on this page) من القائمة Edit.

انظر الشكل (22 - 1).



الشكل (22 - 1)

✎ اطبع الكلمة أو العبارة ضمن المربع النصي Find What.

✎ شغل الخيار Match Whole Word Only ليتم البحث عن الكلمة أو العبارة كاملة وليس جزء منها.

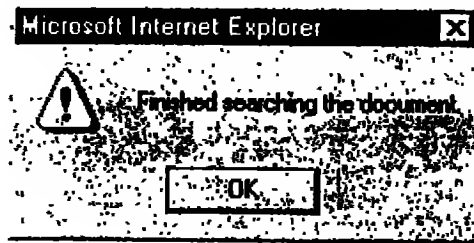
☛ شغل الخيار Match Case لمطابقة حالة الأحرف بين ما تريد البحث عنه وما يتم إيجاده.

☛ من Direction شغل الخيار Up ليتم البحث من الأسفل باتجاه أعلى الصفحة الحالية، أو شغل الخيار Down ليتم البحث بالعكس.

☛ اختر الزر Find Next.

عندما يتم إيجاد هدف البحث في الصفحة الحالية، يتم تحديده.

تابع نقر الزر Fine Next للبحث عن ظهور آخر للهدف. عندما ينتهي المتصفح من البحث ضمن الصفحة الحالية، تظهر رسالة كما في الشكل (23 - 1).




الشكل (23 - 1)

☛ اختر OK من مربع الرسالة.

☛ اختر Cancel من المربع Find لإنهاء عملية البحث.

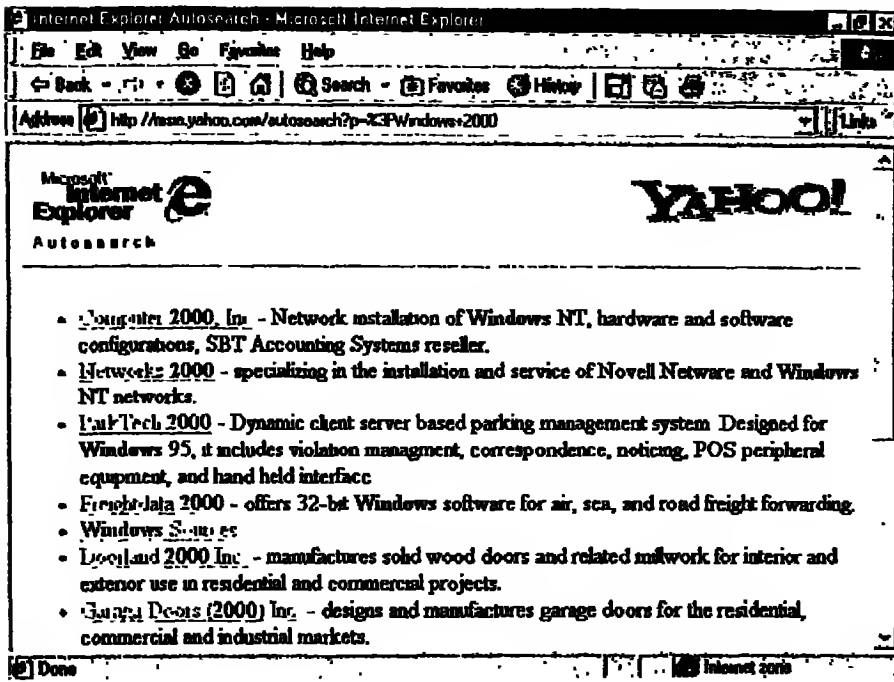
### III عن طريق الشريط Address:

يمكنك البحث من مواقع وصفحات معينة عن طريق الشريط Address، وذلك بإدخال «Find»، «Go» أو «?» قبل الكلمة التي تريد البحث عنها. بعد ضغط المفتاح  Enter، يتم عرض نتائج البحث ضمن المتصفح. انظر الشكل (71 - 1).

☛ انقر الرابط لما تريد التوجه إلى موقعه.

### ● نسخ المعلومات من صفحة ال Web:

بعد عرض الصفحة الهدف...



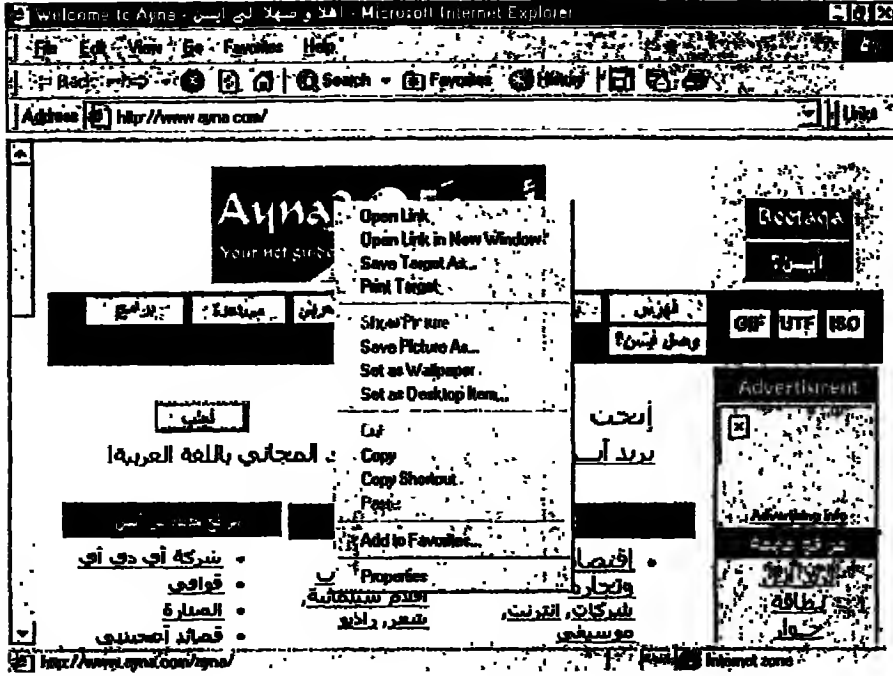
الشكل (24 - 1)

- ✎ اختر ما تريد نسخه أو اختر Select All من القائمة Edit لنسخ كل محتويات الصفحة.
- ✎ اختر Copy من القائمة Edit.
- ✎ افتح المستند الذي تريد لصق النسخ ضمنه، ثم انقر الموقع الذي تريد تركيز تلك المعلومات فيه.
- ✎ اختر Paste من القائمة Edit في البرنامج الذي فتحت المستند الهدف فيه.

### ● حفظ المحتويات:

- ✎ انقر الرسم أو الخلفية أو الربط بزر الماوس الأيمن.
- انظر الشكل (25 - 1).
- لتجهيز الرسم كخلفية Background، اختر Set as Wallpaper من قائمة الاختصار.





الشكل (25 - 1)

ولحفظ الرسم ضمن ملف لاستخدام لاحق...

✎ اختر Save Picture As من قائمة الاختصار.

انظر الشكل (26 - 1).

✎ اختر موقع الحفظ من قائمة الإسقاط Save in ومن مربع القائمة الموجود تحتها.

✎ أدخل اسم للملف ضمن المربع File name.

✎ اختر نوع لحفظ الملف من قائمة الإسقاط Save as type.

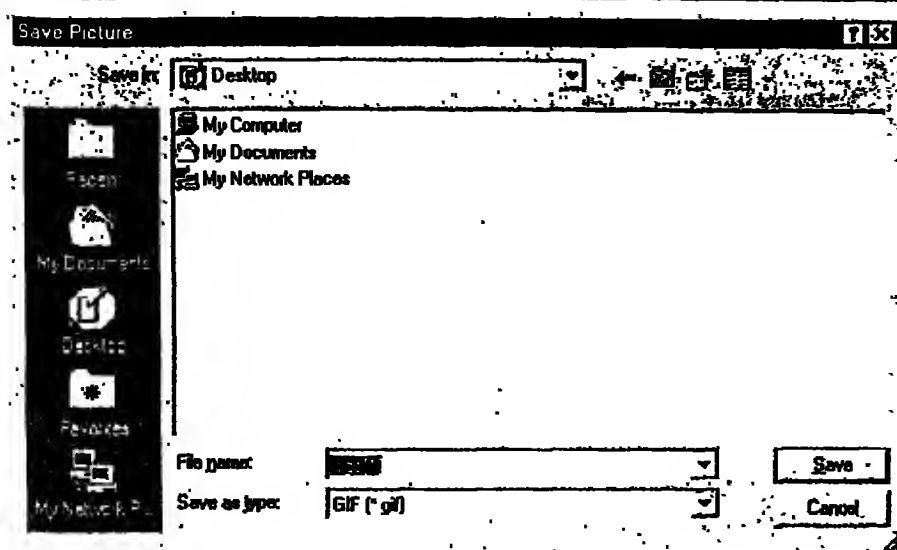
✎ اختر الزر Save.

### ● عرض ملف الـ HTML الخاص بالصفحة:

يمكنك استعراض كيفية برمجة الصفحات بلغة HTML، وذلك باستعراض

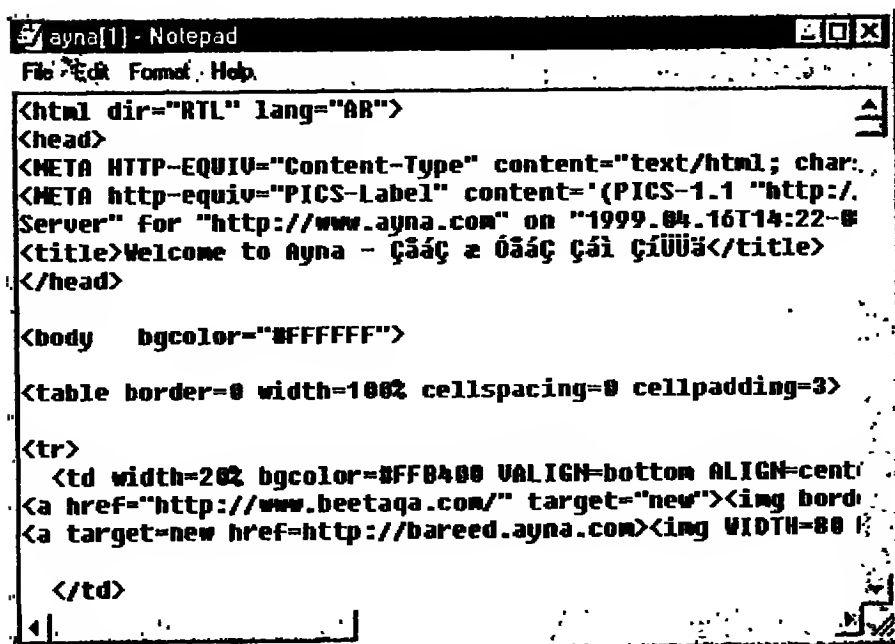
مصدرها كالتالي:

✎ اعرض الصفحة التي تريد استعراض برنامج الـ HTML الخاص بها.



الشكل (26 - 1)

اختر Source من القائمة View . انظر الشكل (27 - 1).



الشكل (27 - 1)

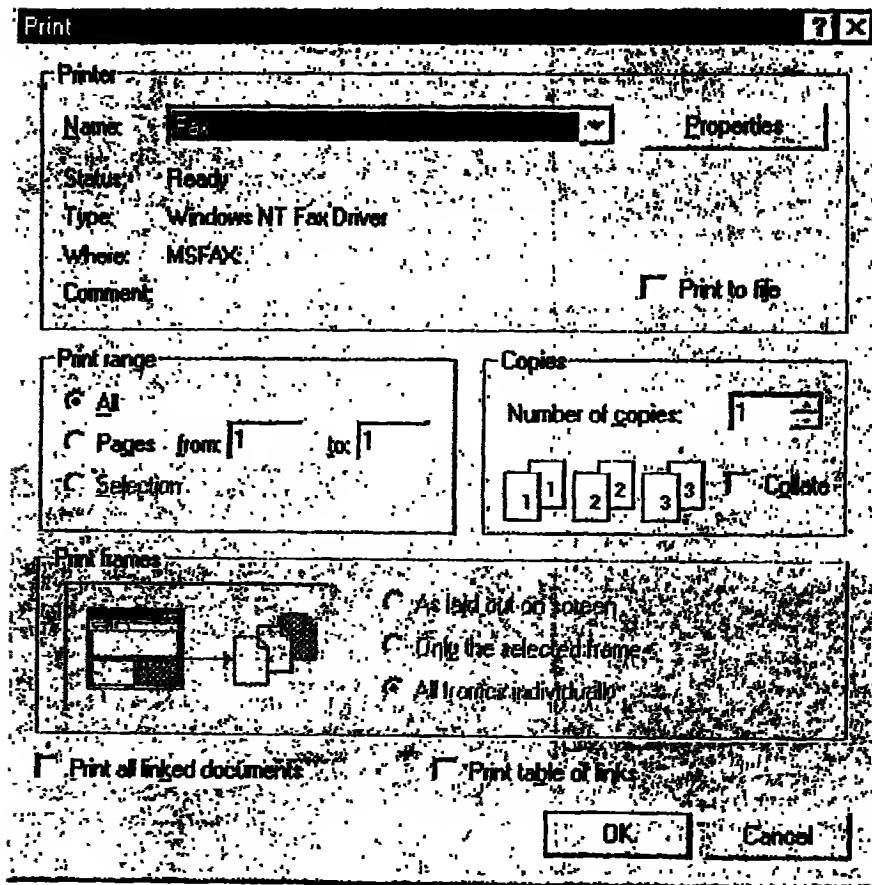
بهذه الطريقة يمكنك الاعتماد على برامج صفحات موجودة لإنشاء صفحاتك الخاصة. بعد الانتهاء من استعراض برنامج الصفحة، انقر الزر «Close» لإيقاف نافذة المفكرة Notepad.

### \* طباعة الصفحة الحالية أو إرسالها بالفاكس:

بعد عرض صفحة ال Web التي تريد طباعتها أو إرسالها.

اختر Print من القائمة File.

انظر الشكل (28 - 1).



الشكل (28 - 1)

• للطباعة، اختر الطباعة من قائمة الإسقاط Name، وللإرسال بالفاكس اختر Fax من نفس قائمة الإسقاط ثم اتبع التعليمات التي يزودك بها المعالج.

- يمكنك هذا المربع من التحكم بخصائص الطباعة المستخدمة في الطبع، أو تعيين طباعة أخرى. كما يمكنك من طبع كل الصفحات (باختيار All)، صفحات معينة (باختيار Pages)، ثم إدخال أرقام الصفحات ضمن (From و To)، تحديد عدد النسخ (في المربع Number of Copies) وتعيين ترتيب النسخ (باختيار Collate). الخيار Print table of links، يطبع قائمة تبين عنوان كل ربط في صفحة ال Web. والخيار Print all linked documents، يطبع محتويات كل الروابط التي تتضمنها صفحة ال Web. من Print Frames، تختار طبع الإطارات المتوفرة ضمن الصفحة.

بعد الانتهاء من تحديد خياراتك من المربع Print، اختر OK ليبدأ الطبع.

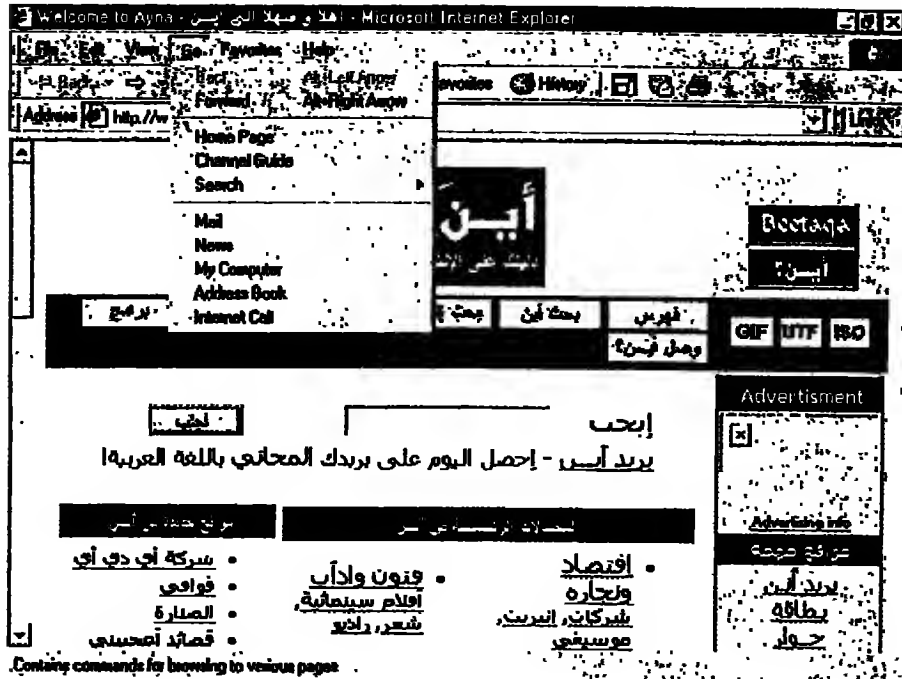
### \* تشغيل برامج أخرى من المتصفح:

إذا أردت إرسال بريد إلكتروني، قراءة الأخبار أو إجراء اجتماعات عبر الإنترنت، يمكنك تنفيذ ذلك عن طريق تشغيل البرامج الخاصة بهذه العمليات من داخل المتصفح. هذه العمليات تتم عن طريق القائمة Go، انظر الشكل (29 - 1).

- تختار Mail لتشغيل البرنامج Outlook Express في فصيلة البريد Mail، أو برنامج البريد الإلكتروني الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار News لتشغيل البرنامج Outlook Express في فصيلة الأخبار News، أو برنامج الأخبار الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار Address Book لتشغيل البرنامج نفسه أو برنامج دفتر العناوين الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.
- تختار NetMeeting لتشغيل البرنامج نفسه أو برنامج إجراء الاجتماعات عبر الإنترنت الافتراضي الخاص بك للعمل في هذا المجال.

الأقسام اللاحقة للتعرف على كيفية استخدام كل من البرامج المدروجة أعلاه.

**راجع**



الشكل (29 - 1)

لتنفيذ عمليات مباشرة ضمن البرامج المدرجة أعلاه، أي على سبيل المثال تشغيل البرنامج NetMeeting أو برنامج الاجتماعات الافتراضي) وتنفيذ اتصال جديد عبر الإنترنت مباشرة، تعمل ضمن القائمة File من المتصفح.

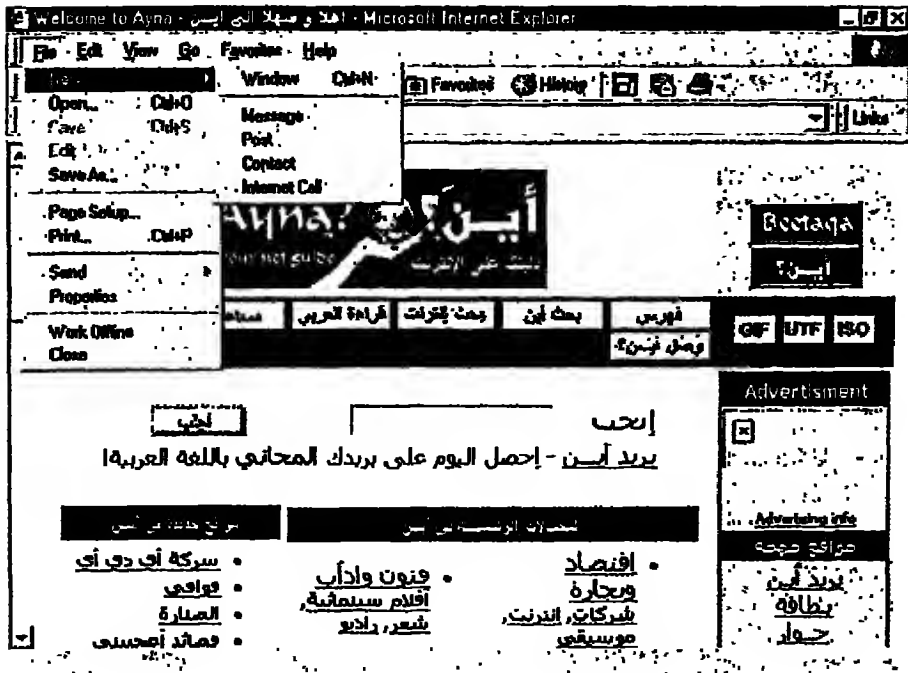
صوّب نحو New من القائمة File.

انظر الشكل (30 - 1).

- تختار Message لفتح نافذة إنشاء رسالة جديدة ضمن البرنامج Outlook Express في فصيلة البريد Mail، (أو ضمن برنامج البريد الافتراضي لديك) لإدخال رسالتك وإرسالها عبر البريد الإلكتروني.

- تختار Post لفتح نافذة إرسال مقالة جديدة ضمن البرنامج Outlook Express في فصيلة الأخبار News (أو ضمن برنامج الأخبار الافتراضي لديك) لإرسال مقالة إلى مجموعة الأخبار التي تريدها.

- تختار Contact لفتح نافذة إدخال معلومات عن اتصال جديد (أو نافذة برنامج العناوين الافتراضي لديك) لإدخال بيانات الشخص للاتصال أو الإرسال.



الشكل (30 - 1)

- تختار Internet Call لإجراء اجتماع باستخدام NetMeeting (أو استخدام برنامج الاتصال الافتراضي لديك).

#### \* تشغيل برنامج من الشريط Address:

يمكنك إدخال اسم ملف التشغيل لبرنامج، مع العمر الخاص به، ضمن المربع Address ثم ضغط Enter لتشغيل ذلك البرنامج. في حال كان البرنامج الذي تريد تشغيله أحد عناصر ويندوز يمكنك طبع اسمه فقط (أي بدون الممر) مثل NotePad، WordPad، Control Panel، إلخ...

#### \* تعيين برامج افتراضية:

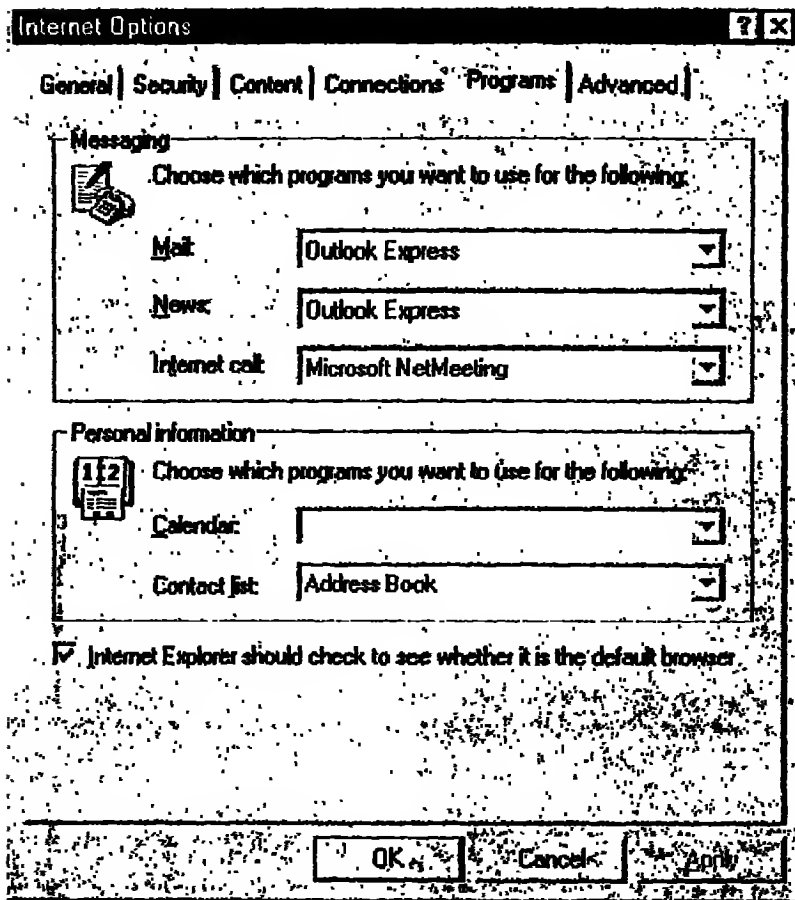
يمكنك تغيير البرامج الافتراضية التي يستخدمها المتصفح لإدارة البريد Mail، الأخبار News، التقويم Calendar والاتصالات Internet Calls، ليتم تشغيل الذي تعينه

عند نقر ربط يتطلب نوعه من البرامج. لتنفيذ ذلك تتبع الخطوات كالتالي:

➤ اختر Internet Options من القائمة View.

➤ اختر علامة التبويب Programs.

انظر الشكل (31 - 1).



الشكل (31 - 1)

➤ اختر البرنامج الافتراضي للبريد من القائمة المسقطة Mail.

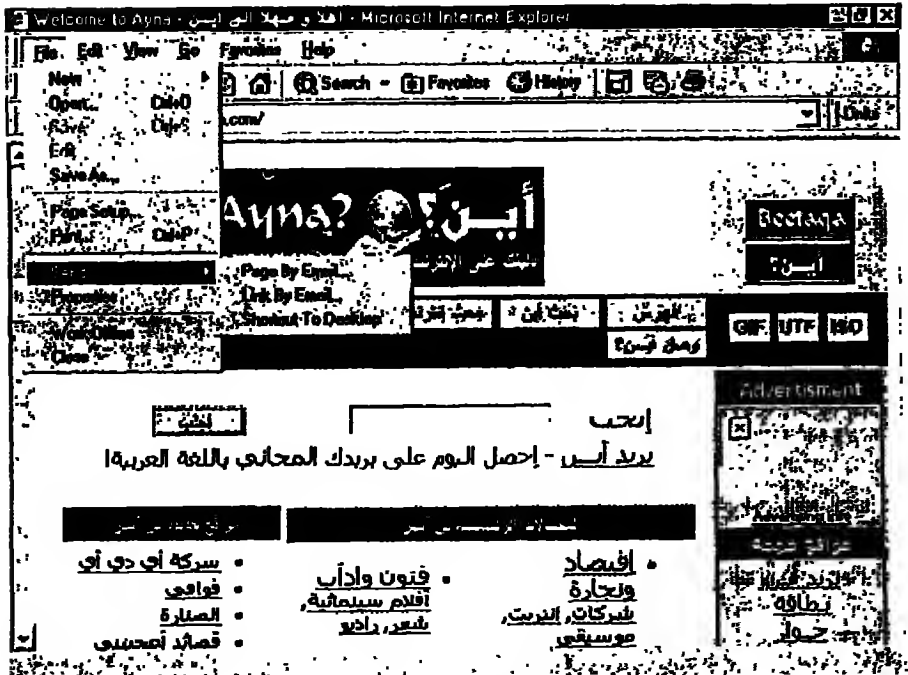
➤ اختر البرنامج الافتراضي للأخبار من القائمة المسقطة News.

➤ اختر البرنامج الافتراضي لإجراء الاجتماعات من القائمة المسقطة Internet Call.

- ✎ اختر البرنامج الافتراضي للتواريخ من القائمة المسقطة Calendar.
- ✎ اختر البرنامج الافتراضي لدفتر العناوين والاتصالات من القائمة المسقطة Contact list.
- ✎ شغل الخيار «Internet Explorer Should...» لتطلب من المتصفح أن يتحقق إذا كان لا يزال برنامج التصفح الافتراضي مع كل تشغيل له. في حال وجد برنامج تصفح آخر تم تجهيزه كافتراضي، يسألك إذا كنت تريد إعادة تعيين المتصفح كافتراضي من جديد.
- ✎ اختر OK لاعتماد التجهيزات.

### \* إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني:

- يمكنك إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني، كرسالة قائمة بحد ذاتها أو كريط مع رسالة. هذه العملية تتم كالتالي:
- ✎ صوّب نحو Send من القائمة File.
- انظر الشكل (32 - 1).



الشكل (32 - 1)



☛ نفذ أي من الآتي:

- اختر Page By Email لإرسال الصفحة بمفردها بالبريد الإلكتروني.
  - اختر Link By Email لإرسال الصفحة كربط ضمن رسالة بالبريد الإلكتروني.
- عند اختيار أي من الخيارين أعلاه، يتم تشغيل Outlook Express لتنفيذ الإرسال، عن طريق إدخال البريد الإلكتروني، ثم اختيار الزر Send من شريط الأدوات.

### \* محفظة مايكروسوفت Microsoft Wallet:

يساعدك هذا البرنامج على إدخال وتجهيز معلومات تتضمن عناونك وطريقة الدفع التي تريد اعتمادها، للتسوق عبر الإنترنت. هذه المعلومات يتم حفظها ضمن جهازك، تماماً كما تحفظ محفظتك التي تتضمن بطاقات الائتمان وبطاقة الهوية في جيبك.

باستخدام هذه المحفظة، توفر على نفسك إدخال المعلومات عن عناونك وطريقة الدفع في كل مرة تريد فيها التسوق عبر الإنترنت، لأن مواقع التسوق تطلب منك إدراج تلك المعلومات. هذه المعلومات موجودة ضمن جهازك، وكل ما عليك هو إرسال محتوياتها إلى المواقع التي تتطلب منك معلومات مماثلة. هذه المعلومات تخضع للخصوصية والحماية، حيث لا يمكن استعراضها إلا بإدخال كلمة مرور تعرفها بنفسك. لإدخال معلومات ضمن المحفظة، تتبع الخطوات كالتالي:

☛ اختر Internet Options من القائمة View.

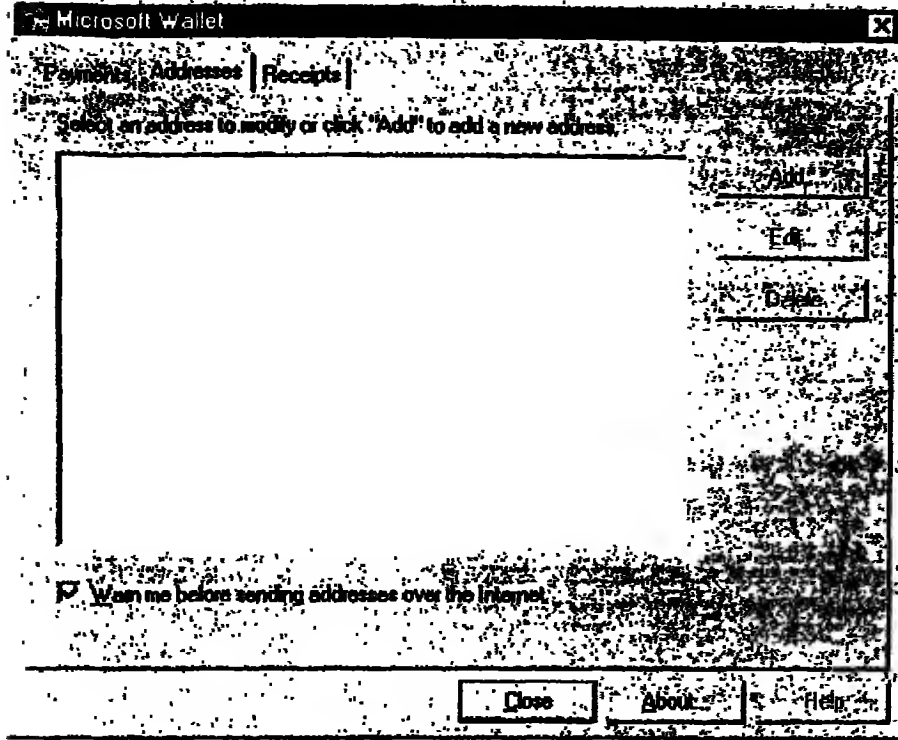
☛ اختر علامة التبويب Content من مربع الحوار.

☛ اختر الزر Addresses.

☛ اختر علامة التبويب Addresses

انظر الشكل (33 - 1).

من هذا المربع تختار أي عناوين أدخلتها مسبقاً، لتتمكن من تعديلها باستخدام الزر Edit. أيضاً، تشغل الخيار «Warn me before sending addresses over the Internet» ليتم إعلامك قبل إرسال المعلومات عن عناونك للموافقة على الإرسال أو عدم الموافقة. لإدخال معلومات عنوان جديدة، . . .



اختار الزر Add.

انظر الشكل (34 - 1).

يمكنك اختيار الزر Address Book لاعتماد معلومات موجودة ضمن دفتر العناوين. أما إذا أردت إدخال معلومات جديدة، غير متوفرة في مكان آخر...

أدخل الاسم كاملاً في المربعات الخاصة ضمن المساحة Name.

أدخل العنوان كاملاً في المربعات الخاصة ضمن المساحة Address.

أدخل اسم للمعلومات يرمز لها ضمن المربع النصي في المساحة Display Name،

وانقر الزر Home إذا كانت المعلومات تخص منزلك، أو انقر الزر Business إذا

كانت المعلومات تخص مركز عملك.

اختار OK.

بعدها، تدخل المعلومات عن طريقة الدفع...

اختار علامة التبويب Payments في مربع الحوار Microsoft Wallet.

الشكل (34 - 1)

يظهر مربع يُعلمك أن برنامج المحفظة بحاجة لتثبيت طريقة الدفع Discover ضمن البرنامج. في حال أردت التراجع عن التثبيت، اختر الزر Cancel، أو...  
 ➤ اختر الزر Install.

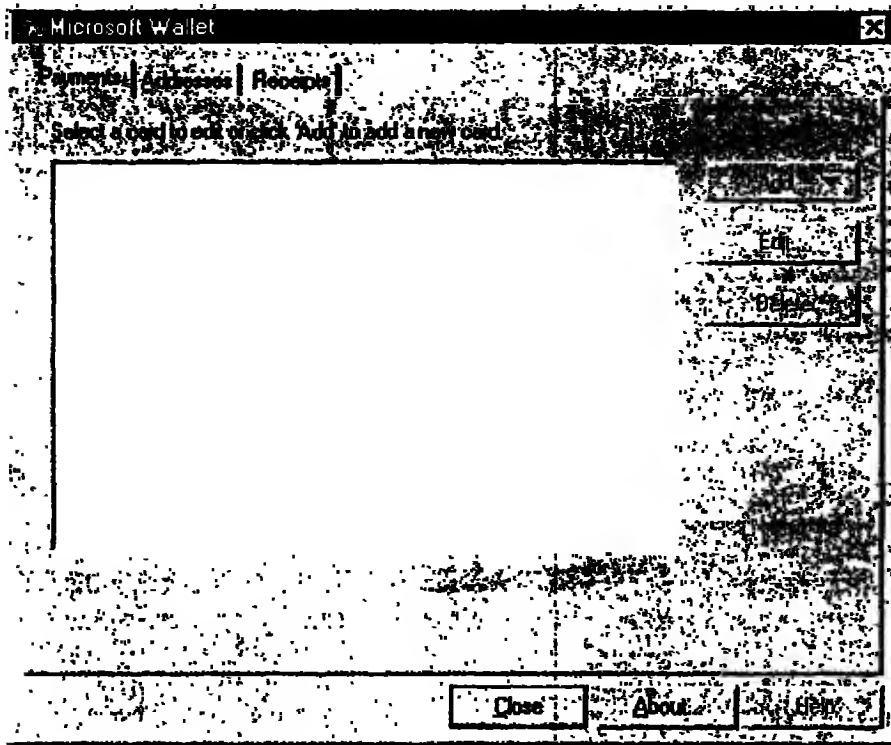
انظر الشكل (35 - 1).

من هذا المربع تختار أي طريقة دفع عرفتتها سابقاً، لتتمكن من تعديلها باستخدام الزر Edit. لإضافة طريقة دفع جديد....

➤ اختر الزر Add.

➤ اختر الطريقة من قائمته المسقطة.

انظر الشكل (36 - 1).

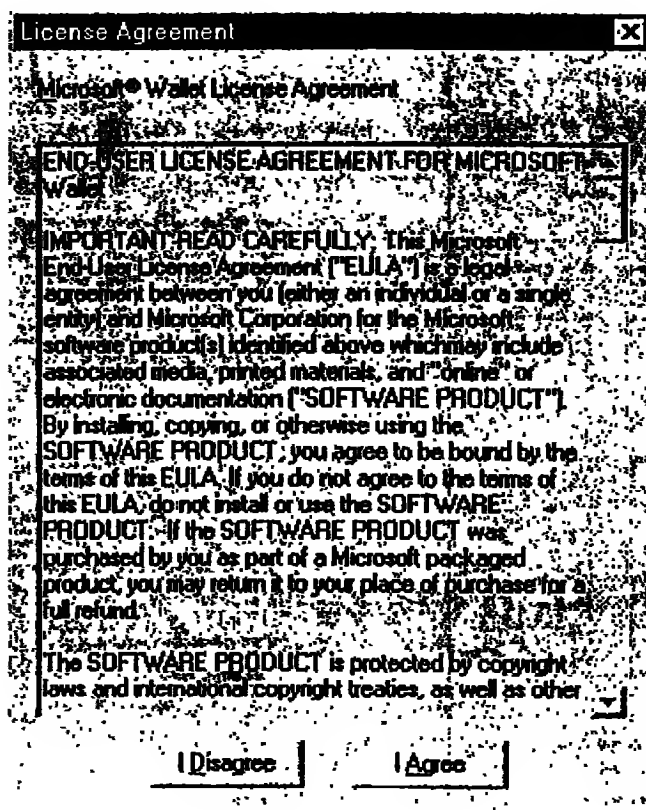


هذا المربع هو اتفاقية بينك وبين شركة Microsoft عن حقوق البرنامج Wallet. إذا كانت غير موافقاً على الحقوق، اختر الزر I Disagree، أما إذا كنت موافقاً، وتريد متابعة العمل...

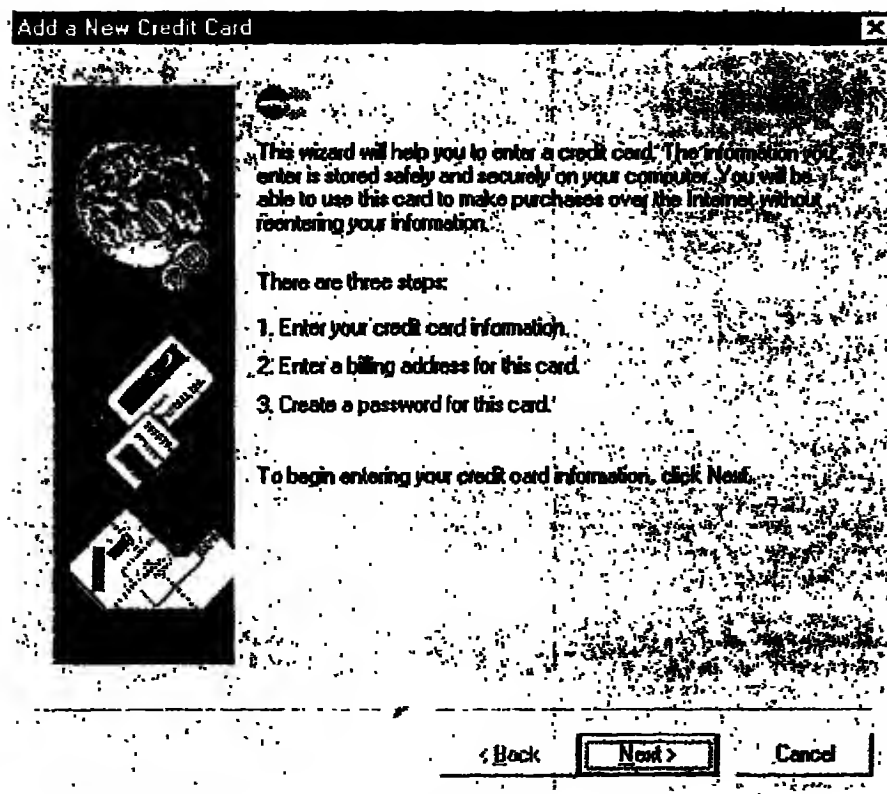
➡ اختر الزر I Agree.

انظر الشكل (37 - 1).

يبدأ المعالج بالعمل حيث تتبع خطواته لإدخال معلومات عن بطاقة الائتمان، العنوان لتسجيل الفواتير وأخيراً تعريف كلمة المرور لاستخدام هذه كلمة. اختر الزر Next لإدخال تلك المعلومات.



الشكل (36 - 1)



الشكل (37 - 1)



- \* تشغيل البرنامج
- \* نافذة Outlook Express
- \* تجهيز البريد الإلكتروني للعمل
- \* تجهيز مجموعة الأخبار للعمل
- \* تخصيص نافذة Outlook Express
- تغيير عرض خانة المعاينة Preview Pane
- التحكم بعرض قائمة المجلدات، شريط المعلومات أو شريط الأدوات
- العمل في شريط الأدوات
- تغيير الأعملة في قائمة الرسائل
- تغيير الخطوط المستخدمة لعرض الرسائل
- \* تشغيل برامج أخرى من Outlook Express

## القسم الثاني جولة في Outlook Express

### \* تشغيل البرنامج :

جمع البرنامج Outlook Express مهام البريد الإلكتروني، مجموعات الأخبار، العمل في دفاتر العناوين، وغيرها في برنامج واحد. بعد تجهيز عناصر هذا البرنامج للعمل، يمكنك اعتماده كبرنامج الاتصال الأساسي في جهازك. لتشغيله، انطلقاً من سطح مكتب ويندوز، تتبع أي من التالي:

❖ انقر الزر Outlook Express في شريط الأدوات Quick Launch ضمن شريط المهام.

أو...

❖ انقر الأيقونة Outlook Express نقرة مزدوجة في سطح مكتب ويندوز.

أو...

❖ انقر الزر Start.

❖ صوّب نحو Programs.

❖ صوّب نحو Internet Explorer.

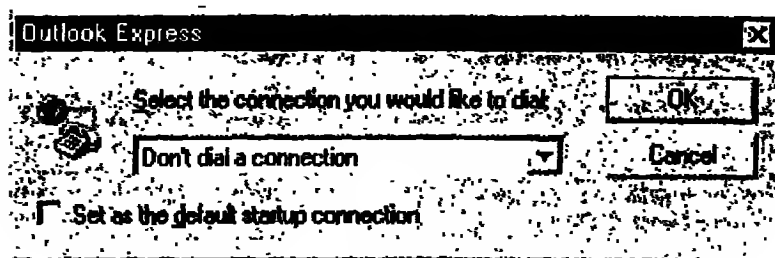
❖ اختر Outlook Express من القائمة المسقطة.

بغض النظر عن الطريقة المتبعة، تظهر نافذة البرنامج مع مربع الحوار لاختيار اتصال للعمل به. انظر الشكل (1 - 2).

### ملاحظة

في حال لم تكن قد جهزت البريد الإلكتروني للعمل، يعمل المعالج الخاص به تلقائياً، حيث تتبع الخطوات في النقطة ما بعد التالية.

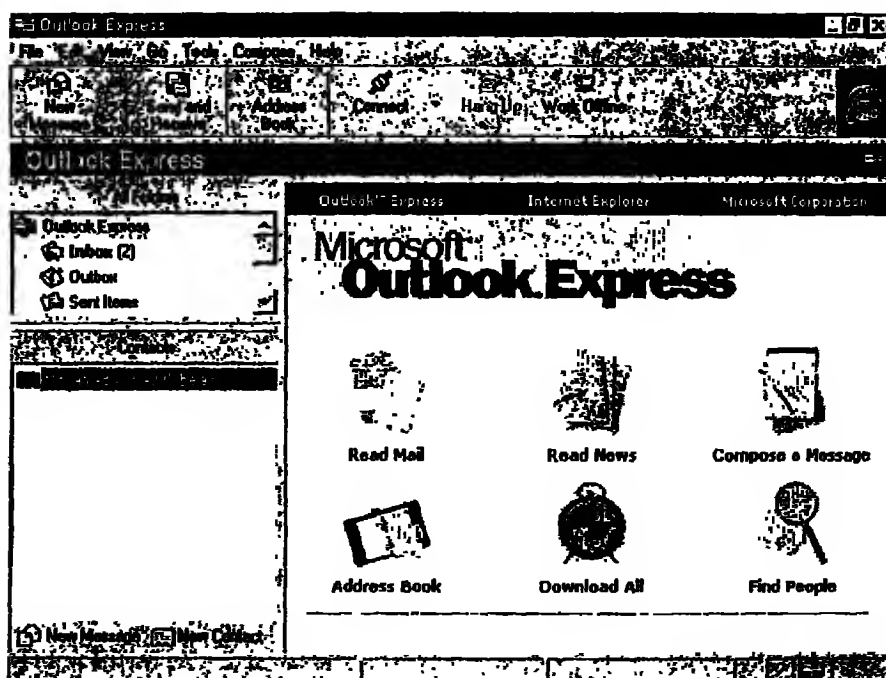




الشكل (1 - 2)

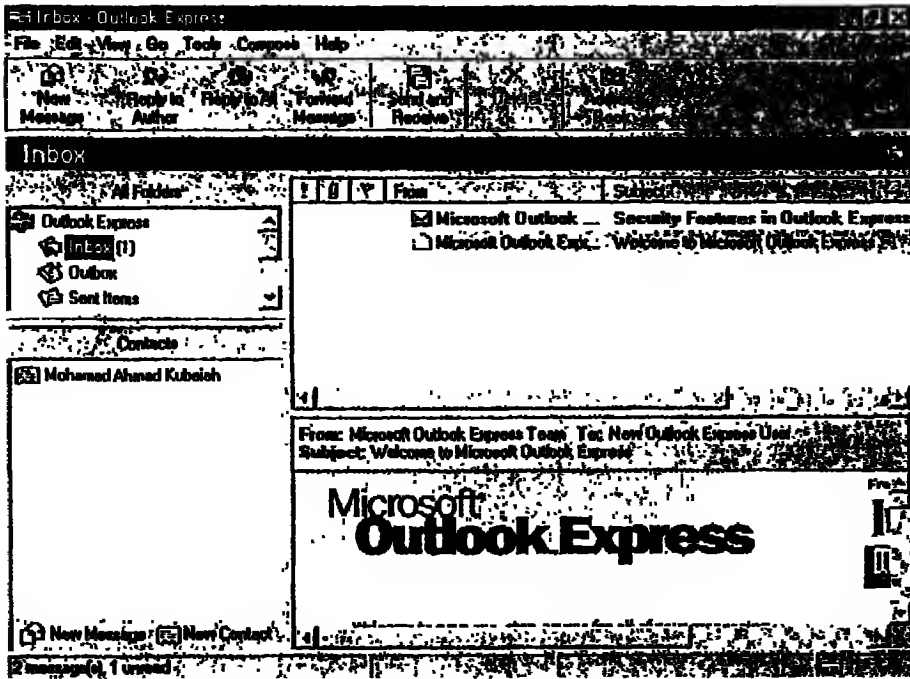
### \* نافذة Outlook Express:

تتضمن نافذة Outlook Express العديد من العناصر التقليدية التي نجدها في معظم نوافذ ويندوز، بالإضافة إلى عناصر خاصة تسهل العمل ضمنه. النافذة المعروضة في الشكل (2 - 2)، لا تتضمن كل عناصر نافذة Outlook Express التي يمكن أن تظهر لك



الشكل (2 - 2)

أثناء العمل، لذا سنستعرض العناصر كاملة من خلال الشكل (3 - 2).



الشكل (3 - 2)

من قائمة الإسقاط في المربع في الشكل (1 - 2) تختار بين الدخول إلى البرنامج مع إجراء اتصال أو الدخول بدون اتصال (باختيار Don't Dial a Connection). بعد الاعتماد بشأن مربع الحوار، واختيار الزر OK، تظهر نافذة البرنامج Outlook Express كما في الشكل (2 - 2).

العناصر من خلال النافذة المعروضة في الشكل (3 - 2)، تأتي كالتالي:

- I - شريط الأدوات Toolbar: يقع تحت شريط القوائم مباشرة ويتضمن أزرار تساعدك على الوصول إلى معظم امتيازات البرنامج والعمل بها.
- II - شريط المجلد Folder Bar: يقع هذا الشريط تحت شريط الأدوات مباشرة، ويعرض لك المجلد المفتوح من مجلدات Outlook Express.
- III - قائمة المجلدات Folder List: وهو الهيكل الذي يقع تحت شريط المجلد من

جهة اليسار، ويتضمن مجلدات Outlook Express، لمساعدتك على استعراض محتويات مجلدات البرنامج مثل علبة الوارد Inbox، علبة الإرسال Outbox، إلخ. . .

IV - **خانة العناوين للاتصال Contacts:** وهي الخانة التي تقع تحت قائمة المجلدات مباشرة لعرض عناوين معرفة ضمن دفتر العناوين Address book، يمكنك اختيار أي منها للإرسال له، كما يمكنك تعريف عناوين جديدة باختيار New Contact.

V - **خانة العرض:** وهي الخانة التي تقع من جهة اليمين في نافذة Outlook Express، ويمكن أن تتضمن الآتي:

1 - **أيقونات التشغيل:** وهي الأيقونات الستة التي تتضمنها هذه الخانة وتستخدم كالتالي:

- **Read Mail:** لتحميل الرسائل الواردة من المزود.
- **Read News:** لتحميل مجموعات الأخبار من المزود.
- **Compose a Message:** لإعداد رسالة للإرسال عبر البريد الإلكتروني.
- **Address Book:** للعمل ضمن دفتر العناوين لإدخال وتحرير عناوين بريد إلكتروني ومعلومات عن الأشخاص والمؤسسات.
- **Download All:** لتحميل الرسائل من عدة مزودات قمت بتعريفها سابقاً.
- **Find People:** لإيجاد عناوين لأشخاص ومؤسسات في الصفحات البيضاء . White Pages

2 - **الملاحظات Tip of the Day:** تحت الأيقونات تجد نصوص تُمثل ملاحظات ومعلومات مهمة لتشغيل Outlook Express.

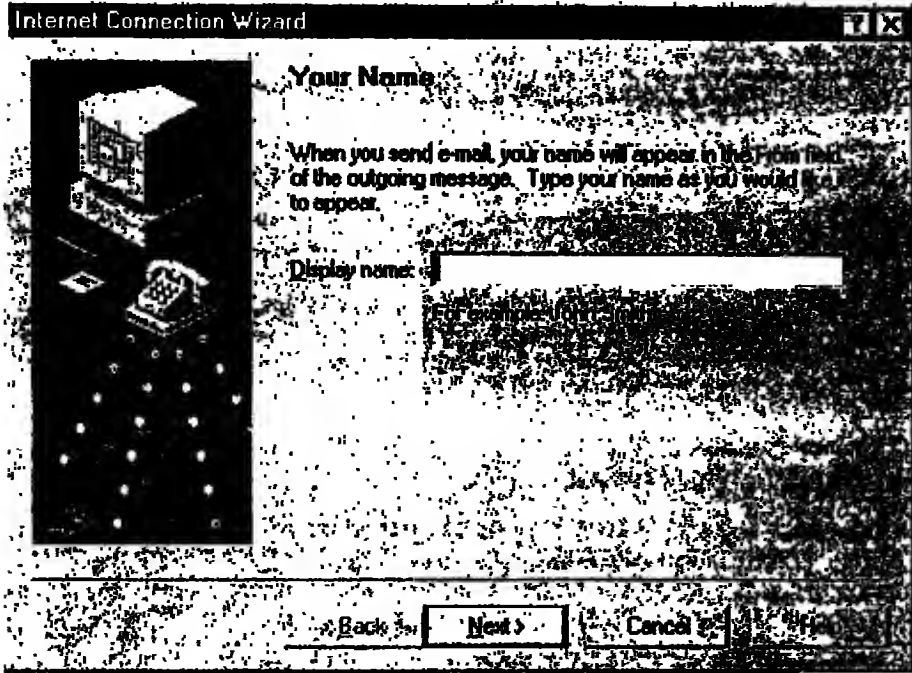
3 - **خانة المعاينة Preview Pane:** هذه الخانة تظهر تلقائياً بدل خانة الملاحظات عند اختيار فتح أي من مجلدات Outlook Express.

في الجهة العليا من الخانة يتم عرض محتويات المجلد، وفي الجهة السفلى يتم عرض محتويات الاختيار. مثلاً، عند فتح المجلد Inbox يتم عرض الرسائل التي يحتويها في الجهة العليا من الخانة، ومحتويات الرسالة المختارة في الجهة السفلى.

VI - **شريط المعلومات Status Bar:** وهو الشريط الذي يقع في أسفل نافذة Outlook Express لعرض معلومات عن الحالة الراهنة لعمله، مثل تحميل رسائل، إرسال، تشغيل أمر معين، إلخ. . .

### \* تجهيز البريد الإلكتروني للعمل:

في هذه النقطة سنستعرض كيفية تجهيز بريدك الإلكتروني للعمل ضمن Outlook Express. عند محاولتك تشغيل البرنامج لأول مرة، يظهر لك أول مربع من معالج تجهيز البريد الإلكتروني كما في الشكل (4 - 2).



الشكل (4 - 2)

➤ أدخل اسم ليظهر ضمن مراسلاتك في المربع Display Name.

➤ انقر الزر Next.

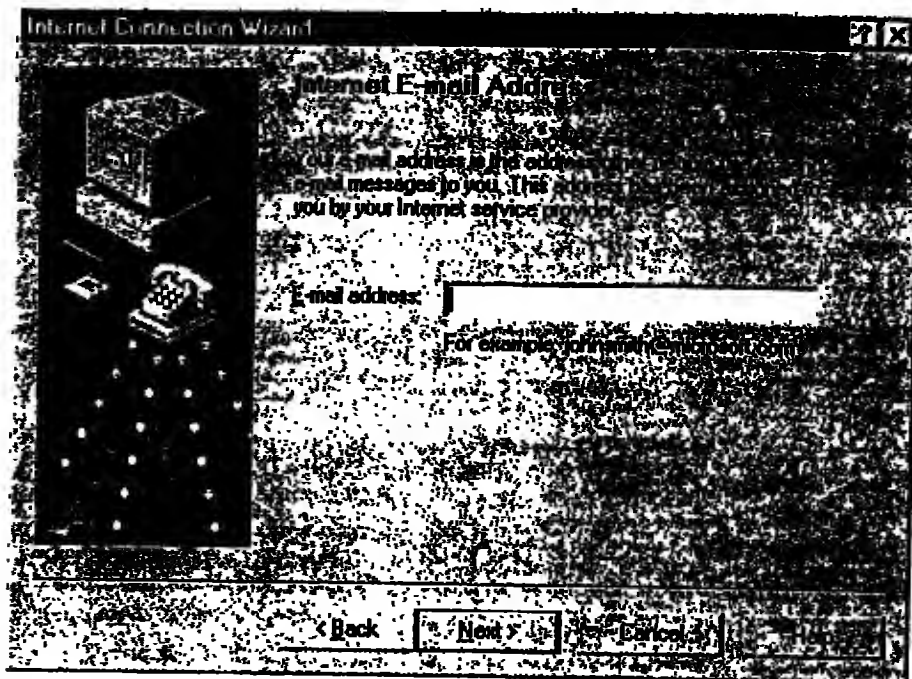
انظر الشكل (5 - 2).

➤ أدخل عنوان بريدك الإلكتروني ضمن المربع E-mail Address.

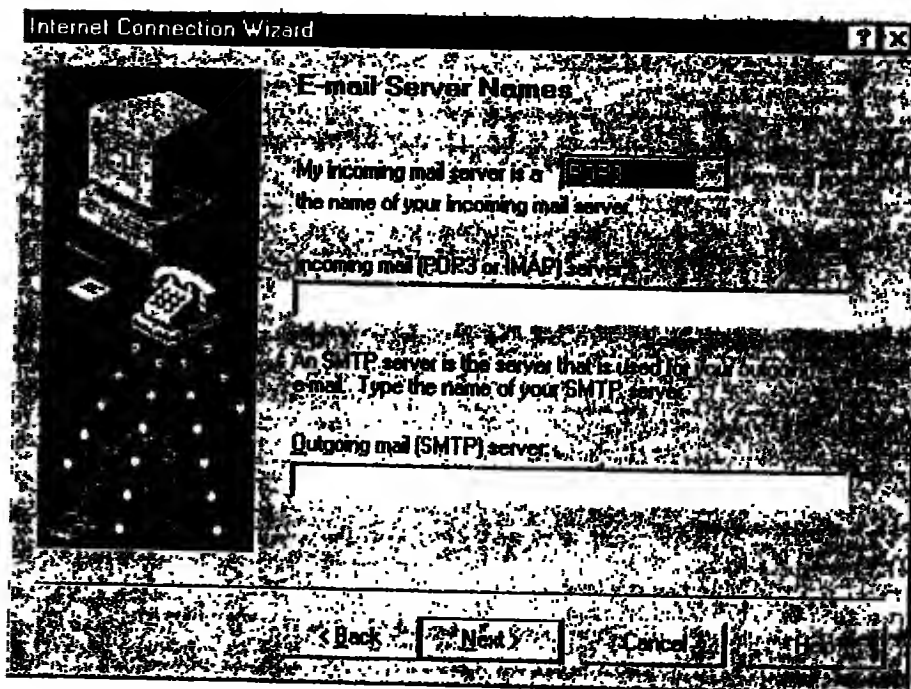
➤ انقر الزر Next.

انظر الشكل (6 - 2).

➤ أدخل عنوان المزود Server الذي سيستقبل البريد القادم لديك، في المربع Incoming Mail. هذا العنوان تحصل عليه من الشركة التي تزودك بالإنترنت.

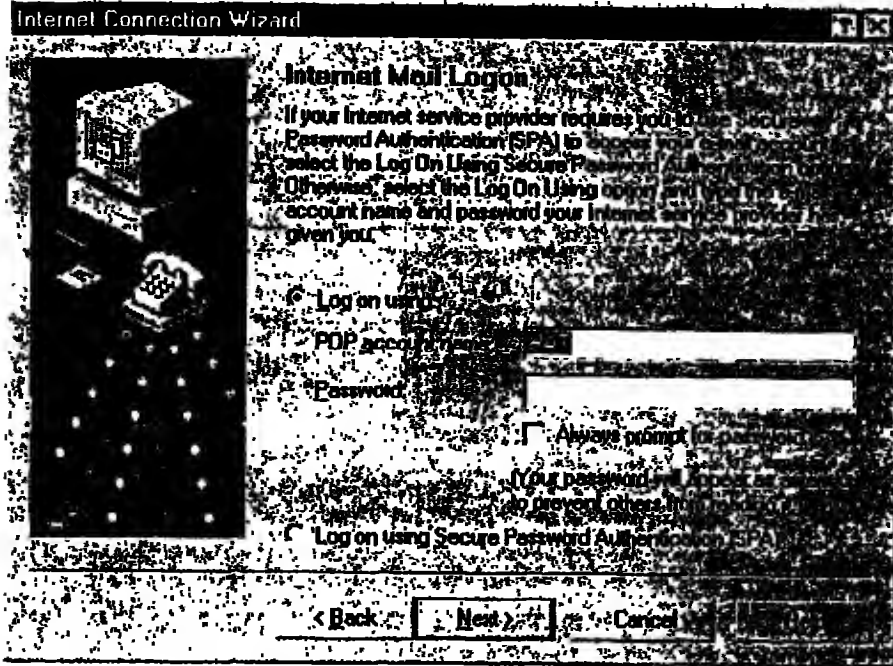


الشكل (5 - 2)



الشكل (6 - 2)

- أدخل عنوان المزود الذي سيتولى إرسال بريدك، في المربع Outgoing Mail. تحصل على هذا العنوان أيضاً من الشركة التي تزودك بالإنترنت، وفي غالب الأحيان يكون نفس عنوان المزود الذي يستقبل البريد.
- انقر الزر Next. انظر الشكل (7 - 2).



الشكل (7 - 2)

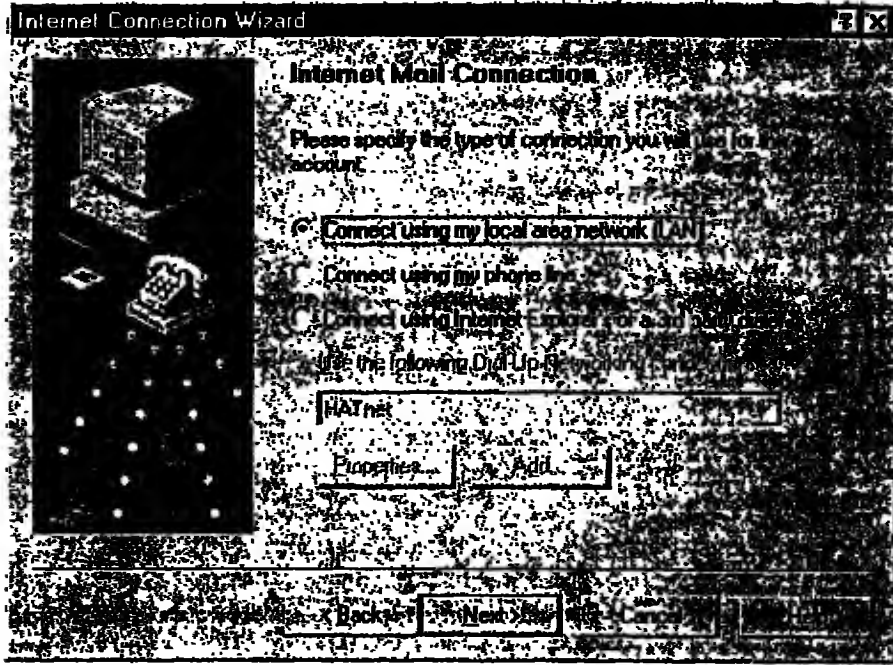
من هذا المربع تختار الطريقة التي تريد الدخول إلى بريدك الإلكتروني من خلالها. الخيار الأول يؤمن لك الدخول بتزويد مربع الاتصال باسم الحساب وكلمة المرور، أما الخيار الثاني فيؤمن لك الدخول من خلال كلمة مرور لا يمكن أن يعترضها مستخدمين آخرين أثناء عبورها خلال الإنترنت. عادةً، يتم تشغيل الخيار الأول...

### ملاحظة

شغل الخيار Always prompt for password ليت طلب كلمة المرور منك في كل مرة أردت الاتصال بالإنترنت للعمل بالبريد الإلكتروني من خلال Outlook Express.

☛ شغل الخيار الذي تريد اعتماده للدخول إلى البريد.

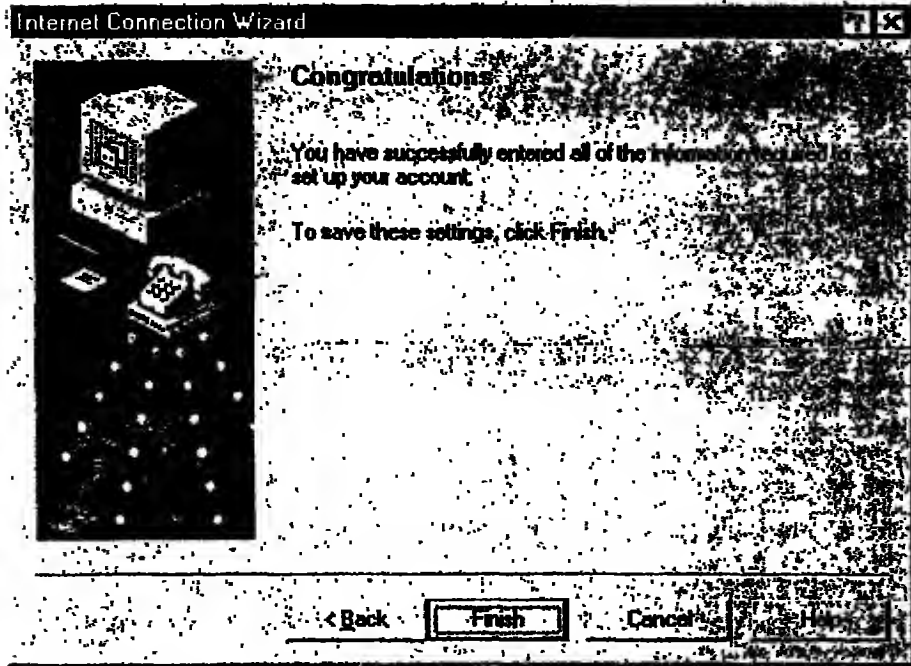
☛ انقر الزر Next. انظر الشكل (8 - 2).



الشكل (8 - 2)

☛ في هذا المربع، نَقِّذ أي من التالي:

- شغل الخيار الأول ثم اختر الزر Next إذا كنت تتصل بالإنترنت عن طريق شبكة محلية أو Local Area Network (LAN).
  - شغل الخيار الثاني ثم اختر الزر Next إذا كنت تتصل بالإنترنت عن طريق مودم باستخدام الهاتف.
  - في حال شغلت هذا الخيار، عليك اختيار الاتصال من قائمة الإسقاط أو اختيار الزر Add لتعريف اتصال جديد.
  - شغل الخيار الثالث ثم اختر الزر Next إذا أردت تنفيذ الاتصال باستخدام اتصال معروف ضمن المتصفح Internet Explorer.
- انظر الشكل (9 - 2).



الشكل (9 - 2)

هذا المربع يُعلمك عن انتهاء التجهيز للبريد الإلكتروني.

✎ اختر الزر Finish.

كل مقدرات Outlook Express تُصبح جاهزة لك في مجال البريد الإلكتروني.

### \* تجهيز مجموعة الأخبار للعمل:

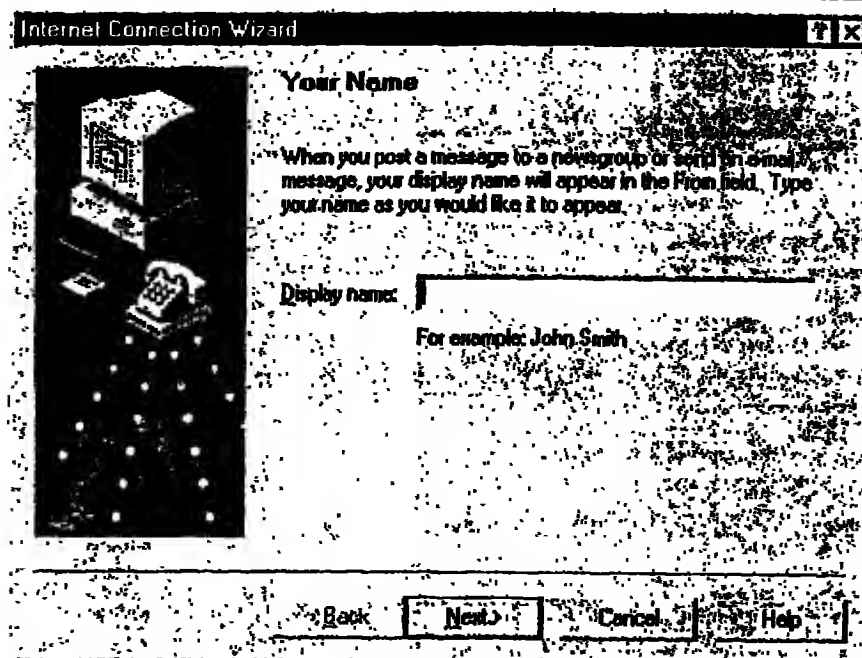
عند محاولتك الاطلاع على مجموعات الأخبار عن طريق نقر الأيقونة Read News ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express، يظهر لك أول مربع من معالج تجهيز الأخبار، في حال كان أول استخدام للأخبار، كما في الشكل (10 - 2).

✎ أدخل اسم ليظهر ضمن مراسلاتك مع مجموعات الأخبار ضمن المربع Display Name.

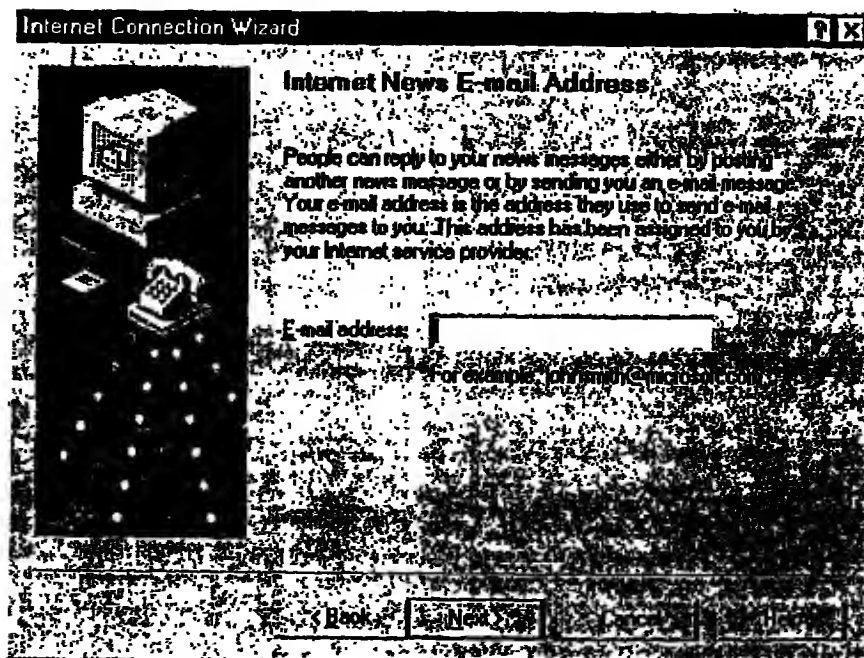
✎ انقر الزر Next.

انظر الشكل (11 - 2).



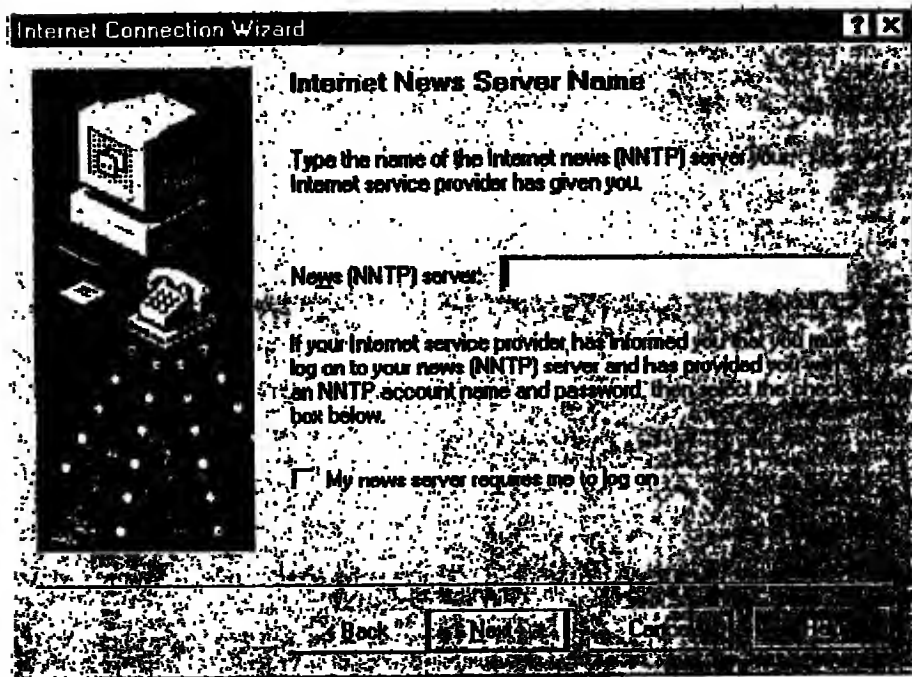


الشكل (10 - 2)



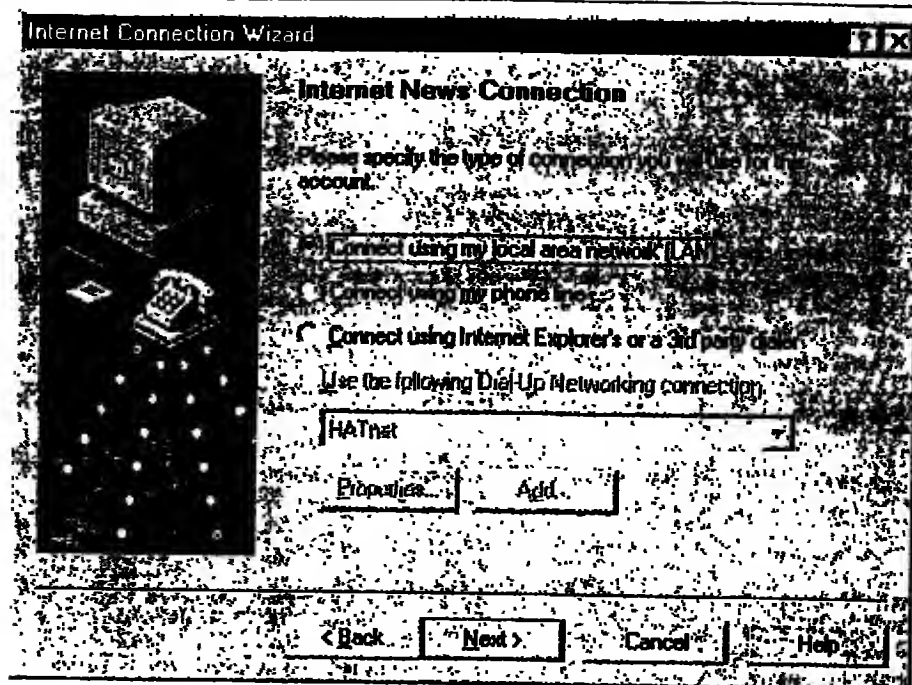
الشكل (11 - 2)

- أدخل عنوان بريدك الإلكتروني ضمن المربع E-mail address، لكي يتمكن الأشخاص الذين سيطلعون على مقالاتك من الرد عليها عبر البريد الإلكتروني.
- انقر الزر Next.
- انظر الشكل (12 - 2).



الشكل (12 - 2)

- أدخل اسم مزود الأخبار الخاص بمزود الإنترنت الذي تتصل عبره ضمن المربع New (NNTP) server. هذا الاسم تزودك به الشركة المزودة بالإنترنت. في حال كانت الشركة تزود بخدمة الأخبار بشكل منفصل، تشغل الخيار My news server requires me to log on وتنقر الزر Next حيث تعتمد الخيارات حول كيفية الاتصال.
- انقر الزر Next.
- انظر الشكل (13 - 2).



الشكل (2 - 13)

➤ راجع الشكل (8 - 2)، للتعرف على كيفية العمل في المرئع الموجود في الشكل (2 - 13).

انظر الشكل (14 - 2).

هذا المرئع يعلمك عن الانتهاء من تجهيز مجموعة الأخبار.

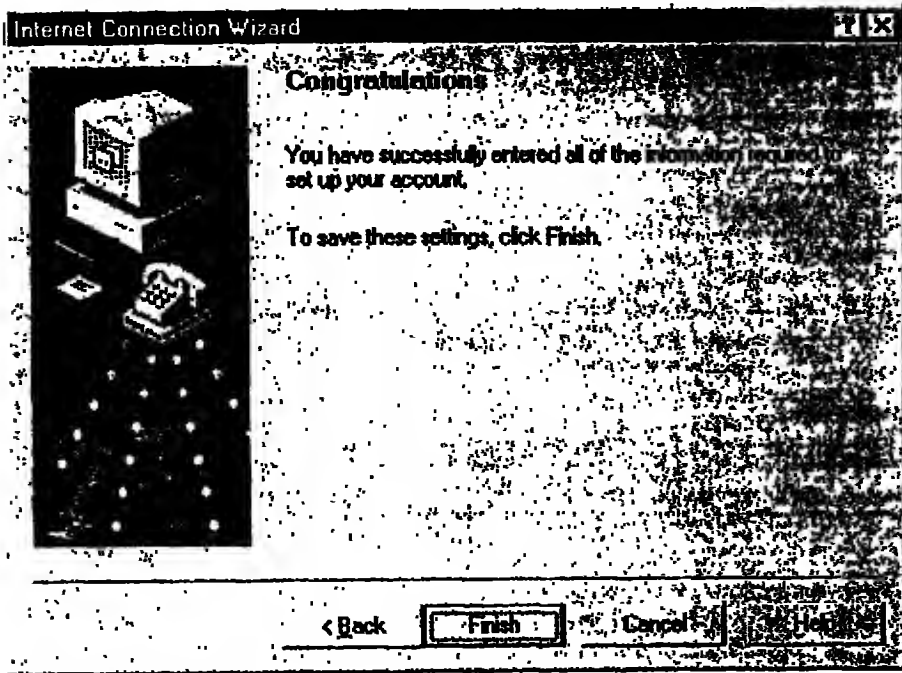
➤ اختر الزر Finish.

### \* تخصيص نافذة Outlook Express:

يمكنك تعديل وتغيير محتويات ومظهر نافذة البرنامج Outlook Express لما يتناسب مع متطلباتك. في النقاط الفرعية التالية نستعرض عمليات متنوعة في هذا المجال.

#### ● تغيير عرض خانة المعاينة Preview Pane:

خانة المعاينة أو Preview Pane تساعدك على استعراض محتويات الرسالة بدون



الشكل (14 - 2)

فتحتها ضمن نافذة خاصة. يمكنك التحكم بموقع هذه الخانة، كما يمكنك التحكم بعرض عناوين الرسائل.

التجهيز الافتراضي لخانة العرض هو عرض محتويات الرسالة تحت قائمة الرسائل، مع عرض عنوان الرسالة. انظر الشكل (15 - 2).

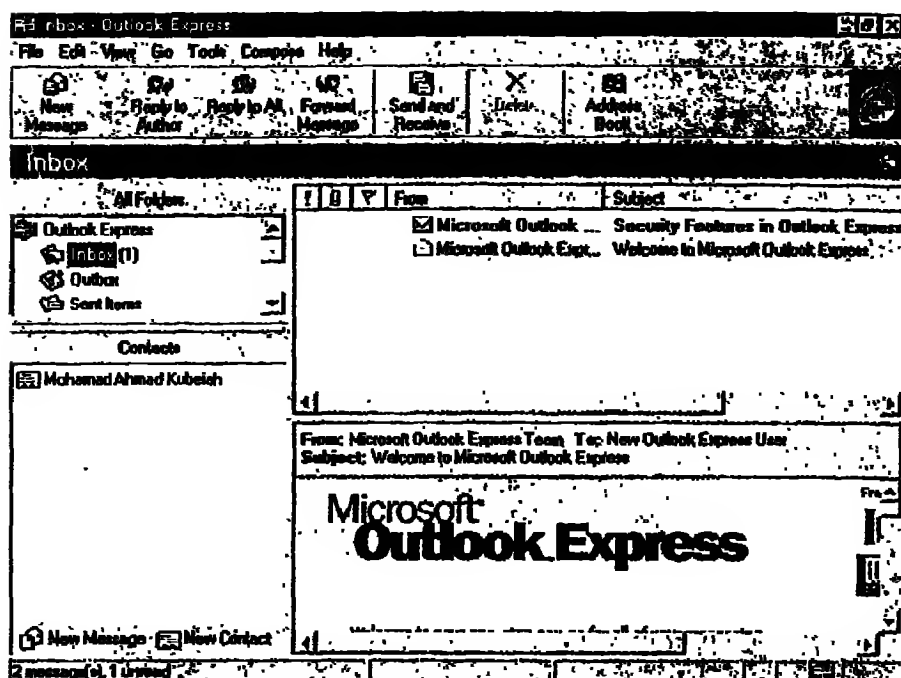
عند اختيار أي مجلد مثل Inbox، Outbox إلخ... يتم عرض خانة المعاينة.

### ملاحظة

للتحكم بعرض وتجهيز خانة المعاينة، تتبع الخطوات كالتالي:

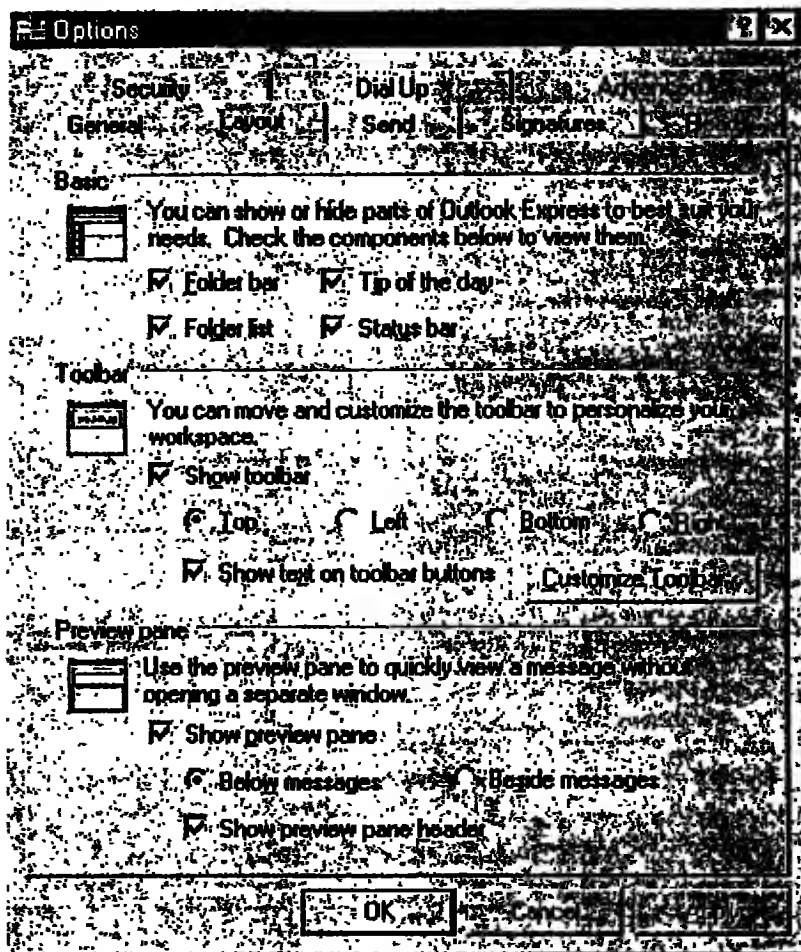
- ❖ اختر Options من القائمة Tools.
  - ❖ اختر علامة التبويب Layout من مربع الحوار Options.
- انظر الشكل (16 - 2).

من المساحة Preview Pane تتحكم بالتالي:



الشكل (15 - 2)

- شغل الخيار Show Preview Pane ليتم عرض خانة المعاينة.
- شغل الخيار Below Messages ليتم عرض خانة المعاينة تحت قائمة الرسائل، أو شغل الخيار Beside Messages ليتم عرض خانة المعاينة إلى يمين قائمة الرسائل بشكل عامودي.
- شغل الخيار Show Preview Pane Header، ليتم عرض عنوان الرسالة المختارة ضمن خانة المعاينة.
- لتعديل حجم خانة العرض على حساب قائمة الرسائل...
- صوب مؤشر الماوس نحو القاسم بين الخاتين.
- اسحب الماوس للأعلى أو الأسفل في حال كانت خانة العرض تحت قائمة الرسائل، أو إلى اليمين أو اليسار في حال كانت نفس الخانة إلى يمين قائمة الرسائل.



الشكل (16 - 2)

● التحكم بعرض قائمة المجلدات، شريط المعلومات أو شريط الأدوات:

I - لعرض قائمة المجلدات فقط:

يمكنك عرض قائمة المجلدات في الجهة اليسرى لنافذة Outlook Express، مع الروابط والأيقونات في الجهة اليمنى من نفس النافذة بالطريقة التالية:

☛ انقر Outlook Express في قائمة المجلدات.

## II - العرض أو الإخفاء من نافذة Outlook Express:

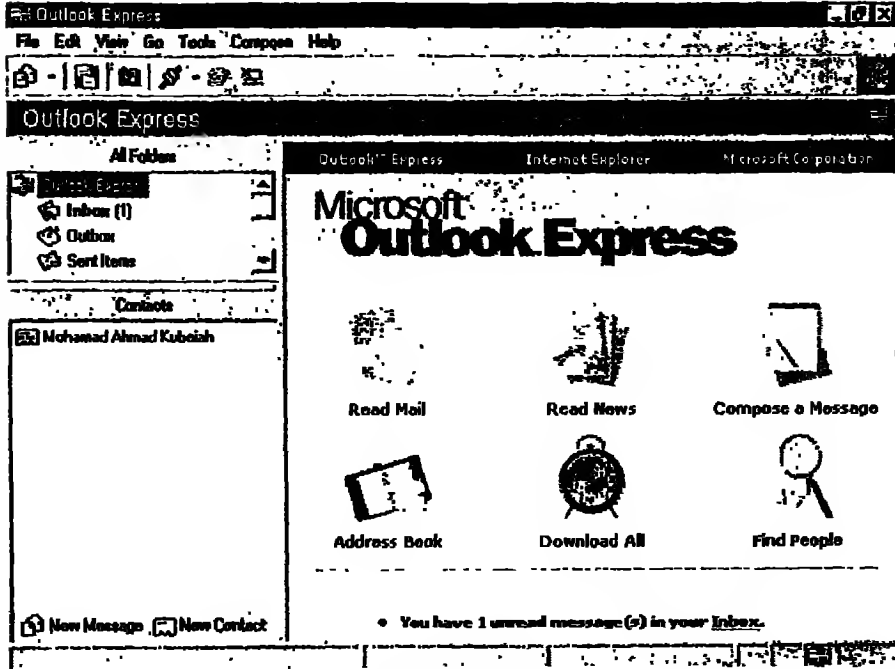
- في علامة التبويب Layout في مربع الحوار Options (راجع الشكل (16 - 2)) المساحة Basic تُمكنك من التحكم بعرض أو إخفاء التالي:
- ☛ شغل الخيار Folder Bar لعرض شريط المجلدات في الجهة العليا من نافذة البرنامج، أو الغ تشغيل نفس الخيار لإخفاء الشريط.
  - ☛ شغل الخيار Folder List لعرض قائمة المجلدات في الجهة اليسرى لنافذة البرنامج، أو الغ تشغيل نفس الخيار لإخفاء القائمة.
  - ☛ شغل الخيار Tip of the Day لعرض المعلومة التي تظهر في أسفل الخانة اليمنى من نافذة البرنامج، أو الغ تشغيل نفس الخيار لإخفاء المعلومة.
  - ☛ شغل الخيار Status Bar لعرض شريط المعلومات في أسفل نافذة البرنامج، أو الغ تشغيل نفس الخيار لإخفاء الشريط.

### ● العمل في شريط الأدوات:

#### I - تغيير موقع الشريط:

- في المساحة Toolbar من علامة التبويب Layout في مربع الحوار Options (راجع الشكل (16 - 2))، يمكنك التحكم بموقع شريط الأدوات وإظهار أو إخفاء النصوص ضمن أزراره.
- ☛ نقّذ أي من الآتي:
  - شغل الخيار Top لعرض شريط الأدوات في أعلى نافذة Outlook Express، تحت شريط القوائم.
  - شغل الخيار Left لعرض شريط الأدوات في الجهة اليسرى لنافذة Outlook Express، إلى يسار قائمة المجلدات.
  - شغل الخيار Bottom لعرض شريط الأدوات في أسفل نافذة Outlook Express، فوق شريط المعلومات.
  - شغل الخيار Right لعرض شريط الأدوات في الجهة اليمنى لنافذة Outlook Express، إلى يمين خانة العرض.
- لعرض أو إخفاء النصوص الخاصة بأزرار شريط الأدوات...

☛ شغل الخيار Show text on toolbar buttons لعرض النصوص مع الأزرار، أو الغ تشغيل الخيار نفسه لإخفاء النصوص، تصغير الأزرار وكسب مساحة إضافية من النافذة للمعرض. انظر الشكل (17 - 2).



الشكل (17 - 2)

## II - لتعديل أزرار شريط الأدوات :

☛ اختر الزر Customize Toolbar من علامة التبويب Layout في مربع الحوار . Options  
أو...

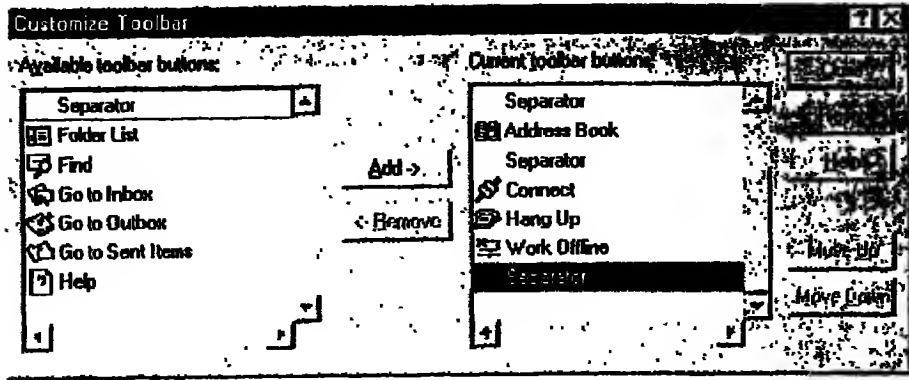
☛ انقر شريط الأدوات بزر الماوس الأيمن.

☛ اختر Buttons من قائمة الاختصار.

يظهر مربع الحوار Customize Toolbar كما في الشكل (18 - 2).

☛ اختر زر من Available toolbar buttons ثم اختر الزر Add لإضافته إلى شريط الأدوات.





الشكل (18 - 2)

✎ اختر زر من Current toolbar buttons ثم اختر الزر Remove لإزالته من شريط الأدوات.

لتغيير تنظيم الأزرار ضمن شريط الأدوات...

✎ اختر الزر (أو الفاصل Separator) من Toolbar Buttons.

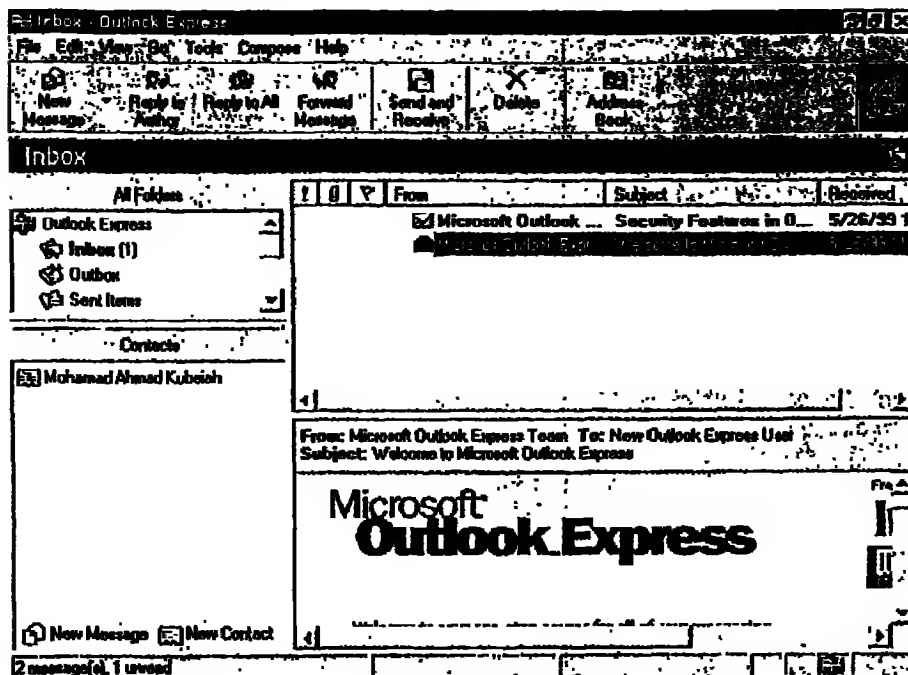
✎ اختر Move Up أو Move Down للنقل حسبما يناسبك استناداً على موقع شريط الأدوات ضمن نافذة Outlook Express.

### ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Reset من مربع الحوار Customize Toolbar، لإعادة شريط الأدوات حسب تجهيزه الافتراضي، أي يتم التراجع عن كل التعديلات التي أجريتها عليه.

### ● تغيير الأعمدة في قائمة الرسائل :

حسب التجهيز الافتراضي للبرنامج Outlook Express، يتم عرض قائمة الرسائل ضمن أعمدة تزودك بمعلومة معينة عن الرسالة وهي الأولوية Priority، إذا كانت تحتوي على ملف أو مستند معلق بها Attachment، مرسلها From، موضوعها Subject وتاريخ ووقت وصولها Received. يمكنك تعديل عرض كل عامود، بتصويب مؤشر الماوس نحو الحد الفاصل لعنوانه، ليتحوّل إلى الشكل «⇌» ثم تسحب إلى اليمين لزيادة عرض العامود أو إلى اليسار لتقليص العرض. انظر الشكل (72 - 2).



الشكل (19 - 2)

لإضافة أو إزالة أعمدة في القائمة، تتبع الخطوات كالتالي:

➤ اختر Columns من القائمة View.

انظر الشكل (20 - 2).

➤ شغل خيار عنوان العمود الذي تريد إضافته إلى أعمدة خانة العرض أو إلغ تشغيل عنوان عمود لإخفائه.

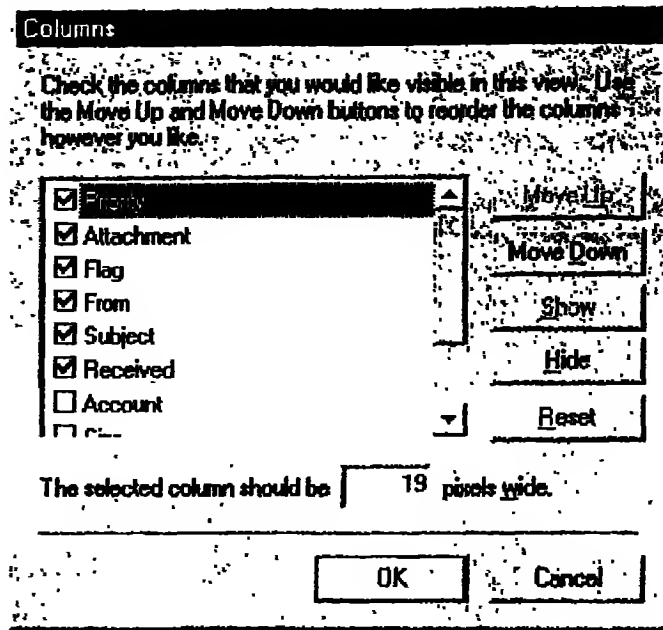
لتغيير تنظيم الأعمدة ضمن خانة العرض...

➤ اختر عنوان العمود.

➤ اختر Move Up أو Move Down لنقل العمود إلى اليمين أو اليسار في خانة العرض.

### ملاحظة

يمكنك اختيار الزر Reset من مربع الحوار Columns، لإعادة الأعمدة وتنظيمها حسب التجهيز الافتراضي للبرنامج Outlook Express، أي يتم التراجع عن كل التعديلات التي أجريتها.



الشكل (20 - 2)

### ● تغيير الخطوط المستخدمة لعرض الرسائل :

يمكنك تغيير الخط المستخدم لعرض الرسائل الواردة إليك بالطريقة التالية :

☛ اختر Options من القائمة Tools .

☛ اختر علامة التبويب Read من مربع الحوار Options .

انظر الشكل (21 - 2) .

☛ اختر الزر Fonts .

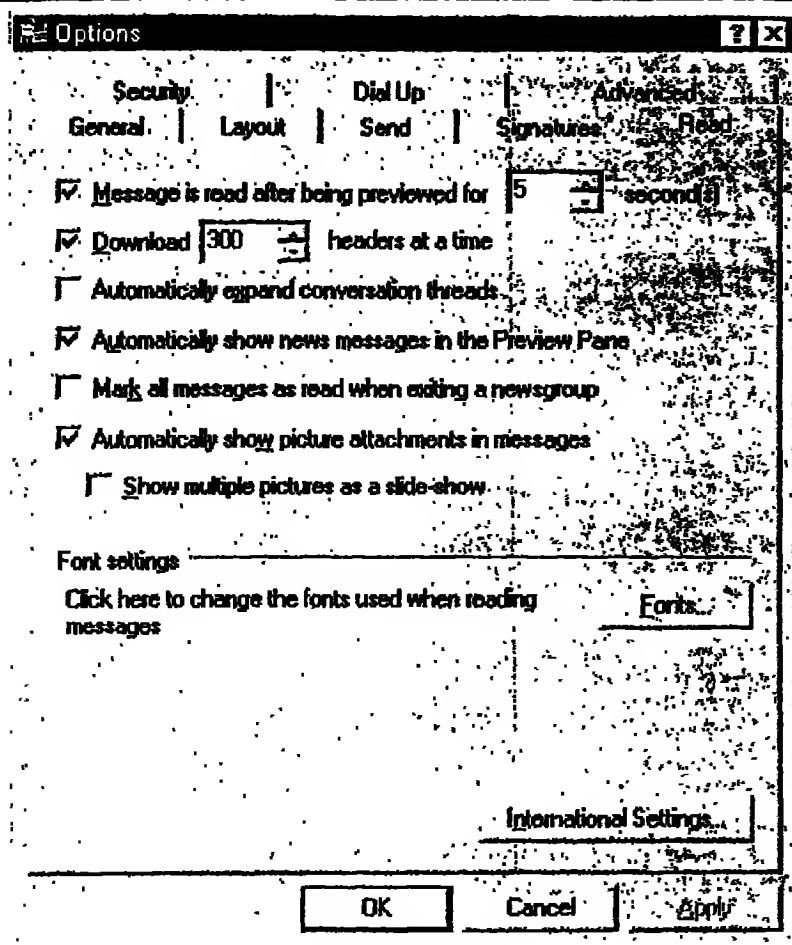
انظر الشكل (22 - 2) .

☛ اختر مجموعة خطوط من القائمة Character Set .

لتعديل تجهيزات القائمة . . .

☛ اختر نوع الخط الذي سيستخدم لعرض النصوص ذات المسافات المتناسبة من

القائمة Web page font .

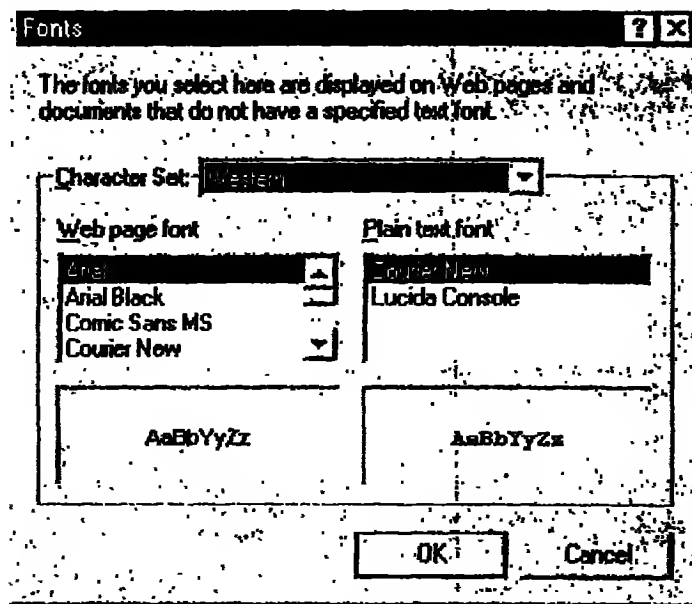


الشكل (21 - 2)

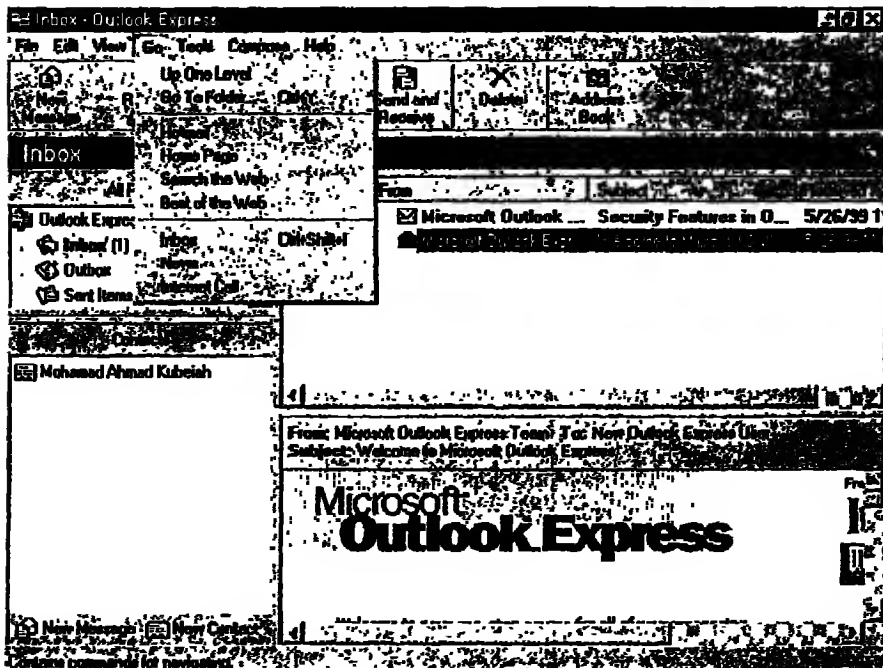
- ✦ اختر نوع الخط الذي سيستخدم لعرض النصوص ذات العرض الثابت من القائمة Plain text font.
- ✦ اختر OK لاعتماد تجهيزات الخط من مربع الحوار Fonts.
- ✦ اختر OK من مربع الحوار Options.

### \* تشغيل برامج أخرى من Outlook Express:

تستخدم القائمة go ضمن Outlook Express، لتشغيل برامج أخرى بسرعة. انظر الشكل (23 - 2).



الشكل (22 - 2)



الشكل (23 - 2)

- عند اختيار Internet Call، تشغل برنامج الاتصال عبر الإنترنت (برنامج الاجتماعات مثل NetMeeting) الافتراضي لديك.
- عند اختيار Home Page، يتم تشغيل المتصفح Internet Explorer مع عرض الصفحة الأساسية ضمنه.
- عند اختيار Search the Web، يتم تشغيل المتصفح Internet Explorer مع عرض شريط Explorer الخاص بالبحث عند الصفحة المجهزة.
- عند اختيار Best of the Web يتم تشغيل المتصفح Internet Explorer مع عرض الصفحة التي تضم البعض من أفضل المواقع على الإنترنت.



- \* استعراض البريد
- تحميل رسائل قادمة
- قراءة البريد
- \* تجهيز مناطق الحماية
- \* العمل في الرسائل
- إيجاد الرسائل ضمن المجلدات
- نقل أو نسخ رسالة إلى مجلد آخر
- إضافة، حذف وتبديل المجلدات
- فرز الرسائل الواردة
- تخزين الرسائل في مزود البريد
- حذف رسالة
- \* إنشاء وإرسال الرسائل
- الخطوات الأساسية
- الرد على رسالة
- تحويل رسالة
- تنسيق نص الرسالة
- استخدام مؤثرات على الرسالة
- تضمين روابط، صور وملفات في الرسالة
- \* مجموعات الأخبار
- إيجاد المجموعات التي تناسبك
- قراءة الرسائل الدولية (العامة)
- الاشتراك في مجموعة أخبار
- تنظيم رسائل مجموعات الأخبار
- القراءة خارج الاتصال
- الإرسائل إلى مجموعات الأخبار
- \* إدارة البريد والأخبار
- إضافة حسابات جديدة
- استيراد الرسائل من برامج أخرى
- تصدير رسائل إلى
- Microsoft Exchange
- عمليات لتقليص المساحة
- المستهلكة من القرص

## القسم الثالث

### البريد الإلكتروني E-mail

### والأخبار News

#### \* استعراض البريد:

يضم البرنامج Outlook Express دعم لمزود IMAP، وهو مزود يمكن أن يحتوي رسائل البريد الإلكتروني التي يمكن الاطلاع عليها عن طريق الاشتراك بمجلات معينة ضمنه. لذا، عند العمل في البريد الإلكتروني، يجب عليك التمييز بين ما يعتمد مزود IMAP وبين ما يعتمد أي مزود آخر (وهو مزود عام يستخدم في أغلب الأحيان). فيما يلي نعرض سلسلة من النقاط الفرعية التي تدخل ضمن نطاق استعراض الرسائل الواردة إليك عبر البريد الإلكتروني.

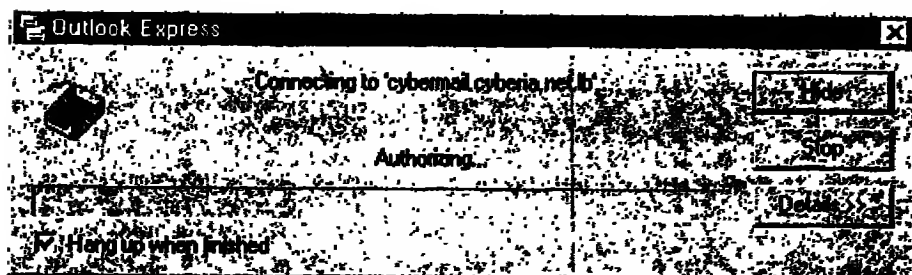
#### ● تحميل رسائل قادمة:

I - لفقد المزود بحثاً عن أي رسائل جديدة واردة إليك، في أي وقت:

انقر الزر Send and Receive ضمن شريط الأدوات Outlook.

يتم تشغيل الاتصال بالإنترنت تلقائياً، وعرض مربع شبيه بما يحتويه الشكل

(1 - 3).



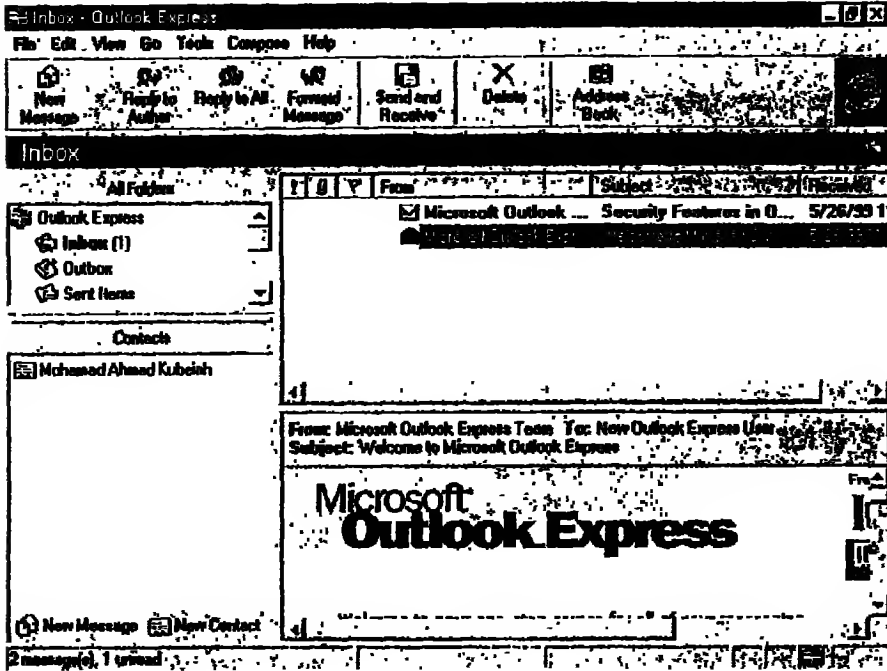
الشكل (1 - 3)



**ملاحظة**

يمكنك إلغاء تشغيل الخيار **Hang up when finished**، «لعدم» قطع الاتصال بالإنترنت بعد تحميل أي رسائل واردة، أو تشغل الخيار نفسه، ليتم قطع الاتصال بعد تفقد المزود وتحميل الرسائل في حال وجودها.

في حال وجود أي رسائل، يتم تحميلها ضمن المجلد **Inbox**، انظر الشكل (2 - 3).



الشكل (2 - 3)

II - لتفقد المزود تلقائياً في فترات معينة:

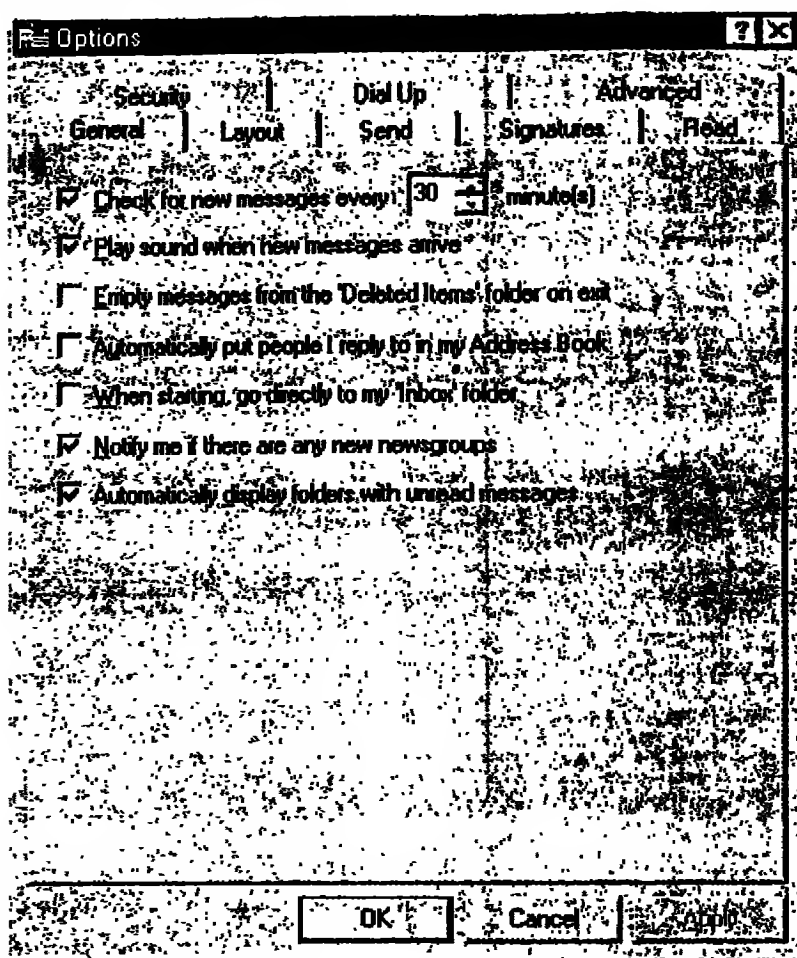
1 - في حالة كنت تعتمد مزود IMAP:

• اختر **Accounts** من القائمة **Tools**.

• اختر علامة التبويب **Mail** من مربع الحوار **Internet Accounts**.

انظر الشكل (3 - 3).





الشكل (4 - 3)

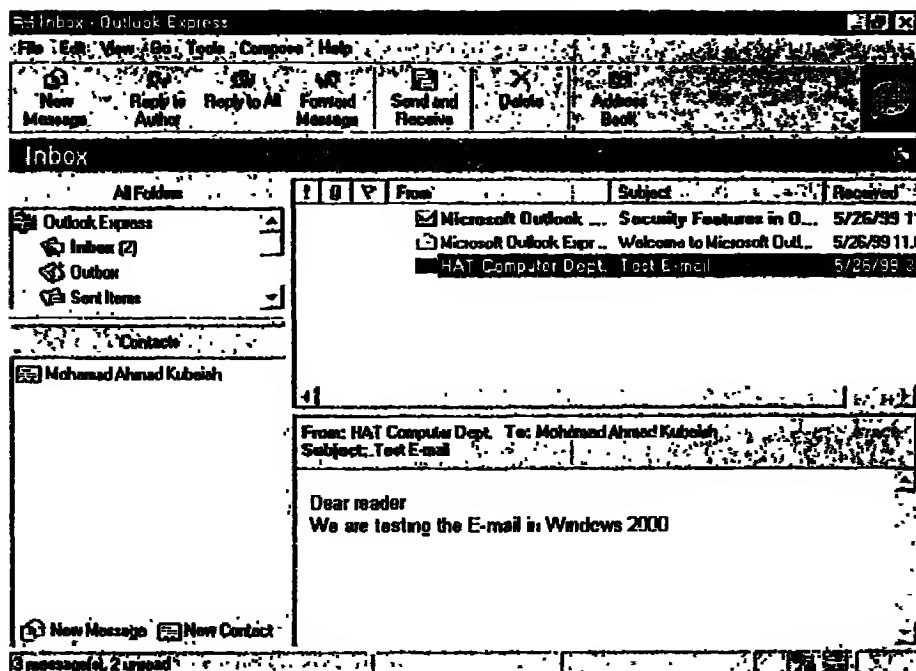
### ● قراءة البريد:

يمكنك قراءة الرسالة ضمن خانة المعاينة Preview Pane في نافذة Outlook Express، أو في نافذة منفصلة:

#### I - لقراءة الرسالة في خانة المعاينة:

- اختر Inbox من قائمة المجلدات.
- اختر الرسالة من قائمة الرسائل في نافذة Outlook Express.

انظر الشكل (5 - 3).



الشكل (5 - 3)

فيتم عرض محتويات الرسالة ضمن خانة المعاينة (في الجزء الأسفل من جهة اليمين لنافذة Outlook Express).

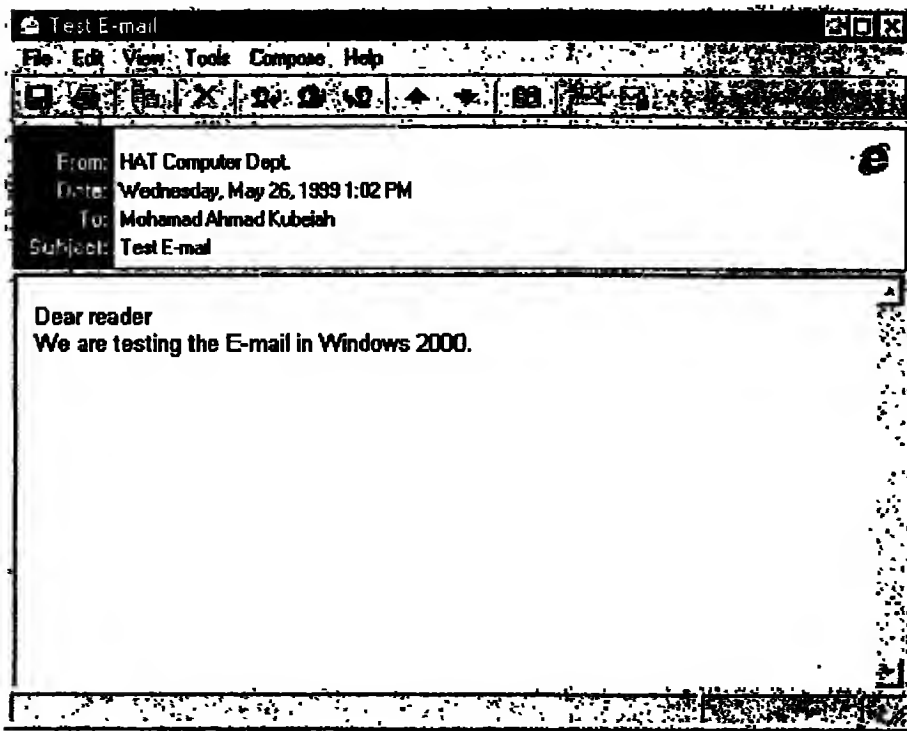
## II - لقراءة الرسالة في نافذة منفصلة:

➤ اختر Inbox من الشريط Outlook أو من قائمة المجلدات.

➤ انقر الرسالة (من قائمة الرسائل) نقرة مزدوجة.

انظر الشكل (6 - 3).

فيتم عرض الرسالة في نافذة منفصلة، تغلقها بنقر الزر Close (X) بعد الانتهاء من قراءتها.



الشكل (6 - 3)

### \* تجهيز مناطق الحماية:

يعمل Outlook Express بنفس قواعد الحماية المناطقية Zones المتبعة ضمن المتصفح. للوصول إلى التحكم بالحماية، تتبع الخطوات كالتالي:

❖ اختر Options من القائمة Tools في البرنامج Outlook Express.

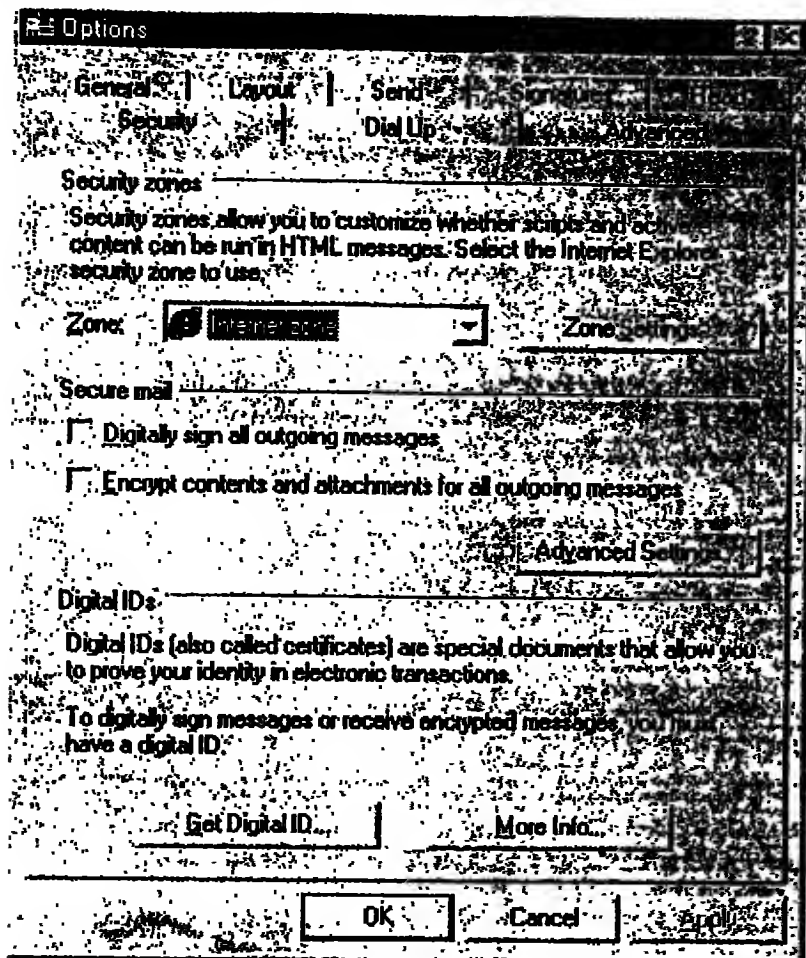
❖ اختر علامة التبويب Security.

انظر الشكل (7 - 3).

❖ اختر الزر Settings لعرض مربع حوار تعمل ضمنه لتجهيز الحماية المناسبة لك..

تجهيزات الحماية ضمن Outlook Express تطبق على المتصفح Internet Explorer والعكس صحيح.

### ملاحظة



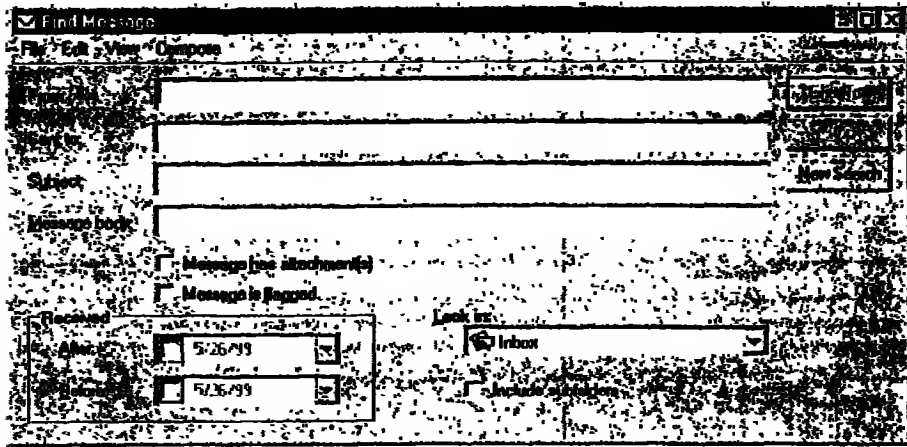
الشكل (7 - 3)

### \* العمل في الرسائل:

للاستفادة من الوقت الذي يكون اتصالك بالإنترنت عاملاً فيه، عندما يكون عليك تحميل رسائل كبيرة، يزودك Outlook Express بسلسلة من العمليات التي تساعدك على اختصار الوقت في العمل، نستعرضها في النقاط الفرعية التالية:

#### ● إيجاد الرسائل ضمن المجلدات:

اختر Find Message من القائمة Edit. انظر الشكل (8 - 3).



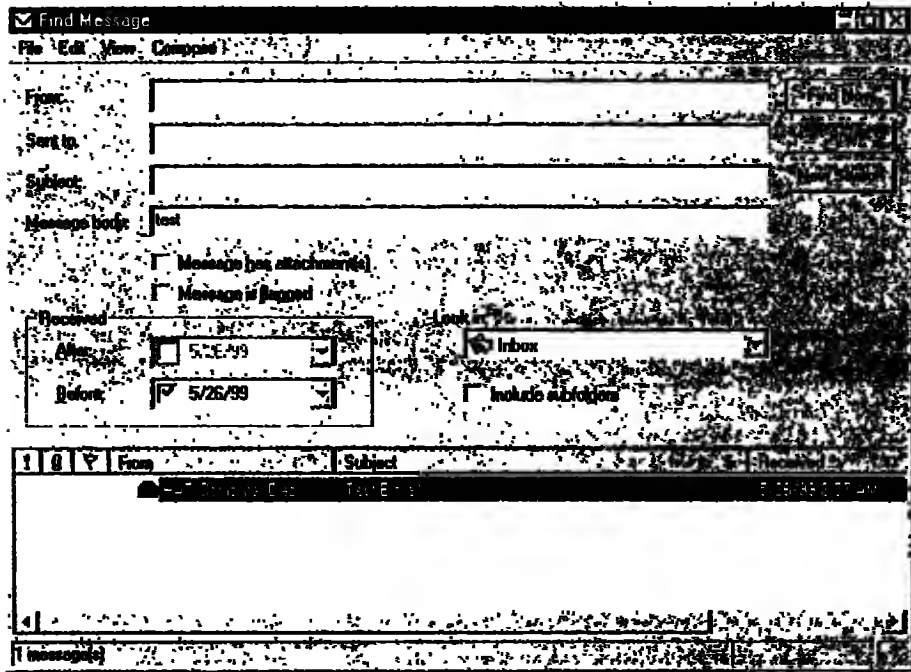
الشكل (8 - 3)

كل ما يتوفر لديك من معلومات حول الرسالة التي تريد إيجادها، تدخله ضمن المربع المخصص له كالتالي:

- ❖ أدخل معلومات مرسل الرسالة ضمن From.
- ❖ أدخل اسم من تم الإرسال إليه ضمن Sent to.
- ❖ أدخل موضوع الرسالة (حسب تعريفه ضمن الرسالة الهدف) ضمن Subject.
- ❖ أدخل أي من محتويات الرسالة ضمن Message body.
- ❖ شغل الخيار Message has attachments إذا كانت الرسالة التي تريد البحث عنها تحتوي على ملفات أو مستندات متعلقة بها.
- ❖ شغل الخيار Message is Flagged إذا كانت الرسالة التي تريد البحث عنها تضم علامات تمييز.
- ❖ ضمن المساحة Received شغل الخيار After ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو أرسلت بعده وأو شغل الخيار Before ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو أرسلت قبله.
- ❖ من Look in اختر المجلد الذي تريد البحث فيه ضمن Outlook Express.
- ❖ اختر الزر Find Now.

يبدأ البحث على أساس ما أدخلته ضمن النافذة Find Message. في حال أردت إيقاف عملية البحث أثناء تنفيذها، تختار الزر Stop. في حال تم إيجاد رسائل مطابقة لما

أردت البحث عنه، يتم عرضها في الجزء الأسفل من النافذة. انظر الشكل (9 - 3).



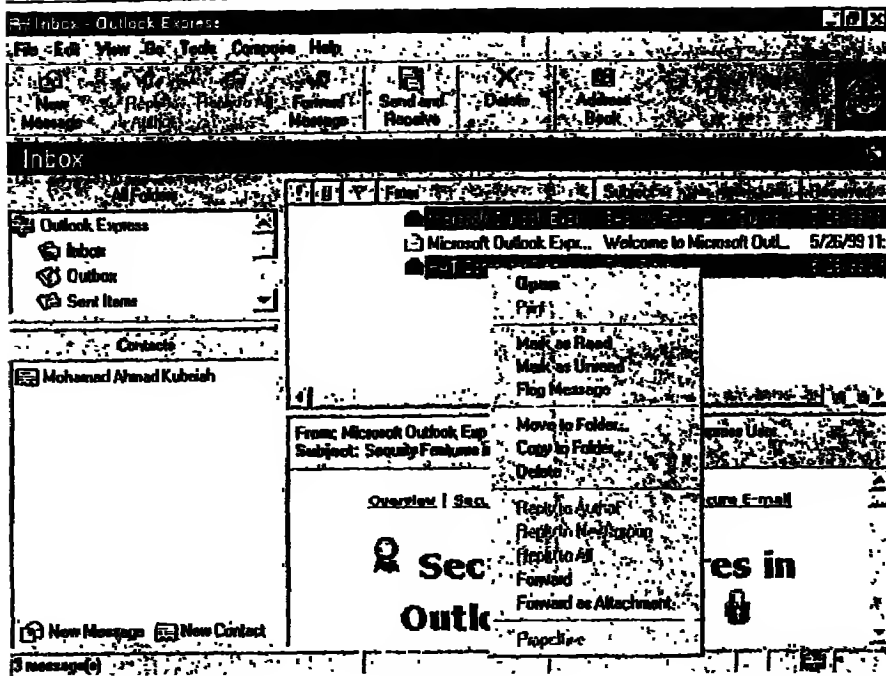
الشكل (9 - 3)

لعرض الرسالة، تنقرها نقرة مزدوجة، ولتشغيل بحث جديد تختار الزر New Search، أما لإنهاء البحث، تغلق النافذة بنقر الزر Close (X).

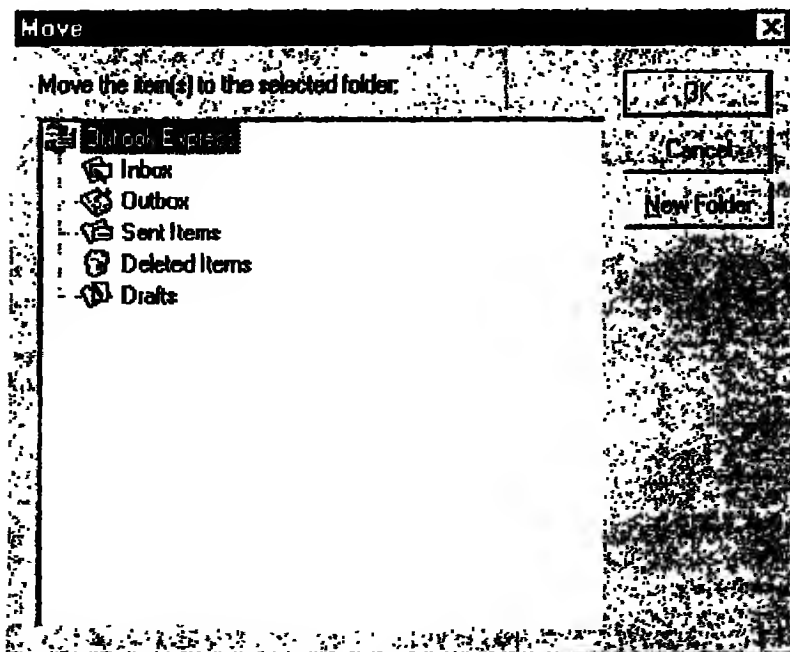
#### ● نقل أو نسخ رسالة إلى مجلد آخر:

- اختر الرسالة (أو الرسائل بالاستمرار بضغط المفتاح Ctrl أثناء نقرها) للنقل أو النسخ.
- انقر الاختيار بزر الماوس الأيمن. انظر الشكل (10 - 3).
- اختر Copy To لنسخ الرسالة، أو اختر Move To لنقل الرسالة، من قائمة الاختصار. انظر الشكل (11 - 3).
- اختر المجلد هدف النقل أو النسخ ثم اختر OK. لنقل أو نسخ الاختيار إلى مجلد جديد، تختار المجلد الذي سيتفرع منه المجلد الجديد، ثم تختار الزر



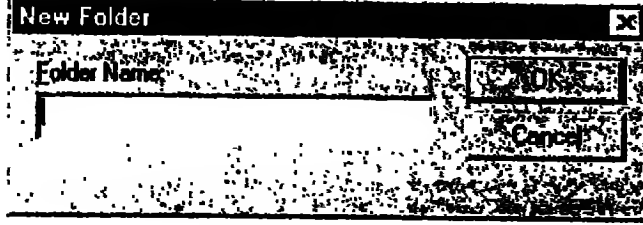


الشكل (10 - 3)



الشكل (11 - 3)

New Folder من مربع الحوار في الشكل (11 - 3)، ليظهر لك مربع حوار كما في الشكل (12 - 3).



الشكل (12 - 3)

تدخل اسم المجلد الجديد ثم تختار OK.

#### ● إضافة، حذف وتبديل المجلدات:

##### I - لإضافة مجلد جديد:

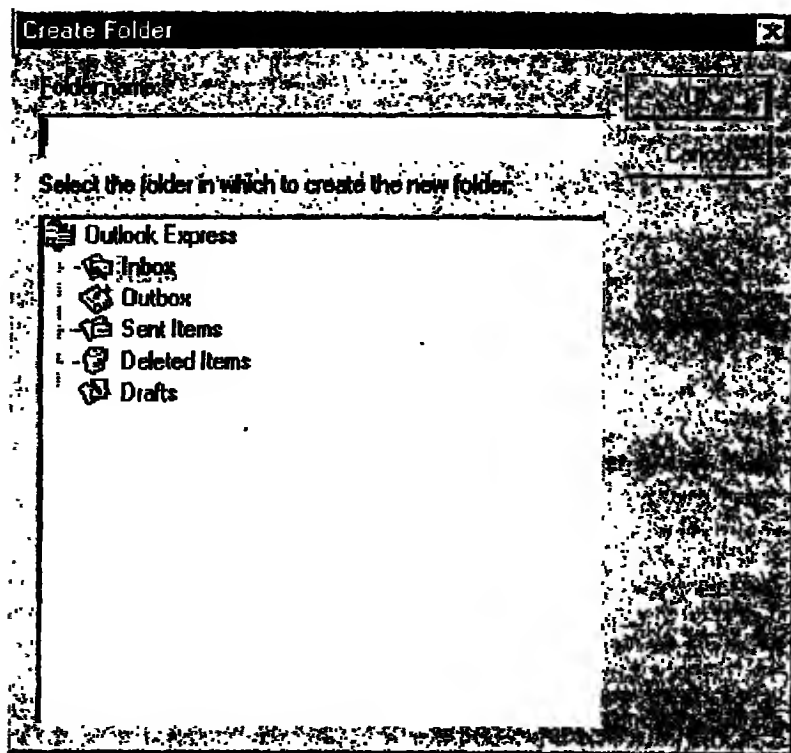
- صوّب نحو Folder في القائمة File.
- اختر New Folder من القائمة المسقطة.
- انظر الشكل (13 - 3).

- أدخل اسم المجلد الجديد في المربع Folder name.
- اختر المجلد الذي سيفرّع منه المجلد الجديد.
- اختر OK.

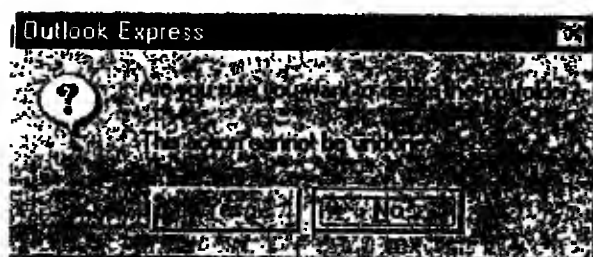
##### II - لحذف مجلد:

- انقر المجلد ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن.
- اختر Delete من قائمة الاختصار.

يتم نقل المجلد مع محتوياته إلى المجلد Deleted Items. لحذف المجلد نهائياً عليك حذفه بنفس الطريقة من المجلد Deleted Items حيث يظهر لك مربع حوار كما في الشكل (14 - 3).



الشكل (13 - 3)



الشكل (14 - 3)

يُعلمك هذا المربع أنه لا يمكنك التراجع عن عملية الحذف بعد إتمامها، لذا يمكنك اختيار الزر No للتراجع عن العملية حالياً، أو...  
 اختر الزر Yes للتأكيد على الحذف.

### ملاحظة

لا يمكنك حذف أي من المجلدات Sent Items ، Outbox ، Inbox ، Drafts أو Deleted Items.

### III - للتبديل بين المجلدات:

انقر المجلد الذي تريد التبديل إليه من الشريط Outlook أو من قائمة المجلدات.

#### ● فرز الرسائل الواردة:

باستخدام ميزة Message Rules، يمكنك فرز الرسائل على أساس شروط ومقاييس تحددها بنفسك. مثلاً، يمكنك تخزين الرسائل الواردة إلى نفس عنوان البريد الإلكتروني لكن لأشخاص مختلفين، ضمن مجلدات خاصة بهؤلاء الأشخاص.

اختر Message Rules من القائمة Tools.

انظر الشكل (15 - 3).

اختر الزر New.

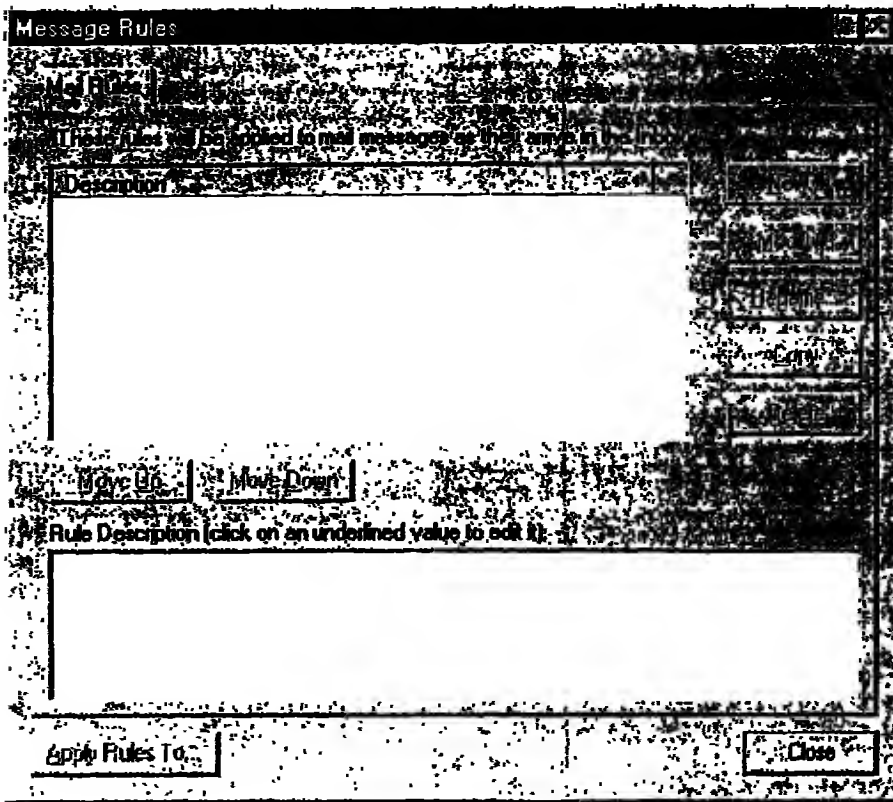
انظر الشكل (16 - 3).

من القائمة Select the Conditions for your rule، تُعرّف الشروط التي ستتم بموجبها عملية معينة على الرسائل. مثلاً، الرسائل الموجهة إلى شخص معين.

شغل الخيار Where the To line contains people. من القائمة Select the Actions for your rule تحدد العملية (أو العمليات) التي ستُنَفَّذ على الرسالة في حال توافق الشروط التي عيّنتها فيها.

ضمن القائمة Rule Description تحدد بيانات الشرط عن طريق نقر الربط. فإذا كنت قد عرفت الشرط على أساس رسائل إلى شخص معين يظهر الشرط في هذه القائمة حيث عليك نقر الربط People ليظهر لك مربع حوار كما في الشكل (17 - 3).

تدخل فيه اسم الشخص أو تختاره من دفتر العناوين بنقر الزر Address Book.



الشكل (15 - 3)

✎ اختر OK من المربع Rule Editor .

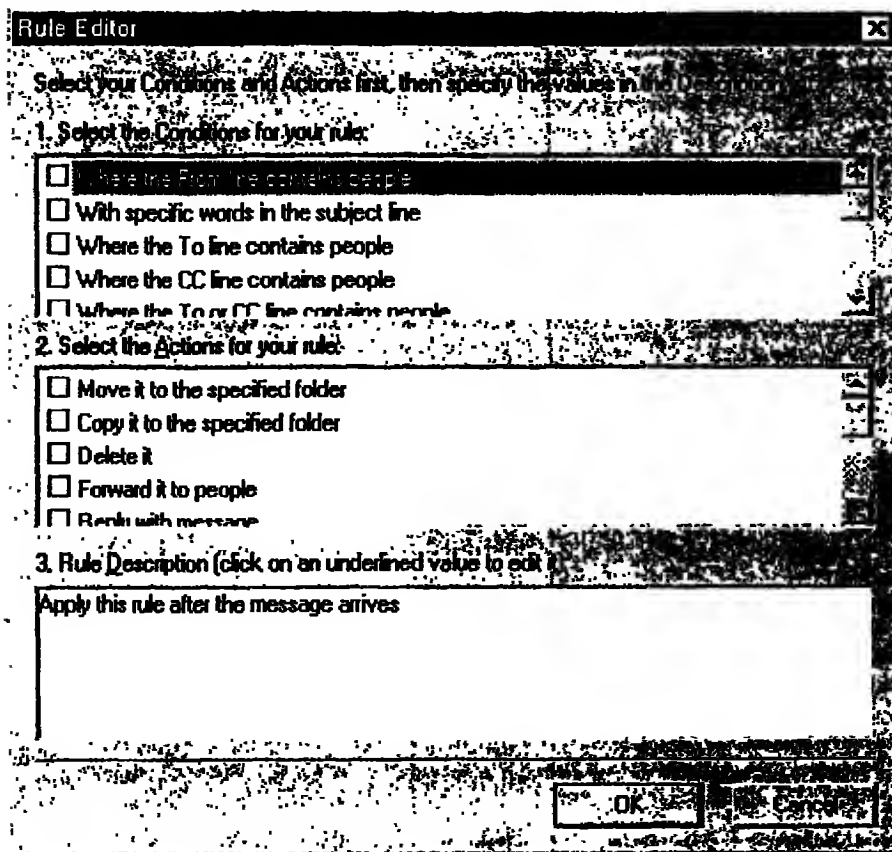
فيظهر الشرط ضمن المربع Message Rules . انظر الشكل (18 - 3) .

من هذا المربع تنظم وتعديل شروطك .

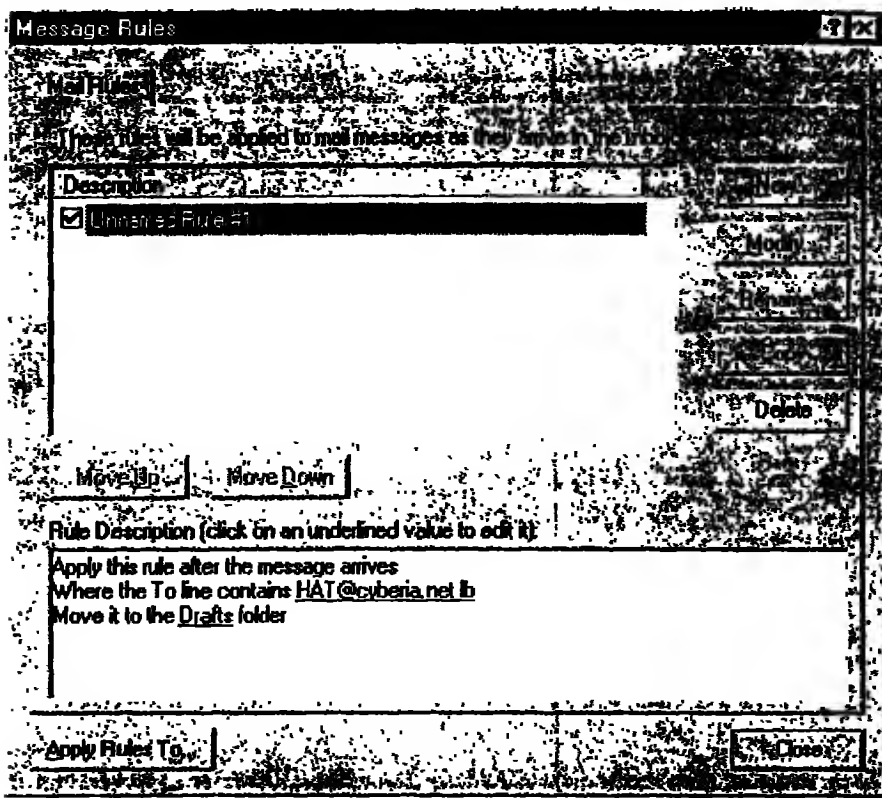
✎ اختر الزر Close لإنهاء العمل في الشروط .

### ● تخزين الرسائل في مزود البريد:

يمكنك تخزين رسائلك الواردة ضمن المزود الذي تحمله منها، وذلك لتتمكن من استعراضها وتحميلها في أكثر من جهاز كمبيوتر. فعندما تطلب تحميل رسائلك من جهاز كمبيوتر آخر، يقوم Outlook express بتحميلها على أساس الخيارات التي أعدتها.

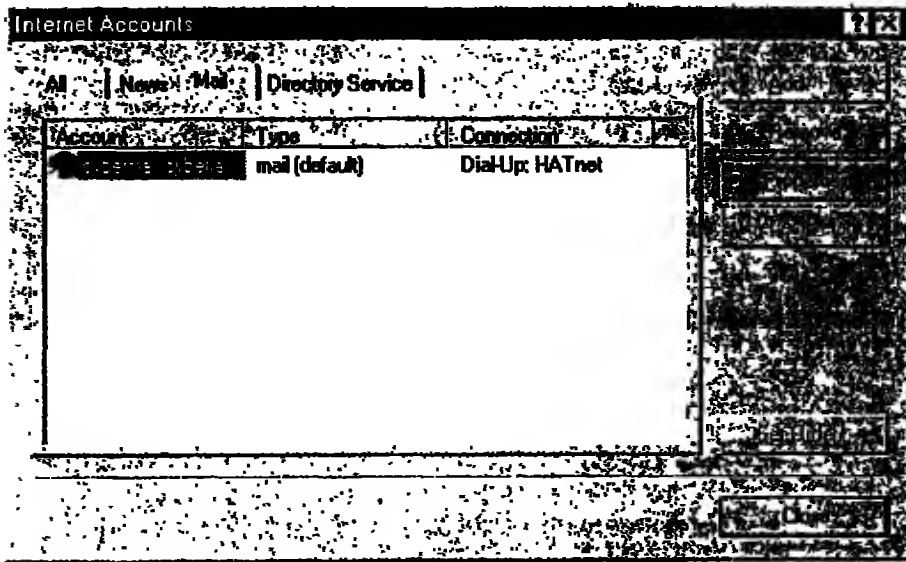


الشكل (17 - 3)



الشكل (18 - 3)

- ✦ اختر Accounts من القائمة Tools .
- ✦ اختر علامة التبويب Mail من مربع الحوار Internet Accounts .
- ✦ انظر الشكل (19 - 3) .
- ✦ اختر حساب البريد الذي تريد تخزين رسائله ضمن المزود من القائمة في مربع الحوار .
- ✦ اختر الزر Properties .
- ✦ اختر علامة التبويب Advanced .
- ✦ انظر الشكل (20 - 3) .
- ✦ شغل الخيار Leave a copy of messages on server .
- ✦ شغل الخيار Remove from server after أدخل عدد الأيام ضمن day(s)، وهي



الشكل (19 - 3)

الأيام التي سيتم حذف الرسائل من المزود بعد مرورها.

☛ شغل الخيار «Deleted Items» Remove from server when deleted from «Deleted Items» ، ليتم حذف الرسائل المخزنة ضمن المزود بعد حذفها من المجلد Deleted Items ضمن Outlook Express .

☛ اختر OK من المربع Properties .

☛ اختر Close من المربع Internet Accounts .

#### ● حذف رسالة :

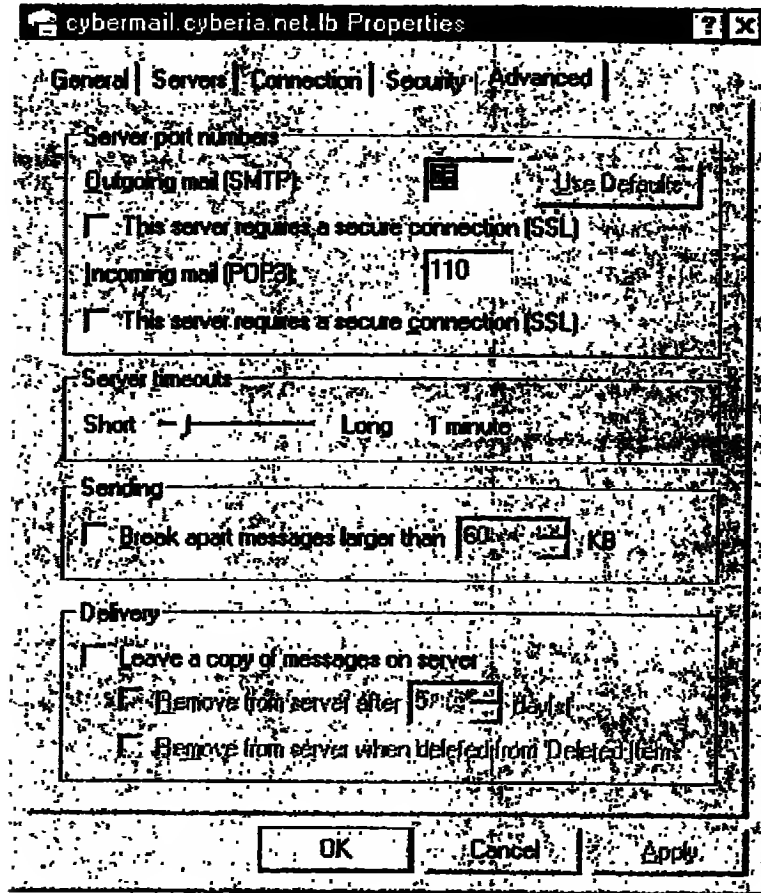
☛ اختر الرسالة التي تريد حذفها من قائمة الرسائل في نافذة Outlook Express .

☛ اختر الزر Delete من شريط الأدوات .

فيتنقل الرسالة إلى المجلد Deleted Items .

لاسترجاع الرسالة المحذوفة، ننسخها من المجلد Deleted Items إلى المجلد Inbox أو إلى أي مجلد آخر تختاره. إذا أردت عدم إبقاء الرسائل المحذوفة ضمن المجلد Deleted Items بعد إنهاء Outlook Express ، تتبع الخطوات كالتالي :





الشكل (20 - 3)

- ✎ اختر Options من القائمة Tools.
- ✎ اختر علامة التبويب General (راجع الشكل (4 - 3)).
- ✎ شغل الخيار Empty messages from the «Deleted Items» folder on exit.
- ✎ اختر OK.
- ✎ لحذف الرسائل من المجلد Deleted Items بنفسك:
- ✎ انقر المجلد Deleted Items في قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن.
- ✎ اختر Empty Folder من قائمة الاختصار.

## \* إنشاء وإرسال الرسائل:

فيما يلي نعرض سلسلة من النقاط الفرعية التي تدخل ضمن نطاق إنشاء الرسائل وإرسالها باستخدام البرنامج Outlook Express.

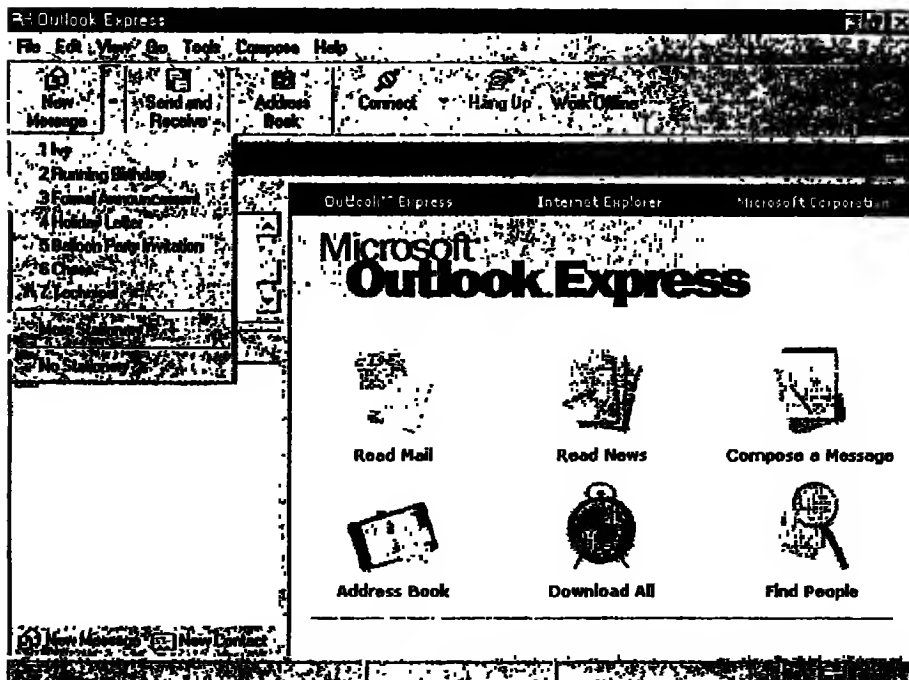
### ● الخطوات الأساسية:

➤ انقر الأيقونة Compose a Message ضمن نافذة Outlook Express.

أو...

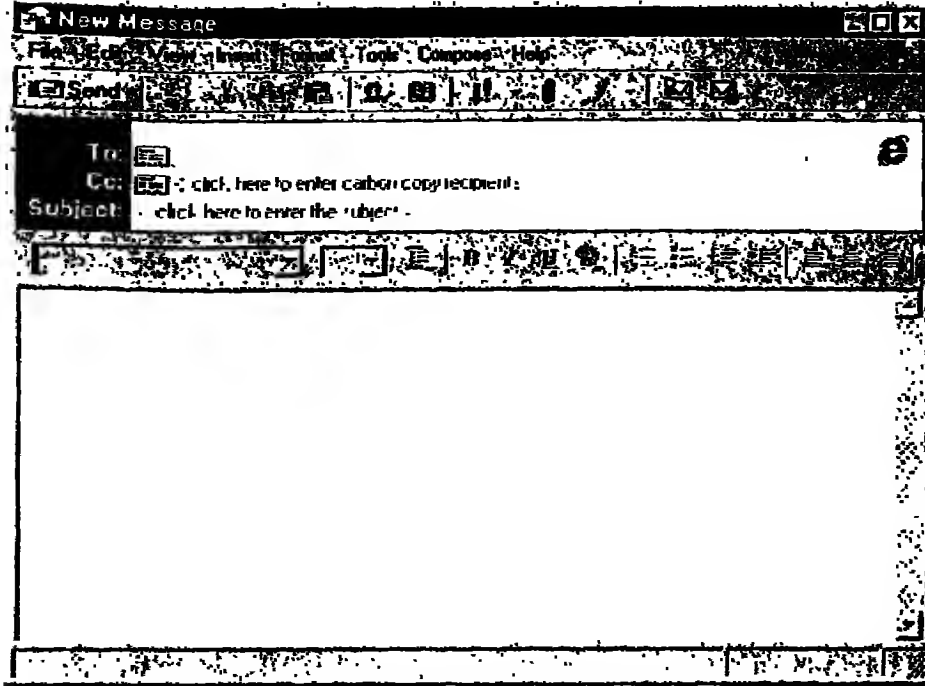
➤ انقر الزر New في شريط الأدوات.

لاعتماد خلفية معينة للرسالة يمكنك نقر السهم ▼ إلى يمين الزر New Message لإسقاط قائمة شبيهة بما يحتويه الشكل (21 - 3).



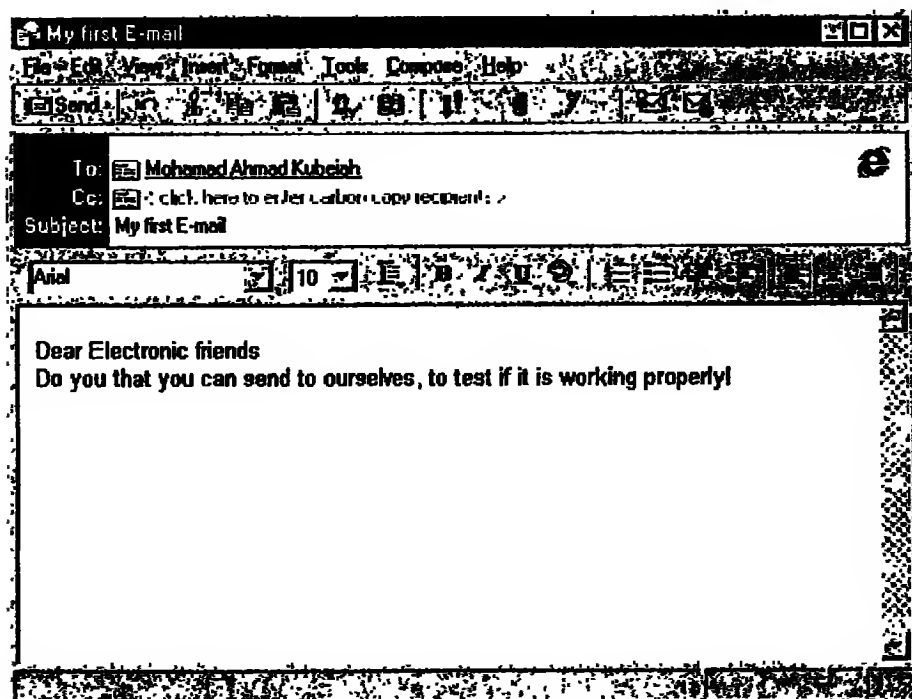
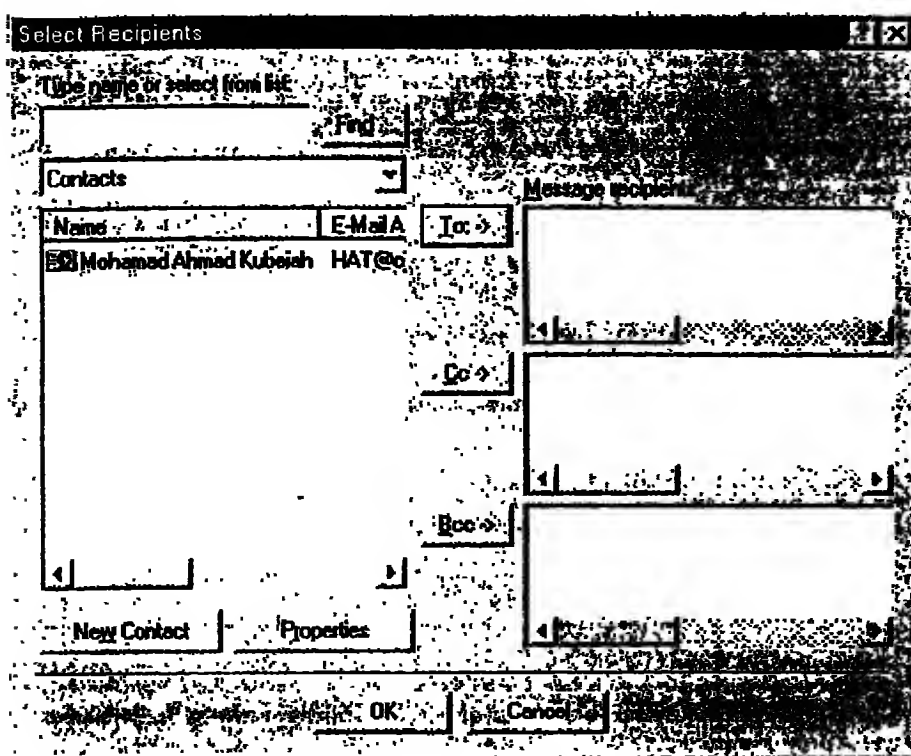
الشكل (21 - 3)

تختار منها الخلفية التي تريد إضافتها إلى الرسالة التي تريد إعدادها.  
بعد الإيعاز بإعداد رسالة جديدة، يتم فتح نافذة كما في الشكل (22 - 3).



الشكل (22 - 3)

- ❖ ضمن To أدخل عنوان البريد الإلكتروني E-mail للمرسل إليه. يمكنك نقر الأيقونة Select recipients from a list، لاختيار البريد الإلكتروني للمرسل إليه من قائمة عناوين البريد. انظر الشكل (23 - 3).
  - ❖ ضمن Cc أدخل عناوين بريد إلكتروني إضافية لأشخاص تريد أن يتلقوا نسخة عن الرسالة. يمكنك أيضاً نقر الأيقونة «Select carbon copy recipients from a list» لاختيار الاسم من نفس المربع المعروض في الشكل (23 - 3).
  - ❖ ضمن Subject أدخل تلخيص لموضوع رسالتك.
  - ❖ انقر الجزء الأسفل من النافذة، ثم أدخل محتويات رسالتك.
- الرسالة المجهزة للإرسال يمكن أن تظهر كما في الشكل (24 - 3).  
والآن، لإرسال الرسالة، ...



❖ اختر الزر Send.

فيتم تشغيل الاتصال بالإنترنت وإرسال الرسالة بشكل تلقائي. في حال أردت تجميع الرسائل ضمن المجلد Outbox، وإرسالها كلها في وقت واحد، تتبع الخطوات كالتالي:

❖ اختر Send Later من القائمة File ضمن النافذة New Message بعد تجهيز الرسالة كما ذكرنا أعلاه.

### ملاحظة

في حال كان لديك أكثر من حساب للبريد، ستجد الخيار Send Later Using بدل Send Later، الذي تصوب مؤشر الماوس نحوه ثم تختار حساب البريد الذي تريد استخدامه للإرسال.

وفي حال أردت إرسال الرسالة باستخدام حساب غير الافتراضي،

❖ صوب نحو Send Message Using في نافذة New Message.

❖ اختر الحساب الذي تريد استخدامه لإرسال البريد.

### ● الرد على رسالة:

عند ورود رسالة إليك ووضعها ضمن المجلد Inbox، يمكنك الرد على المرسل مباشرة بالطريقة التالية:

❖ اختر المجلد Inbox من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.

❖ اختر الرسالة من قائمة الرسائل.

❖ اختر الزر Reply to Author من شريط الأدوات.

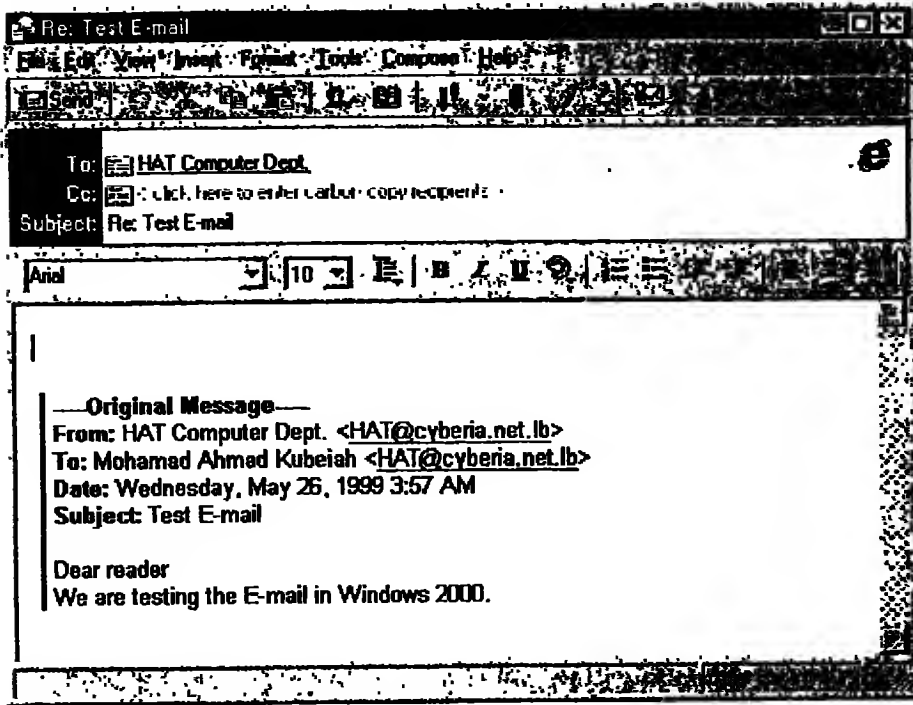
انظر الشكل (25 - 3).

يفتح Outlook Express نافذة إعداد رسالة جديدة، لكنها تتضمن عنوان من تريد الإرسال له، ونص الموضوع مع «Re» ضمن Subject لإعلامه أنها رد على رسالته، مع نص رسالته في الجزء الأسفل من قسم إدخال محتويات رسالتك.

❖ أدخل نص رسالتك.

❖ أرسلها بأي من الطرق التي أدرجناها سابقاً.

في حال أردت إرسال جوابك على الرسالة «لكل» من تلقاها، تختار الزر Reply



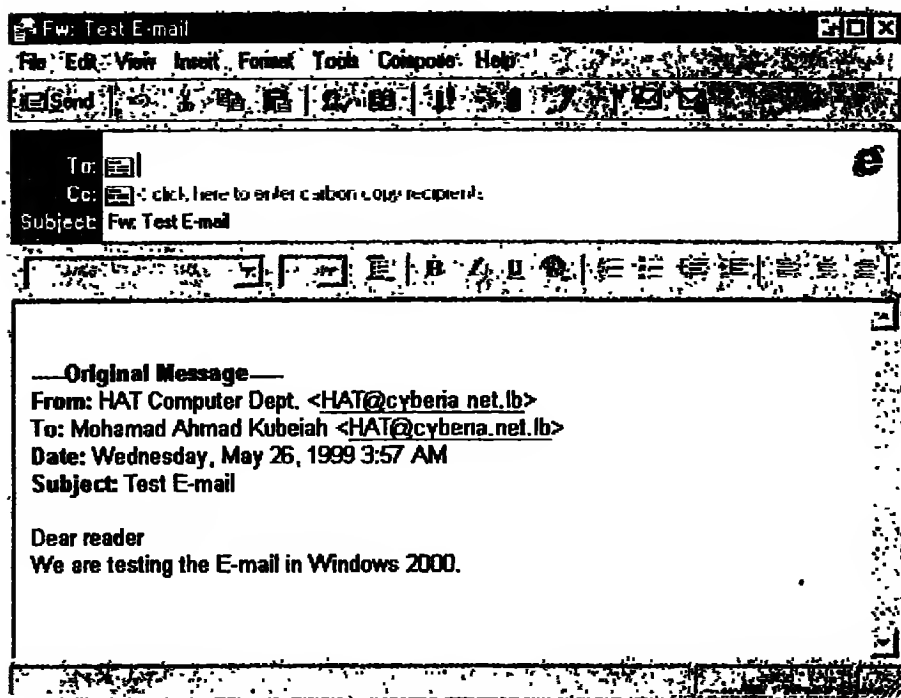
الشكل (25 - 3)

All to من شريط الأدوات مع اتباع نفس الخطوات التي ذكرناها أعلاه.

#### ● تحويل رسالة:

يمكنك تحويل رسالة واردة إلى عنوان آخر بالطريقة التالية:

- اختر المجلد Inbox من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.
- اختر الرسالة من قائمة الرسائل.
- اختر الزر Forward Message من شريط الأدوات. انظر الشكل (26 - 3).
- يتم فتح نافذة إعداد رسالة، تتضمن نص الرسالة التي تريد تحويلها:
- أدخل العنوانين للتحويل ضمن To و Cc.
- يمكنك إضافة نص توضيحي لتحويل الرسالة ضمن قسم محتويات الرسالة.
- أرسل الرسالة بأي من الطرق التي أدرجناها سابقاً.



الشكل (26 - 3)

### ● تنسيق نص الرسالة:

ضمن نافذة إعداد الرسالة، تجد شريط الأدوات للتنسيق Formatting Toolbar في وسط النافذة.

بعد اختيار النص الذي تريد تطبيق تنسيق عليه، أو تحديد موقع الإضافة على النص، تستخدم أدوات الشريط Formatting كالتالي:

- اختر نوع الخط من القائمة المسقطة Font.
- اختر قياس الخط من القائمة المسقطة Font Size.
- من القائمة المسقطة للزر Style Tag اختر نمط (مجموعة تنسيقات معروفة) للعمل على أساسها في الرسالة.
- اختر الزر Bold لعرض النص بالخط العريض.
- اختر الزر Italic لعرض النص بالخط المائل.
- اختر الزر Underline لعرض النص بنمط المسطر تحته.

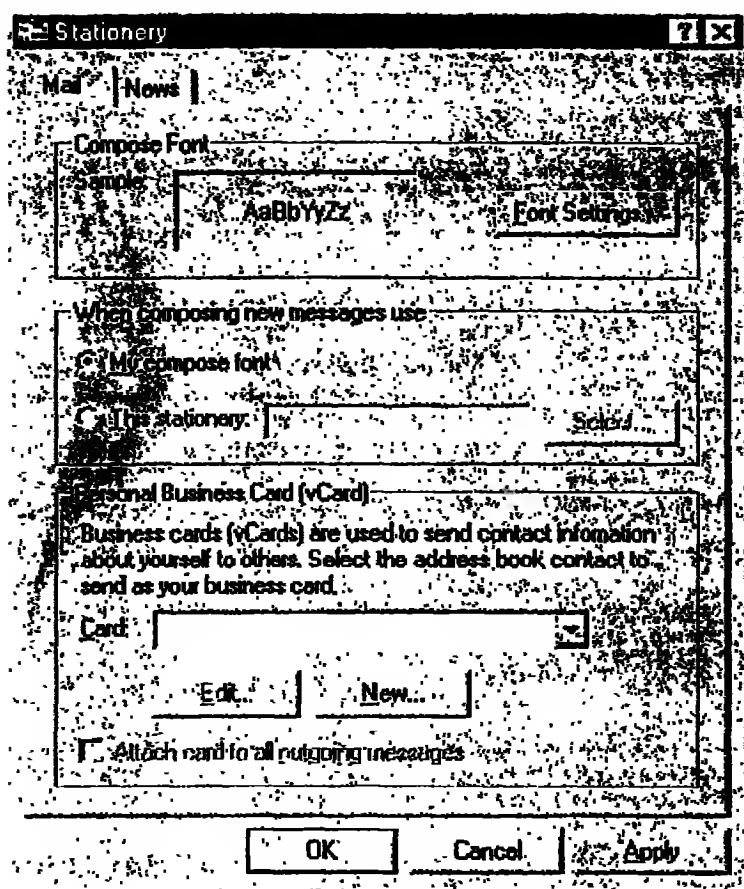
- من القائمة المسقطة للزر Font Color اختر لون للنص.
- اختر الزر Formatting Numbers لتحويل النص إلى تعداد رقمي.
- اختر الزر Formatting Bullets لتحويل النص إلى تعداد نقطي.
- اختر الزر Decrease Indentation لتقليص الحاشية للنص.
- اختر الزر Increase Indentation لزيادة الحاشية للنص.
- اختر الزر Align Left لموازاة النص من جهة اليسار.
- اختر الزر Align Center لموازاة النص في الوسط.
- اختر الزر Align Right لموازاة النص من جهة اليمين.
- اختر الزر Insert Horizontal Line لإضافة خط أفقي في موقع الومض Cursor.
- اختر الزر Insert Hyperlink لإضافة ربط من الإنترنت إلى الرسالة.
- اختر الزر Insert Picture لإضافة صورة من ملف إلى الرسالة.

### ● استخدام مؤثرات على الرسالة:

يتضمن Outlook Express الميزة Stationary التي تُمكنك من إنشاء رسائل للبريد الإلكتروني أو مجموعات الأخبار بمؤثرات خاصة وملفتة للنظر. يمكن لهذه الميزة الاحتواء على رسم كخلفية، خطوط خاصة ومميزة، أي نص أو ملف تريد إضافته أو بطاقة تعريف Business Card. عند إنشاء مؤثرات Stationary، يتم إضافة الخطوط والصور لكل الرسائل التي تنشئها. أما بالنسبة لبطاقة التعريف أو التوقيع، يمكن إضافة أي منهما لكل الرسائل أو لرسائل من اختيارك. لتعريف مؤثرات Stationary:

- اختر Stationary من القائمة Tools.
- اختر علامة التبويب Mail من مربع الحوار.
- انظر الشكل (27 - 3).
- اختر الزر Font Settings لاعتماد تجهيزات الخط (نوعه، نمطه، قياسه، إلخ...).
- شغل الخيار My Compose Font في المساحة When Composing new messages use، لاعتماد الخط الذي تعرفه أثناء إنشاء رسالة جديدة، أو شغل الخيار This Stationary ثم اختر الزر Select ليظهر لك مربع الحوار كما في الشكل (28 - 3).





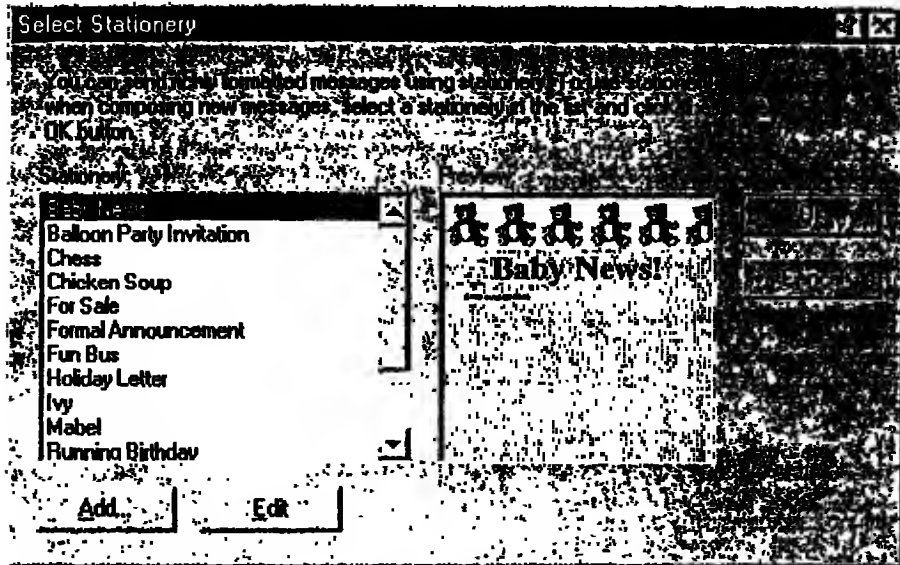
الشكل (27 - 3)

تختار منه خط خاص بميزة Stationary يتم استخدامه في الرسائل التي تنشئها لاحقاً وتجاهل الخط المعتمد يتم ضمن نافذة إنشاء الرسالة.

✎ اختر بطاقة تعريف خاصة بك يتم إرسالها مع الرسائل من قائمة الإسقاط Card أو اختر الزر New لتعريف بطاقة جديدة.

هذه البطاقة تستمد بياناتها من دفتر العناوين Address book (موضوع القسم التالي). لتحرير بيانات بطاقة موجودة، تختار الزر Edit.

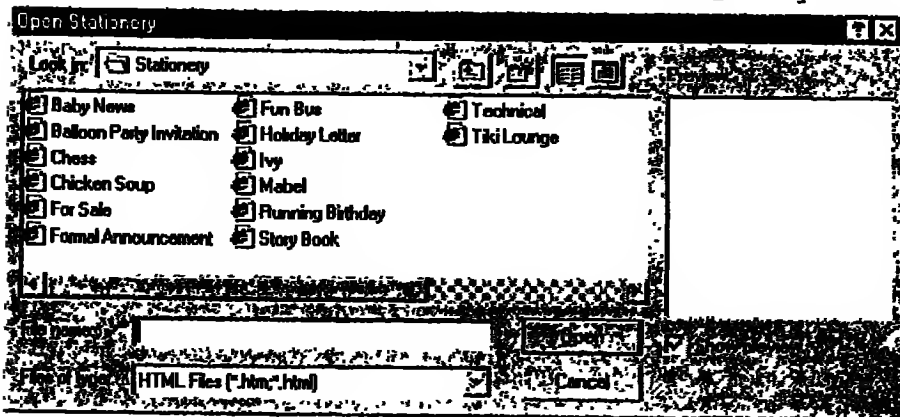
✎ شغل الخيار Attach card to all outgoing messages لتضاف البطاقة إلى كل رسالة ترسلها لاحقاً.



➤ اختر OK من المربع Stationary.

يمكنك إضافة خلفية من ميزة Stationary إلى الرسالة التي تريدها وذلك بالطريقة التالية:

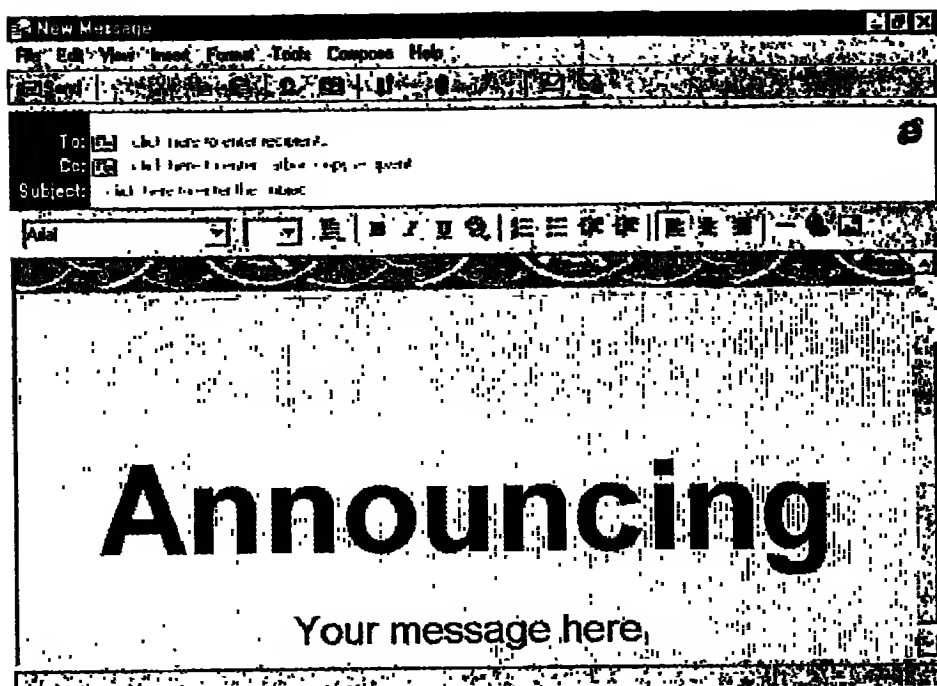
- صوّب نحو New Message Using Compose القائمة في نافذة Outlook Express، أو انقر زر السهم ▼ إلى يمين الزر New Message.
- اختر الخلفية من القائمة المسقط، أو اختر More Stationary، لعرض مربع حوار كما في الشكل (29 - 3).



الشكل (29 - 3)

من هذا المربع تختار الملف الذي تريد اعتماده كخلفية للرسالة، ثم تختار الزر . Open

فيتم فتح نافذة إنشاء الرسالة الجديدة مع الخلفية التي اعتمدتها. انظر الشكل (30 - 3).

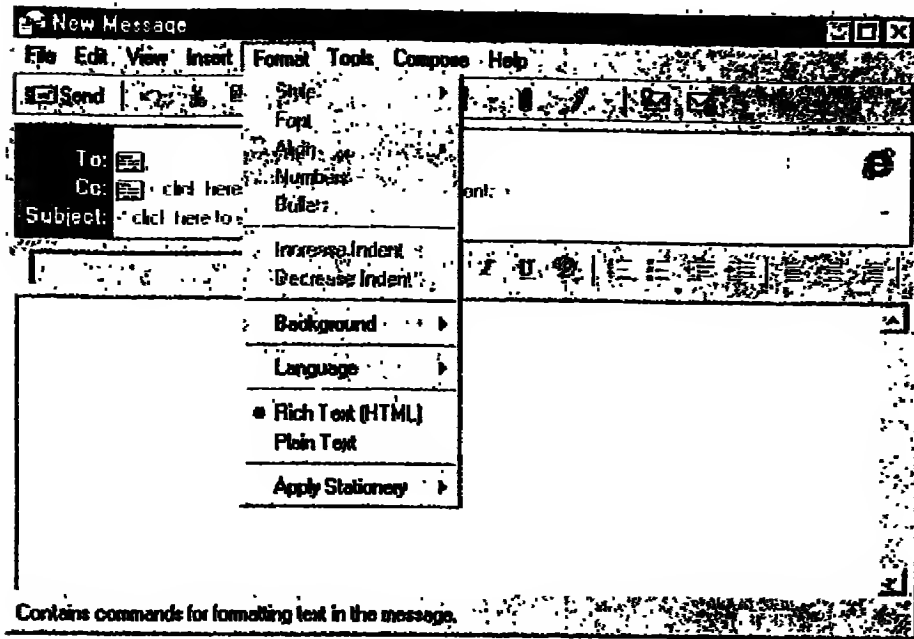


الشكل (30 - 3)

#### ● تضمين روابط، صور وملفات في الرسالة:

إذا كنت تريد تعليق صورة أو ربط بالرسالة، عليك التأكد أولاً من أن تنسيق HTML عاملاً، وذلك بالطريقة التالية:

- افتح نافذة الرسالة التي تريد تعليق صورة أو ربط بها.
  - شغل الخيار Rich Text (HTML) من القائمة Format في نافذة إعداد الرسالة.
- انظر الشكل (31 - 3).



الشكل (31 - 3)

ظهور النقطة (●) إلى يسار الخيار (Rich Text (HTML)، يعني أنه عاملاً.

#### I - لتعليق صورة أو ملف برسالتك :

انقر الموقع الذي تريد تركيز الرسم أو الملف فيه ضمن جسم الرسالة.

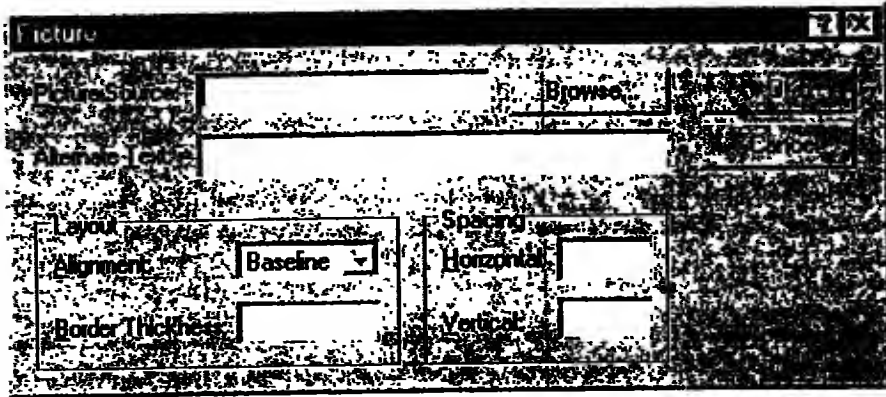
نقذ أي من التالي :

- لإضافة صورة، اختر Picture من القائمة Insert.

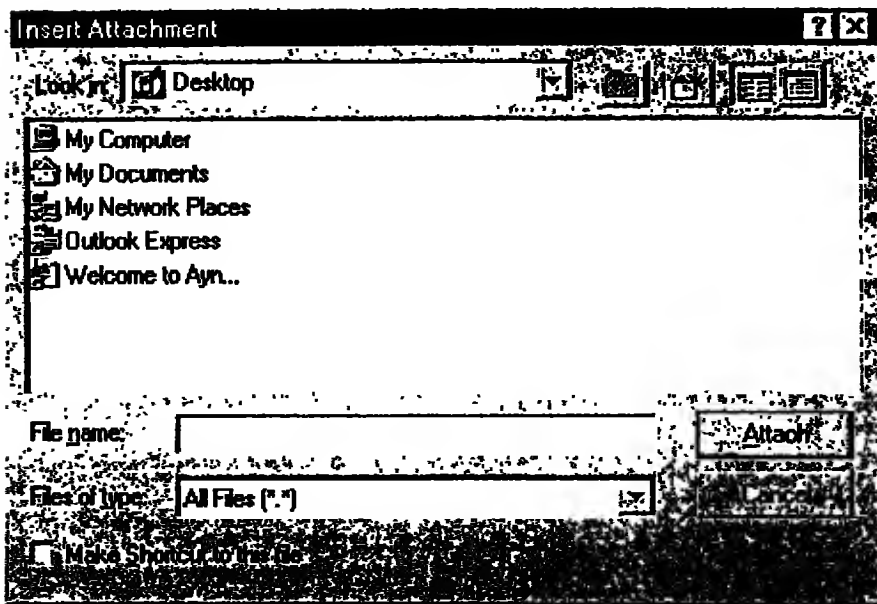
انظر الشكل (32 - 3).

أدخل اسم الملف الذي يحتوي الصورة، أو انقر الزر Browse لاختياره من مربع الحوار الذي يظهر. ضمن Alternate Text، تدخل نص يظهر بدل الرسم عندما لا يتوفر دعم للرسوم في الجهاز الذي سيستقبل الرسالة. اختر موقع لتركيز الرسم فيه من Alignment، أدخل سماكة لإطار تريد إحاطة الرسم به (بالبكسل Pixels من 0 إلى 999). أدخل مسافة أفقية ضمن Horizontal وعمودية ضمن Vertical تحيط بالرسم (بالبكسل Pixels من 0 إلى 999). اختر OK ليتم إضافة الرسم.

- لإضافة ملف، اختر File Attachment من القائمة Insert. انظر الشكل (33 - 3).



الشكل (32 - 3)

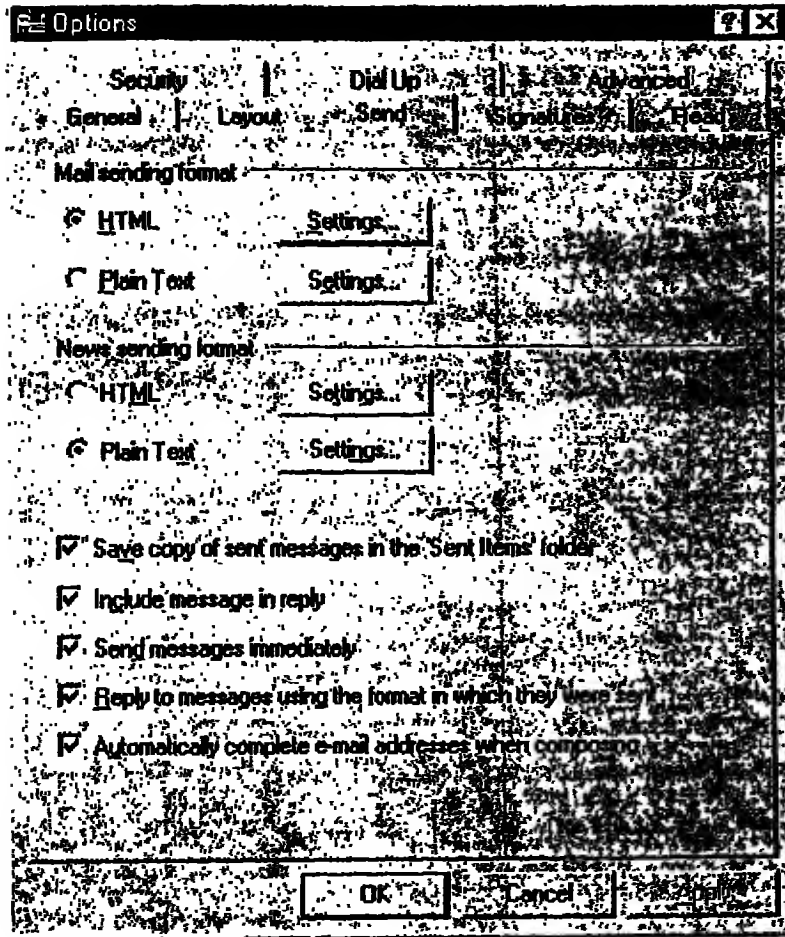


الشكل (33 - 3)

حدد موقع الملف ثم انقره نقرة مزدوجة ليتم تركيبه ضمن الرسالة .  
 في حال أرسلت رسالتك، وأعلمت لاحقاً من المتلقي أنه لم يستطع استعراض  
 الصورة، مع العلم أن الكمبيوتر لديه مجهز لعرض الصور ضمن الرسائل، تتأكد من

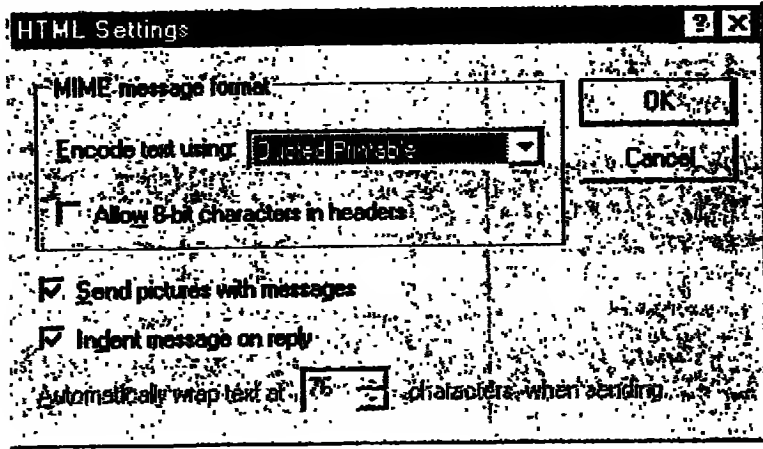
أن Outlook Express مجهز لإرسال الصور مع الرسائل، وذلك بتنفيذ الخطوات كالتالي:

- ✎ اختر Options من القائمة Tools (ضمن Outlook Express).
- ✎ اختر علامة التبويب Send من مربع الحوار Options. انظر الشكل (34 - 3).



الشكل (34 - 3)

- ✎ شغل الخيار HTML ضمن Mail Sending Format ثم اختر الزر Settings المحاذي له. انظر الشكل (35 - 3).
- ✎ شغل الخيار Send Pictures with Messages (إذا لم يكن عاملاً).



الشكل (3 - 35)

➤ اختر OK من مربع الحوار HTML Settings.

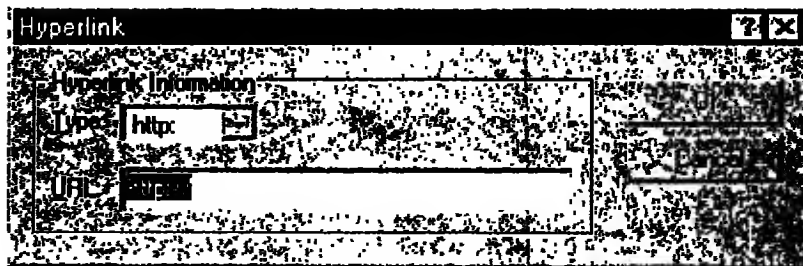
➤ اختر OK من مربع الحوار Options.

## II - لتعليق ربط Link برسالتك :

➤ اختر النص (من رسالتك) الذي تريد ربطه بملف أو صفحة Web.

➤ انقر الزر Insert Hyperlink من شريط الأدوات Formatting في نافذة إعداد

الرسالة. انظر الشكل (3 - 36).



الشكل (3 - 36)

➤ اختر نوع الربط من قائمة الإسقاط Type.

➤ أدخل عنوان أو موقع الربط ضمن URL.

☛ اختر OK.

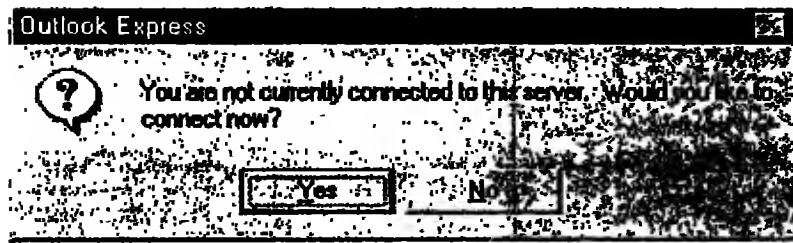
### \* مجموعات الأخبار:

مجموعة الأخبار أو Newgroup هي مجموعة من الرسائل، يتم إرسالها من أشخاص مختلفين إلى مزود خاص للأخبار أو News Server. مزودات الأخبار، هي عبارة عن أجهزة كمبيوتر، تخصصها شركات، مجموعات أو أشخاص منفردين لاستيعاب الآلاف من مجموعات الأخبار.

للدخول إلى الأخبار وتحميل المجموعات التي يضمها:

☛ انقر الأيقونة Read News ضمن نافذة Outlook Express.

انظر الشكل (37 - 3).



الشكل (37 - 3)

هذه الرسالة تعلمك أنك لست مشتركاً بأي مجموعة أخبار، ويمكن عرض قائمة بمجموعات الأخبار المتوفرة ضمن المزود الخاص بك. إذا أردت التراجع عن استعراض المجموعات، تختار الزر No، أو...

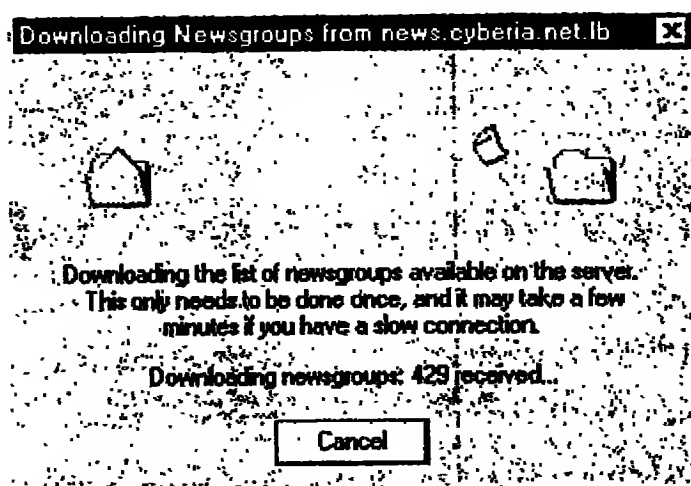
☛ اختر الزر Yes.

انظر الشكل (38 - 3).

يبدأ تحميل مجموعات الأخبار المتوفرة ضمن المزود في حال كان اتصالك بالإنترنت عاملاً، وفي حال لم يكن الاتصال عاملاً، يظهر مربع يطلب منك اختيار الزر Yes لتشغيل الاتصال ومن ثم تحميل المجموعات المتوفرة.

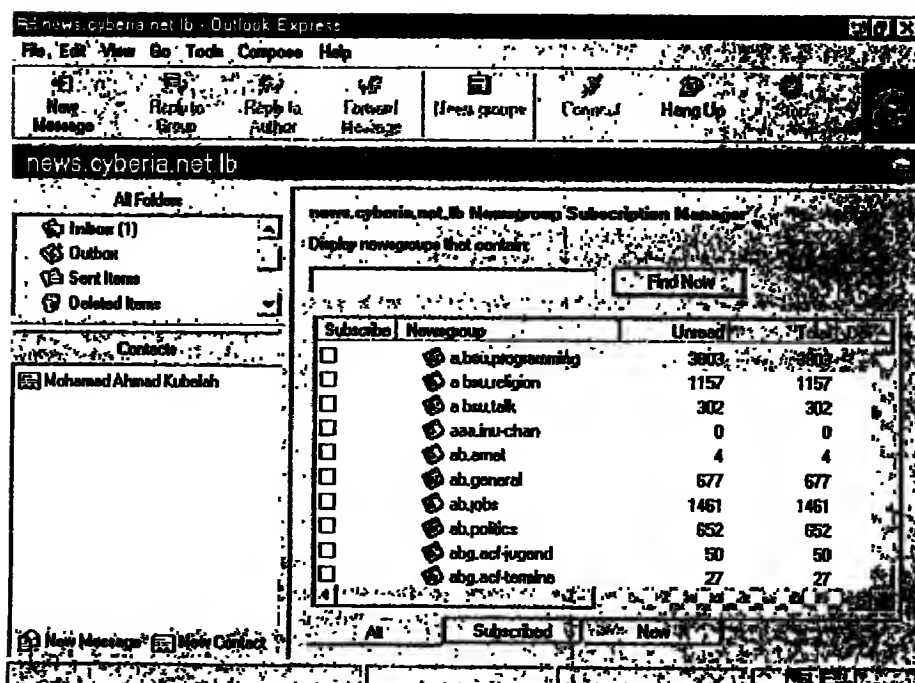
بعد الانتهاء من التحميل، تظهر مجموعات الأخبار ضمن نافذة Newsgroups





الشكل (38 - 3)

كما في الشكل (39 - 3).



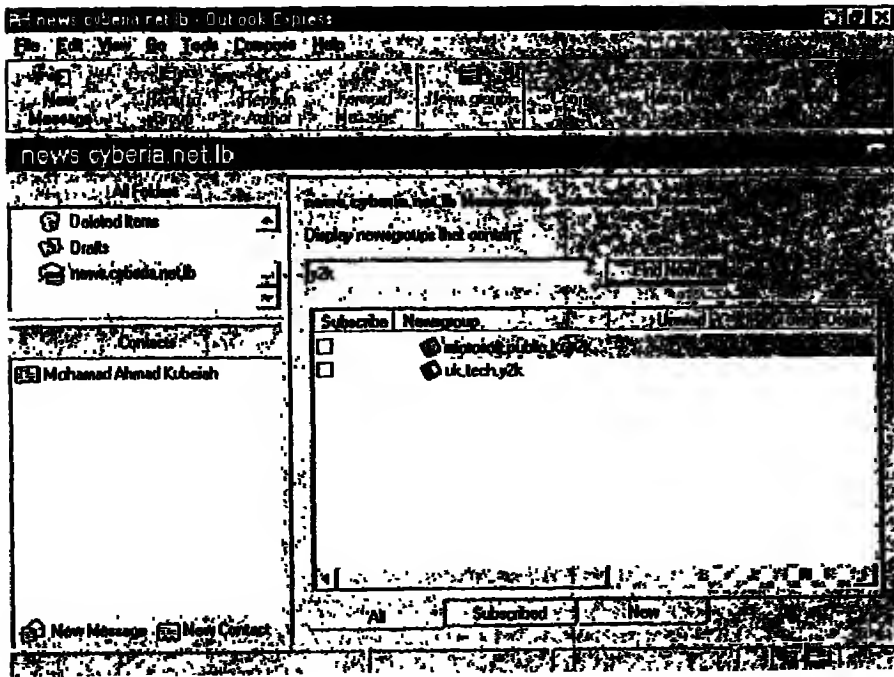
الشكل (39 - 3)

من هذه النافذة تنطلق للعمل في مجموعات الأخبار كما سندرج في النقاط اللاحقة .

### ● إيجاد المجموعة التي تناسبك :

لإيجاد مجموعات الأخبار التي تناسبك، يمكنك البحث ضمن مزود الأخبار عن كلمات معينة ضمن أسماء المجموعات، وذلك بالطريقة التالية :

اطبع الكلمات التي تريد البحث عنها ضمن المربع Display newsgroups which contain فيتم عرض كل مجموعة أخبار تحتوي على ما أدخلته . انظر الشكل (40 - 3) .



الشكل (40 - 3)

### ملاحظة

إذا لم تتمكن من إيجاد مجموعة أخبار معينة ضمن القائمة، هذا يعني أن المزود لديك لا يحتوي على المجموعة المطلوبة.

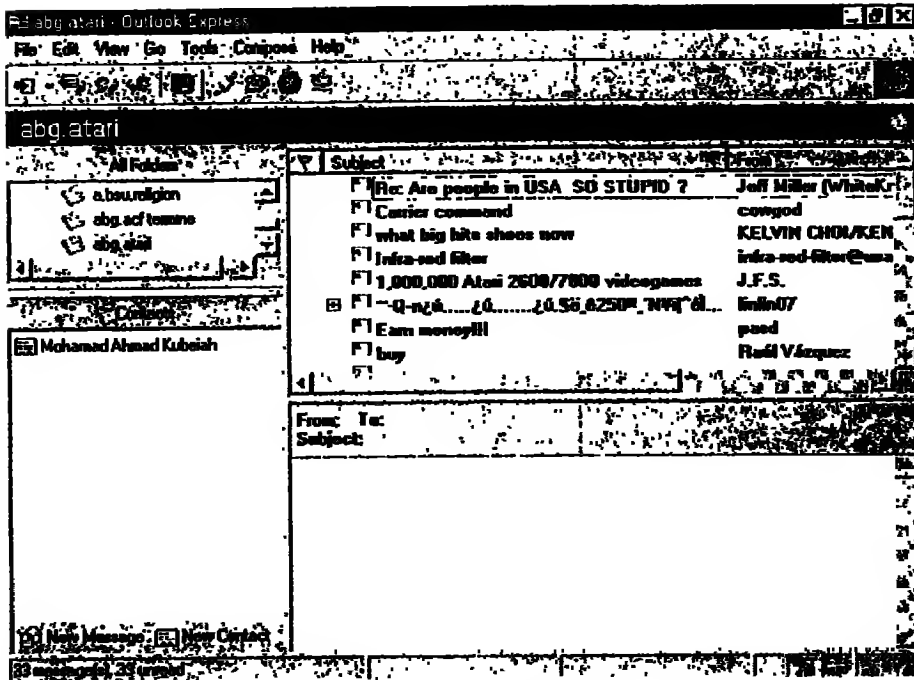
لاستعراض أي مجموعة...

انقرها نقرة مزدوجة.

### ملاحظة

في حال لم يكن اتصالك بالإنترنت عاملاً، تختار الزر Connect من شريط الأدوات لتتمكن من استعراض محتويات المجموعة المختارة.

انظر الشكل (41 - 3).



الشكل (41 - 3)

بنفس طريقة العمل في الرسائل، تعمل في الأخبار. حيث يتم عرض المجموعة المختارة ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express، ومحتويات ما تختاره ضمن خانة المعاينة. للاستعراض في نافذة منفصلة، تنقر الرسالة نقرة مزدوجة.

انظر الشكل (42 - 3).

أيقونة الرسالة التي يتم عرض علامة الجمع «+» إلى يسارها، تعني وجود مواضيع فرعية ضمنها، ولعرض تلك المواضيع عليك نقر العلامة «+». انظر الشكل (43 - 3).

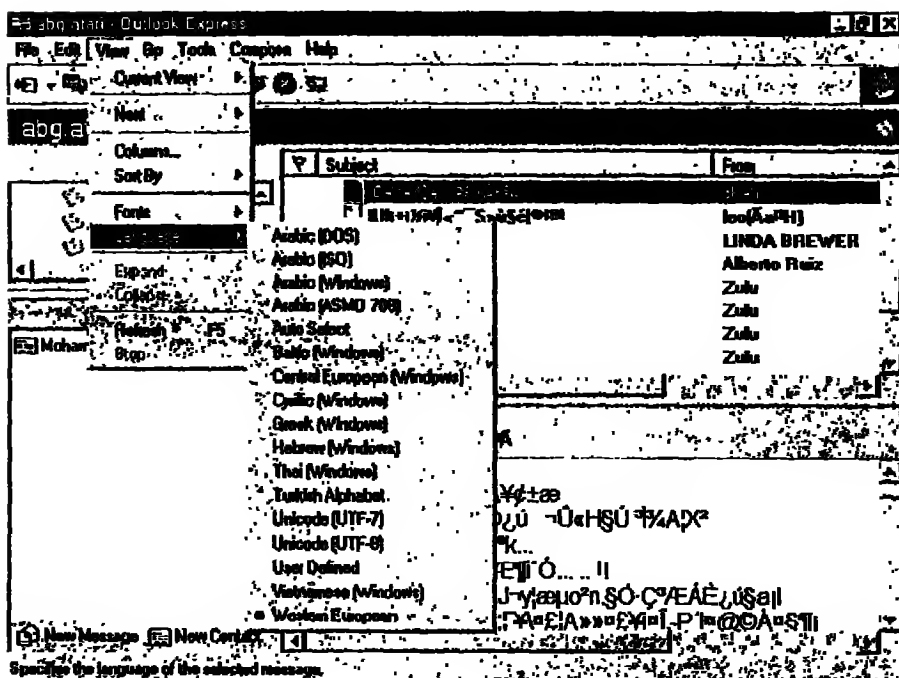


## ● قراءة الرسائل الدولية:

عادةً، يمكن للبرنامج Outlook Express أن يعرض الرسائل باللغات التي تم إرسالها بها، لكن بعض الرسائل تحتوي على معلومات خاطئة ضمن ملف العناوين Header file للرسالة، فيتم عرض الرسالة بشكل غير مفهوم. عند حصول مشكلة مماثلة معك، يمكنك تغيير مجموعة الرموز للرسالة المعروضة.

لتنفيذ ذلك، تتبع الخطوات كالتالي:

- اعرض الرسالة ضمن نافذتها الخاصة.
- صوّب نحو Language في القائمة View.
- انظر الشكل (44 - 3).



الشكل (44 - 3)

- اختر مجموعة الرموز التي تريد استخدامها.

**ملاحظة**

يجب أن يكون لديك دعم للغة مجموعة الرموز التي اخترتها، هذا الدعم تحصل عليه من الموقع الخاص بمتصفح مايكروسوفت على الإنترنت Multilanguage Support.

**● الاشتراك في مجموعة أخبار:**

عندما تشترك في مجموعة أخبار يتم إضافة أيقونة تُمثل تلك المجموعة ضمن قائمة المجلدات في Outlook Express وذلك لتسهيل عرضها وقت الحاجة. يمكنك تنفيذ الاشتراك بأي من الطرق التالية:

- عندما تضيف مزود أخبار جديد، يسألك Outlook Express إذا كنت تريد الاشتراك بأي من مجموعات الأخبار التابعة لذلك المزود، حيث تختار Yes ثم تختار المجموعات التي تريدها.

- عندما تستعرض أي مجموعة أخبار لست مشتركاً بها، يمكنك نقر المجموعة ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن ثم اختيار Subscribe to this group من قائمة الاختصار، أو اختيار نفس الخيار من القائمة Tools.

- ضمن نافذة Newgroups شغل خيار المجموعة التي تريد الاشتراك بها.

لإلغاء الاشتراك بمجموعة أخبار، انقر المجموعة ضمن قائمة المجلدات بزر الماوس الأيمن ثم اختر Unsubscribe to this group من قائمة الاختصار أو اختر نفس الخيار من القائمة Tools. أيضاً، يمكنك إلغاء الاختيار، بإلغاء تشغيل الخيار الخاص بها.

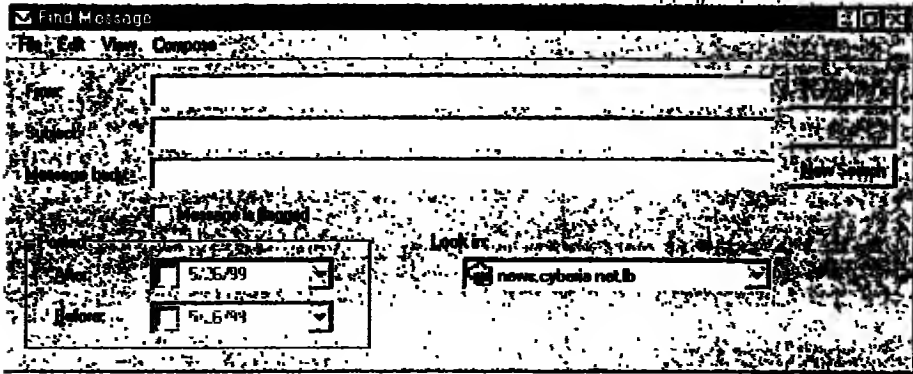
**● تنظيم رسائل مجموعات الأخبار:**

فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تدخل ضمن نطاق تنظيم رسائل مجموعات الأخبار.

**I - لإيجاد رسائل معينة ضمن مجموعة الأخبار:**

✎ اختر Find Message من القائمة Edit.

انظر الشكل (45 - 3).



الشكل (45 - 3)

- ❖ أدخل اسم مرسل الرسالة ضمن From.
  - ❖ أدخل موضوع الرسالة ضمن Subject.
  - ❖ أدخل جزء من محتويات الرسالة ضمن Message body.
  - ❖ ضمن المساحة Posted، شغل الخيار After ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو بعده، وأو شغل الخيار Before، ثم اختر تاريخ وردت فيه الرسالة أو قبله.
  - ❖ اختر Find Now.
- ليتم عرض كل الرسائل التي تطابق الشروط التي عرّفتها.

## II - لعرض الرسائل التي لم تتم قراءتها فقط:

- ❖ صوّب نحو Current View من القائمة View.
- ❖ اختر Unread Messages من القائمة المسقطة.

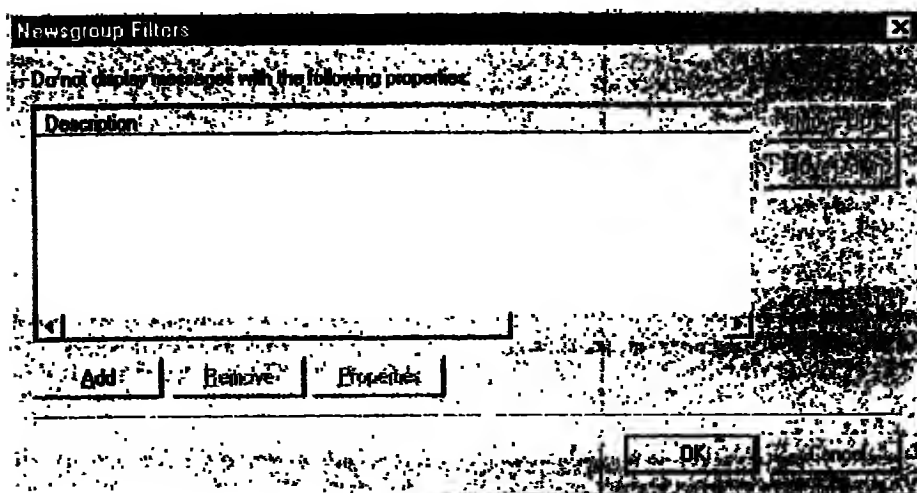
## III - عرض الردود على الرسائل فقط:

- ❖ صوّب نحو Current View من القائمة View.
- ❖ اختر Replies to my posts من القائمة المسقطة.

## IV - لتعيين أي مجموعات أخبار تريد عرضها:

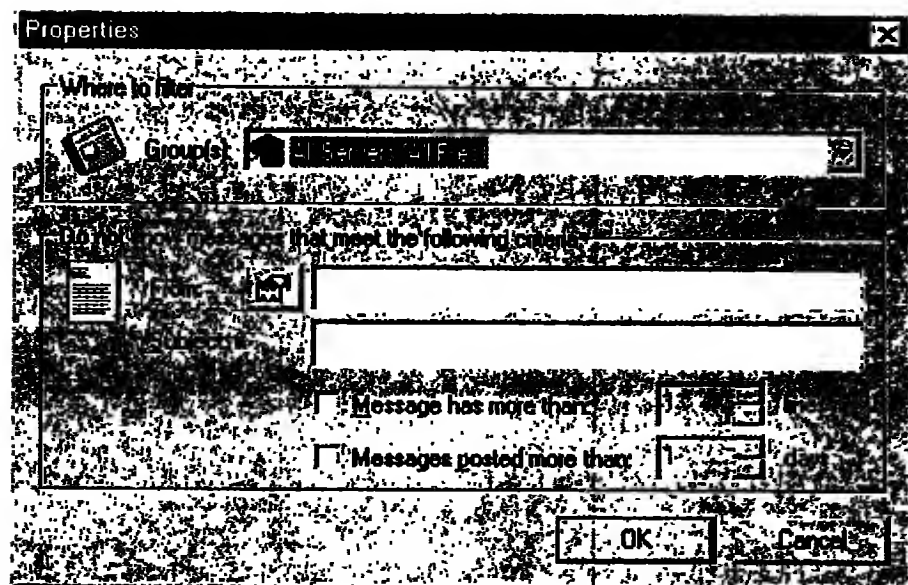
- ❖ اختر Newsgroup Filters من القائمة Tools.

انظر الشكل (46 - 3).



الشكل (46 - 3)

اختر الزر Add. انظر الشكل (47 - 3).



الشكل (47 - 3)



- ✎ اختر المجموعات التي تريد تطبيق الفلتر عليها من قائمة الإسقاط Group(s).
- ✎ ضمن From أدخل عناوين المصادر التي لا تريد عرض رسائلها، أو اختر تلك المصادر من مربع الحوار الذي يظهر بنقر الزر إلى يمين From.
- ✎ ضمن Subject أدخل مواضيع الرسائل التي تريد استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- ✎ شغل الخيار Messages has more than ثم أدخل عدد الأسطر ضمن Lines، الذي إذا تعدته الرسالة يتم استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- ✎ شغل الخيار Messages posted more than ثم أدخل عدد الأيام ضمن days، الذي إذا تعدتها الرسالة (بدءاً من التاريخ الحالي) يتم استبعادها عن العرض ضمن مجموعة الأخبار.
- ✎ اختر OK من المربع Properties.
- ✎ اختر OK من المربع Newsgroup Filters.

#### V - لمنع رسائل مجموعة الأخبار من التحميل تلقائياً:

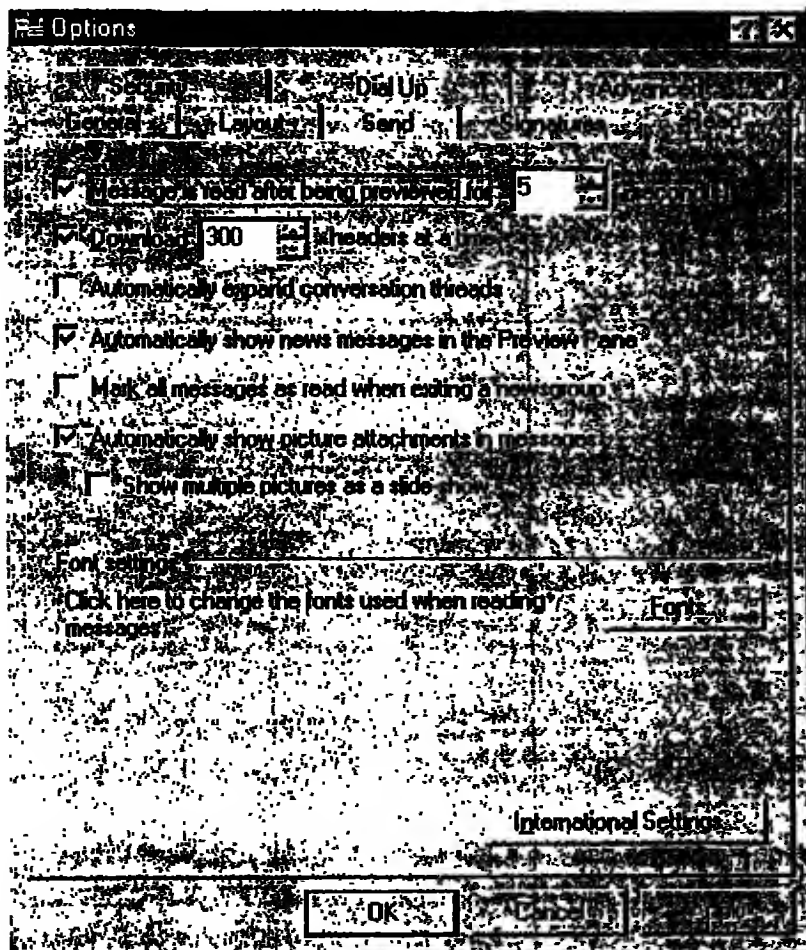
- ✎ اختر Options من القائمة Tools.
- ✎ اختر علامة التبويب Read من مربع الحوار Options. انظر الشكل (48 - 3).
- ✎ إلغ تشغيل الخيار Automatically show news messages in the Preview Pane.
- ✎ اختر OK من مربع الحوار.

#### ملاحظة

عندما تلغي تشغيل الخيار أعلاه، يمكنك استعراض الرسالة في خانة المعاينة باختيارها أولاً ثم ضغط مفتاح المسافات Spacebar.

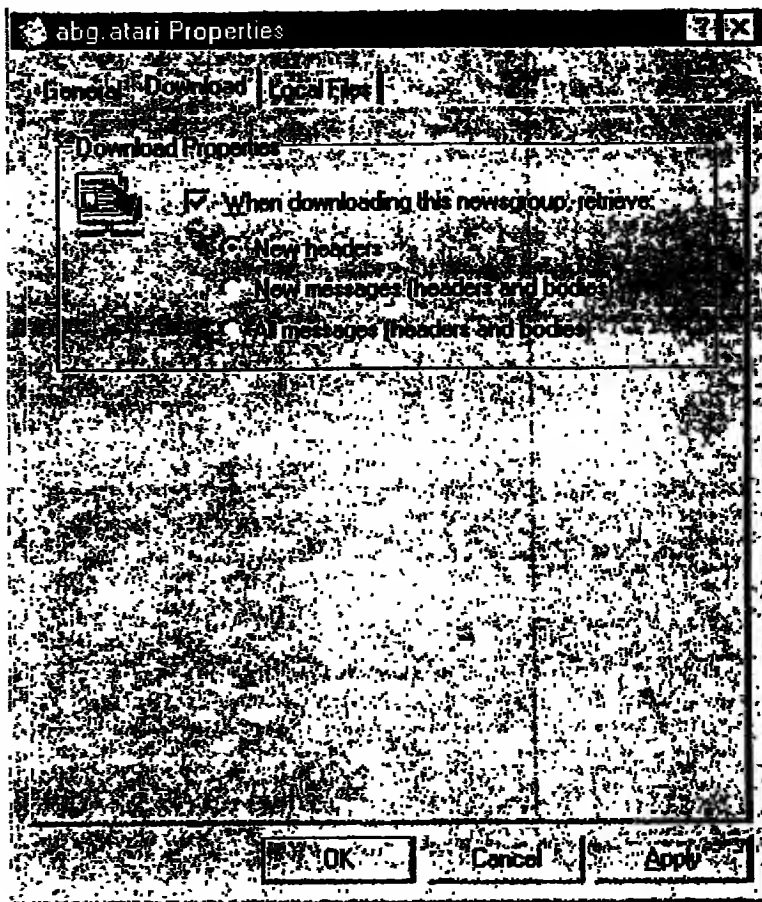
#### ● القراءة خارج الاتصال:

- يمكنك التحكم بما سيتم تحميله من مجموعة الأخبار، لتتمكن من القراءة لاحقاً خارج الاتصال...
- ✎ اختر مجموعة الأخبار التي تريد التحكم بتجهيزات التحميل فيها من قائمة المجلدات.
- ✎ اختر Properties من القائمة File.



الشكل (48 - 3)

- ✎ اختر علامة التبويب Download من مربع الحوار.
- ✎ شغّل الخيار When Downloading this newsgroup, retrieve .
- انظر الشكل (49 - 3).
- ✎ نفذ أي من الآتي:
- شغّل الخيار New Headers ثم اختر OK لتحميل العناوين الجديدة فقط في المجموعة، غير التي تم تحميلها سابقاً.
- شغّل الخيار New Messages ثم اختر OK لتحميل العناوين والمحتويات الجديدة فقط في المجموعة، غير التي تم تحميلها سابقاً.



الشكل (49 - 3)

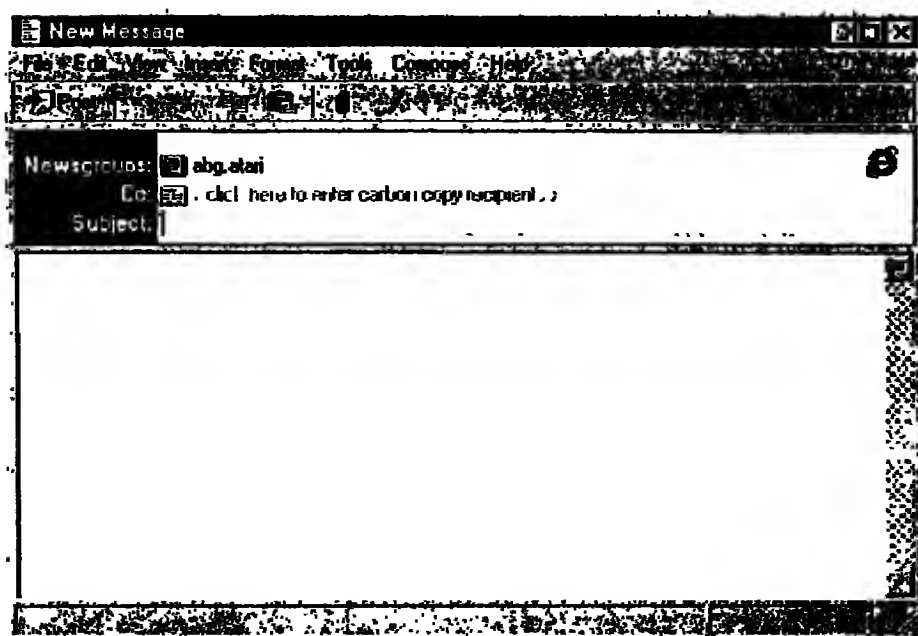
- شغل الخيار All Messages ثم اختر OK لتحميل كل رسائل مجموعة الأخبار (العناوين والمحتويات).
- لاحقاً، عندما تريد تحميل الرسائل، تختار Download All من القائمة Tools.

#### ● الإرسال إلى مجموعات الأخبار:

مراسلة مجموعات الأخبار تتشابه مع المراسلة التي عرضناها سابقاً في هذا القسم عبر البريد الإلكتروني، لذا سنعرض هذه العمليات باختصار كالتالي:

## I - لإرسال رسالة جديدة:

- ✎ اختر مجموعة الأخبار التي تريد الإرسال لها من قائمة المجلدات.
- ✎ اختر الزر New Message من شريط الأدوات.
- انظر الشكل (50 - 3).



الشكل (50 - 3)

## ملاحظة

إذا أردت إرسال الرسالة إلى أكثر من مجموعة، تختار Select  
Newsgroups من القائمة Tools في النافذة New Message ثم تختار  
المجموعات من مربع الحوار.

- ✎ أدخل موضوع رسالتك ضمن Subject.
- ✎ أدخل محتويات رسالتك في القسم الأسفل من النافذة.
- ✎ اختر الزر Post لإرسال الرسالة.

## II - الرد على رسالة:

- 1 - للرد على كل المجموعة حول موضوع أرسله أحد أفرادها...
  - ✦ اختر الرسالة من قائمة العرض في نافذة Outlook Express.
  - ✦ اختر الزر Reply to Group من شريط الأدوات.
- 2 - للرد على المرسل فقط:
  - ✦ اختر الرسالة من خانة العرض ضمن نافذة Outlook Express.
  - ✦ اختر الزر Reply to Author من شريط الأدوات.

## III - لتحويل رسالة:

- ✦ اختر الرسالة التي تريد تحويلها من خانة العرض ضمن نافذة Outlook Express.
- ✦ اختر الزر Forward Message من شريط الأدوات.

**ملاحظة**

كل ما طبقناه على رسائل البريد الإلكتروني، يمكن تطبيقه على رسائل مجموعات الأخبار وذلك مثل إضافة الصور، الملفات والروابط، استخدام المؤثرات، تنسيق الرسالة، إلخ...

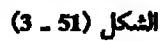
**\* إدارة البريد والأخبار:**

نظراً لتشابه العمل ضمن البريد الإلكتروني ومجموعات الأخبار، هنالك سلسلة من العمليات الإدارية التي يمكنك تنفيذها على أي منهما نستعرضها في النقاط الفرعية التالية:

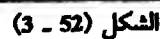
## ● إضافة حسابات جديدة:

يمكنك تعريف حساب جديد لبريدك الإلكتروني، أو تعريف مزود أخبار جديد بالطريقة التالية:

- ✦ اختر Accounts من القائمة Tools.
- ✦ اختر علامة التبويب All.
- انظر الشكل (51 - 3).



Add. انظر الشكل (52 - 3).



ثم تتبع خطوات الأعداد التي أدرجناها في بداية هذا القسم.

### ملاحظة

لتغيير تجهيزات حساب بريد إلكتروني أو مزود مجموعة أخبار، تختاره من مربع الحوار في الشكل (52 - 3) ثم تختار الزر Properties.

عندما يكون لديك أكثر من حساب بريد إلكتروني، وتريد تحميل رسائل حساب

معين، ...

☛ صوّب نحو Send and Receive من القائمة Tools.

☛ اختر الحساب الذي تريد تحميل الرسائل الواردة إليه.

### ملاحظة

في حال وجود أكثر من حساب بريد إلكتروني معزف لديك، يتم تحميل رسائل كل الحسابات باختيار الزر Send and receive (مع إرسال الرسائل الموجودة ضمن المجلد Outbox) أو باختيار All Accounts من قائمة الإسقاط Send and Receive في القائمة Tools.

### ● استيراد الرسائل من برامج أخرى:

باستخدام معالج الاستيراد Outlook Express، يمكنك استيراد رسائلك من برامج معروفة لإدارة البريد الإلكتروني Netscape Communicator، MS-Exchange أو MS-Outlook.

لتنفيذ عملية مماثلة، تتبع الخطوات كالتالي:

☛ اختر Inbox من قائمة المجلدات في Outlook Express.

☛ صوّب نحو Import في القائمة File.

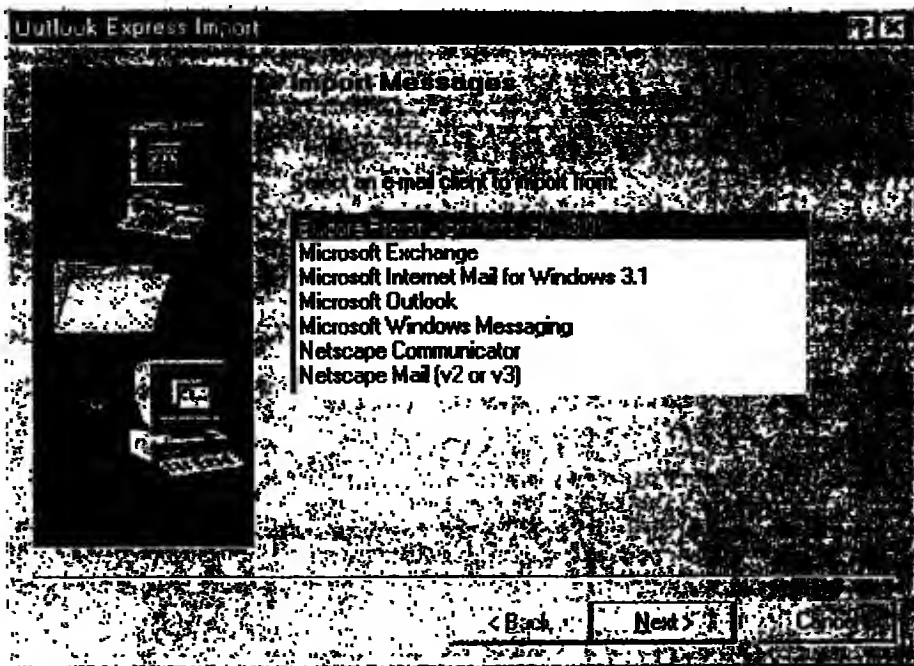
☛ اختر Messages من القائمة المسقطة.

انظر الشكل (53 - 3).

☛ اختر البرنامج الذي تريد الاستيراد منه.

☛ اختر الزر Next.

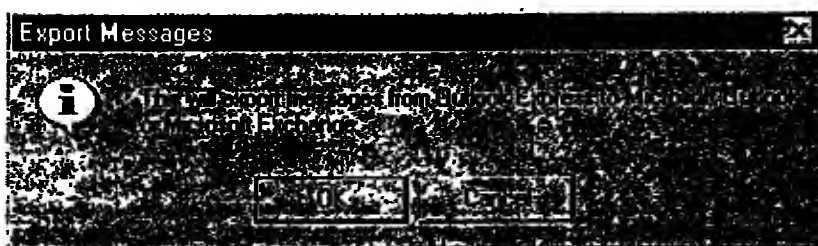
تابع الخطوات، التي تختلف مع اختلاف البرنامج الذي تريد الاستيراد منه، إلى أن يتم تركيز رسائلك السابقة ضمن المجلد Inbox في Outlook Express.



#### ● تصدير رسائل إلى Microsoft Exchange:

لتصدير رسائل من Outlook Express إلى البرنامج MS-Exchange ، تتبع الخطوات كالتالي:

- صوّب نحو Export في القائمة File .
- اختر Messages من القائمة المسقطة .
- انظر الشكل (54 - 3) .



الشكل (54 - 3)



هذا المربع يُعلمك أنك على وشك تصدير رسائلك إلى البرنامج Exchange أو Outlook، فإذا أردت التراجع اختر الزر Cancel، وإذا أردت المتابعة...  
✎ اختر الزر OK.

اتبع تعليمات المعالج لإنهاء عملية التصدير.

### ● عمليات لتقليص المساحة المستهلكة من القرص:

بالإضافة إلى إمكانية تخزين رسائلك ضمن مزود البريد، لتوفير مساحة تخزينها على جهازك (راجع النقطة ١٠) تخزين الرسائل في مزود البريد في القسم الحالي، يزودك Outlook Express بسلسلة من العمليات التي من شأنها توفير المساحة المستهلكة للتخزين في قرصك الثابت، ندرجها في النقاط التالية:

#### I - لضغط مجلدات البريد وإنشاء نسخة احتياطية عنها:

- ✎ اختر المجلد من قائمة المجلدات في نافذة Outlook Express.
- ✎ صوّب نحو Folder في القائمة File.
- ✎ اختر Compact. من القائمة المسقطة.

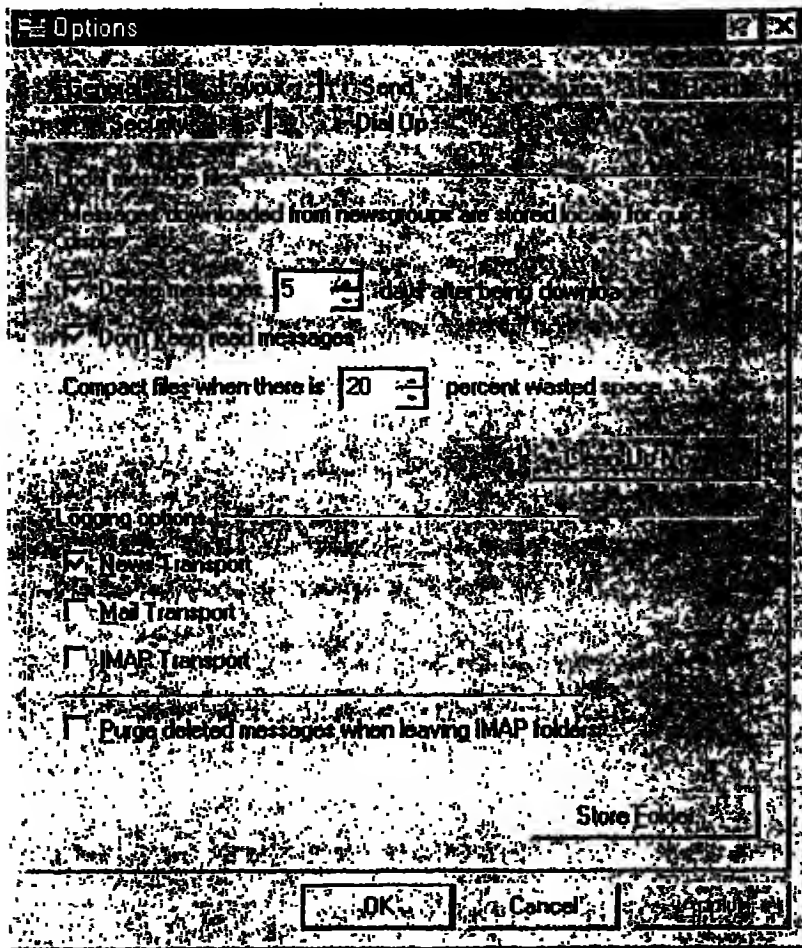
بعد ضغط المجلد، يمكنك إنشاء نسخة احتياطية عنه لتتمكن من إفراغ محتوياته لاحقاً. لإنشاء نسخة احتياطية عن ملفات البريد، ابحث عن الملفات بالامتداد «.mbx» و «.idx» ثم انسخها إلى مجلد للنسخ الاحتياطية لديك، إلى قرص مرن أو إلى الشبكة.

### ملاحظة

كل مجلد رسائل يضم ملف رسالة واحد بالامتداد «.mbx» و ملف فهرس واحد بالامتداد «.idx».

#### II - لحذف رسائل مجموعات الأخبار المخزنة على قرصك:

- ✎ اختر Options من القائمة Tools.
- ✎ اختر علامة التبويب Advanced من مربع الحوار.
- انظر الشكل (55 3).



الشكل (55 - 3)

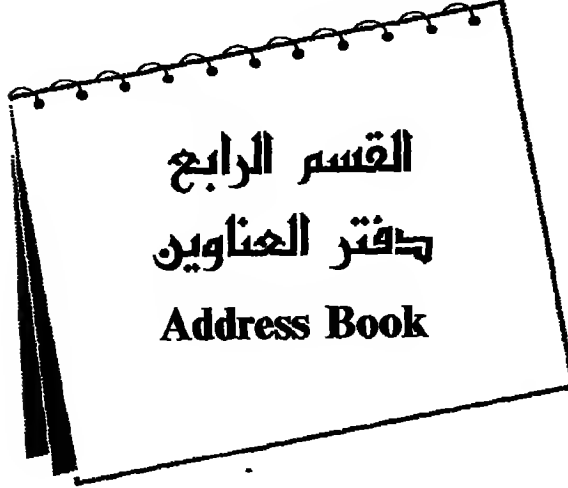
- شغل الخيار Delete Messages ثم أدخل عدد الأيام في المربع المحاذي ليتم حذف رسائل مجموعات الأخبار المخزنة على قرصك بعد مرور الأيام التي تعينها.
- شغل الخيار Don't keep read messages ليتم حذف رسائل مجموعات الأخبار التي تتم قراءتها بعد إنهاء البرنامج Outlook Express.
- اختر OK من مربع الحوار.

### III - لحذف نسخ الرسائل بعد إرسالها:

يحفظ Outlook Express نسخة عن الرسالة التي ترسلها ضمن المجلد Sent

Items، لتغيير هذا التجهيز الافتراضي بهدف تخفيف المساحة المستهلكة من القرص...

- ❖ اختر Options من القائمة Tools.
- ❖ اختر علامة التبويب Send (راجع الشكل (35 - 3)).
- ❖ إلغ تشغيل الخيار «Save copy of sent messages in the «Sent Items» folder».
- ❖ اختر OK من مربع الحوار.



- \* تعريف دفتر العناوين
- \* تشغيل البرنامج
- \* إضافة معلومات العنوان
  - تعريف معلومات عنوان لأفراد
  - تعريف معلومات عنوان لمجموعة
  - تعديلات في دفتر العناوين
  - إرسال البريد باستخدام دفتر العناوين
  - إنشاء بطاقة تعريف Business Card
- \* تنظيم دفتر العناوين
- \* طبع محتويات الدفتر
- \* خدمة الدليل Directory Service
  - إضافة خدمة دليل
  - إيجاد أشخاص وشركات عبر الإنترنت
  - تجهيز خدمة دليل للتحقق من عناوين البريد الإلكتروني
- \* تصدير دفتر العناوين

## القسم الرابع دفتر العناوين Address Book

### \* تعريف دفتر العناوين:

يزودك دفتر العناوين أو Address Book بالمكان المناسب لتخزين معلومات لازمة للاتصال، لتسهيل سحبها عن طريق برامج لإدارة الإنترنت والبريد مثل Outlook Express. يزودك هذا الدفتر أيضاً بقدرة على الولوج ضمن خدمات الدليل في الإنترنت التي تستخدمها للبحث عن معلومات وعناوين أشخاص وشركات على شبكة الإنترنت. من أبرز مميزات دفتر العناوين التي ستناولها في هذا القسم هي:

- 1 - تخزين أرقام الهواتف وعناوين البريد الإلكتروني لمنزل أو عمل شخص أو شركة، وعناوين الصفحات الأساسية للشركات والأفراد.
- 2 - إيجاد أشخاص وشركات باستخدام خدمة الدليل LDAP.
- 3 - إنشاء مجموعات من العناوين للقوائم البريدية، حيث تتمكن من إرسال البريد إلى كل أفراد المجموعة.
- 4 - استيراد معلومات دفتر العناوين الخاص ببرامج معروفة مثل Microsoft Exchange ، Eudra Light ، Eudra Pro ، Nestscape Communicator ، إلخ...
- 5 - إرسال واستقبال بطاقات التعريف Business Cards .
- 6 - طبع كل أو جزء من دفتر العناوين.

### \* تشغيل البرنامج:

لأن البرنامج Address Book يمكن استخدامه ضمن الإنترنت، البريد الإلكتروني أو لأغراض أخرى، يُمكنك ويندوز من تشغيله من عدة أماكن تأتي كالتالي:

## I - من متصفح مايكروسوفت:

✦ اختر Address Book من القائمة Go.

## II - من Outlook Express:

✦ انقر الزر Address Book من شريط الأدوات.

أو...

✦ انقر الأيقونة ضمن To أو Cc في نافذة إعداد رسالة جديدة New Message.

## III - من سطح مكتب ويندوز:

✦ انقر الزر Start.

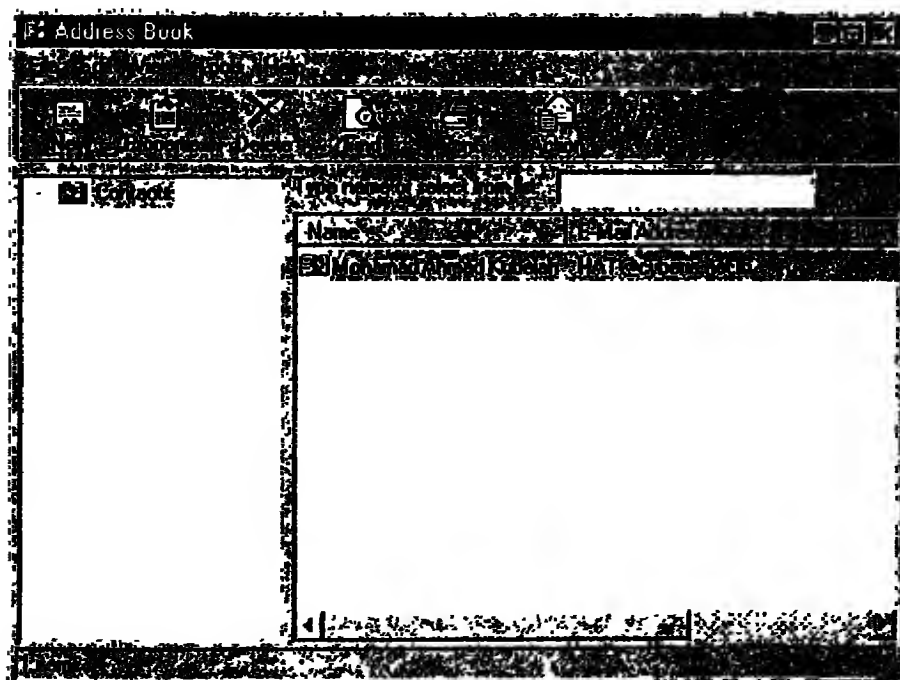
✦ صوّب نحو Programs.

✦ صوّب نحو Internet Explorer.

✦ اختر Address Book من القائمة المسقطـة.

ويغض النظر عن الطريقة المتبعة، تظهر نافذة Address Book شبيهة بما يحتويه

الشكل (1 - 4).



من هذه النافذة تطلق لتنفيذ عمليات دفتر العناوين التي سندرجها لاحقاً في هذا القسم.

### \* إضافة معلومات العنوان :

في النقاط الفرعية التالية، نستعرض الخطوات اللازمة لإضافة عناوين جديدة إلى الدفتر وذلك بحسب الغاية منها.

#### ● تعريف معلومات عنوان لأفراد:

هنالك عدة طرق لإضافة عناوين بريد إلكتروني ومعلومات أخرى ضمن دفتر العناوين، تتخذ أي منها حسب المعطيات لديك:

#### I - إضافة العنوان من رسالة بريد إلكتروني:

يمكنك تجهيز Outlook Express لإضافة عناوين الأشخاص الذين ترد على رسائلهم (باستخدام Reply) تلقائياً إلى دفتر العناوين. هذه العملية تتم كالتالي:

❖ اختر Options من القائمة Tools ضمن Outlook Express.

❖ اختر علامة التبويب General.

انظر الشكل (2 - 4).

❖ شغل الخيار Automatically put people I reply to in my Address Book.

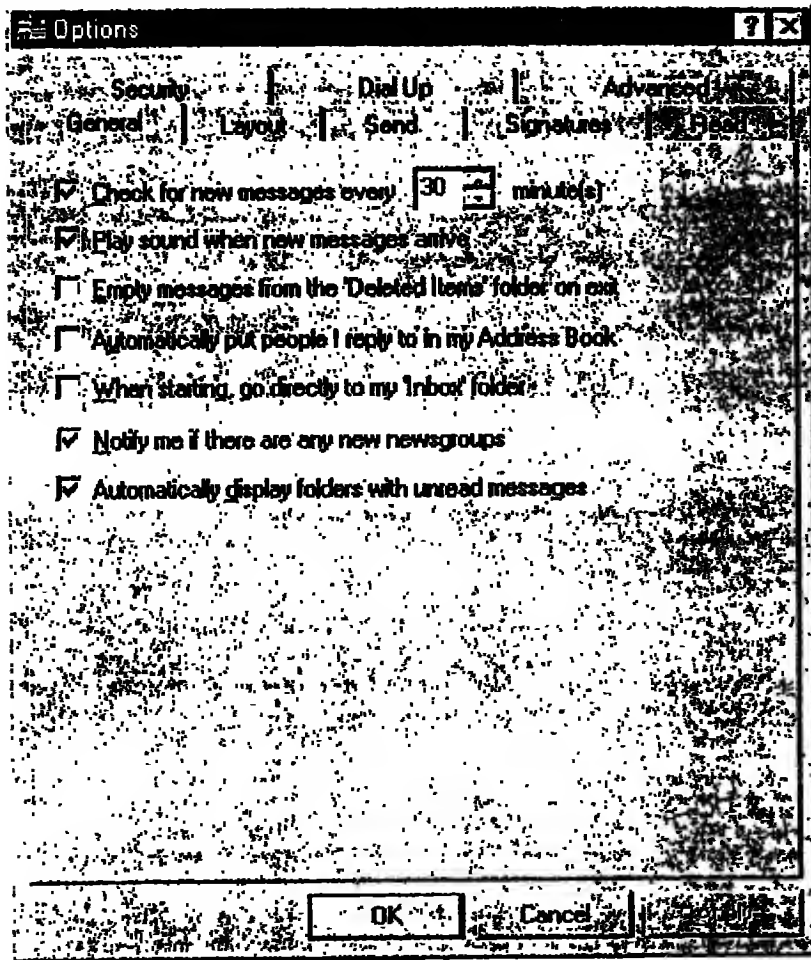
❖ اختر OK.

يمكنك أيضاً، إضافة العنوان الذي تدخله أثناء إنشاء الرسالة، أو العنوان الموجود في الرسالة التي تستعرضها، ضمن دفتر عناوينك بالطريقة التالية:

❖ انقر الاسم الموجود ضمن From (أو To إذا كنت تحضر الرسالة للإرسال) بزر الماوس الأيمن.

انظر الشكل (3 - 4).

❖ اختر Add To Address Book من قائمة الاختصار.



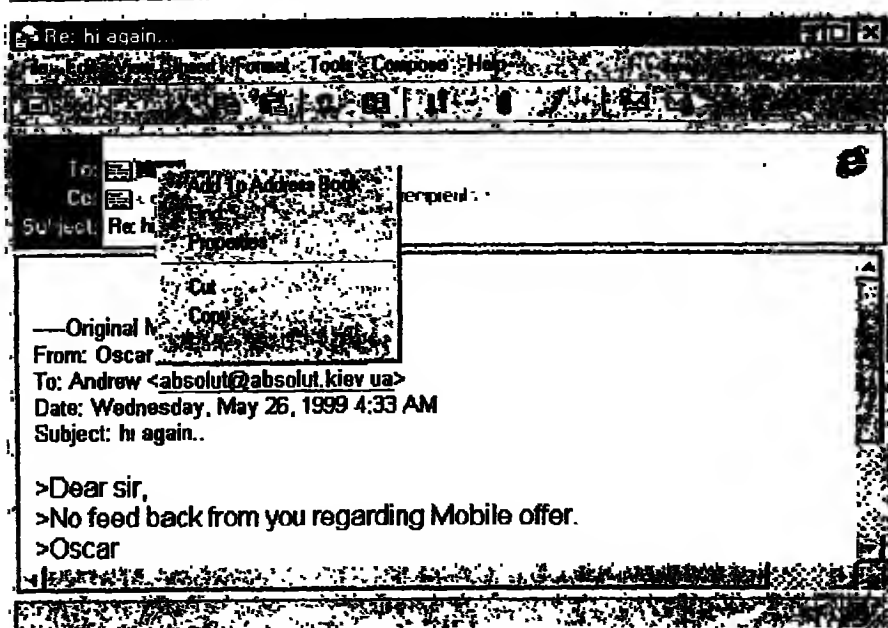
الشكل (2 - 4)

## II - استيراد دفتر العناوين من برنامج آخر:

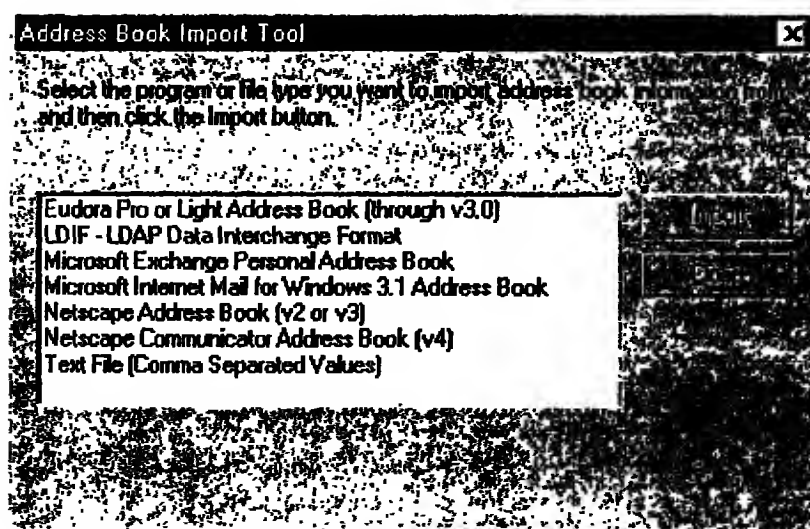
بشكل عام، يمكنك استيراد العناوين المتوفرة ضمن برامج تعمل بملفات بالتصميم CSV. لاستيراد دفتر العناوين من برنامج آخر...

- صوّب نحو Import في القائمة File ضمن نافذة Address Book.
- اختر Address Book من القائمة المسقطّة. انظر الشكل (4 - 4).
- اختر اسم البرنامج الذي تريد الاستيراد منه من القائمة.
- اختر الزر Import.





الشكل (3 - 4)

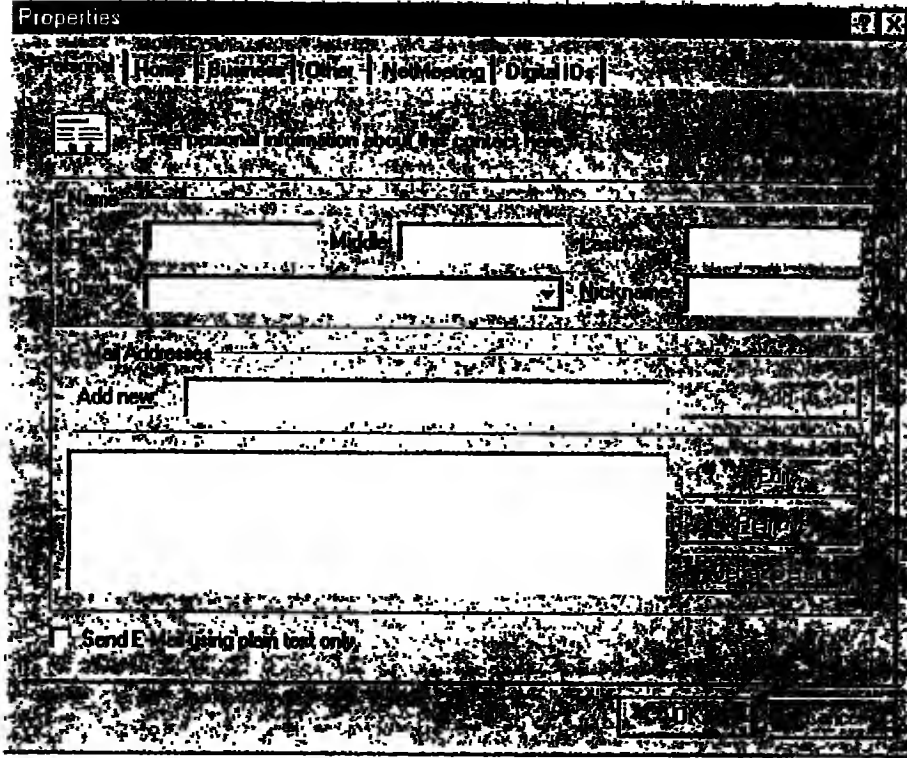


الشكل (4 - 4)

## III - إدخال معلومات لعنوان جديد:

لإدخال معلومات لعنوان الجديد، تتبع الخطوات كالتالي:

اختر New Contact من القائمة File أو انقر الزر New من شريط الأدوات ثم اختر New Contact من القائمة المسقطة في نافذة Address Book. انظر الشكل (5 - 4).

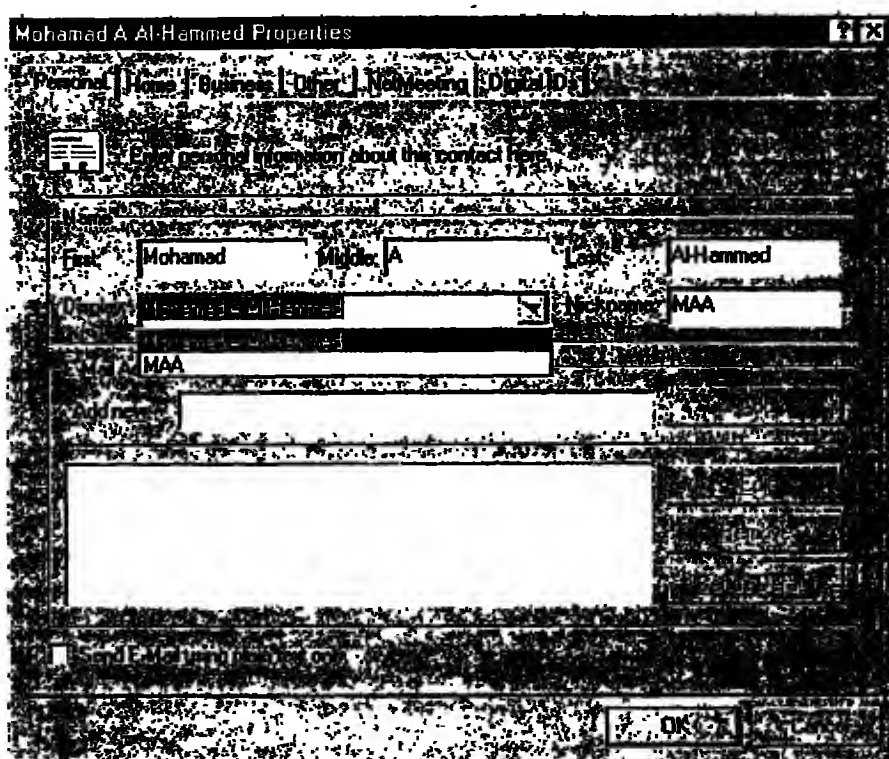


الشكل (5 - 4)

يظهر مربع الحوار Properties، مع علامة التبويب Personal مختارة والوamus يتحرك ضمن المربع النصي First لإدخال الاسم الأول للشخص ضمنه. في علامة التبويب Home، تدخل معلومات عن مكان إقامة الشخص، وفي علامة التبويب Business تدخل معلومات عن عمله. في علامة التبويب Other تدخل معلومات إضافية مثل ملاحظات عنه. ضمن علامة التبويب NetMeeting تدخل معلومات عن البريد الإلكتروني، للشخص، الخاص بالاجتماعات (موضوع القسم التالي) وضمن Digital IDs تدخل معلومات عن الشهادات Certificates الخاصة بنفس الشخص.

فإذا، العمل يتركز ضمن علامة التبويب Personal، لأنها الأهم في إرسال البريد الإلكتروني له.

- أدخل الاسم الأول للشخص ضمن المربع First.
  - أدخل الاسم الأوسط للشخص ضمن المربع Middle (يكون اسم الأب عادة).
  - أدخل اسم العائلة للشخص ضمن المربع Last.
  - أدخل اسم مستعار للشخص ضمن Nick Name يستخدم كاختصار لإرسال بريد إلكتروني له.
  - ضمن Display تدخل الاسم حسبما تريد عرضه ضمن دفتر العناوين، أو تختار الاسم كاملاً، أو الاسم المستعار، من قائمة الإسقاط.
- انظر الشكل (6 - 4).



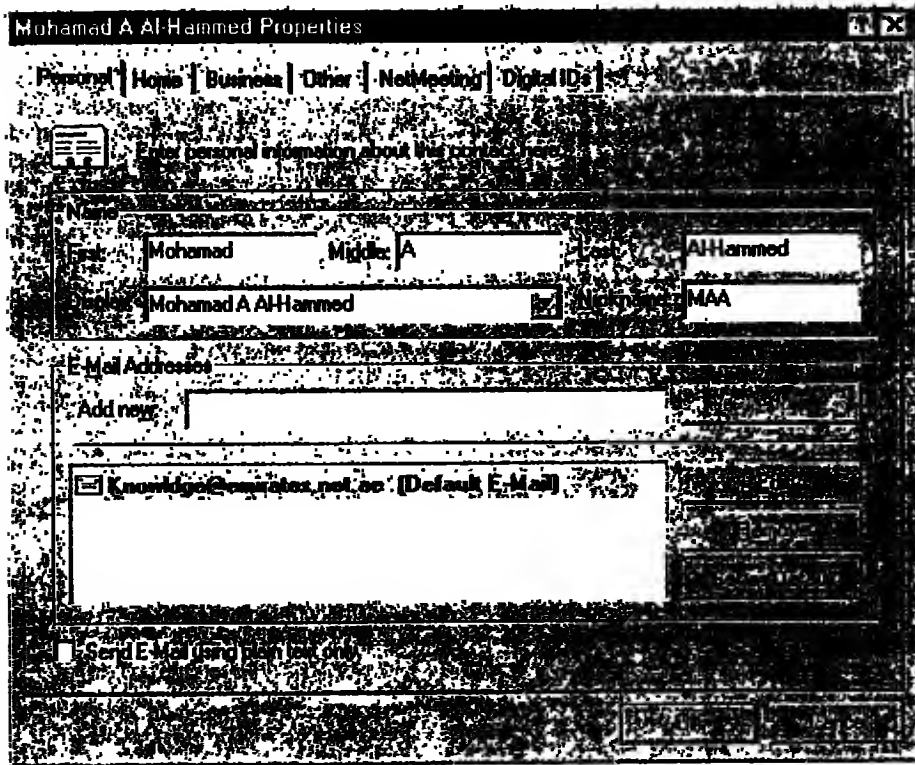
الشكل (6 - 4)

**ملاحظة**

ما تدخله ضمن Nick Name يجب أن يكون فريداً (مختلفاً عن باقي الأشخاص في دفتر العناوين)، ليصلح استخدامه كمفتاح لعرض المعلومات كاملة.

ضمن B-mail Addresses تدخل عنوان البريد الإلكتروني للشخص.  
اختر الزر Add لإضافة كل بريد إلكتروني تدخله إلى القائمة تحت المربع النصي.

الشكل النهائي لمربع الحوار Properties، ضمن علامة التبويب Personal، يجب أن يظهر شيئاً بما يحتويه الشكل (7 - 4).

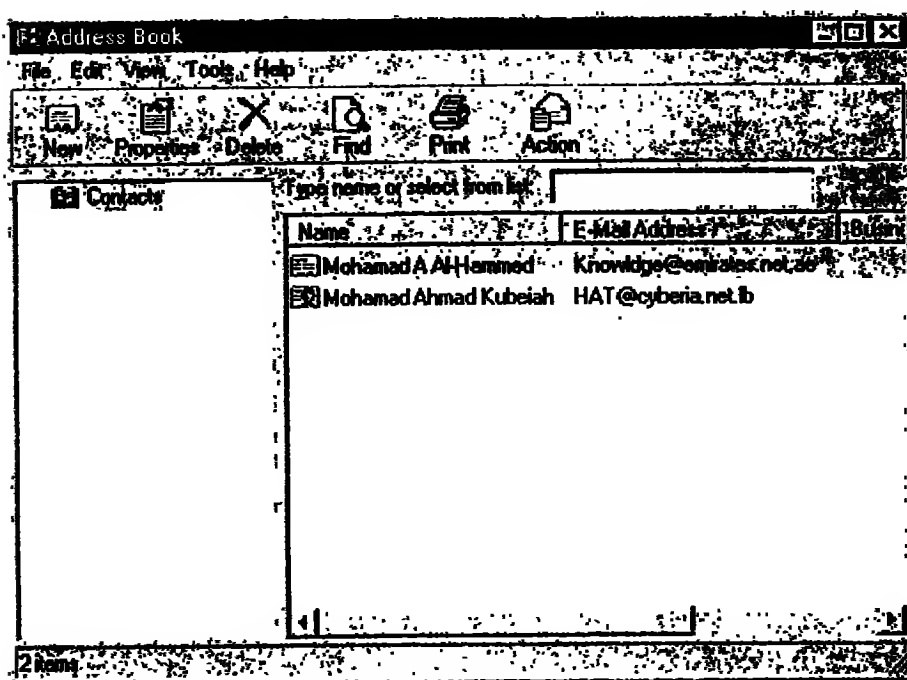


الشكل (7 - 4)

يمكنك بعد ذلك إضافة معلومات أخرى عن الشخص ضمن علامات التبويب الباقية في مربع الحوار Properties، وعند الانتهاء...

اختار OK.

انظر الشكل (8 - 4).



الشكل (8 - 4)

يتم عرض العنوان الجديد ضمن نافذة دفتر العناوين.

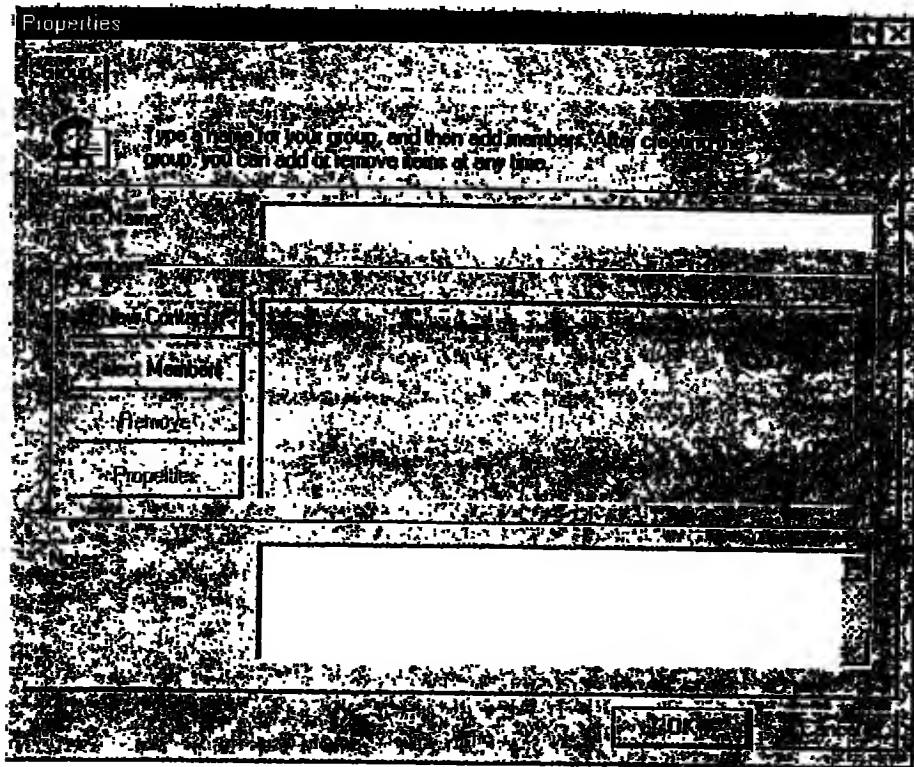
#### ● تعريف معلومات عنوان لمجموعة:

يمكنك إنشاء مجموعات مختلفة تضيف إليها عناوين بريد إلكتروني متعلقة ببعضها البعض، حيث تتمكن لاحقاً من إرسال البريد إلى المجموعة كاملة أو اختيار أفراد معينين من المجموعة للإرسال لهم.

اختار New Group من القائمة File أو انقر الزر New في شريط الأدوات ثم اختار New Group من القائمة المسقطه ضمن نافذة Address Book.

انظر الشكل (9 - 4).

أدخل اسم المجموعة ضمن Group.



الشكل (9 - 4)

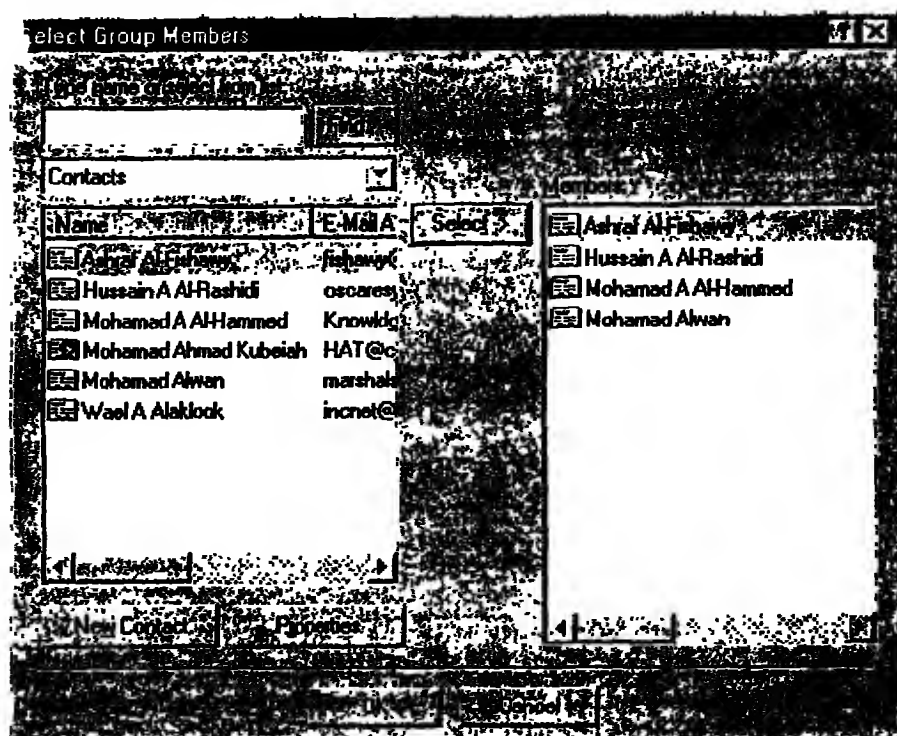
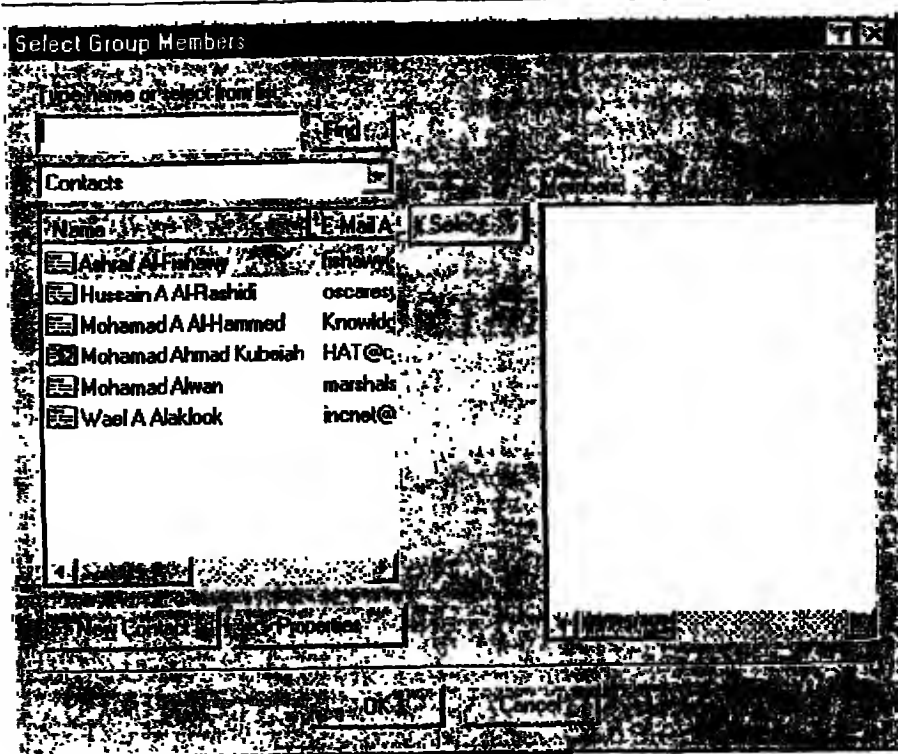
➤ لإضافة عنوان فرد غير موجود ضمن دفتر العناوين، تختار الزر New Contact ثم تدخل معلومات الفرد كما ذكرنا في النقطة الفرعية السابقة.

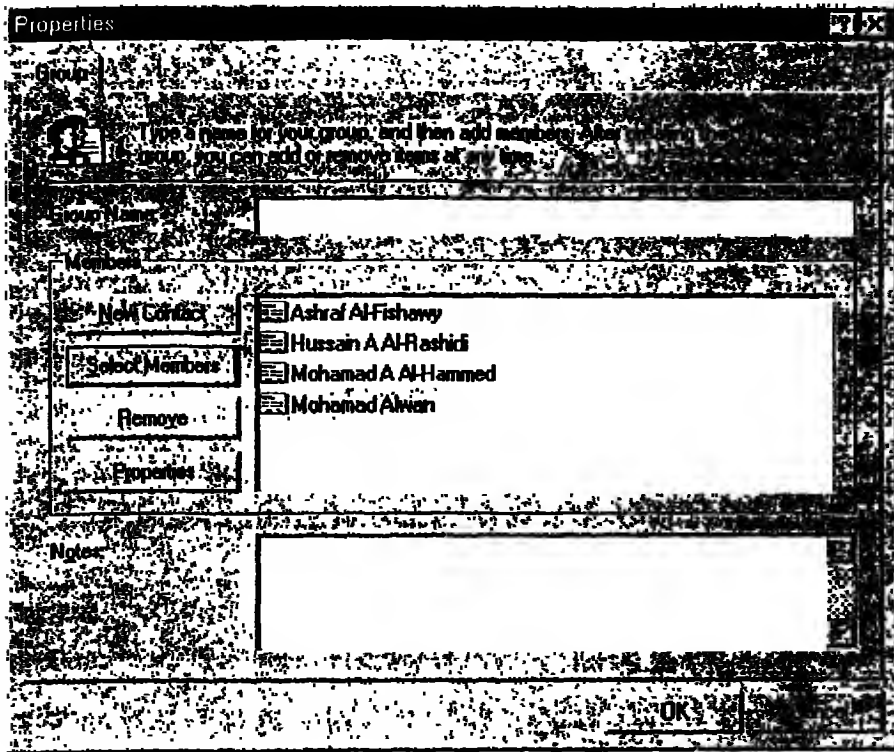
➤ لإضافة عنوان فرد موجود ضمن دفتر العناوين، تختار الزر Select Members فيظهر لك مربع الحوار كما في الشكل (10 - 4).

أدخل اسم الفرد الذي تريد إضافته إلى المجموعة ضمن المربع النصي أو اختره من القائمة ثم اختر الزر Select. كرر نفس العمل لكل من تريد إضافته إلى المجموعة، فيظهر مربعك شيئاً بما يحتويه الشكل (11 - 4).

اختر OK من مربع الحوار Select Group Members، فتعود إلى مربع الحوار Properties الذي يضم قائمة بعناصر المجموعة. انظر الشكل (12 - 4).

➤ أدخل ملاحظاتك ومعلوماتك، الإضافية عن المجموعة ضمن المربع Notes (اختياري).





الشكل (12 - 4)

✎ اختر OK من مربع الحوار. انظر الشكل (13 - 4).

يتم عرض المجموعة الجديدة ضمن نافذة دفتر العناوين.

لاستعراض محتويات المجموعة بسرعة...

✎ صوّب مؤشر الماوس نحو اسمها في نافذة Address Book.

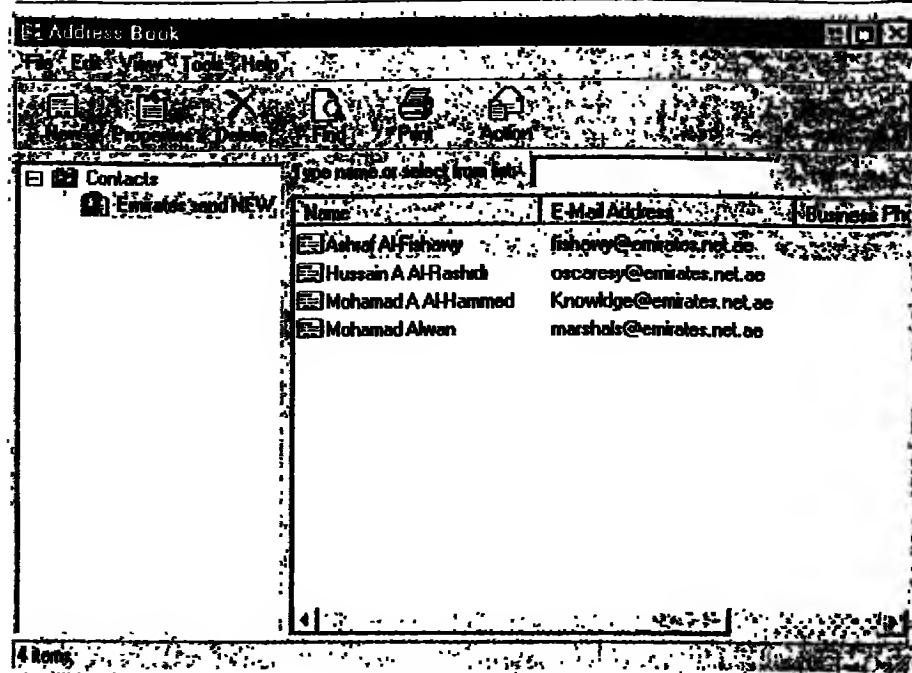
انظر الشكل (14 - 4).

يتم عرض محتويات المجموعة في مربع خاص.

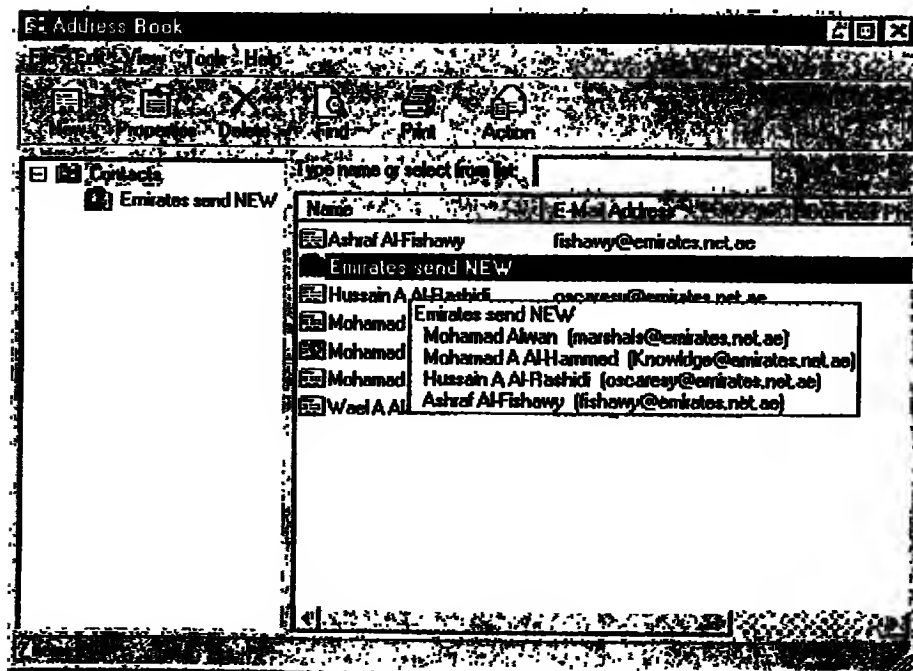
● تعليقات في دفتر العناوين:

فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي يمكنك تطبيقها لتنفيذ تعديلات معينة على دفتر العناوين:





الشكل (4 - 13)



الشكل (4 - 14)

## I - لتغيير معلومات لفرد موجود:

- ✎ انقر اسم الفرد ضمن نافذة Address Book نقره مزدوجة.
- ✎ فيتم عرض مربع الحوار Properties للفرد، حيث تنفذ تعديلاتك ثم تختار OK.

## II - لحذف معلومات فرد:

- ✎ اختر اسم الفرد من القائمة في نافذة Address Book.
- ✎ اختر الزر Delete من شريط الأدوات.
- ✎ إذا كان الفرد هو عنصر ضمن مجموعة Group، يتم حذفه من المجموعة أيضاً.

## III - لحذف عنصر من مجموعة:

- ✎ انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book نقره مزدوجة.
- ✎ اختر العنصر الذي تريد حذفه من القائمة ضمن مربع الحوار لخصائص المجموعة Properties.
- ✎ اختر الزر Remove من مربع الحوار.
- ✎ اختر الزر OK.
- ✎ يتم حذف العنصر من المجموعة فقط، أي يبقى العنصر نفسه ضمن دفتر العناوين.

## IV - لحذف مجموعة:

- ✎ انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book لاختيارها.
- ✎ اختر الزر Delete في شريط الأدوات.

## V - لإضافة عنصر إلى مجموعة موجودة:

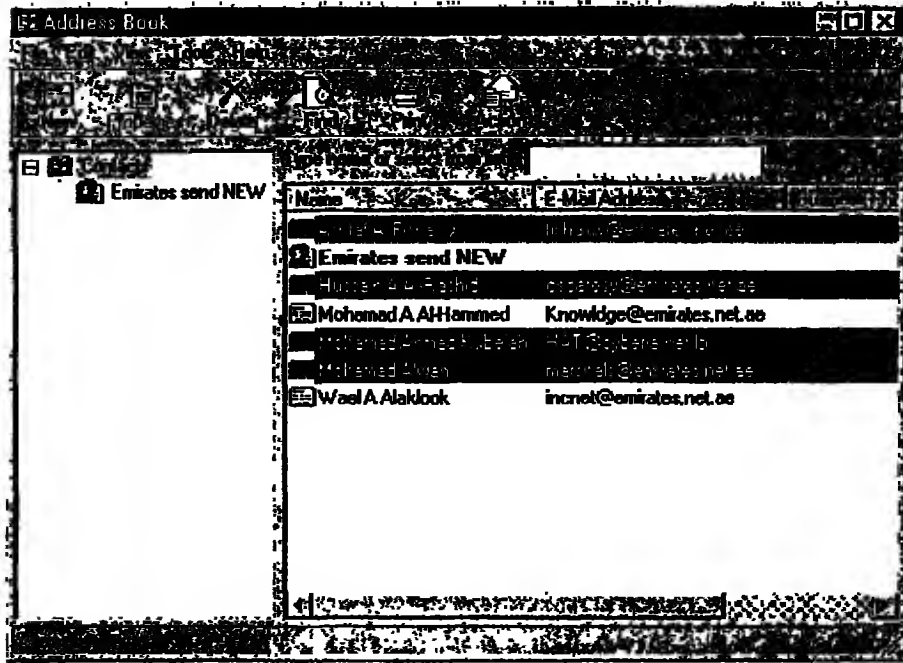
- ✎ انقر اسم المجموعة في القائمة ضمن نافذة Address Book نقره مزدوجة.
- ✎ يظهر مربع الحوار لخصائص المجموعة حيث تنفذ فيه نفس الخطوات التي اتبعتها سابقاً لإضافة عناصر للمجموعة بعد تعريف اسمها.

### ● إرسال البريد باستخدام دفتـر العناوين :

يمكنك استخدام دفتـر العناوين لتعريف من تريد الإرسال لهم إن كان على صعيد أفراد أو على صعيد مجموعات. الخطوات لتنفيذ عمليات مماثلة تأتي كالتالي:

→ اختر الفرد أو المجموعة من نافذة Address Book للإرسال لأي منهما. إذا كنت تريد الإرسال لأكثر من فرد أو مجموعة (أو الاثنين)، انقر الأول لاختياره، ثم استمر بضغط المفتاح Ctrl أثناء نقر من تريد الإرسال لهم في نفس الوقت.

انظر الشكل (15 - 4).

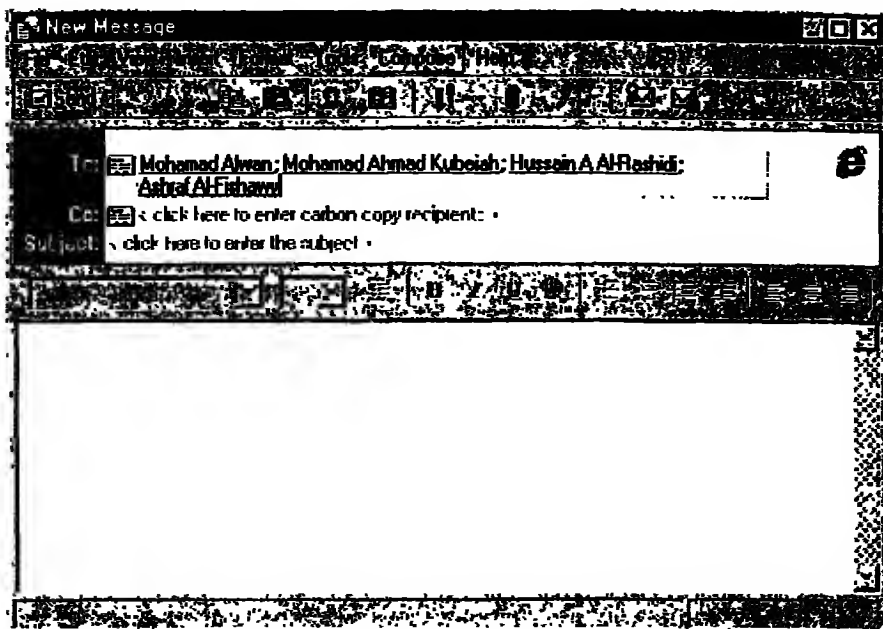


الشكل (15 - 4)

→ انقر الزر Action من شريط الأدوات ثم اختر Send Mail من القائمة المسقطـة أو اختر Send Mail من القائمة Tools.

انظر الشكل (16 - 4).

يتم فتح نافذة إعداد رسالة جديدة، مع العناوين التي اخترتها ضمن المربع To. إذا أردت تعديل العناوين المختارة ضمن To، أو اختيار عناوين لـ Cc، انقر الأيقونة



الشكل (16 - 4)

إلى جانب أي من المربعين، فيظهر لك مربع كما في الشكل (17 - 4).

✎ اختر من تريد الإرسال إليه من القائمة.

✎ اختر الزر To أو Cc لتركيز الاختيار في أي من المربعين.

للتراجع عن عنوان اخترته، انقره بزر الماوس الأيمن في أي من To، Cc أو Bcc، ثم اختر Remove من قائمة الاختصار.

### ملاحظة

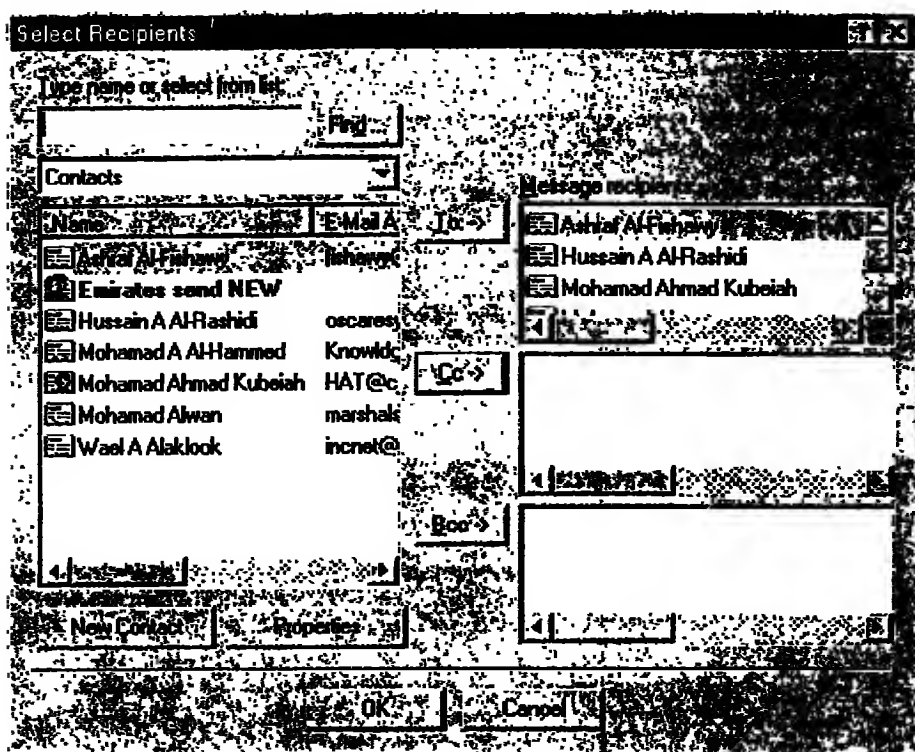
✎ اختر OK.

Bcc يمثل Blind Carbon Copy يمكنك من إرسال نسخة سرية للمرسل إليه لا تظهر إلا للهدف. لعرض المربع الخاص به، شغل الخيار Bcc ضمن القائمة View.

### ملاحظة

فتجد العناوين التي اخترتها، مع التعديلات ضمن المربعات المناسبة في نافذة

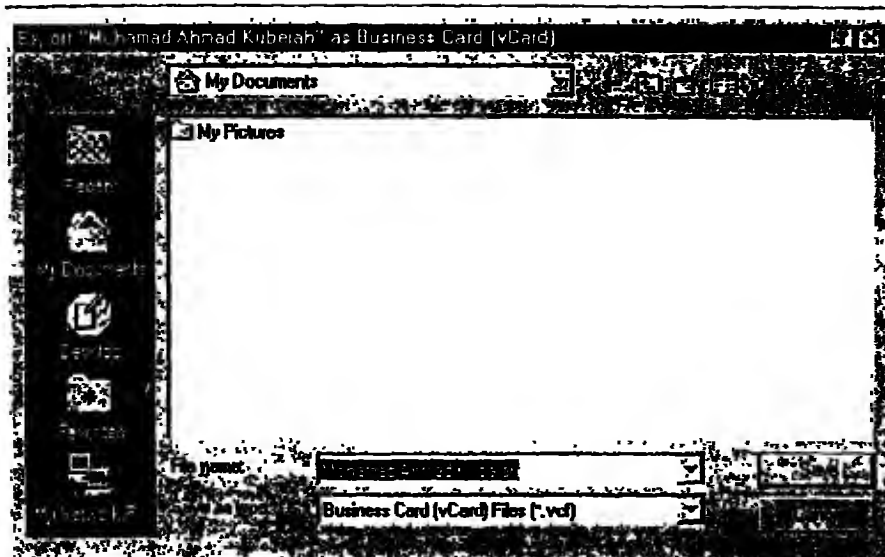
New Message. من هنا تتابع برسالتك كما ذكرنا في القسم السابق.



### ● إنشاء بطاقة تعريف Business Card:

في الأقسام السابقة، توقعنا أكثر من مرة عند بطاقة التعريف أو Business Card التي يزودك بها المتصفح لتسهيل إرسال معلومات شخصية إلى مواقع تطلب ذلك لإدخالك ضمنها. أيضاً، في البريد الإلكتروني، تجد نفسك أحياناً مضطراً لإعادة إدخال بيانات عنك مثل اسمك أو اسم شركتك، رقم هاتفك، عنوانك، إلخ... هذه المعلومات تدخلها ضمن دفتر العناوين مثل إدخال أي عنوان آخر، إلا أنها تكون معلوماتك الخاصة، لتنشئ منها بطاقة التعريف. بعد إنشاء معلوماتك الخاصة ضمن دفتر العناوين، تتبع الخطوات التالية لإنشاء بطاقة التعريف:

- اختر اسمك من القائمة ضمن Address Book.
- صوّب نحو Export في القائمة File.
- اختر Business Card (VCard) من القائمة المسقطة. انظر الشكل (18 - 4).
- اختر الموقع لحفظ ملف بطاقة التعرف من القائمة المسقطة Save in.
- أدخل اسم غير الافتراضي ضمن File name.



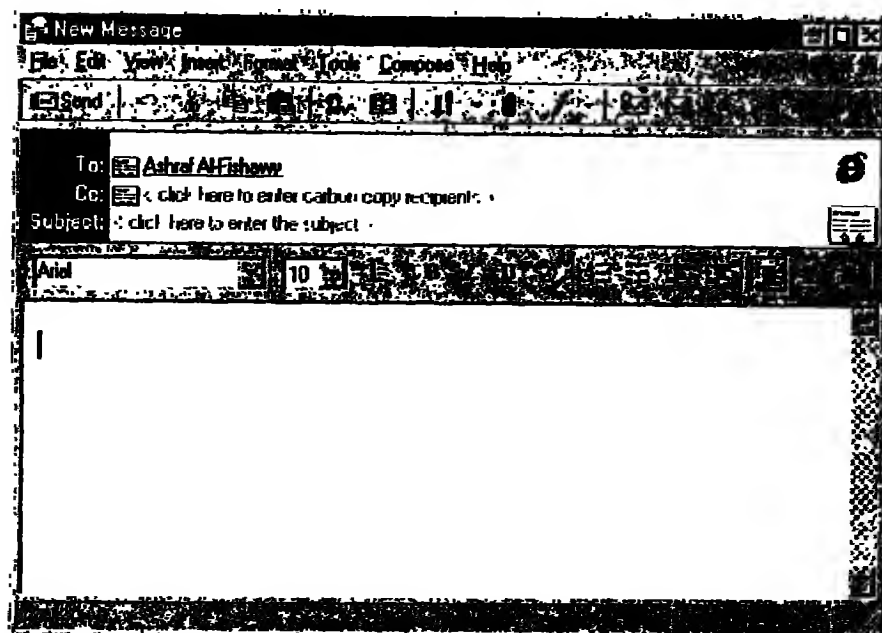
الشكل (18 - 4)

➤ اختر الزر Save .

لإضافة بطاقة التعريف إلى رسالة بريد إلكتروني، ...

➤ اختر Business Card من القائمة Insert ضمن نافذة إعداد الرسالة.

انظر الشكل (19 - 4).

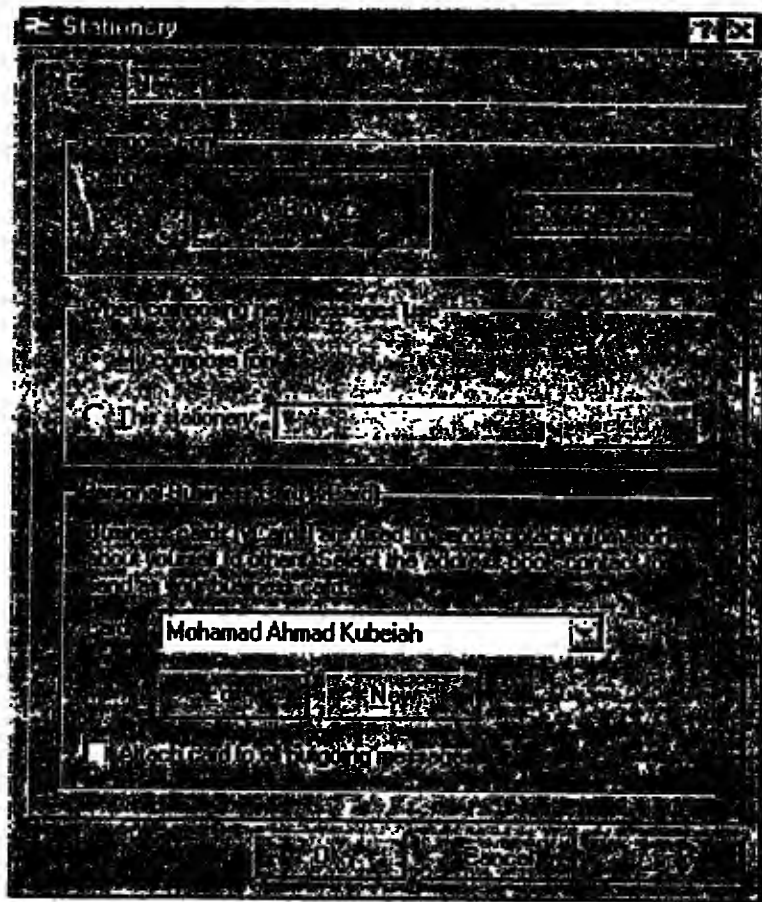


فتضاف أيقونة على شكل بطاقة تعريف Business Card إلى قسم العناوين في نافذة إعداد الرسالة.

في حال وجدت الخيار Business Card غير عاملاً، يعني أنك لم تجهز Outlook Express على بطاقة التعريف التي يجب استخدامها ولتجهيزه، ...

❖ اختر Stationary من القائمة Tools ضمن Outlook Express.

❖ اختر علامة التبويب Mail من مربع الحوار الذي يظهر. انظر الشكل (20 - 4).



الشكل (20 - 4)

❖ اختر اسم بطاقة التعريف من قائمة الإسقاط Card.

إذا أردت إضافة البطاقة إلى كل الرسائل التي ترسلها، شغل الخيار Attach card

.to all outgoing messages

✉ اختر الزر OK من مربع الحوار Stationary.

### \* تنظيم دفتر العناوين:

يمكنك تنظيم محتويات دفتر العناوين لتسهيل استعراضه والوصول إلى العنوان المطلوب بسرعة وسهولة. فيما يلي نعرض بعض العمليات التي يمكنك تطبيقها لتنظيم دفتر عناوينك:

#### I - فرز المحتويات:

لفرز محتويات دفتر العناوين حسب الاسم Name، البريد الإلكتروني Email، أو رقم الهاتف.

✉ انقر عنوان العمود الذي تريد فرز محتويات دفتر العناوين على أساسه.  
انظر الشكل (21 - 4).



الشكل (21 - 4)



محتویات دفتـر العناوین فی الشکل (21 - 4)، تم فرزها علی أساس محتویات العامود Email Address.

### ملاحظة

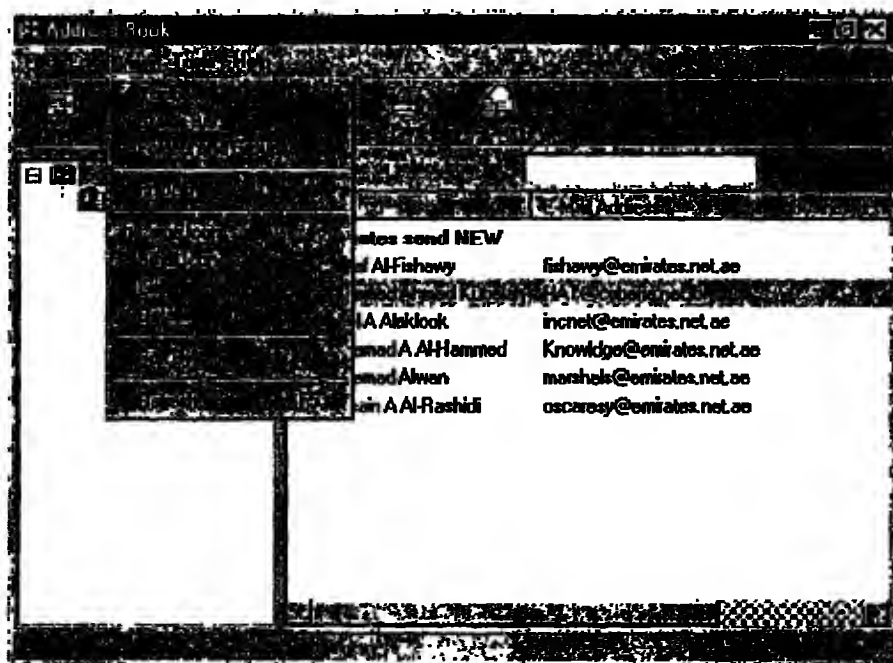
العامود الذی یحتوی العلامة ▲ یمنی أن الفرز تم علی أساسه و بالتـرقی Ascending، والعامود الذی یحتوی العلامة ▼ یمنی أن الفرز تم علی أساسه و بالتـدنـی Descending.

### II - للتبدیل بین الفرز بالتـرقی و بالتـدنـی:

انقر عنوان العامود مرات متتالية حیث یتـم الفرز مرة بالتـرقی ومرة أخرى بالتـدنـی، ثم بالتـرقی إلخ...

### III - لاستعراض مجموعات العناوین فقط ضمن دفتـر العناوین:

شغل الخیار Folders and Groups من القائمة View ضمن نافذة دفتـر العناوین. انظر الشکل (22 - 4).

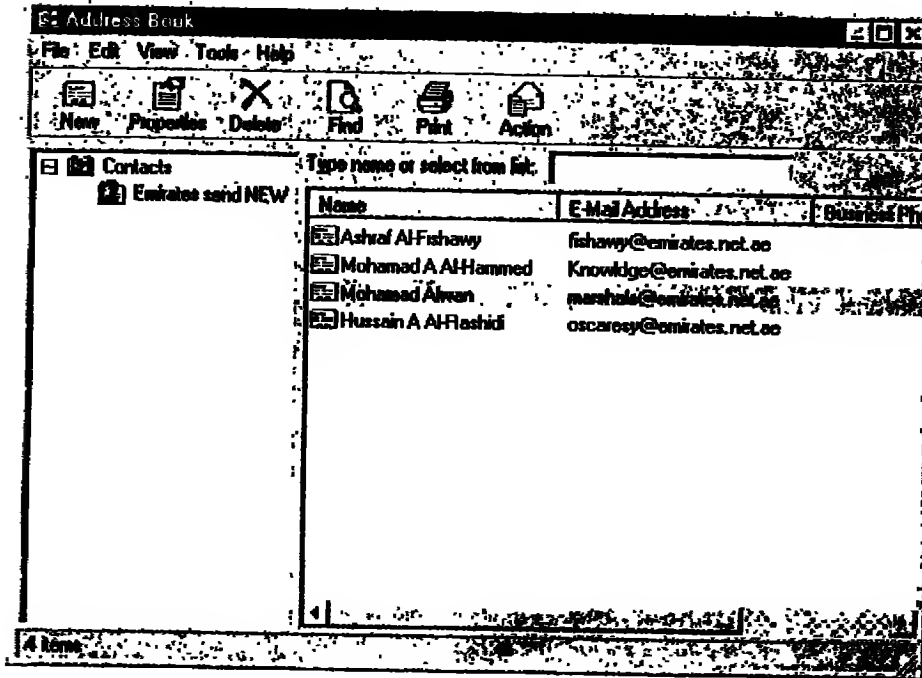


الشکل (22 - 4)

يجب ظهور العلامة ☒ إلى يسار الخيار Folders and Groups ليكون كاملاً.

لاستعراض محتويات المجموعة في هذا العرض:

اختر اسم المجموعة من الخانة اليسرى لنافذة Address Book، فيتم عرض محتوياتها في القسم الأيمن. انظر الشكل (23 - 4).

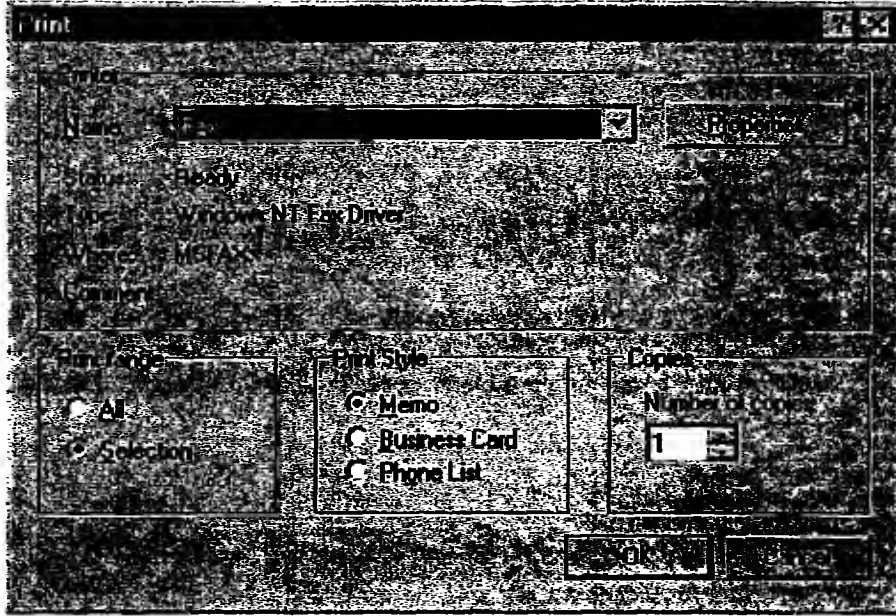


الشكل (23 - 4)

### \* طبع محتويات الدفتر:

- اختر ما تريد طبعه من القائمة ضمن النافذة Address Book كالتالي:
- لاختيار كل محتويات الدفتر، اختر Select All من القائمة Edit.
- لاختيار عناوين متاخمة (فوق بعضهما البعض) انقر العنوان الأول ثم استمر بضغط المفتاح Shift بينما تنقر آخر عنوان تريد اختياره.
- لاختيار عناوين غير متاخمة، انقر أي عنوان منها ثم استمر بضغط المفتاح Ctrl بينما تنقر باقي العناوين التي تريد اختيارها.

انقر الزر Print في شريط الأدوات أو اختر الخيار نفسه من القائمة File.  
انظر الشكل (24 - 4).



الشكل (24 - 4)

في الجزء الأعلى من مربع الحوار، تتحكم بالطابعة التي ستستخدم للطبع أو تختار Fax لإرسال الاختيار بالفاكس، أما في الجزء الأسفل فتعمل كالتالي:

في المساحة Print Range تحدد ما تريد طبعه، شغل الخيار All لطبع كل محتويات الدفتر (حتى لو لم تكن قد اخترتها كلها)، أو شغل الخيار Selection لطبع اختيارك.

في المساحة Print Style، تختار أي من التالي:

- شغل الخيار Memo لطبع كل المعلومات المتوفرة عن الأفراد والشركات، ضمن دفتر العناوين.
- شغل الخيار Business Card لطبع المعلومات المتعلقة بالعمل للأفراد والشركات ضمن دفتر العناوين.

- شغل الخيار Phone List لطبع أرقام الهاتف الخاصة بالأفراد والشركات ضمن دفتر العناوين.

➤ أدخل عدد النسخ التي تريد طبعها ضمن Number of Copies.

➤ اختر الزر OK ليبدأ الطبع.

### \* خدمة الدليل Directory Service:

خدمات الدليل هي أدوات بحث تستخدمها لإيجاد أشخاص وشركات حول العالم عبر الإنترنت. يدعم البرنامج Address Book تقنية Lightweight Directory (Access Protocol) LDAP، للولوج ضمن خدمات الدليل، حيث يحتوي على ميزة مبنية داخله للولوج ضمن عدة خدمات دليل معروفة. أيضاً، يمكنك إضافة خدمات دليل أخرى من مزودك المعتمد للإنترنت. فيما يلي نعرض سلسلة من العمليات التي تؤمن لك التحكم بخدمات الدليل.

#### ● إضافة خدمة دليل:

لإضافة خدمة دليل إلى دفتر العناوين لديك، تحتاج إلى اسم المزود، الذي تحصل عليه من الشركة التي تزودك بالإنترنت. بعد الحصول على الاسم، تتبع الخطوات كالتالي:

➤ اختر Accounts من القائمة Tools ضمن Address Book أو Outlook Express.

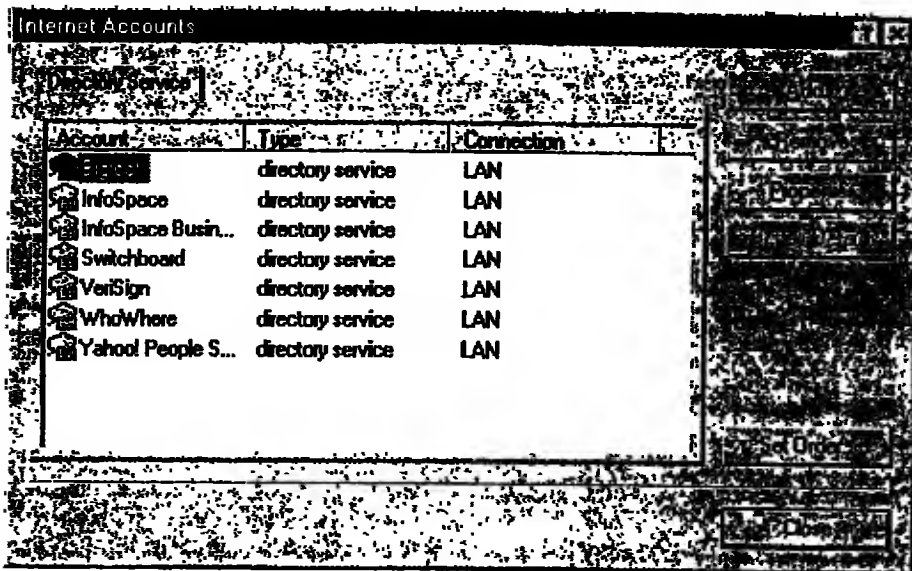
في حال كنت ضمن البرنامج Outlook Express، اختر علامة التبويب Directory service من مربع الحوار الذي يظهر، أما ضمن Address Book فلا حاجة لذلك لأن مربع الحوار يظهر بعلامة تبويب واحدة وهي Directory Service.

انظر الشكل (25 - 4).

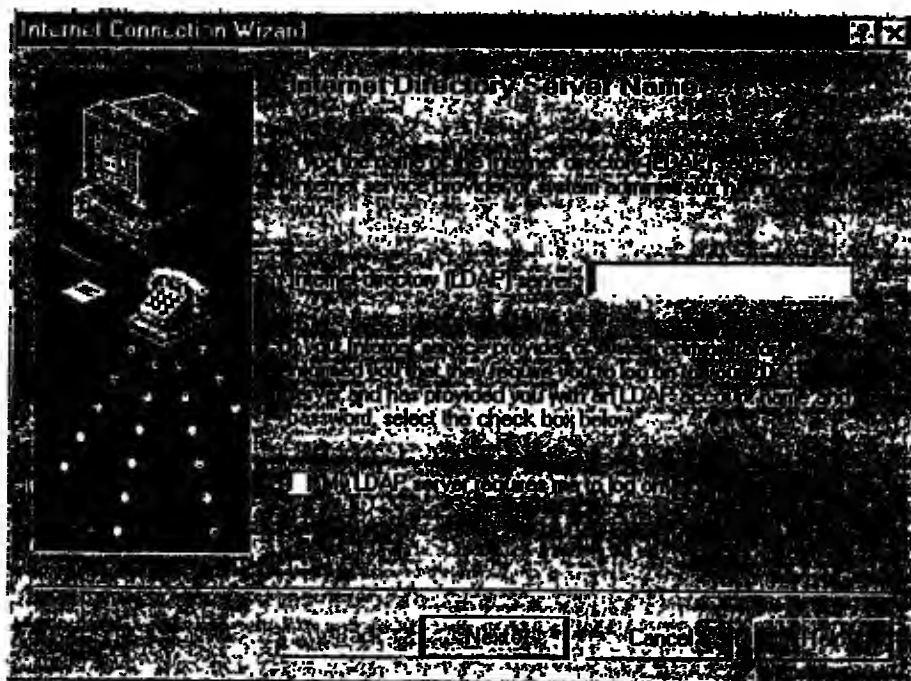
➤ اختر الزر Add.

انظر الشكل (26 - 4).

يعمل معالج إضافة مزود جديد لخدمة دليل، حيث تدخل فيه اسم المزود ثم تختار الزر Next لمتابعة التعريف.



الشكل (25 - 4)



الشكل (26 - 4)

### ● إيجاد أشخاص وشركات عبر الإنترنت:

لتشغيل البحث، يمكنك اتباع أي من الطرق التالية:

➤ انقر الزر Find ضمن شريط الأدوات في Address Book.

أو...

➤ انقر الأيقونة Find People ضمن خانة العرض في نافذة Outlook Express.

أو...

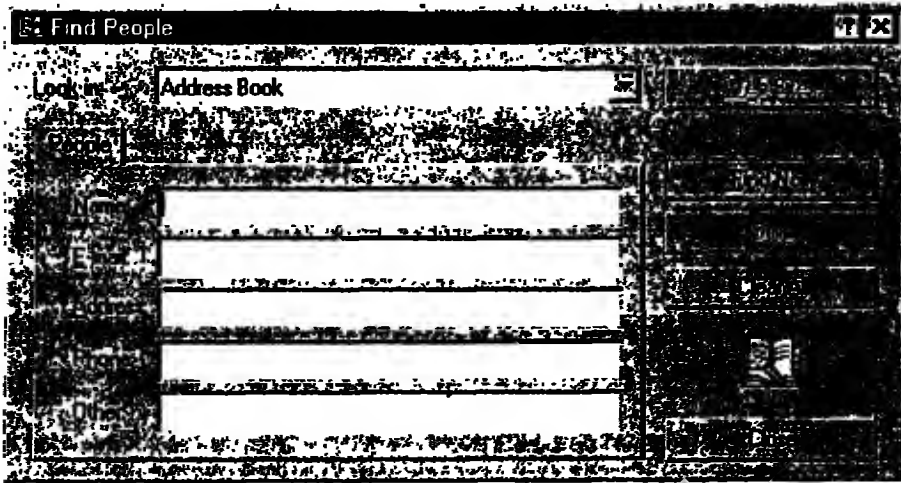
➤ انقر الزر Start في سطح مكتب ويندوز.

- صوّب نحو Search.

- اختر For People من القائمة المسقط.

ويغض النظر عن الطريقة المتبعة، يظهر المربع Find People كما في الشكل

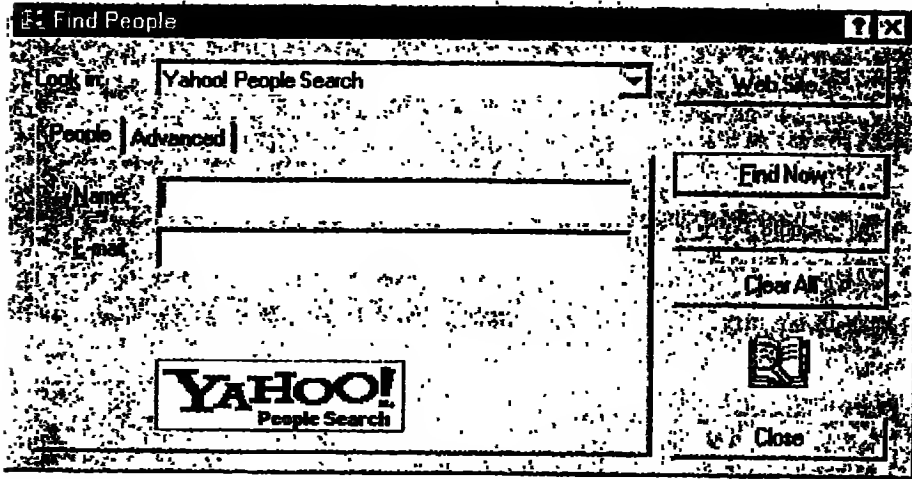
(27 - 4).



الشكل (27 - 4)

➤ من قائمة الإسقاط Look in اختر خدمة الدليل التي تريد البحث ضمنها. تختار Address Book للبحث ضمن دفتر العناوين الخاص بك. عندما تريد البحث ضمن دفتر العناوين يمكنك إدخال أي من المعلومات المناسبة ضمن المربعات، مثلاً الاسم ضمن Name، البريد الإلكتروني ضمن E-mail، العنوان ضمن Address،

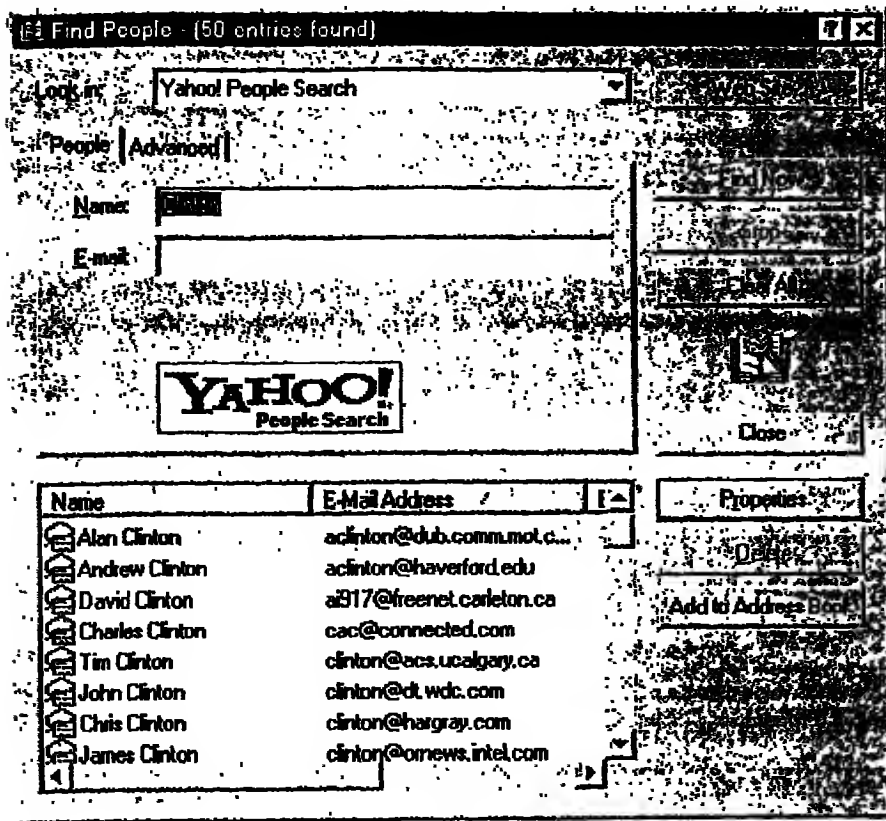
الهاتف ضمن Phone أو معلومات قد تكون موجودة ضمن هدف البحث تدخلها ضمن Other. بعدها تختار الزر Find Now ليتم البحث على ما يطابق ما أدخلته. عند اختيار خدمة دليل من قائمة الإسقاط Look in، يتم حذف بعض المربعات النصية من مربع الحوار الذي يظهر شيئاً بما يحتويه الشكل (28 - 4).



الشكل (28 - 4)

عند اختيار الزر Web Site، يتم تشغيل المتصفح لتفكك إلى موقع خدمة الدليل التي اخترتها من قائمة الإسقاط. أما لتنفيذ البحث من خلال مربع الحوار Find People، تتابع كالتالي:

- أدخل اسم أو جزء من اسم من تريد البحث عنه ضمن Name.
  - أدخل البريد الإلكتروني أو جزء من البريد لما تريد البحث عنه ضمن E-mail.
  - اختر الزر Find Now.
- لإيقاف البحث أثناء تنفيذه، تختار الزر Stop، ولتنفيذ بحث جديد، تختار الزر Clear All، ثم تدخل ما تريد البحث عنه من جديد.
- بعد تنفيذ البحث والحصول على نتائج، يتم عرضها في جزء إضافي من مربع الحوار Find People. انظر الشكل (29 - 4).
- لإضافة أي عنوان إلى دفتر عناوينك، تختاره من القائمة ثم تختار الزر Add to



Address Book . ولتعديل عنوان تختاره ثم تختار الزر Properties .

اختر الزر Close لإنهاء البحث .

#### ● تجهيز خدمة دليل للتحقق من عناوين البريد الإلكتروني :

عندما لا تتمكن من تذكر عنوان البريد الإلكتروني كاملاً ضمن Outlook Express ، يمكنك إدخال جزء من العنوان وطلب البحث عن كل ما يطابق ذلك العنوان في دفتر العناوين أولاً وفي حال عدم إيجاد ما يطابق يمتد البحث إلى خدمة دليل قمت بتجهيزها سابقاً لهذا الغرض .

#### I - لتجهيز خدمة دليل :

اختر Accounts من القائمة Tools ضمن Outlook Express .



❖ اختر علامة التبويب Directory Service من مربع الحوار Accounts .

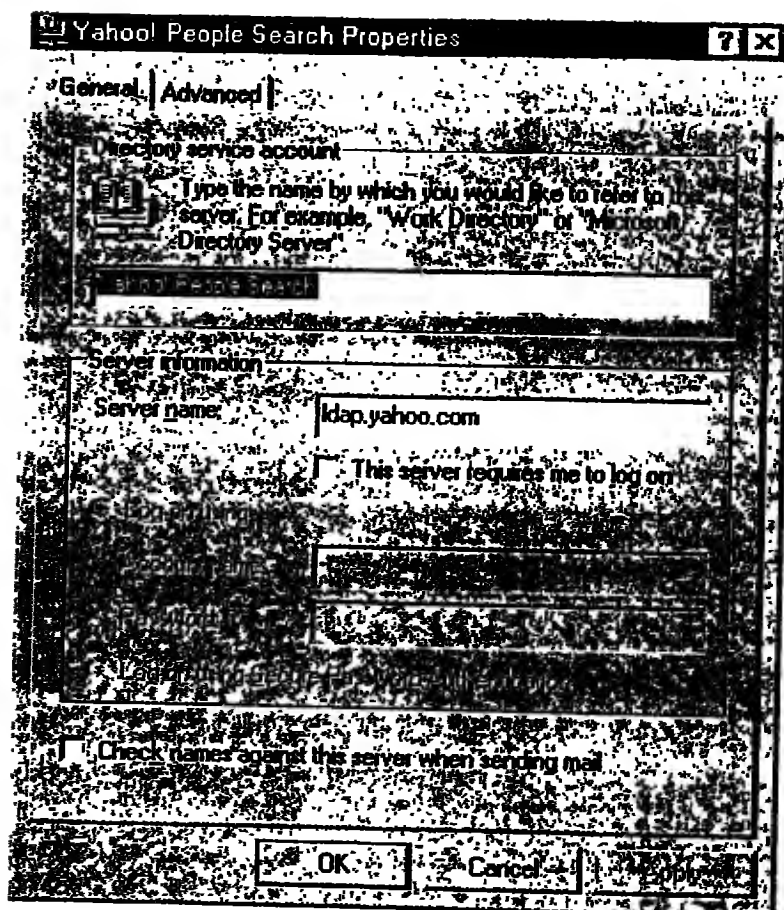
راجع الشكل (24 - 4) .

❖ اختر خدمة الدليل التي تريد تجهيزها للتحقق من البريد الإلكتروني .

❖ اختر الزر Properties .

❖ اختر علامة التبويب General من مربع الحوار Properties .

انظر الشكل (30 - 4) .



الشكل (30 - 4)

☛ شغل الخيار Check names against this server when sending mail .

☛ اختر الزر OK .

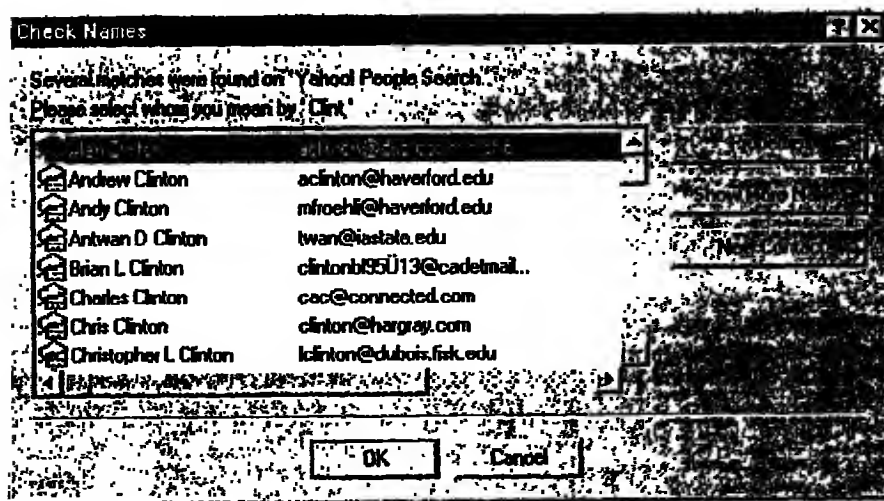
☛ اختر الزر Close من مربع الحوار Internet Accounts .

### III - التحقق من البريد :

بعد تجهيز خدمة الدليل للتحقق من البريد الإلكتروني، وأثناء إعداد رسالتك، تدخل جزء من البريد الإلكتروني ضمن To، Cc أو Bcc، ثم ...

☛ اختر Check Names من القائمة Tools في نافذة إعداد الرسالة .

يبدأ البحث عما يطابق ما أدخلته. في حال تم إيجاد عنوان واحد مطابق، يتم إضافته إلى المربع المطلوب وفي حال تم إيجاد أكثر من عنوان مطابق، يتم عرض مربع حوار كما في الشكل (31 - 4) .



الشكل (31 - 4)

☛ اختر العنوان المناسب .

☛ اختر الزر OK .

فيضاف العنوان إلى الرسالة .

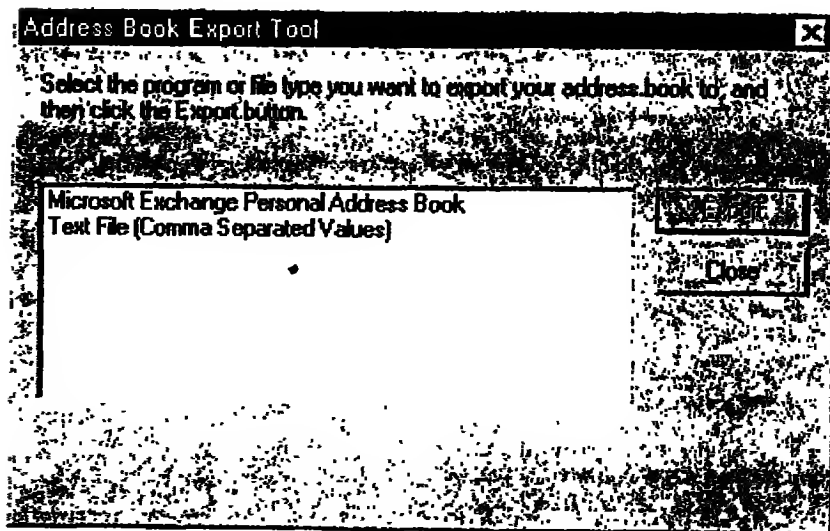
## \* تصدير دفتر العناوين :

يمكنك تصدير محتويات دفتر عناوينك إلى البرنامج Microsoft Exchange ، أو أي برنامج آخر يستورد الملفات بتنسيق الملفات النصية بالامتداد «CSV» ، مثل البرنامج Microsoft Outlook . لتصدير الدفتر ، تتبع الخطوات كالتالي :

➤ صوّب نحو Export في القائمة File ضمن Address Book .

➤ اختر Address Book من القائمة المسقطة .

انظر الشكل (32 - 4) .



الشكل (32 - 4)

➤ اختر البرنامج أو التنسيق الذي تريد التصدير على أساسه من القائمة .

➤ اختر الزر Export .



\* تشغيل وإعداد NetMeeting

\* الاتصال والاجتماع

\* إرسال ملفات

\* مشاركة البرامج

\* المحادثة

\* استخدام اللوح Whiteboard

\* تجهيز مكانة جماعية من Address Book

## القسم الخامس

### الحوار

#### \* تشغيل وإعداد NetMeeting:

بين ملحقات النظام ويندوز، أو المتصفح، تجد البرنامج NetMeeting، المسؤول عن إجراء الاتصالات بمختلف الأنواع عبر الإنترنت. يمكنك تشغيل هذا البرنامج من المتصفح، Outlook Express، دفتر العناوين Address Book أو من سطح مكتب ويندوز:

#### I - لتشغيل من المتصفح:

➤ اختر Internet Call من القائمة Go.

#### II - لتشغيل من Outlook Express:

➤ اختر Internet Call من القائمة Go.

#### III - لتشغيل من Address Book:

➤ اختر Internet Call من القائمة Tools.

#### IV - لتشغيل من سطح مكتب ويندوز:

➤ انقر الزر Start.

➤ صوّب نحو Internet Explorer.

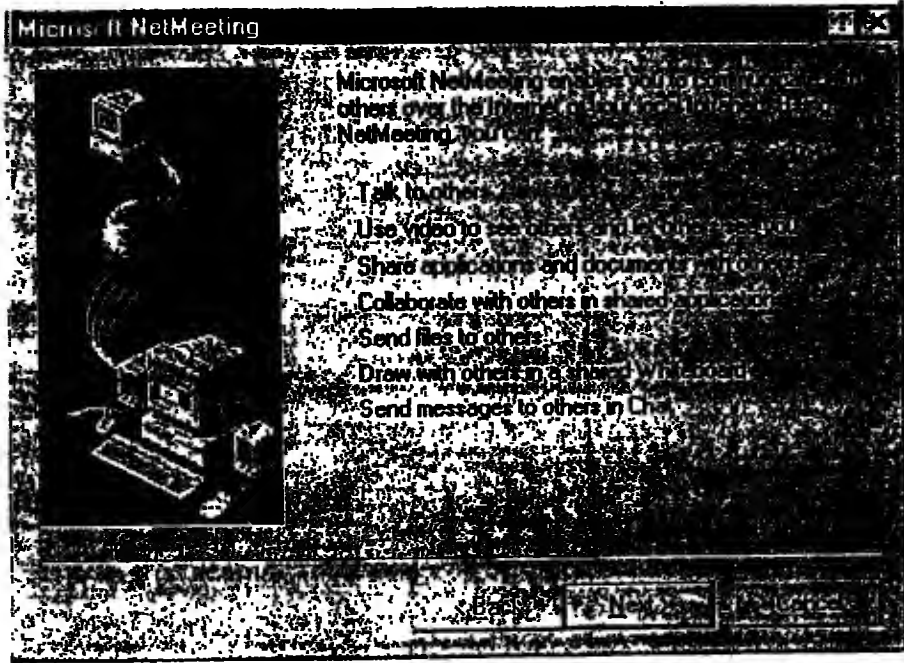
➤ اختر Microsoft NetMeeting.

مع كل تشغيل للبرنامج NetMeeting، تتم المحاولة لربطك بالمزود المخصص لك User Location Server (ULS)، الذي يضم معلومات عن أشخاص متصلين بالمزود ويعملون ضمن البرنامج NetMeeting. الموقع ULS الافتراضي لمستخدمي البرنامج

NetMeeting، هو:

ILS. MICROSOFT. COM

في أول تشغيل للبرنامج NetMeeting، يتم تشغيل معالج الإعداد لتنفيذ تجهيزات يتطلبها البرنامج ليتم وصلك لاحقاً بمواقع الاتصال وعقد الاجتماعات. المربع الأول في المعالج يظهر كما في الشكل (1 - 5).



الشكل (1 - 5)

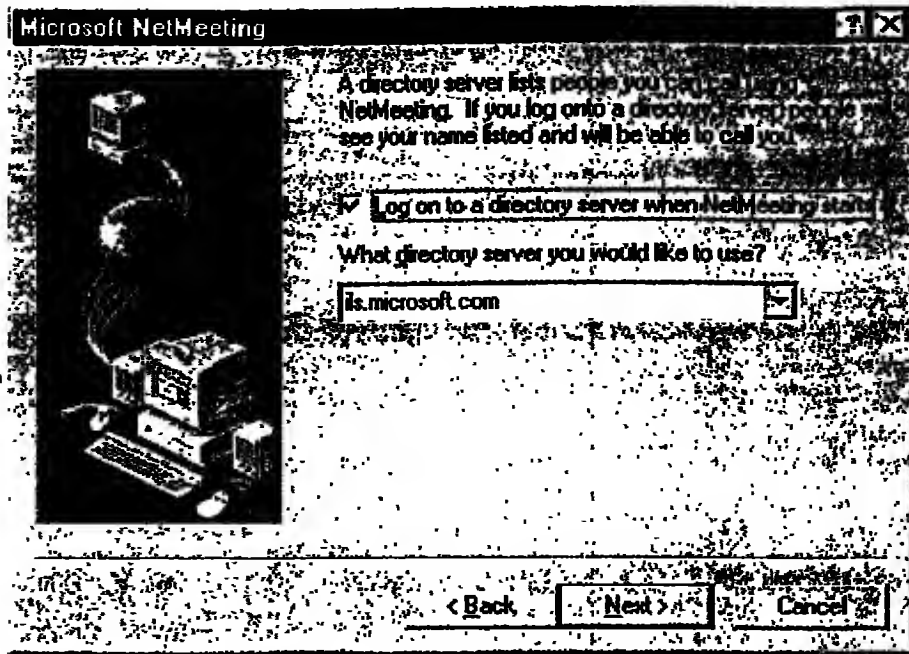
هذا المربع يطلعك على مزايا البرنامج NetMeeting، التي سنستعرض كيفية العمل بها في النقاط اللاحقة من هذا القسم.

❖ اختر الزر Next.

انظر الشكل (2 - 5).

في هذا المربع تعرف دليل المزود أو Directory server (إذا أردت استخدام دليل غير ILS. MICROSOFT. COM) وهو دليل يتضمن أشخاص يمكن الاتصال بهم.

❖ اختر الدليل الذي تريد استخدامه من قائمة الإسقاط.



الشكل (2 - 5)

☛ شغل الخيار Log on to a directory server when NetMeeting Starts إذا أردت تنفيذ الاتصال تلقائياً بالدليل المعتمد مع كل تشغيل للبرنامج NetMeeting.

☛ اختر الزر Next.

انظر الشكل (3 - 5).

في هذا المربع تدخل معلوماتك الشخصية ليتم استخدامها من قبل البرنامج NetMeeting كتحريف للأشخاص الذي يريدون الاتصال بك.

☛ أدخل اسمك الأول ضمن First Name.

☛ أدخل اسم عائلتك ضمن Last Name.

☛ أدخل عنوان البريد الإلكتروني الخاص بك ضمن E-mail Address.

☛ أدخل اسم المدينة التي تتصل منها ضمن City/State.

☛ اختر البلد التي تتصل منها من قائمة الإسقاط Country.

☛ أدخل أي تعليق تريد أن يظهر ضمن التعريف عنك في المربع Comments.

الشكل النهائي للمربع يجب أن يظهر كما في الشكل (4 - 5).

Microsoft NetMeeting

Enter information about yourself for use with NetMeeting.  
Note: You must supply your first name, last name, and E-mail address before you can continue.

First name:

Last name:

E-mail address:

City/State:

Country:

Comments:

الشكل (3 - 5)

Microsoft NetMeeting

Enter information about yourself for use with NetMeeting.  
Note: You must supply your first name, last name, and E-mail address before you can continue.

First name:

Last name:

E-mail address:

City/State:

Country:

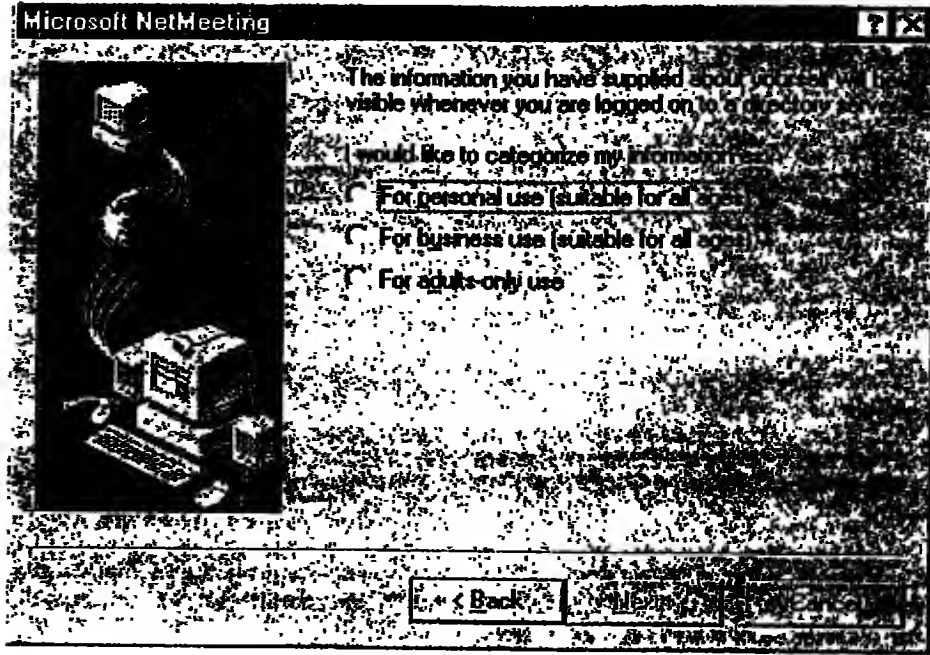
Comments:

الشكل (4 - 5)



اختر الزر Next .

انظر الشكل (5 - 5) .



الشكل (5 - 5)

من هذا المربع تختار طريقة لتصنيف المعلومات، كالتالي:

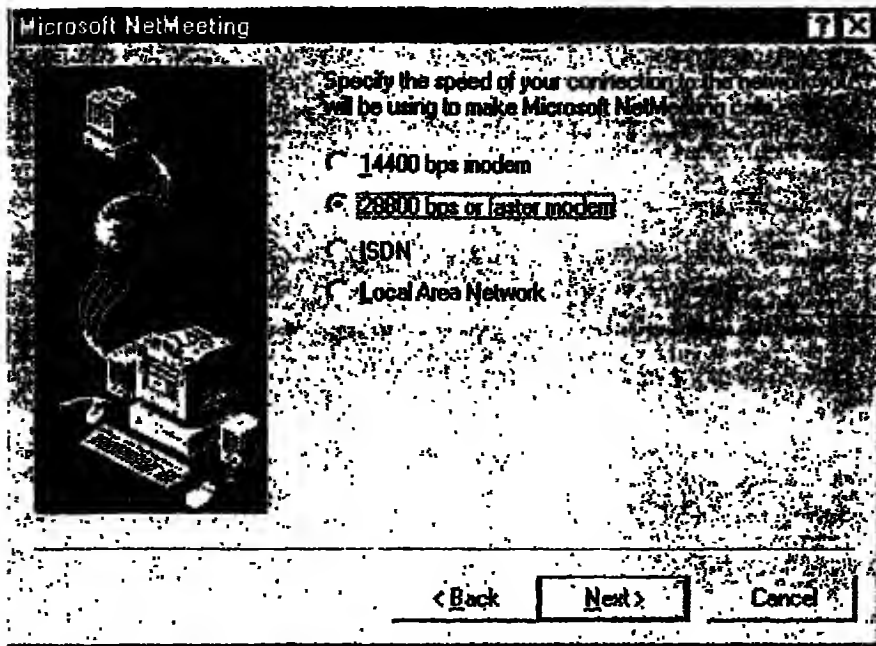
- شغل الخيار For Personal use لتختص بالمعلومات الشخصية التي تتناسب مع كل الأعمار.
- شغل الخيار For business use لتختص بالمعلومات حول الأعمال التي تتناسب مع كل الأعمار.
- شغل الخيار For adults-only use لتختص بالمعلومات للبالغين (كبار السن) فقط.

اختر الزر Next .

انظر الشكل (6 - 5) .

شغل خيار يتناسب مع سرعة الاتصال التي تريد اعتمادها أثناء استخدام

NetMeeting .



الشكل (6 - 5)

➤ اختر الزر Next.

انظر الشكل (7 - 5).

يُعلمك هذا المربع أن المعالج سيساعدك على ضبط تجهيزات الصوت في جهازك.

➤ أغلق أي برامج عاملة لديك تستخدم تشغيل أو تسجيل الصوت.

➤ اختر الزر Next.

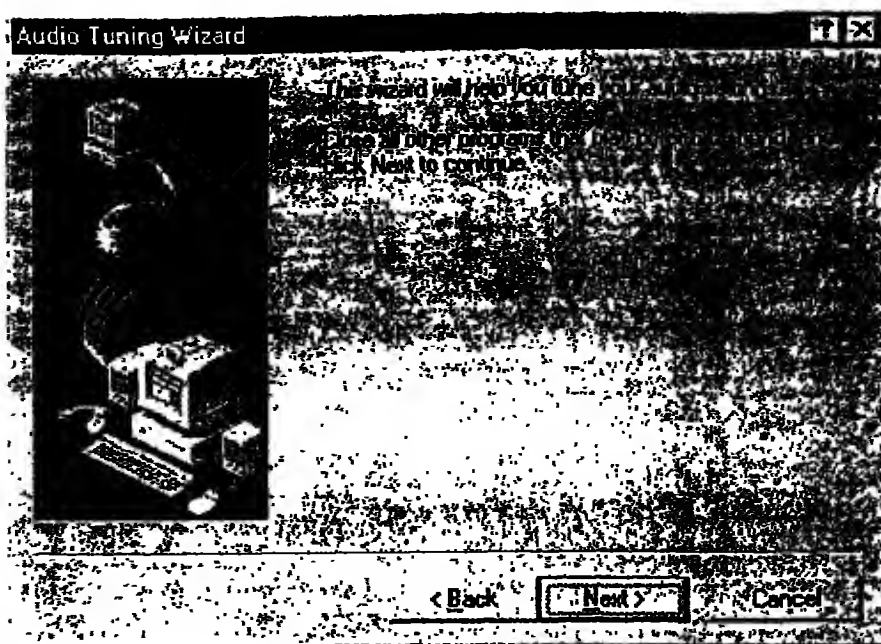
انظر الشكل (8 - 5).

هذا المربع يعلمك عن الوسائل التي ستستخدم في تسجيل وتشغيل الصوت، يمكنك اختيار بدائل عنها في حال توفرها من قوائم الإسقاط.

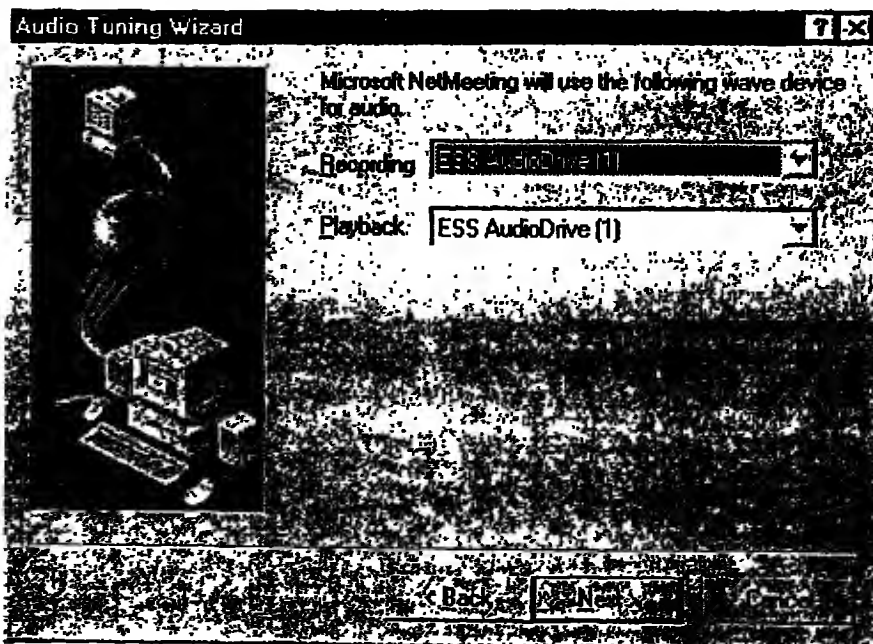
➤ اختر الزر Next.

انظر الشكل (9 - 5).

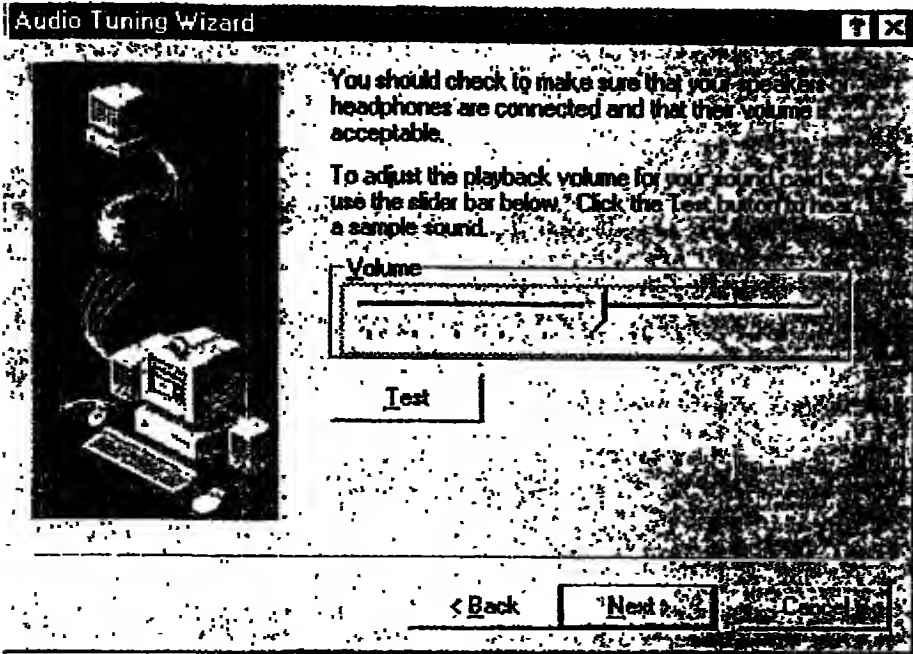
➤ اسحب الزاقي إلى اليمين لزيادة الصوت أو إلى اليسار لتخفيضه.



الشكل (7 - 5)



الشكل (8 - 5)



الشكل (9 - 5)

➤ انقر الزر Test لتجربة التجهيز. كرر الخطوة السابقة والحالية إلى أن تصل لعلو مناسب للصوت.

➤ اختر الزر Next.

انظر الشكل (10 - 5).

في هذا المربع تتأكد من أن تسجيل الصوت عامل ضمن جهازك، مع إمكانية تعديل الصوت المسجل أيضاً.

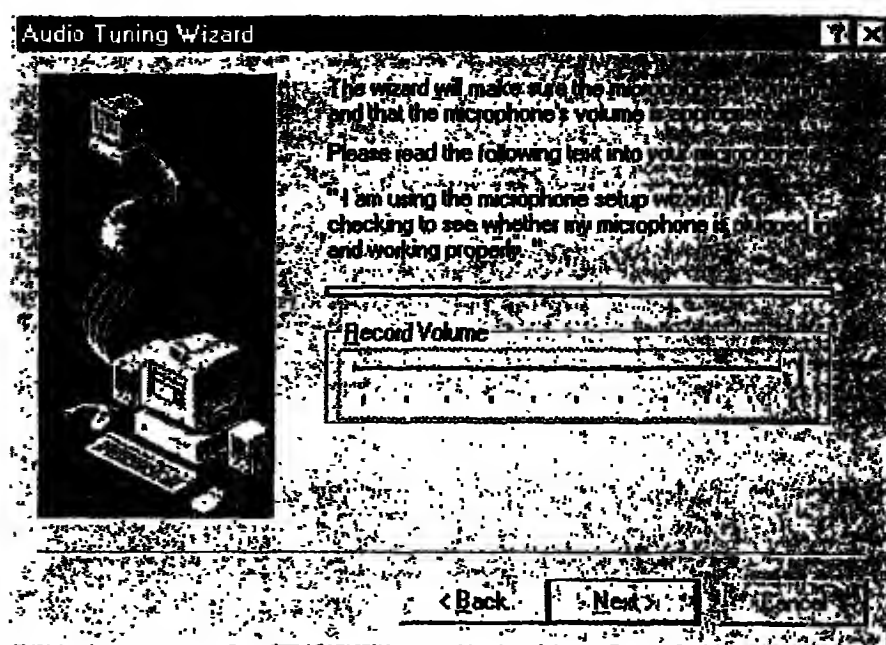
➤ اقرأ النص الموجود ضمن المربع باستخدام الميكروفون، واستمع لصوتك.

➤ اسحب الزلاق إلى اليمين لزيادة الصوت المسجل أو إلى اليسار لتخفيضه. ثم كرر القراءة إلى أن تصل لعلو مناسب للصوت المسجل.

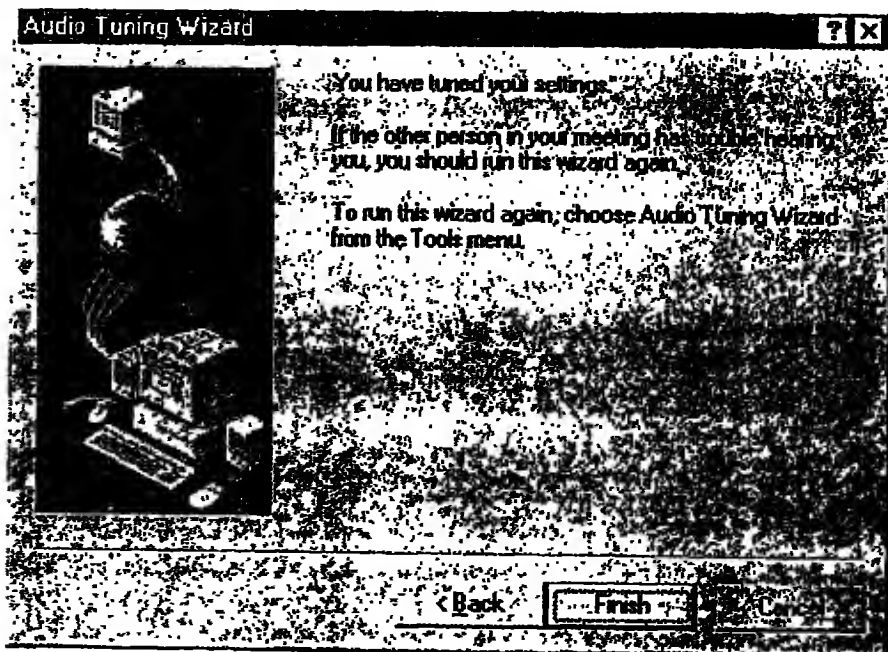
➤ اختر الزر Next.

انظر الشكل (11 - 5).

هذا المربع يُعلمك أنه بإمكانك تعديل تجهيزات الصوت لاحقاً، باختيار



الشكل (10 - 5)



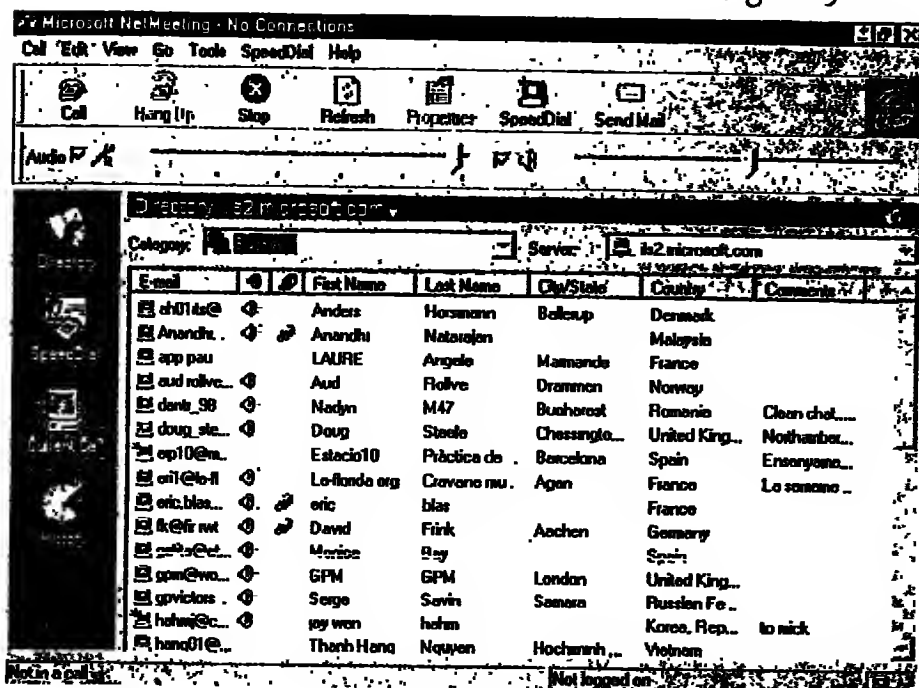
الشكل (11 - 5)

Audio Tuning Wizard من القائمة Tools في البرنامج NetMeeting.

اختر الزر Finish.

لإنهاء تجهيز البرنامج وتشغيله.

انظر الشكل (12 - 5).



الشكل (12 - 5)

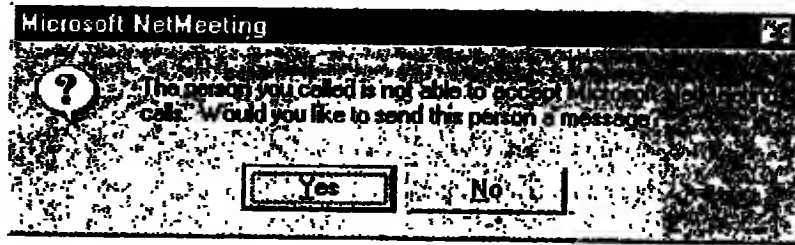
يتم تشغيل الاتصال بالإنترنت، للوصول إلى المزود المعتمد ضمن NetMeeting. لتغيير المزود، تختاره من قائمة الإسقاط Server، ولتعيين فصيلة معينة من الأشخاص الذين يمكن الاتصال بهم، تختارها من قائمة الإسقاط Category. لإجراء اتصال، تنقر معلومات الشخص نقرة مزدوجة.

### \* الاتصال والاجتماع:

فإذاً، لإجراء اتصال، تنقر معلومات الشخص الذي تريد الاتصال به نقرة مزدوجة. يستخدم البرنامج NetMeeting، تجهيزات الصوت Audio الفيديو Video

والبيانات Data، حسب التجهيز الافتراضي ضمنه، في حال كان جهازك يضم الملحقات والتجهيزات للصوت والفيديو. يمكنك إجراء اتصال مع شخص واحد فقط، مع العلم أنه بالإمكان تبديل الاتصال مع أكثر من شخص أي إجراء اتصالات جماعية Conference. يمكن أن يتم الاتصال أيضاً بين عدة مجموعات يتألف كل منها من شخصين.

عندما ينجح اتصالك، تتلقى من الشخص الآخر الاتصال بالصوت، الفيديو أو النصوص، وترسل له بنفس الطريقة. في حال لم ينجح اتصالك بالهدف، يتم عرض مربع شبيه بما يحتويه الشكل (13 - 5).



الشكل (13 - 5)

هذا المربع يعلمك أن الاتصال بالشخص المطلوب غير ممكن حالياً، ويمكنك إرسال بريد إلكتروني له (باختيار الزر Yes) أو التراجع عن الاتصال للمحاولة في مرة أخرى (باختيار الزر No). فإذا، لإرسال بريد إلكتروني...

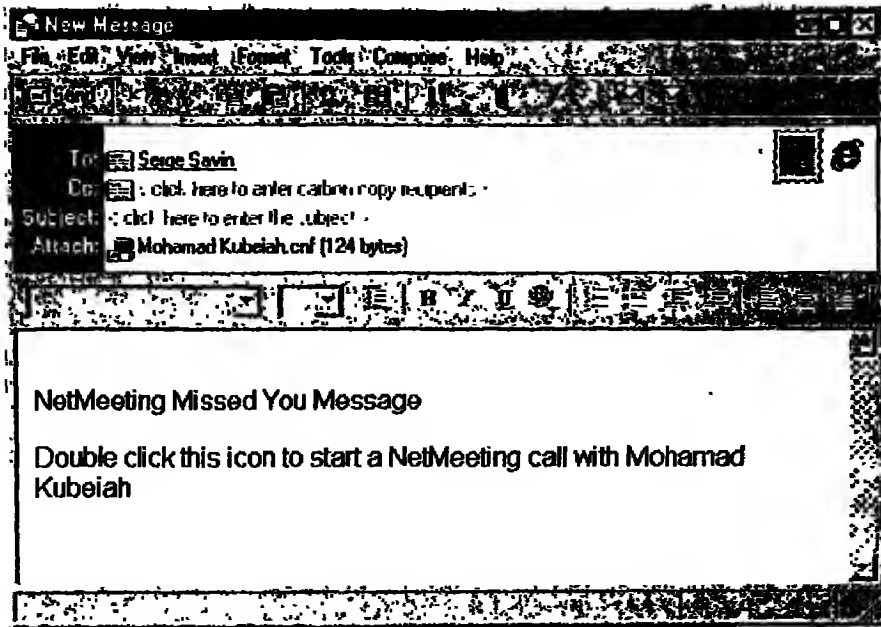
➤ اختر Yes من المربع الذي يظهر.

انظر الشكل (14 - 5).

يتم فتح نافذة إعداد رسالة جديدة، تتضمن عنوان البريد الإلكتروني للشخص الذي كنت تحاول الاتصال به.

➤ اطبع رسالتك مع موضوعها.

➤ اختر الزر Send ليتم الإرسال.



الشكل (14 - 5)

### ملاحظة

في حال كان الشخص الذي تحاول الاتصال به اختار Do Not Disturb من القائمة Call، يعتبرها NetMeeting إخفاق في محاولة الاتصال ويسألك إذا كنت تريد إرسال بريد إلكتروني عبر نفس مربع الحوار المعروض في الشكل (13 - 5).

### \* إرسال ملفات :

لإرسال ملف إلى شخص ضمن NetMeeting :

- ☛ صوّب نحو File Transfer في القائمة Tools.
- ☛ اختر Send File من قائمة الإسقاط.
- ☛ اختر اسم الملف الذي تريد إرساله، أو حدد موقعه بنقر الزر Browse.
- ☛ اختر OK ليتم إرسال الملف.



### \* مشاركة البرامج:

لمشاركة برنامج معيّن مع شخص آخر ضمن NetMeeting.

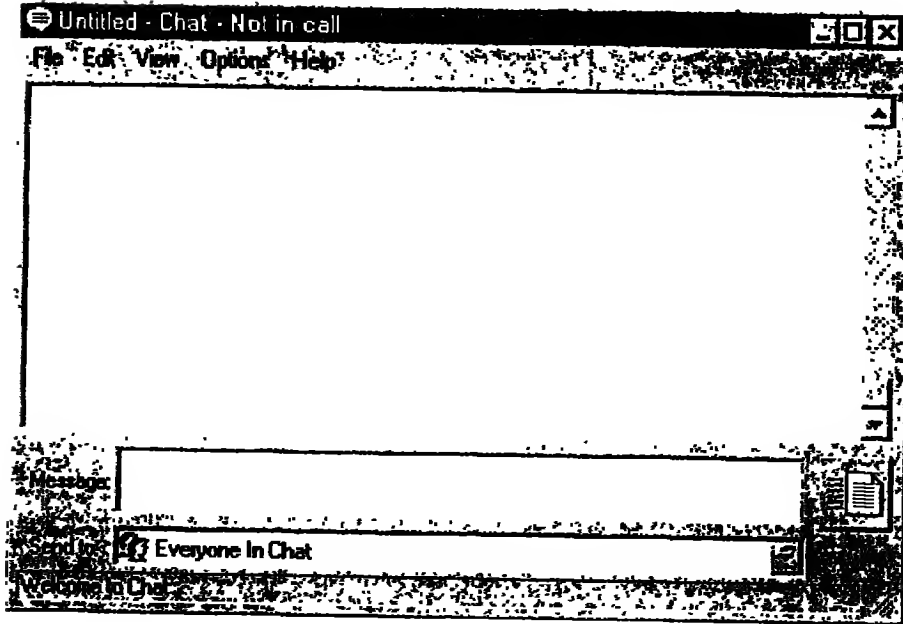
- شغل البرنامج الذي تريد مشاركته.
- صوّب نحو Share Application في القائمة.
- اختر اسم البرنامج من القائمة المسقطة.
- ابدأ العمل في البرنامج المشترك.

### \* المحادثة:

لإجراء حوارات نصية سريعة:

- اختر Chat من القائمة Tools.

انظر الشكل (15 - 5).



الشكل (15 - 5)

- أدخل النص الذي تريد إرساله ضمن المربع Message.

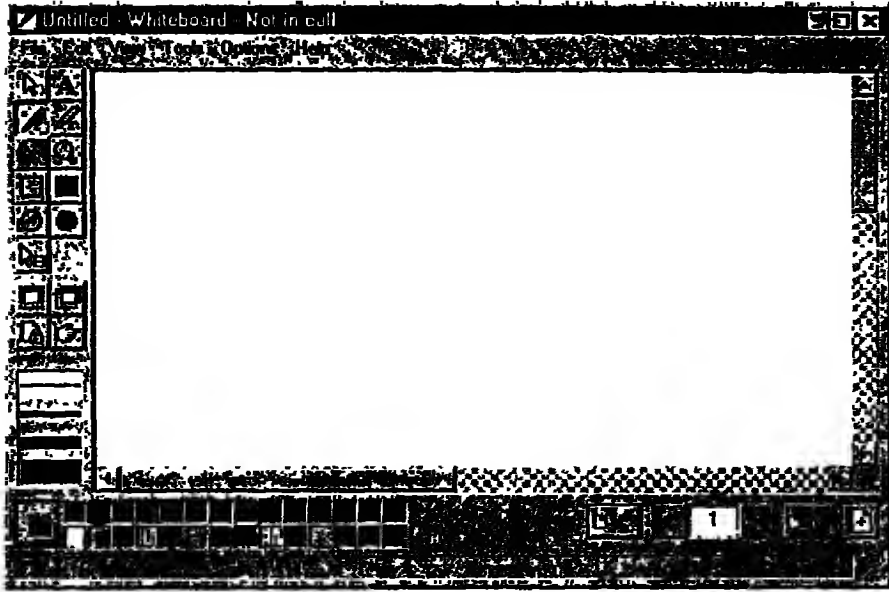
➤ انقر الزر إلى يمين المربع النصي أو اضغط المفتاح ☐ Enter.

### \* استخدام اللوح Whiteboard:

من خلال البرنامج NetMeeting، تُشغّل برنامج رسم شبيه بالبرنامج Paint، يساعدك على إجراء الاتصالات عن طريق تبادل الرسوم.

➤ اختر Whiteboard من القائمة Tools.

انظر الشكل (16 - 5).



الشكل (16 - 5)

➤ ابدأ بالرسم ضمن النافذة.

➤ أغلق نافذة البرنامج ليتم الإرسال.

### \* تجهيز مكانة جماعية من Address Book:

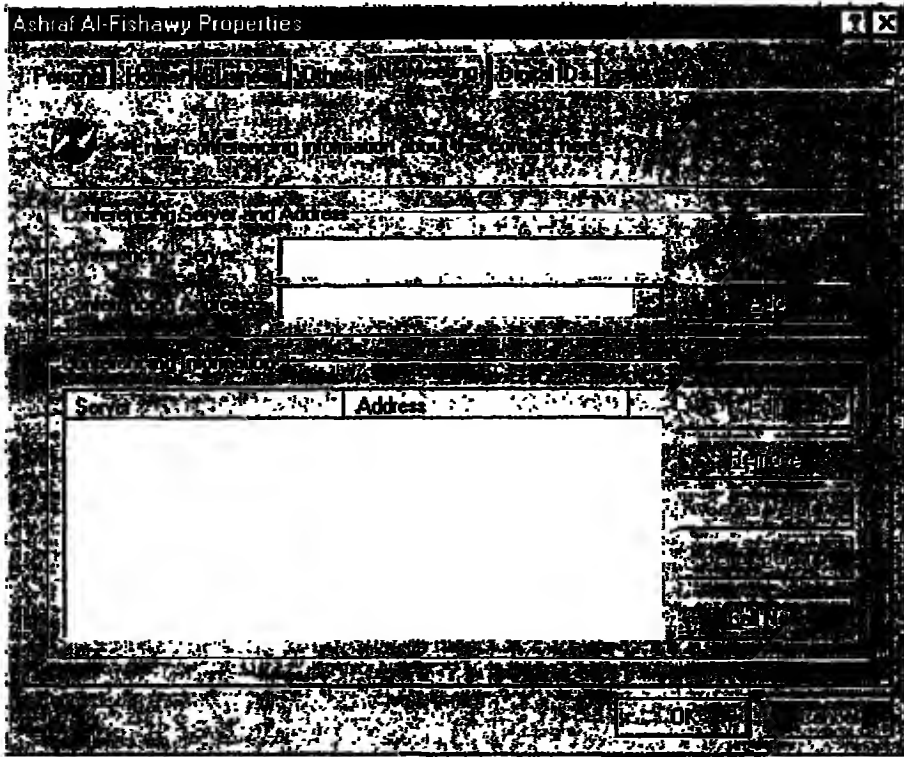
يمكنك تخزين معلومات حسب المكانات الجماعية Conferencing Account Information (مثل البريد الإلكتروني وعناوين المزودات) ضمن دفتر العناوين وإجراء

المكالمة مباشرة من Address Book .

☛ انقر عنوان من تريد إجراء مكالمات جماعية معه من القائمة في نافذة Address Book ، انقر مزدوجةً .

☛ اختر علامة التبويب NetMeeting من مربع الحوار الذي يظهر .

انظر الشكل (17 - 5) .



الشكل (17 - 5)

☛ أدخل عنوان البريد الإلكتروني للاجتماعات ضمن المربع Conferencing Address ، الذي يمكن أن يكون غير البريد الإلكتروني العادي للشخص . إذا كان البريد الإلكتروني للاجتماعات والمراسلة هو نفسه بالنسبة للشخص الهدف ، يمكنك اختيار ذلك البريد من قائمة الإسقاط لنفس المربع .

☛ أدخل عنوان المزود المعتمد للاجتماعات ، الذي ينتمي إليه ذلك الشخص ، ضمن المربع Conferencing server ثم اختر الزر Add لإضافة عنوان المزود إلى القائمة .

كرر نفس العمل لتعريف أكثر من مزود واحد.

☛ اختر OK من مربع الحوار.

بعد هذا التجهيز ، يمكنك إجراء المكالمات الجماعية التي عرفتتها، ونقر Call Now

ضمن علامة التبويب NetMeeting في مربع الحوار المعروض في الشكل (17 - 5).

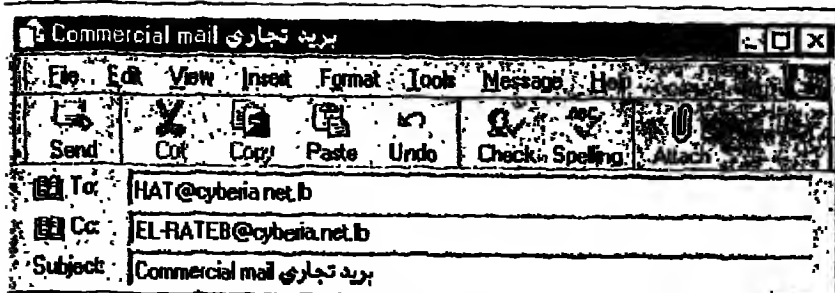


من كتاب

المعاملات التجارية

سلسلة الكتب المكون في أصول كتابة الرسائل

د. الراتب الجامعية



## الرسالة رقم 1

السيد..... المحترم

تحية وبعد،

نرجو تزويدنا بنسخة عن الكتالوج الخاص بالأدوات الكهربائية التي تنتجها مصانعكم سوياً مع قوائم الأسعار وأية نشرات توضيحية حول طرق الاستعمال وشروط البيع وتسليم الأثمان.

المخلص

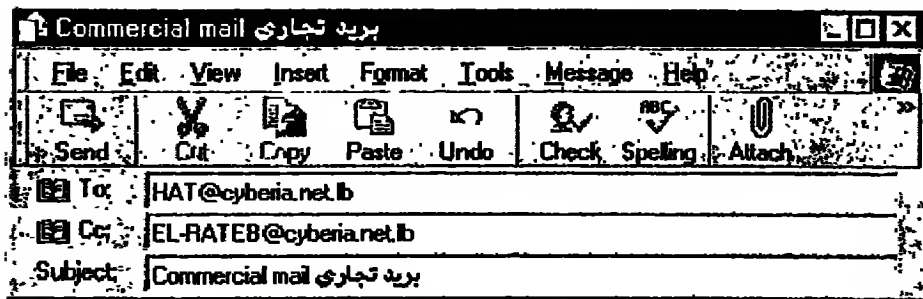
\* \* \*

## LETTER No. 1

Dear Sir,

Will you please send me a copy of your catalog and price list of the electrical instruments and goods produced in your factories, together with the relevant price lists and conditions of sales and settlement of invoices and copies of any descriptive leaflets concerning their use.

Yours Faithfully



## الرسالة رقم 2

السيد..... المحترم

لفت نظرنا القاصة الحديدية التي شاهدناها في مكتب أحد عملائنا وتحمل  
ماركتكم المسجلة، وحصلنا على عنوان شركتكم من هذا الصديق.

نرجو أن ترسلوا إلينا نسخة عن الكتالوج الخاص بالقاصات الحديدية من إنتاج  
مصانعكم سوية مع قوائم الأسعار وشروط البيع والتسليم وتسديد الثمن. نعلمكم بأننا  
مهتمون بالقاصات الحديدية من الحجم المتوسط التي تصلح للاستعمال داخل  
المكاتب.

المخلص

\* \* \*

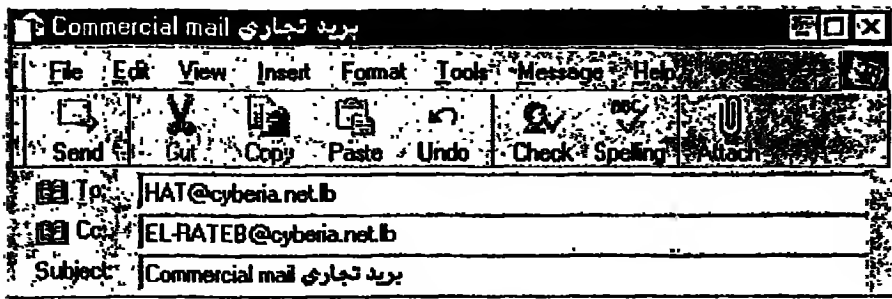
## LETTER No. 2

Dear Sir,

We have seen one of your safes in the office of one of our customers.  
We obtained your company's address from him.

Please send us a copy of your current catalog, together with price lists  
and conditions of sales and settlement of costs. We are particularly interested  
in safes for use in offices.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 3

السيد..... المحترم

إنني أملك مخزناً كبيراً في بيروت لبيع الأدوات الكهربائية من مختلف الأنواع، وقد لفت نظري الإعلان المنشور في الصحف المحلية حول الأفران الكهربائية التي تتجونها.

أرجو أن ترسلوا لي الكتالوج المصور لهذه الأفران والكتالوجات الأخرى الخاصة بمنتجاتكم مع قوائم الأسعار وشروط البيع وتسديد الثمن.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 3

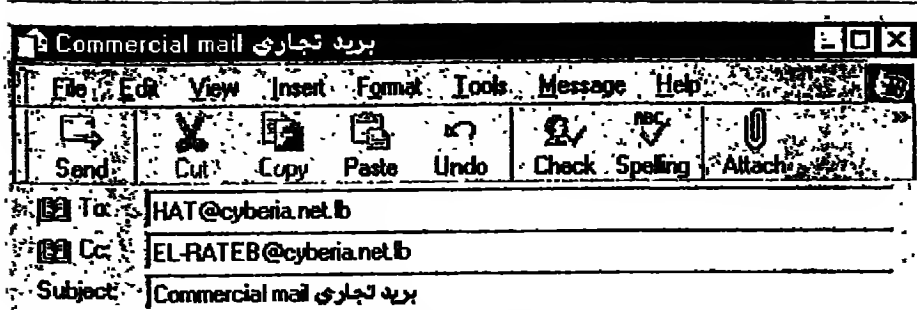
Dear Sir,

I have a large store in Beirut in which I sell various kinds of electrical equipments and articles. Your and about electrical cookers drew my attention.

Please send me your illustrated catalog, price lists for this cookers and other electrical items.

*Yours Faithfully*





### الرسالة رقم 4

السيد..... المحترم

أرجو أن ترسلوا إلي نسخة عن الكتالوج الخاص بالآلات الطباعة المتوفرة لديكم سوية مع قائمة الأسعار.

إنني أرغب في شراء آلة طباعة إلكترونية تملك ذاكرة وواجهة عرض أحادية الخط.

المخلص

\* \* \*

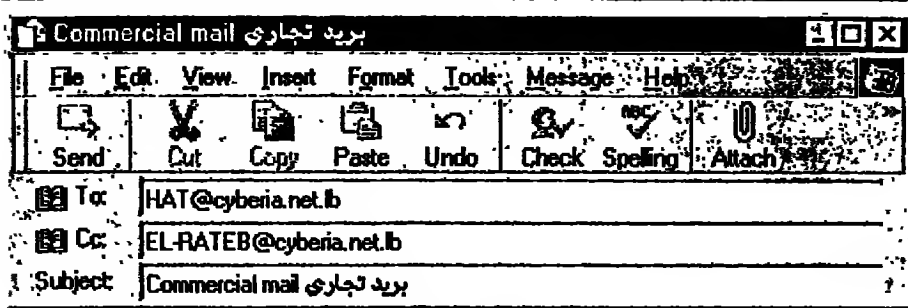
### LETTER No. 4

Dear Sir,

Will you please send me a copy of your current typewriter catalog and price list.

I am particularly interested in purchasing an electronic typewriter with a memory and single-line display.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 5

حضرة السيد..... المحترم

اشترى جاري السيد يحيى جابر، من الرملة البيضاء في بيروت مؤخراً من شركتكم آلة جز العشب نالت إعجابه، وأوصاني بالاتصال بكم عندما عرف أنني أنوي شراء آلة لجز العشب.

إنني أحتاج لحديثتي آلة مماثلة للتي اشتراها جاري على أن تكون أصغر حجماً منها. أرجو منكم أن ترسلوا لي نسخة عن الكتالوج سوية مع أية معلومات أخرى تساعدني على اختيار الأفضل لحديثتي.

المخلص

\*\*\*

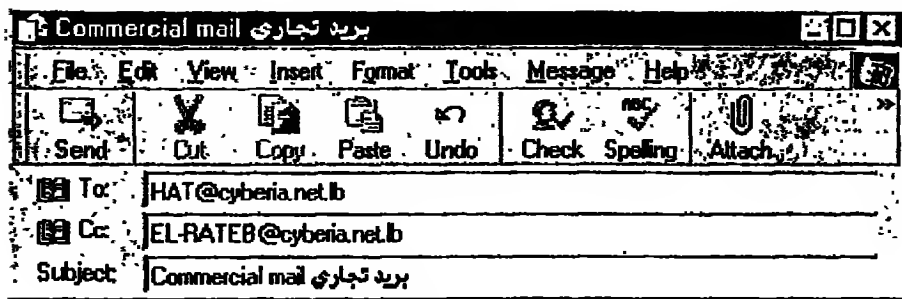
### LETTER No. 5

Dear Sir,

My neighbor, Mr. Yahya Jaber, of Ramlet al-Baida, Beirut, recently bought an electric lawnmower from you. He is delighted with the machine and has recommended that I contact you.

I need, for my garden, a similar machine but smaller in size. I should be glad if you would send me a copy of your catalog and any other information that may help me in making the best choice for my garden.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 6

السيد . . . . . المحترم

استلمنا عدداً من الاستفسارات حول مواد تغطية الأرضيات غير المصقولة للغرف في المباني قيد الإنشاء.

يسرنا جداً أن ترسلوا إلينا نماذج عن مجموعة مواد التغطية المتوفرة لديكم سوية مع بطاقة النقوش المستعملة في التصميم لاختيار ما يناسبنا.

المخلص

\*\*\*

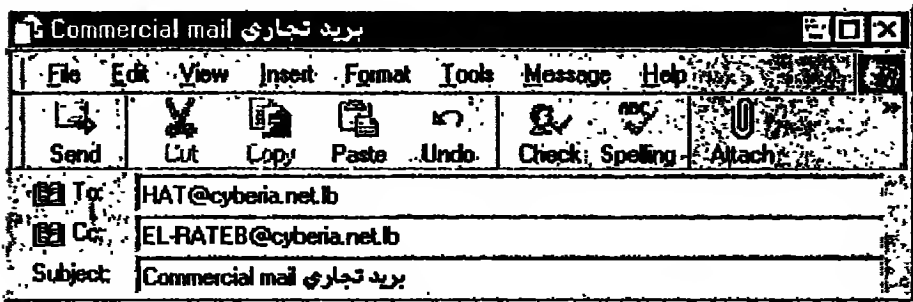
### LETTER No. 6

Dear Sir,

We have received a number of enquiries for floor coverings suitable for rough floors.

It would be helpful if you could send us samples of your range of suitable floor coverings and a pattern card of the designs in which they are supplied.

*Your Sincerely*



### الرسالة رقم 7

حضر السيد . . . . . المحترم

أو حضرة السيدة . . . . . المحترمة

خلال زيارة قمت بها مؤخراً لمعرض البيت المثالي شاهدت نموذجاً من البلاط البلاستيكي المستعمل لتغطية الأرضيات الذي تتجونه. أعتقد أن هذا النوع من البلاط يناسب منزلي، ولذلك أرجو منكم أن تزودوني بالمعلومات التالية:

(أ)

هل يجب إعداد الأرضيات مسبقاً قبل تغطيتها بالبلاط البلاستيكي؟

(ب)

ما هي ألوان وتصاميم البلاط الذي يمكنكم تزويده؟

(ج)

هل تقومون أتم بأعمال تركيب البلاط على الأرضيات؟

يسرني جداً استلام ردكم حول هذه الأمور.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 7

Dear Sir,/Dear Madam,

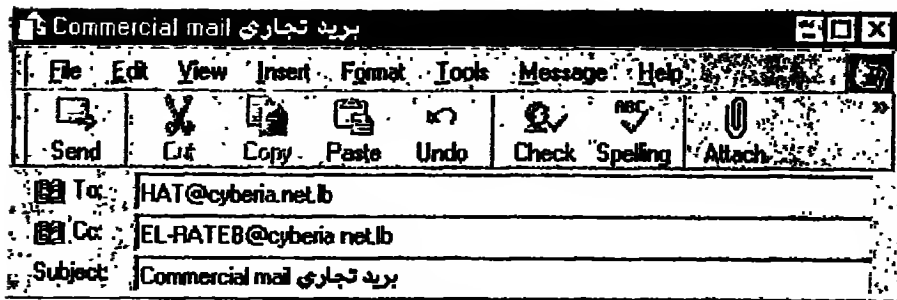
During a recent visit to the Ideal Home Exhibition, I saw a sample of your plastic tile flooring. I thought that this type of flooring would be suitable for my house.

Would you please give me the following information:

- (A) What special preparation would be necessary for the underflooring?
- (B) In what colors and designs can you supply the tiles?
- (C) Would you do the job of laying the floor?

I shall appreciate your reply on these matters.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 8

السيد..... المحترم

أخبرنا أحد الأصدقاء أنكم تنتجون على نطاق واسع أغذية للسرير وبيوت  
وسائد مصنوعة من البوليستر القطني.

إن شركتنا متخصصة ببيع المنسوجات القطنية وغيرها ولها عدة فروع في أنحاء  
مختلفة من البلاد.

يسرنا أن نستلم منكم تفاصيل مختلف السلع التي تنتجونها من هذا النوع تشمل  
الأحجام والألوان والأسعار بالإضافة إلى نماذج عن المواد المستعملة في صنع هذه  
السلع.

نرجو أن تذكرنا في ردكم شروط البيع والتسديد والحسومات التي تمنحونها  
عند شراء كميات كبيرة من منتجاتكم.

نأمل بأن يصلنا ردكم بالسرعة الممكنة.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 8

Dear Sir,

We were informed by a friend that you manufacture on a wide scale polyester cotton bedsheets and pillow cases.

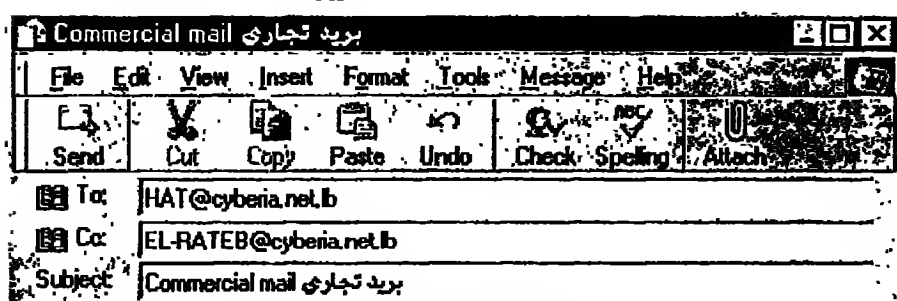
We are large dealers in textiles and believe there is a promising market in our country for this line of products.

We would be glad if you will send us details of your various ranges including sizes, colors and prices together with samples of the different qualities of material used in their manufacture.

Kindly state in your reply your terms of payment and discounts allowed on purchases of quantities.

Your prompt reply would be appreciated.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 9

السيد . . . . . المحترم

أو السيدة . . . . . المحترمة

يسرنا أن نستلم منكم تفاصيل آلات الفاكس التي تقومون بتسويقها سواء مع قائمة الأسعار وشروط البيع.

نحتاج لمكتبنا إلى آلة فاكس لإرسال المراسلات داخل لبنان كما إلى خارجه.

المخلص

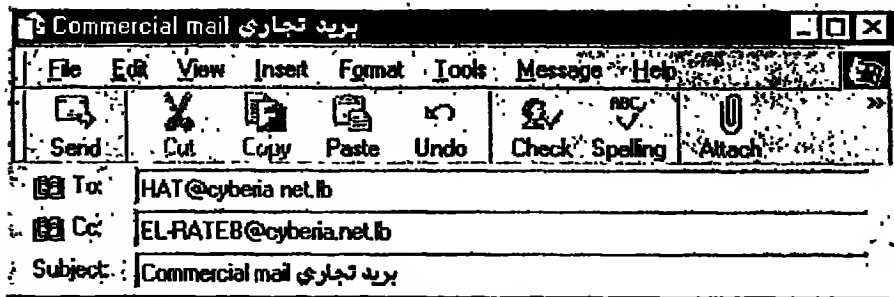
## LETTER No. 9

Dear Sir,/Madam,

We would be pleased to receive details of the fax machines which you market together with their prices and sales conditions.

We are in need of a fax machine for sending messages within Lebanon and to outside countries.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 10

السيد . . . . . المحترم

علمنا من أحد الزملاء التجار أنكم تنتجون وتسوقون قفازات يدوية مصنوعة من الجلود الطبيعية والاصطناعية.

نرجو أن ترسلوا إلينا نسخة عن الكتالوج الخاص بهذه المنتجات سوية مع لائحة الأسعار وشروط الدفع وإذا أمكن ذلك نرجو إرسال بعض النماذج من الجلود التي تستعملونها في صناعة هذه القفازات. نشكركم سلفاً على ردكم السريع.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 10

Dear Sir,

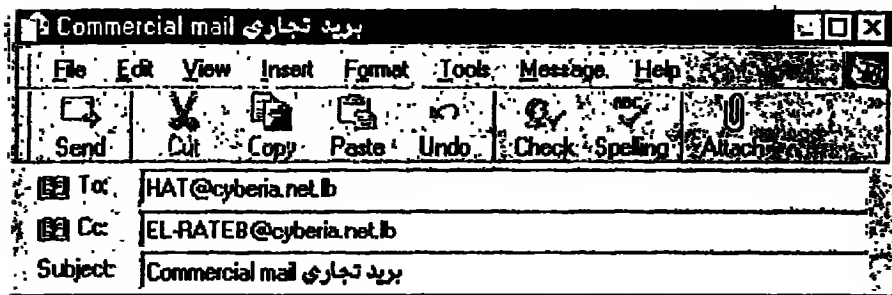
We learned from a business colleague that you produce and market handmade gloves in a variety of natural and synthetic leathers.

Will you please send us a copy of your catalog with details of prices and

payment terms. Could you please, if possible, send us some samples of the various skins you use for the manufacture of these gloves?

Thank you for your prompt attention.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 11

بعد التحية،

يهتمنا المتاجرة بالأقمشة الصوفية بلون أزرق ورمادي، ويسرنا إذا تفضلتم بإرسال نماذج من القماش الذي تنتجه مصانعكم من النوعين الجيد والوسط الذي يمكنكم تزويده من مستودعاتكم.

في حال كانت الأسعار المعروضة تنافسية يمكننا تثبيت طلب مهم من هذه الأقمشة.

لمعلوماتكم تعتبر شركتنا من كبار مستوردي وتجار جملة الأقمشة الصوفية ونأمل بأن تتمكن من إنشاء علاقات تجارية مرضية ومثمرة مع مؤسستكم.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 11

Dear Sir,

We are interested in blue and grey worsteds and should be pleased if you will send us samples of good and medium qualities which you can supply from stock.

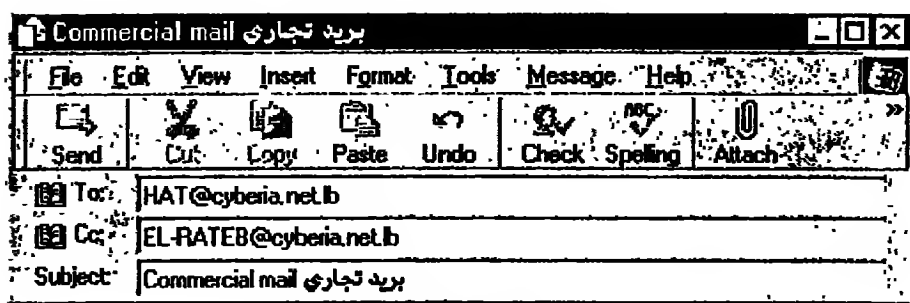


If you give us a really competitive quotation we may place a substantial order with you.

We are large importers and wholesale traders of worsted goods and we hope to be able to conduct mutually satisfactory trade relations with your firm.

With best regards,

*Yours Sincerely*



## الرسالة رقم 12

بعد التحية،

نرجو أن ترسلوا بأسرع وقت ممكن نماذج ولائحة أسعار القمصان الصوفية التي تنتجونها في مصانعكم. نحن على استعداد لدفع أثمان النماذج التي ترسلونها إلينا إذا رغبتهم. نأمل تثبيت طلب مهم في حال كانت الأسعار التي تعرضونها تنافسية.

المخلص

\*\*\*

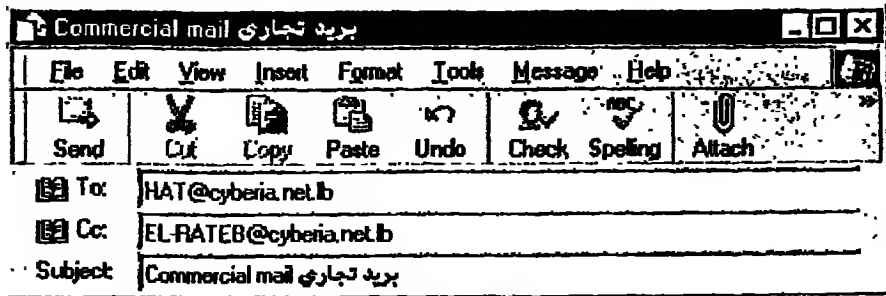
## LETTER No. 12

Dear Sir,

Kindly send us as soon as possible samples and price lists of the woollen shirts which you manufacture. We will be ready to pay the cost of the samples which you care to despatch to us.

If you give us really competitive prices we may place a substantial order with you.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 13

تحية وبعد،

لقد قرأنا إعلانكم المنشور في صحيفة النهار حول الأحذية الرجالية وiserنا أن نستلم منكم الكتالوجات وقوائم الأسعار الخاصة بالأحذية التي تتجهونها.

نملك وندير متجرأ كبيرأ نبيع فيه أحذية رجالية ونسائية من كافة الماركات العالمية ونعتقد أن بإمكاننا تسويق ماركتكم في متجرنا.

المخلص

\*\*\*

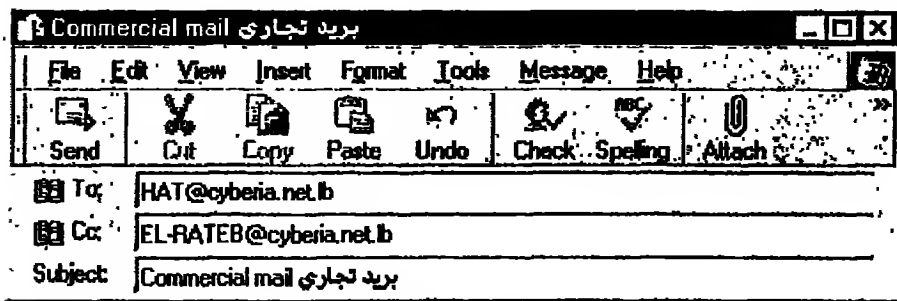
### LETTER No. 13

Dear Sir,

We have seen your ad in «An-Nahar» newspaper about your men's shoes and should be glad to receive your catalog and latest price lists.

We own a big store in which we sell men and women shoes of various international brands and we thought of marketing your brand in our store.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 14

سيدي،

تهتم شركتنا في بيع أدوات كهربائية على أساس الأمانة وهي تتبع نظام تسديد الفواتير بعد بيع البضاعة علماً أن الأدوات التي لا تباع تظل برسم الأمانة إلى أن تباع أو تعاد إليكم عند طلبكم.

نعطي أدناه بعض المعلومات التجارية حول شركتنا ويمكنكم بكل حرية الاستفسار عن مكانتنا المالية وشهرتنا في السوق اللبنانية من جمعية التجار في بيروت.

تأسست شركتنا في عام ١٩٨١ برأسمال ٢٠٠ ألف دولار مدفوع بالكامل والشركاء المؤسسون هم: أحمد حسن ومحمد قطان والياس بوريجي وأنيس ممتاز. يرأس السيد أحمد حسن مجلس إدارة الشركة وهو مخول بالتعامل باسم الشركة وبالتوقيع نيابة عنها.

تملك شركتنا وتدير معرضاً واسعاً في ذوق مصباح لبيع المنتجات الكهربائية بالمفرق التي نستلمها من المصنعين وبائعي الجملة من مختلف أنحاء العالم.

إذا رغبتكم في إقامة علاقات تجارية بيننا نرجو إرسال نسخة عن الإصدار الأخير لكتالوج منتجاتكم مع قوائم الأسعار ونسبة الخصم التي يمكننا منحنا إياها على المبيع.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 14

Dear Sir,

Our company is engaged in selling electrical products on a trust basis. It follows the system of settlement of invoices after sale of goods. Unsold articles will remain in our custody until sold or returned to the producer on his demand.

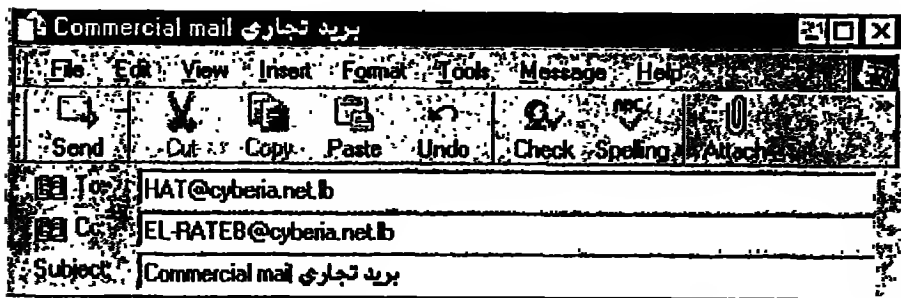
We give below some vital trade informations about our company. You may, if you wish, enquire from the Trader's Association about our financial status and market reputation.

Our company was formed in 1981 with a paid-up capital of 200,000 U.S. dollars. The partners are: Ahmed Hassan, Mohamed Kattan, Elias Bourji and Anis Mumtaz. Ahmed Hassan is the company's president and has full authority to deal in the company's name and to sign on its behalf.

Our company owns and operates a large showroom at Zouk Mosbeh, in which it sells in retail electrical products received on trust from manufacturers or wholesale suppliers.

If you are interested to initiate trade relations with us, please send us your latest catalog and price lists and the discount you are prepared to grant on sales.

*Yours Sincerely*



## الرسالة رقم 15

سيدي،

نرغب في إرسال أوامر شراء إليكم من المواد الصحية التي تنتجها مصانعكم وذلك على أساس الدفع المؤجل. نعطي أدناه المعلومات التجارية الخاصة بشركتنا

والتي يمكنكم التأكد من صحتها من غرفة التجارة والصناعة في بيروت .  
 الرأسمال المدفوع 250 ألف دولار، نوع الشركة: شراكة بين ناجي يوسف  
 وعلي قازم بالتكافل والتضامن .  
 المصارف التي نتعامل معها: بنك الاعتماد اللبناني، بنك شارترد، بنك لبنان  
 والعالم العربي . ويمكنكم الاستفسار من هذه المصارف عن الوضعية المالية لشركتنا .  
 يقع المركز الرئيسي لشركتنا في بيروت، ولها فروعان في كل من صيدا وطرابلس .  
 اهتمامنا التجاري الرئيسي: تسويق وبيع المواد الصحية بالجملة والمفرق .  
 فإذا قررتم إقامة علاقات تجارية مع مؤسستنا نرجو إرسال نسخة عن الإصدار  
 الأخير لكتالوج منتجاتكم مع قوائم الأسعار تسليم بيروت .  
 نتطلع إلى تعاون مثمر مع شركتكم الزاهرة .

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 15

Dear Sir,

We wish to dispatch to you purchase orders of sanitary articles which you produce on the basis of sale on credit. We give below trade informations about our firm for your perusal.

Paid-up capital U.S.\$ 250000.

Kind of firm: Partnership between Naji Youssef and Ali Kadhem.

Bankers: the Lebanese Credit bank, the Chartered bank, Bank of Lebanon and the Arab Countries. You may request trade informations about our firm from these banks.

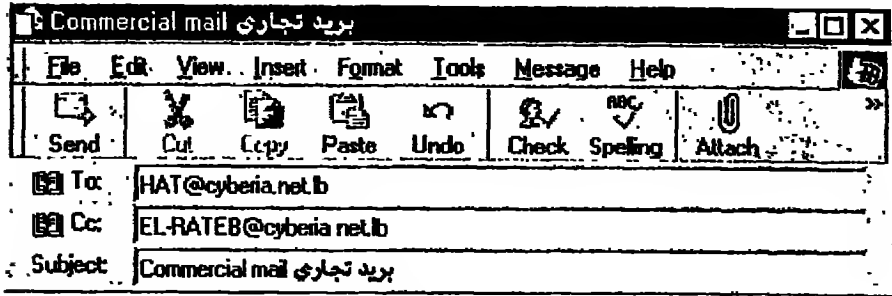
Our company has its main office in Beirut and branches in Saida and Tripoli.

Our main trade interest: Marketing and selling sanitary articles.

If you decide to make business with us, please supply us with your latest catalogs and price lists-C.I.F. Beirut.

We look forward for a fruitful cooperation with your company.

*Yours Sincerely*



## الرسالة رقم 16

سيدي،

نشير إلى إعلاناتكم المنشور في مجلة نيوزويك ويسرنا أن نقيم علاقات تجارية مع شركتكم.

إن مؤسستنا شركة تجارية تهتم ببيع الأدوات المنزلية وبالأخص أدوات المطبخ الكهربائية واليدوية في عدة مخازن نديرها في بيروت ونهتم بشكل خاص بالمنتجات الأميركية نظراً للطلب المتزايد عليها من جانب الزبائن. نعلمكم بأننا نتعامل مع عدة شركات أميركية على أساس الدفع المؤجل. ونلج أدناه بعض المعلومات الحيوية حول شركتنا لمعلوماتكم.

الرأسمال المدفوع: 200 ألف دولار.

الإجمالي السنوي للمبيعات: 3 ملايين دولار.

المدير الإداري: زكي حنا.

الشركاء: زكي حنا ومصطفى رزق والياس مخول.

عدد العاملين: 14.

المصارف التي نتعامل معها: البنك العربي وبنك بيلوس، ويمكنكم إذا رغبتم الاستفسار من هذين المصرفين حول الإمكانات المالية لشركتنا وشهرتها في السوق.

أسلوب تسديد الفواتير: بعد 3 أشهر من استلام البضاعة.

فإذا قررتم بدء التعامل معنا نرجو إرسال نسخ عن الكتالوجات الخاصة بمنتجاتكم وأسعارها.

نأمل في إقامة علاقات تجارية مثمرة للطرفين بيتنا.

المخلص

\*\*\*

---

**LETTER No. 16**

Dear Sir,

Having read your ad in Newsweek, we wish to initiate trade relations with your firm.

We are a trading company interested in the sale of kitchen utensils, electrical and mechanical, in our several stores in Beirut.

We are interested in particular in American brands of kitchen utensils in view of their appeal to our customers. For your information we do business with several American companies on the basis of credit. We give below some vital informations about our firm for your perusal.

Paid-up capital: U.S.\$ 200000.

Annual turnover: U.S.\$ 3 millions.

Managing director: Zaki Hanna.

Partners: Zaki Hanna, Mustafa Rizk and Elias Makhoul.

Number of employees: 14.

Bankers: The Arab Bank; Bank Byblos. You may if you wish, obtain informations about our firm from these two banks.

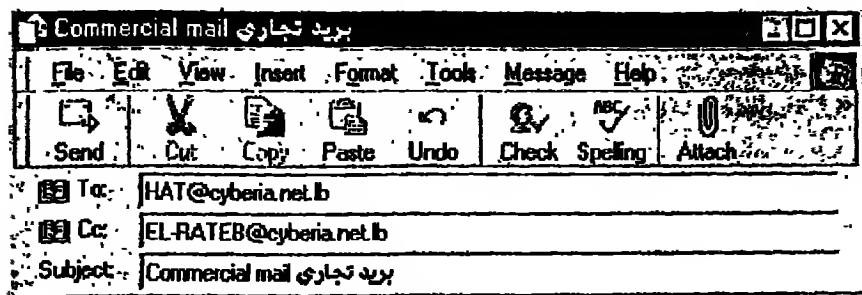
Terms of settlement of invoices: usually three months after receipt of goods.

If you decide to do business with us, kindly advise us and send us your catalogs and price lists.

We hope to build with your firm a mutually rewarding relation.

*Yours Sincerely*

---



### الرسالة رقم 17

سيدي،

نرغب في إرسال طلبية مهمة إليكم تشمل شراء أصناف عدة من منتجاتكم. ولكن كي نتجنب مواجهة منافسة خطيرة عند تسويق هذه المنتجات في لبنان نجد أن حصولنا على الحق الحصري لبيع منتجاتكم في الأسواق اللبنانية سيساعدنا كثيراً في هذا المضمار.

نرجو إعلامنا في الوقت المناسب بقراركم الذي نرجو أن يكون إيجابياً. وفي هذا الخصوص نعبّر لكم عن استعدادنا لتقديم كفالة مصرفية بقيمة الطلبية الأولى للتأكيد على سلامة النية وصدق التعامل.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 17

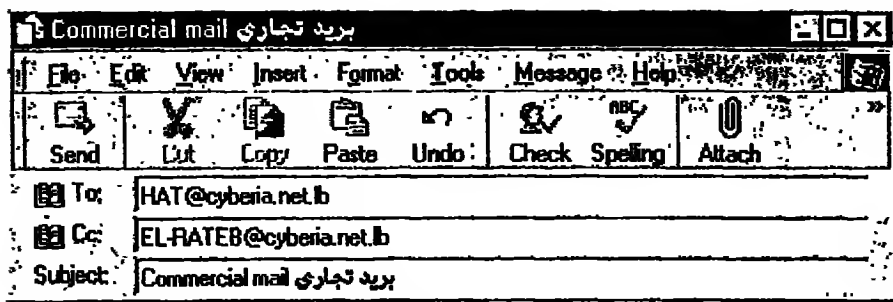
Dear Sir,

We wish to put an important order with you for the purchase of several items in your range of products. In order that we may not face serious competition when selling them we feel that obtaining sole distribution rights your products in our country will help us much in this field.

Please give us your opinion in due course which we hope will be positive. In this connection, we are ready to give you a bank guarantee for our first order to express our good faith and straightforward dealing.

*Yours Sincerely*





### الرسالة رقم 18

تحية وبعد،

نود أن نعرفكم بشركتنا. نتاجر بالساعات وبالأخص ساعات اليد المصنوعة في اليابان وكوريا وهونكونغ، ولنا خمسة مراكز بيع في لبنان. وتمكننا من تثبيت اسم شركتنا في السوق ونحن في الوقت وكلاء حصريون لبيع ثلاث ماركات يابانية في بلادنا.

علمنا من مصادر موثوق بها في السوق أنكم لا تجهلون منح وكالات حصرية لتوزيع وبيع ماركاتكم من الساعات ولذلك فإننا نقترح عليكم شراء كمية مهمة من الساعات اليدوية على أساس طلبيات منتظمة تتبع الواحدة الأخرى.

يسرنا أن نعرف عما إذا كنتم توافقون على منحنا حصماً خاصاً لتمكيننا من الاستمرار في عرض أسعار تنافسية الأمر الذي كان السبب وراء نجاح ونمو عملنا التجاري.

يرجى إعلامنا بالقرار الذي تتخذونه حول هذا العرض.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 18

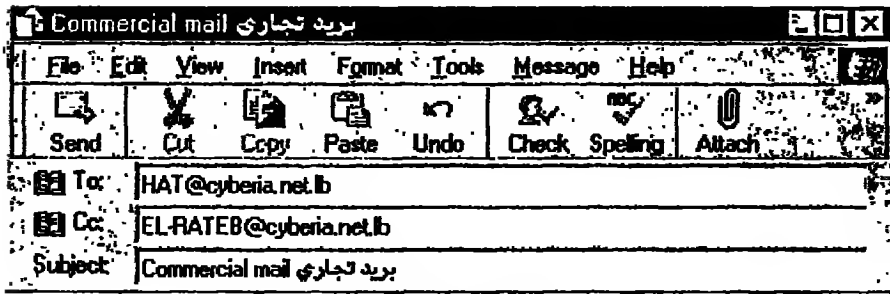
Dear Sir,

We are large dealers in watches, particularly wrist watches, made in Japan, Korea and Hong-Kong. We have five sales centers in Lebanon and we have been so far successful in our activities. We are at present the sole distributing agents for three Japanese brands in our country.

We knew from reliable market sources that you do not follow the policy of granting sole distributing rights for your brand. Accordingly we propose to buy from you an important quantity of your wristwatches in regular orders. Will you please indicate whether you are able to grant us a special discount. This would enable us to maintain the low selling prices which were behind the growth of our business.

Please let us know of your decision and your terms for granting special discounts to your dealers.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 19

السادة.....

خلال زيارة مدير مبيعاتكم المتجول السيد كليفوردي إلى مكاتبنا سلمناه طلباً ثابتاً لشراء ١٦٠٠ زوج من الجوارب الرجالية من مختلف النواعيات والطرازات والألوان بسعر ٢,٥٠ دولار للزوج الواحد.

نعلمكم بأن أسعار الجوارب الرجالية السائدة في السوق انخفضت بدرجة ملحوظة بسبب التنافس الشديد بين مختلف المنتجين. ولذلك نجد أنفسنا مضطرين إلى طلب خفض سعر الشراء إلى دولارين للزوج الواحد.

في حال عدم موافقتكم على تخفيض سعر الشراء لا نجد أمامنا من سبيل سوء الطلب إليكم إلغاء طلب الشراء المسلم إلى السيد كليفوردي.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 19

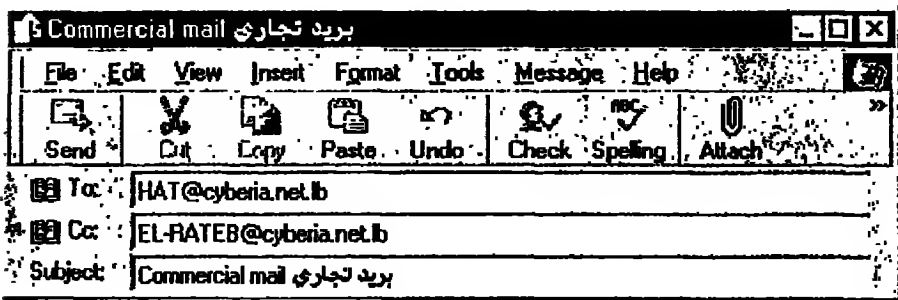
Dear Sirs,

When your travelling salesman, Mr. Clifford, visited us in March, we put an order with him for 1600 pairs of men's socks of various qualities, patterns and colors at the unit price of \$2.50 per pair.

Selling prices for men's socks have considerably decreased in our local market due to fierce competition and we find ourselves obliged to ask you to decrease the sale price to \$2.00 per pair. In case you do not accept to effect this decrease, we have but to ask you to cancel our order.

Awaiting your reply, we are,

*Yours Sincerely*



## الرسالة رقم 20

السادة . . . . .

نشكركم على رسالتكم المؤرخة في ٩ آذار التي أوردتم فيها أسعاركم بالنسبة للمناشف القطنية.

لقد أسفنا فعلاً لأنكم لم توافقوا إلا على منحنا تخفيضاً بنسبة ١٥,٠ دولار لكل منشفة بالمقارنة مع الأسعار التي اشترينا فيها الطلب الأخير من المناشف في شهر تشرين الأول الماضي. لا شك أنكم على علم بأن المناشف من صنع صيني قد أغرقت الأسواق بأسعار منخفضة للغاية بالمقارنة مع أسعاركم.

نعرفون دون شك أننا خلال السنوات السابقة التزمنا بتسويق بضاعتكم دون غيرها ولكننا الآن وبعد وصول البضاعة الصينية إلى الأسواق وجدنا أنفسنا مضطرين إلى تقديم أسعار تنافسية إلى عملائنا من تجار المفرق.

نرجو إعادة النظر بالعرض المقدم منكم وبخلافه فإننا سنرسل طلباتنا إلى  
مجهزين آخرين.

نتظر ورود ردكم برجوع البريد وتقديم لكم خالص التحية.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 20

Dear Sirs,

We thank you for your letter of 9th March giving us your latest quotations for cotton towels.

We are quite frankly disappointed that you can offer a reduction of only \$0.15 per towel as compared with the order we gave you last October. You probably know that Chinese towels have flooded our market at very reduced prices compared with your prices.

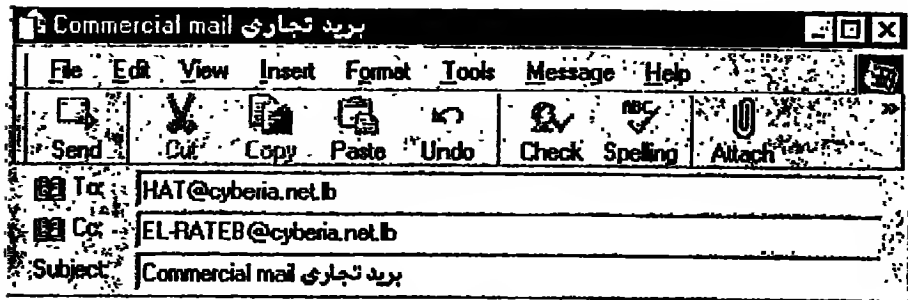
You know that we have in the past given your products preference but you will appreciate that we must offer to our dealers your towels at competitive prices.

Kindly revise your quotation or we shall be obliged to place our orders elsewhere.

Your reply by return mail will be much appreciated.

*Yours Faithfully*

---



### الرسالة رقم 21

السيد . . . . .

كنا قد اشترينا في السابق منكم عدداً من الدراجات الهوائية التي تصنعونها. وبما أننا استلمنا مؤخراً طلبية ثابتة من أحد زبائننا من تجار الجملة تشمل ألف دراجة هوائية من الطراز إي. أكس ١٢ يسرنا أن ترسلوا إلينا عرض أسعار لتزويد هذه الكمية من الدراجات الهوائية على أن يشمل العرض أجور الشحن والتأمين تسليم بيروت. نأمل في الحصول منكم على حسم نظراً للقيمة الكبيرة للطلبية.

المخلص

\*\*\*

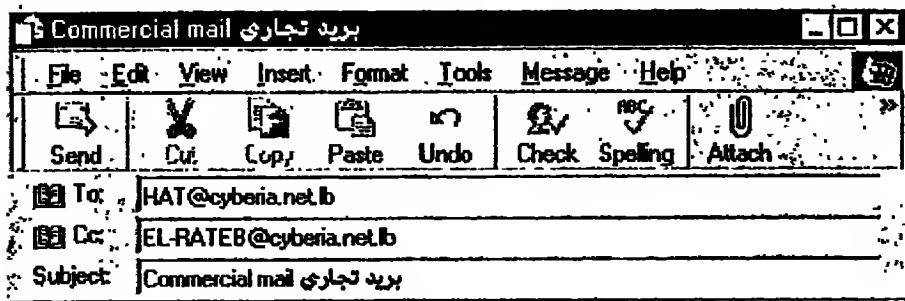
### LETTER No. 21

Dear Sir,

We had imported from you in the past quantities of the models of bicycles you manufacture. We received lately a firm order from a dealer for 1000 bicycles of model EX12 and shall be glad if you will give us a quotation for the supply of this quantity. Prices quoted should include freight and insurance charges to Beirut.

We hope that you will grant us a special discount in view of this big order.

*Yours Sincerely*



## الرسالة رقم 22

السيد . . . . .

استلمنا مؤخراً عدداً من طلبات الشراء من عملائنا في لبنان بشأن سراويل الجينز من ماركة (توكسيديو) التي تنتجونها. سيسركم أن تعلموا أن السراويل من ماركة (ماشو) التي استوردناها منكم في السابق قد وجدت سوقاً رائجة لها في لبنان. ولكن بما أن ماركات أخرى من السراويل قد باتت تزاحمنا بأسعارها التنافسية وجدنا أننا إذا قمنا بعرض السراويل ماركة (توكسيديو) بأسعار معتدلة نتمكن من منافسة الماركات الأخرى المعروضة في السوق.

نأمل أن تبعثوا إلينا بعرض أسعار لكمية ٢٠٠٠ (ألفي) سراويل ماركة (توكسيديو) من كافة القياسات ومن أجل مساعدتنا على التنافس بقوة في السوق، نأمل بالحصول منكم على سعر تشجيعي خاص.

نرجو استلام فاتورة شكلية لهذا الطلب كي نتمكن من فتح اعتماد تجاري مصرفي لأمركم في الوقت المناسب.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 22

Dear Sir,

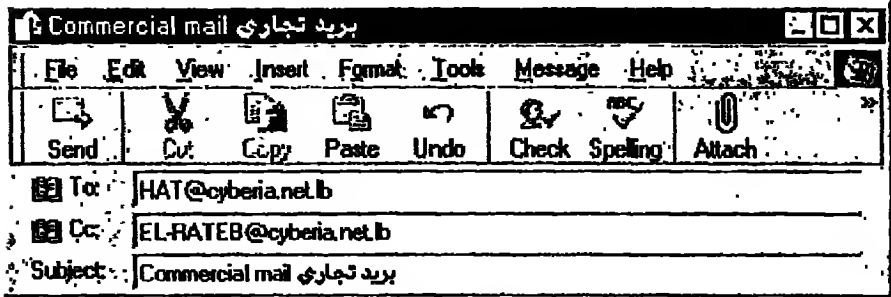
We have recently received a number of orders from our dealers in Lebanon for the jeans you produce of the brand (Toxedo). The jeans of the brand (Macho) which we imported from you did well in the local market but since other competitive brands are affecting our sales we thought to launch your (Toxedo) brand, which we think can compete well with the other brands of-

ferred in the market.

We should be pleased to receive a quotation for the supply of 2000 jeans (Toxedo) of all sizes. In order to enable us to compete more forcefully in the market we hope that you will grant us a special price.

Please send us as soon as possible a proforma invoice covering this order so as to open a letter of credit covering it to your order in due course.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 23

السادة . . . . .

تحية وبعد،

نشكركم على رسالتكم المؤرخة في ٣ آذار التي استلمناها هذا النهار.

سررنا بأنكم شحتم المواد التي طلبناها في الوقت المناسب ولكننا فوجئنا بأنكم طلبتم الدفع نقداً مقابل تسليمنا مستندات الشحن. فبعد سنوات عديدة من التعامل التجاري بيننا نشعر بأنه يحق لنا الحصول على تسهيلات في الدفع. يتبع معظم الشركات التجارية التي نتعامل معها تسليم مستندات الشحن مقابل قبولنا لحالة تستحق غب ٩٠ يوماً ويسرنا أن تتبعوا نفس هذا الأسلوب في التعامل معنا.

بانتظار ردكم الإيجابي نقدم خالص شكرنا وتقديرنا.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 23

Messrs.....

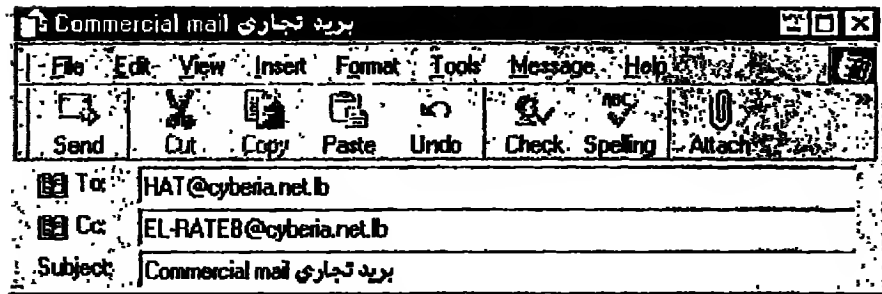
Dear Sirs,

Thank you for your letter of 3 March which we received today.

We are pleased that you have been able to ship our order in good time but we are surprised that you still demand payment against documents. After several years of satisfactory trading, we feel that we are entitled to easier terms. Most of our suppliers are drawing on us at 90 days sight, documents against acceptance and we should be grateful if you could grant us the same terms.

Awaiting your reply, we are.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 24

السادة.....

نود إعلامكم بأننا قد اشترينا مؤخراً كامل المخزون من منتجات شركة (Peter Peabody Milk Products) التي اشتهرت بمنتجات الحليب وبالأخص الماركة المعروفة في العالم (Instant Cow).

أصبح بإمكاننا الآن عرض بيع أية كمية من هذه الماركة بالإضافة إلى الماركات الأخرى من الحليب التي تنتجها هذه الشركة بأسعار أقل من الأسعار السائدة في السوق تشجيعاً لتجار الجملة. من الممكن جداً عدم تكرار هذا العرض في المستقبل ولذلك نحثكم على إرسال طلبات الشراء بأسرع وقت ممكن.

المخلص



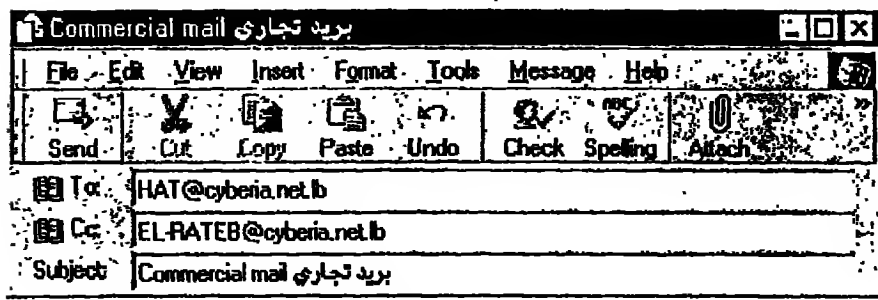
## LETTER No. 24

Dear Sirs,

You will be interested to know that we have recently bought the entire stock of the firm (Peter Peabody Milk Products) which as you know is renowned for its (Instant Cow) brand.

We are now in a position to offer this brand plus the other milk products of this firm at considerably below market price as an encouragement to wholesalers. This offer may not be repeated in future and we urge you to place your orders as soon as possible.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 25

السادة.....

يسرنا إعلامكم بأننا ننتج في مصانعنا عدة ماركات من مساحيق الغسيل والصابون ومبيدات الحشرات ومواد التنظيف المختلفة وماركاتنا الرئيسية هي: مسحوق الغسيل ماركة (Cleanall) ومبيد الحشرات (Impact) وأنواع الصابون ماركة (Good Morning).

لقد لاقت منتجاتنا إقبالا جيدا من المستهلكين ولنا وكلاء يبيع بالجملة في العديد من الدول.

سيقوم مدير المبيعات المتجول السيد أنطوني برايت بزيارة بلادكم في الشهر القادم ولا شك أنه سيزور مكاتبكم لعرض المجموعة الكاملة من منتجاتنا عليكم وأسعارها وشروط البيع والتسديد.

نأمل في أن يسعدنا الحظ بإقامة علاقات تجارية مثمرة مع مؤسستكم الزاهرة.

المخلص

## LETTER No. 25

Dear Sirs,

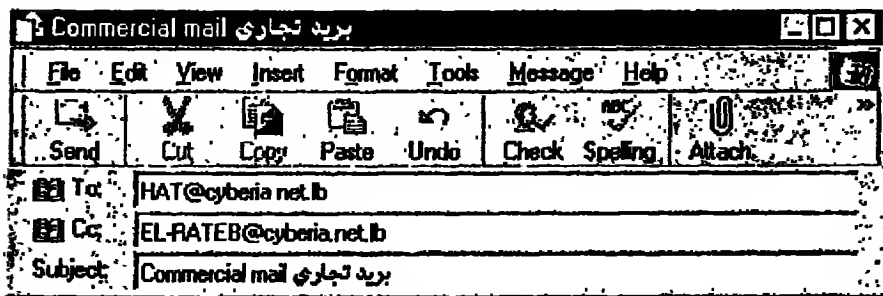
We produce in our factories several brands of detergents, soaps, insecticides and cleansing products. Our main brands are: (Cleanall) detergent, (Impact) insecticides, (Good Morning) soaps.

Our brands have been well received in all the markets and we have sales representatives in many countries.

Our travelling salesman, Mr. Antony Bright, will be visiting your country in the coming month and he will no doubt call on you to show you our complete range of products and to give you all the information you may require.

We hope to establish trade relations with your firm.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 26

السادة.....

لقد اخترنا من كتالوجاتكم المنتجات التالية وiserنا أن تبعثوا إلينا الفاتورة الشكلية بالكميات المدرجة أدناه بغية تمكيننا من فتح الاعتماد المصرفي لمصلحتكم.

اللون	الكمية	رقم الكتالوج	المادة
اللون الأسود في الغالب	٢٠٠ زوج (كافة القياسات)	E ١٤١	أحذية رجالية
كافة الألوان	٤٠٠ زوج (كافة القياسات)	E ١٤٧	أحذية ولادية

أحذية نسائية	١٤٨ ، ١٤٩ ، ١٥٠ E	٢٠٠ زوج (كافة القياسات)	كافة الألوان
--------------	----------------------	----------------------------	--------------

المخلص

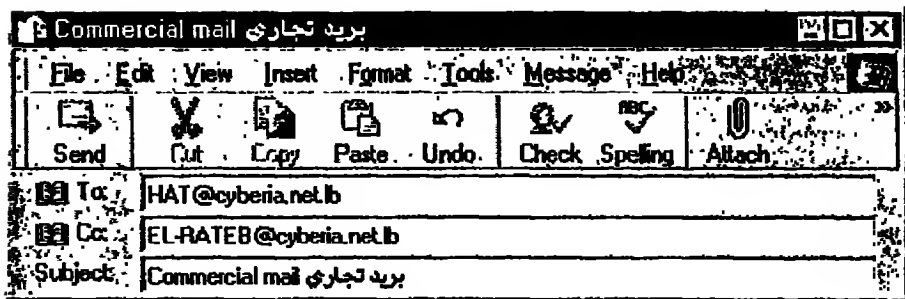
\*\*\*

## LETTER No. 26

Dear Sirs,

We have selected from your catalogs the following products. Kindly send us your proforma invoice for the quantities ordered below in order to open the relevant letter of credit in your favor.

Color	Quantity	Catalog No.	Article
Mostly black	200 pairs (all sizes)	E 141	Men's Shoes
All colors	400 pairs (all sizes)	E 147	Children's Shoes
All colors	200 pairs (all sizes)	E 148, 149, 150	Women's Shoes

*Women's Shoes*

## الرسالة رقم 27

السيد.....

تحية وبعد،

استلمنا رسالتكم الأخيرة والرزمة البريدية التي احتوت على عينات من الجوارب الرجالية.

نود أن نثبت طلباً أولاً بكمية ١٦٠٠ زوج جورب رجالي، البند ٢٤ من

الكاتالوج من كافة القياسات ومواد الصنع والألوان. يرجى إرسال فاتورة شكلية بهذه الكمية كي نعمل اللازم من أجل تثبيت الطلب ونأمل الحصول على حسم خاص على الأسعار المبينة في الكاتالوج بمثابة تشجيع لنا.

المخلص

\*\*\*

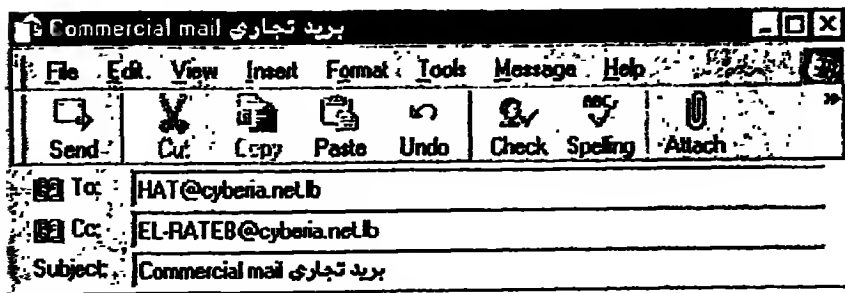
### LETTER No. 27

Dear Sir,

We acknowledge receipt of your letter and parcel containing samples of men's socks.

We would like to place an initial order of 1600 pairs of socks, article No. 24 of your catalog, of all sizes, materials and colors. Will you please send us a proforma invoice covering this order. We look forward to obtain a special discount on the prices given in the catalog.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 28

السادة.....

لقد قررنا أن نسجل لديكم طلباً دائماً للجوارب الرجالية، المادة ٢٤ من كاتالوجكم ونرفق طياً استمارة الطلب رقم ١٥٠٠ موقعة من قبلنا حسب الأصول.

بما أننا نرغب في أن تكون هذه الماركة من الجوارب متوفرة دوماً في مخازننا نطلب منكم شحن قسم من الطلب في شهر تموز والقسم الآخر في شهر كانون الأول من كل عام وحتى إشعار آخر.

نرجو أن يحوز هذا الترتيب على موافقتكم وبانتظار تأكيد هذه الموافقة نقدم لكم خالص الشكر والتمنيات.

المخلص  
عن الشركة الوطنية للتسيج  
جابر محسن  
المدير

\* \* \*

### LETTER No. 28

Dear Sirs,

We have decided to give you a standing order for men's socks, article No. 24 of your catalog and enclose our order from No. 1500.

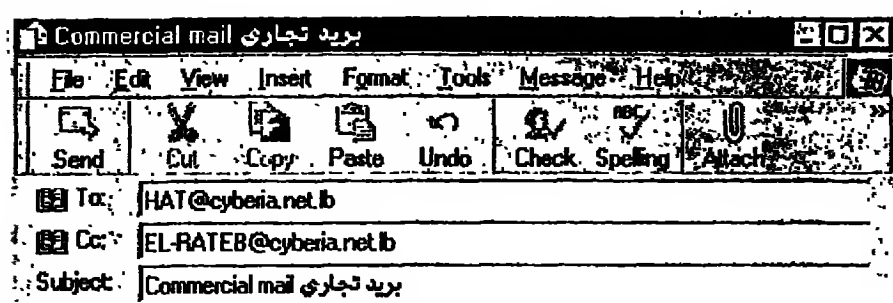
As we want to avoid being out of stock of this article, we must ask you to supply one part of our order in July and the other in December each year and until further notice.

We trust that this will prove satisfactory to you.

Awaiting your confirmation we are.

*Yours Sincerely*  
*National Textiles Co.*  
*Jaber Muhsin*  
*Director*

---



### الطلب الدائم رقم 1500

يرجى تزويدنا بالكميات التالية سنوياً في المواعيد المذكورة:

الوصف	الكمية	السعر	التسليم
جوارب رجالية	١٠٠٠	٢,٤٠ دولار	تموز
البند رقم ٢٤	١٠٠٠	٢,٤٠ دولار	كانون الأول

بواسطة الشحن الجوي.

كميالة تستحق غب 90 يوماً.

الحسم التجاري: 5 بالمئة.

حسم خاص: 2,5 بالمئة.

التوقيع: المدير

\*\*\*

### STANDING ORDER No. 1500.

Please supply on a yearly basis the following on the fixed dates:

Delivery	Price	Quantity	Description
July	\$2.40	1000	Men's Socks
December	\$2.40	1000	Article No. 24

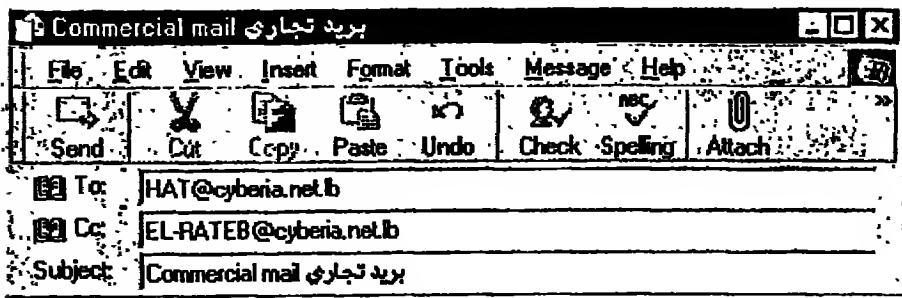
By airfreight.

90 days sight draft.

Discount: 5%.

Special discount: 2.5%.

*Signed, Director*



### الرسالة رقم 29

السادة.....

يرجى تسليمنا الأحذية التالية بالأسعار وبالتواريخ ووفق شروط البيع والتسليم  
المبينة أدناه:

الكمية	التوعية	السعر	التاريخ
٢٠٠ زوج حذاء رجالي	(سوبر) البند رقم ٤٢	٤٧ دولار	تموز ١٩٩٧
٢٠٠ زوج حذاء نسائي	(فاشن) البند رقم ٤٣	٨٤ دولار	تموز ١٩٩٧
٤٠٠ زوج حذاء ولادي	(أماطو) البند ٤٥، ٤٦، ٤٧	٢١ دولار	تموز ١٩٩٧

شروط البيع والتسديد: سحب يستحق الدفع غب ٩٠ يوماً.

الشحن: بواسطة الباخرة.

التوضيب: ضمن صناديق خشبية.

الحسم التجاري: ٣٠ بالمئة.

المخلص

ممتاز هرموني

مدير شركة الأحذية الوطنية

\*\*\*

## LETTER No. 29

Dear Sirs,

Please deliver at the prices, terms and dates the following shoes:

Quantity	Quality	Price	Date
200 pairs men's shoes	(Super) article No. 42	\$47.00	July 1997
200 pairs women shoes	(Fashion) article No. 43	\$84.00	July 1997
400 pairs children shoes	(Amato) article No. 45, 46, 47	\$21.00	July 1997

Terms: 90 days sight draft.

Forwarding: By steamer.

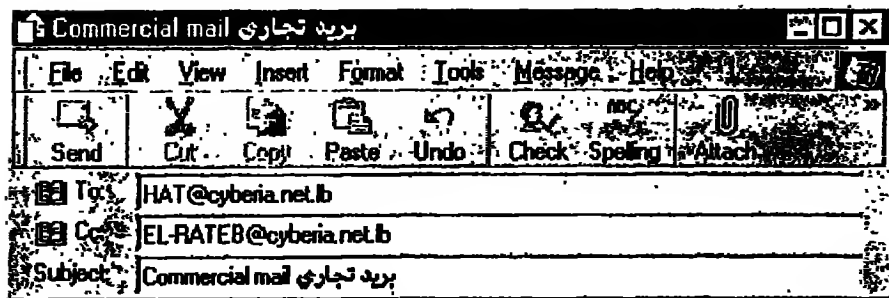
Packaging: In crates.

Trade discount: 30%.

Yours Faithfully,

Muntaz Aramouni,

Director, The National Shoe Co.



## الرسالة رقم 30

السيد . . . . .

في ٩ آذار الماضي طلبنا منكم تزويدنا بـ ٢٦٠٠ زوج جوارب رجالي في شهر تموز. وبما أن هذا الشهر قد انقضى دون أن نستلم مستندات شحن هذه الكمية يجب علينا إعلامكم بأنه لم يتم شحن هذه الكمية إلينا خلال عشرين يوماً من تاريخ



استلامكم لهذا الإشعار منضطر إلى إلغاء كتاب الاعتماد المفتوح لأمركم.

المخلص

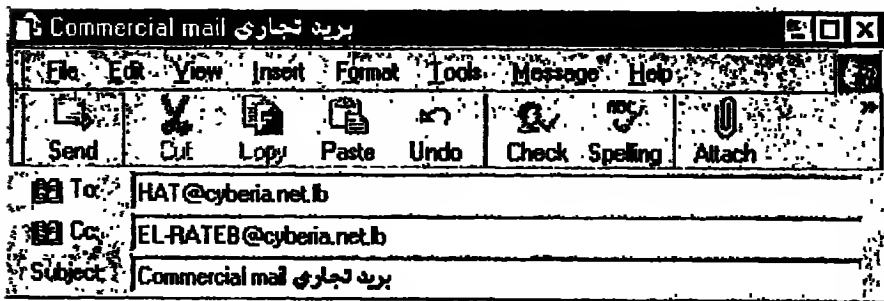
\*\*\*

### LETTER No. 30

Dear Sir,

On 9th March we ordered 2600 pairs of men's socks for delivery in July. As the shipping documents did not reach us till now we must inform you that unless the goods are shipped within twenty days from your receipt of this advice we shall be obliged to cancel the letter of credit opened in your favor.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 31

السادة.....

لقد لفتنا نظركم سابقاً بأن طلبنا المشمول بالاعتماد المصرفي رقم ٩٧/٦٩٤ كان على أساس أن يتم الشحن قبل حزيران ولذلك ما لم تقوموا بشحن البضاعة المطلوبة خلال عشرين يوماً من استلامكم لهذا الإشعار سنطلب من مصرفنا إلغاء الاعتماد المذكور المفتوح لأمركم.

المخلص

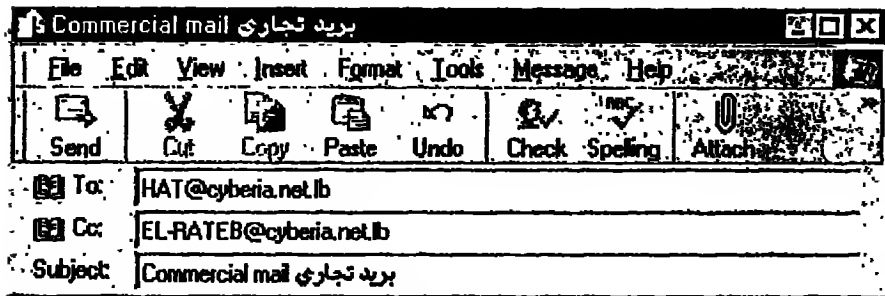
\*\*\*

## LETTER No. 31

Dear Sirs,

We have already reminded you that our order subject of our letter of credit No. 694/97 was for delivery before 15 June and that unless the goods are despatched within 20 days from your receipt of this advice we would have to ask our bank to cancel the letter of credit relevant to this order.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 32

السادة . . . . .

تحية وبعد،

استلمنا هذا النهار طرداً بريدياً يحتوي على الكمية التي طلبناها منكم بتاريخ ٩ آذار الماضي.

بعد أن تفحصنا موجودات الطرد تبين لنا أن ٦٠ قميصاً هم من طراز لم نطلبه وبالإضافة فإن لونهم باهت بصورة واضحة مما يجعل تسويقهم صعباً للغاية.

لذلك نعيد إليكم هذه القمصان في طرد بريدي على نفقتكم ومسؤوليتكم ونطلب منكم إرسال إشعار بقاء دائن في حسابنا الجاري معكم بقيمة هذه البضاعة المرتجعة.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 32

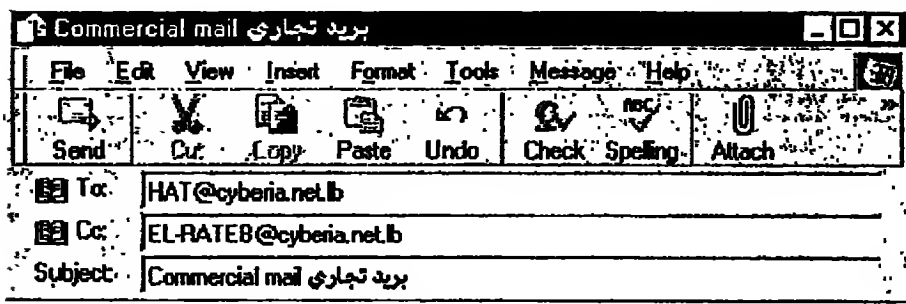
Dear Sirs,

We have today received by parcel post the quantity of shirts which we have ordered on 9th March last.

On examination we find that 60 shirts do not correspond with the patterns ordered by us. Besides, their color is much paler which makes them look unattractive.

We are therefore returning these 60 shirts by parcel post on your charge and risk and would ask you to send us your credit note.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 33

السادة.....

طلبنا رقم 97/19

وفاتورتكم رقم 1254

عندما دققنا فاتورتكم المؤرخة في 12 أيار وجدنا أنكم سجلتم سعر 34 دولار للزوج الواحد من الأحذية الرجالية، طراز رقم 11 في الكتالوج، بينما كان السعر المدرج لهذا الطراز في الكتالوج هو 31 دولاراً فقط.

لا يمكننا سوى الافتراض بأن هذا الخطأ قد حصل نتيجة إهمال من قسم المحاسبة في شركتكم ولذلك نرجوكم إعادة النظر في هذا الأمر وإرسال إشعار قيد دائن بالفرق البالغ:

3 دولارات  $\times$  200 زوج = 600 دولار.

المخلص

## LETTER No. 33

Dear Sirs,

Our order No. 19/97

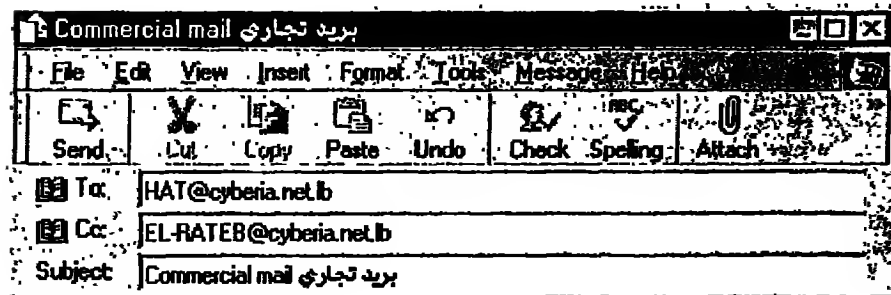
Your invoice No. 1254

We find on checking your invoice of 12th May that you have charged \$43.00 for a pair of men's shoes, pattern 11 of your catalog whereas it is stated in this catalog that its price is only \$31.00.

We can only assume that this is due to a clerical error. Please look into the matter and let us have a credit note for the difference amounting to:

\$3 × 200 pairs = \$600

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 34

السادة . . . . .

طلبنا رقم ٩٧/٢١

في ٥ آذار الماضي أرسلنا إليكم الطلب رقم ٩٧/٢١ الخاص بتزويدنا بـ ٤٠٠ سروال جينز في وقت لا يتأخر عن ٥ أيار. وقد فتحنا لأمركم كتاب اعتماد مصرفي بالكلفة الإجمالية سيف بيروت وشدنا على أهمية وقت التسليم للبضاعة لأننا أكدنا لزيائتنا من بائعي المفرق بأن الكميات التي طلبها كل منهم مستلهم في تاريخ لا يتعدى ١٥ أيار.

لقد لاحظنا بأنكم لحد الآن لم تستلموا كتاب الاعتماد من مصرفكم وأن كتاب

الاعتماد المحرر لأمركم لا زال موقوفاً حسب ما أعلمنا مصرفنا. ولذلك يؤسفنا اضطرارنا لإلغاء كتاب الاعتماد.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 34

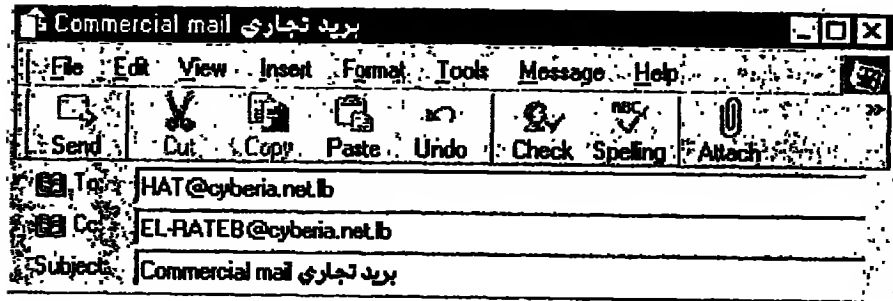
Dear Sirs,

Our Order No. 21/97

On 5th March last we ordered 400 pairs of jeans for delivery on 5th May. We opened our letter of credit in your favor for the total cost. We pointed out to you on placing the order that punctual delivery was of special importance in this case because we have assured our dealers that they will have the quantities ordered by each of them not later than 15th May.

We note that so far you have failed to respond to our letter of credit which remains outstanding as our bank informed us. Consequently we regret we had to order our bank to cancel the letter of credit.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 35

سيدي،

استلمنا من شركتكم طرداً هذا الصباح لم نكن نتوقع استلامه لأننا حسب سجلاتنا لم نطلب منكم تزويدنا بأية بضاعة منذ فترة طويلة جداً. لقد أجبنا فقط على رسالتكم الأخيرة على الأسئلة التي وردت في الاستبيان المرفق بها دون أي التزام بشراء بضاعة من شركتكم.

نعيد إليكم هذا الطرد كما استلمناه على مسؤوليتكم ونفقتكم على أمل أن لا يتكرر هذا العمل في المستقبل.  
وتفضلوا بقبول فائق تحياتنا.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 35

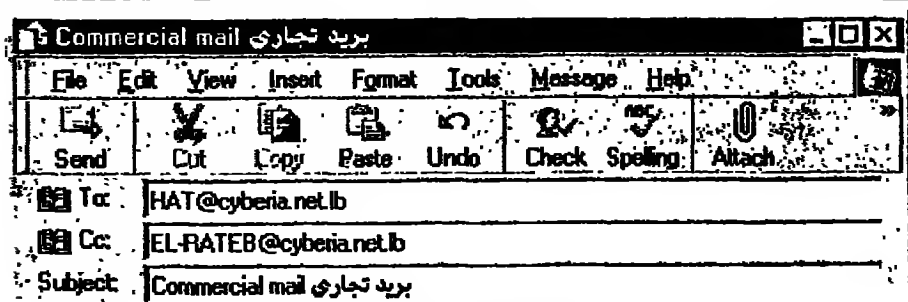
Dear Sir,

I was surprised to receive this morning, a packet which I was not expecting to receive from your company. According to my records I didn't order since a very long time any goods. I replied only to your last letter and filled in the questionnaire attached therewith without any obligation to buy goods from your company.

I am returning to you this packet as received at your responsibility and costs with the hope that such action will not be repeated in future.

*Yours Sincerely*

---



### الفاتورة رقم 36

السادة.....

يسرنا إرفاق فاتورتنا رقم ٨٦١ بتاريخ ١٣ أيار العائدة لطلبكم الأخير من  
الأحذية الرجالية.

النوعية	الطراز	الكمية	السعر	المجموع/دولار
٢٢	كافة القياسات	٦٠٠ زوج	٣٢,٥٠	١٩٥٠,٠٠
٢٣	كافة القياسات	٤٠٠ زوج	٣٠,٠٠	١٢٠٠,٠٠
٢٤	كافة القياسات	٢٠٠ زوج	٢٩,٠٠	٥٨٠,٠٠
			المجموع	٣٧٣٠,٠٠
			حسم تجاري ١٠%	٣٧٣,٠٠
				٣٣٥٧,٠٠
			أجور الشحن والتأمين	١٥٦,٠٠
				٣٥١٣,٠٠

نرفق طياً سحبنا غب ١٢٠ يوماً راجين قبوله وإعادته إلينا مع الشكر.

المخلص

مدير المبيعات

\*\*\*

**INVOICE No. 36**

Messers.....

Dear Sirs,

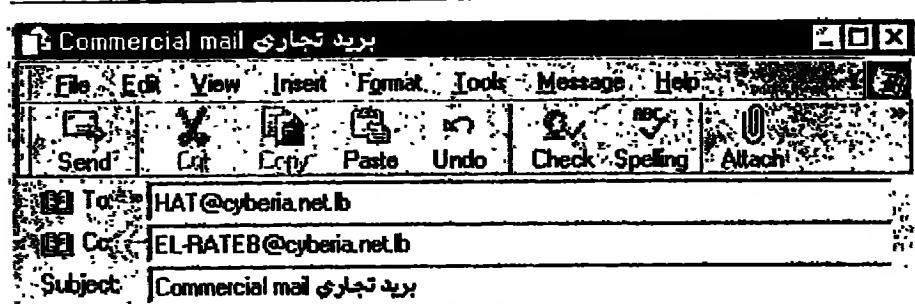
We are glad to enclose our invoice No. 861 of 13th May covering your order of men's shoes.

Quality	Pattern	Quantity	Price	Total \$
212	All Sizes	600 pairs	32.50	1950.00
23	All Sizes	400 pairs	30.00	1200.00
24	All Sizes	200 pairs	29.00	580.00
			Total	3730.00
			Trade Discount 10%	373.00
				3357.00
			Freight and Insurance	156.00
				3513.00

We enclose our 120 days sight draft for your acceptance and return to us.

*Yours Sincerely*  
*Sales Manager*





### الفاتورة رقم 37

السادة.....

فاتورة رقم ٤٥٤

السلعة: جوارب رجالية

النوعية	الكمية	السعر دولار	المجموع دولار
١٠	٥٠٠ زوج	٢,٣٠	١١٥٠,٠٠
١١	٥٠٠ زوج	٢,٤٥	١٢٢٥,٠٠
١٢	٥٠٠ زوج	٢,٦٠	١٣٠٠,٠٠
١٣	٥٠٠ زوج	٢,٧٥	١٣٧٥,٠٠
			٥٠٥٠,٠٠
		حسم تجاري ١٠٪	٥٠٥,٠٠
			٤٥٤٥,٠٠
		أجور الشحن والتأمين	١٤٥,٠٠
			٤٦٩٠,٠٠

شروط التسديد: كميالة تستحق الدفع غب ١٢٠ يوماً.

التوقيع.....

\*\*\*

**INVOICE No. 37**

Messrs.....

Products: Men's Socks

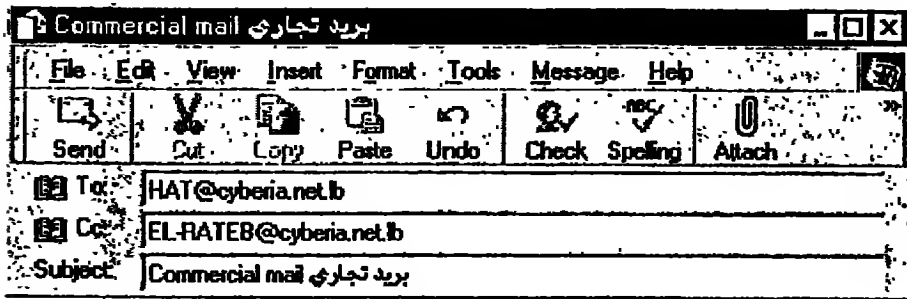
INVOICE No. 454

Quality	Quantity	Price \$	Total \$
10	500 pairs	2.30	1150.00
11	500 pairs	2.45	1225.00
12	500 pairs	2.60	1300.00
13	500 pairs	2.75	1375.00
			5050.00
		Trade Discount 10%	505.00
			4545.00
		Freight and Insurance	145.00
			4690.00

Terms: 120 days sight draft

*Signed.....*

\_\_\_\_\_



### فاتورة شكلية

طلبكم المؤرخ في ٩ آذار ١٩٩٧ من الجوارب الرجالية

التوعية	الكمية	سعر الوحدة (دولار)	المجموع (دولار)
١٤	١٠٠٠	٢,١٠	٢١٠٠,٠٠
١٥	٥٠٠	٢,١٥	١٠٧٥,٠٠
١٦	٥٠٠	٢,٢٠	١١٠٠,٠٠
			٤٢٧٥,٠٠

زائداً أجور الشحن والتأمين. نرسل البضاعة بالباخرة حال استلام طلب ثابت منكم مع حوالة مصرفية.

نوافق على قبول سحب يستحق الدفع غب ١٢٠ يوماً بدلاً من الحوالة المصرفية.

المخلص

\*\*\*

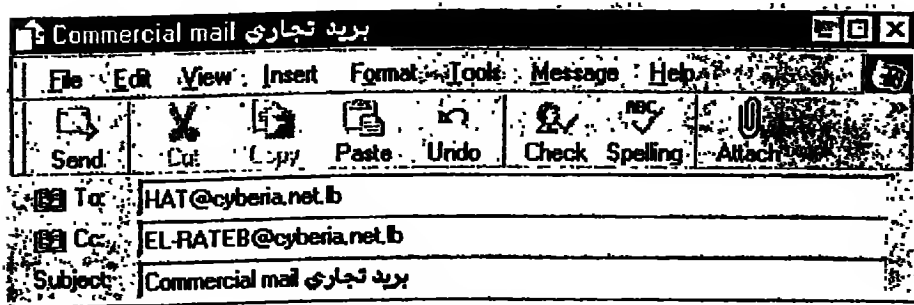
**Pro-Forma Invoice**

Your order of 9th March, 1997 of Men's Socks.

Quality	Quantity	Unit Price \$	Total \$
14	1000	2.20	2100.00
15	500	2.15	1075.00
16	500	2.75	1100.00
			4275.00

Plus freight and insurance. Goods will be despatched by ship on receipt of your firm order with your bank transfer.

120 days sight draft will be accepted instead of bank transfer.

**إشعار قيد دائن**

السادة .....

نرفق طياً إشعار قيد دائن رقم 124 بقيمة 240 دولار بمثابة تسوية حسابية  
لفاتورتنا رقم 414.

المخلص

**إشعار قيد دائن رقم 124**

الفرق في السعر المذكور في فاتورتنا رقم ٤١٤ :

١٦٠٠ زوج جوارب رجالية بسعر ٢,٤٠ دولار بدلاً من سعر ٢,٢٥ دولار  
للزوج الواحد:

$$٢٤٠ = ١٦٠٠ \times ٠,١٥ \text{ دولار.}$$

التوقيع .....

**CREDIT NOTE**

Dear Sirs,

We enclose our credit note No. 124 for \$240.00 in adjustment of our invoice No. 414.

*Yours Sincerely*

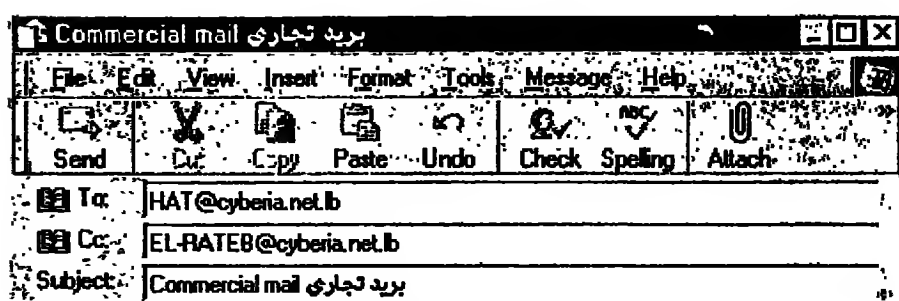
\* \* \*

**CREDIT NOTE No. 124**

Difference in prices stated in our invoice No. 414:

1600 men's socks at \$2.40 instead of \$2.25 per pair:

\$0.15 1600 \$240.00.

*Signed.....***إشعار قيد مدين**

السادة.....

نتيجة خطأ غير مقصود ارتكبته دائرة المحاسبة في شركتنا تبين أننا قيدنا عليكم سعراً أقل من السعر المتفق عليه بيننا لكمية ١٦٠٠ زوج جورب رجالي حسب ما هو مفصل أدناه. نرفق إشعار قيد مدين رقم ٢٤٤ بمبلغ ٢٤٠ دولار. نأسف كثيراً للإزعاج الذي سببناه لكم في هذا الشأن.

المخلص

**إشعار قيد مدين رقم 141**

الفرق في السعر المذكور في فاتورتنا رقم ٣١٢:

١٦٠٠ زوج جورب رجالي بسعر ٢,٢٥ دولار بدلاً من سعر ٢,٤٠ دولار  
للزوج الواحد:

$$٢٤٠ = ١٦٠٠ \times ٠,١٥ \text{ دولار}$$

التوقيع.....

\*\*\*

### DEBIT NOTE

Dear Sirs,

Due to an error committed by our accounts department it was found that we undercharged you for the cost of 1600 pairs of men's socks as detailed here-under. We enclose our debit note No. 244 for \$240.00. We deeply regret the inconvenience caused to you in this matter.

*Yours Sincerely*

\*\*\*

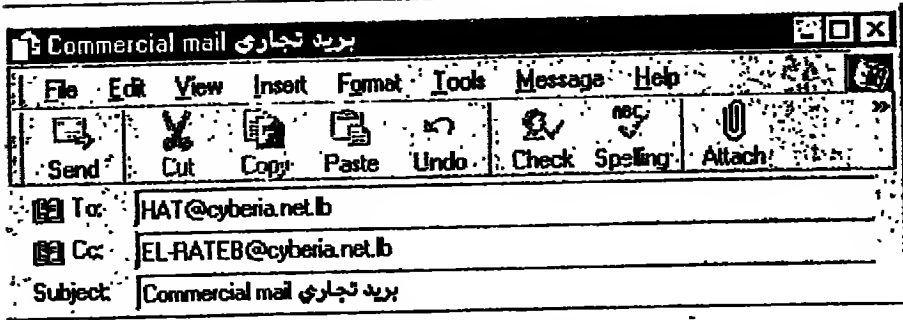
### DEBIT NOTE No. 141

Difference in prices stated in our invoice No. 312:

1600 men's socks at \$2.25 instead of \$2.40 per pair:

\$0.15 1600 \$240.00

*Signed.....*



### 1 - طلب تسديد رصيد مدين

السادة.....

نود أن نلفت انتباهكم إلى أن الرصيد المدين لحسابكم الجاري معنا في ٣٠ أيلول ١٩٩٦ بلغ ١٤٠٠ دولار. يرجى العمل على تسديد هذا الرصيد في أقرب فرصة ممكنة لديكم.

نرفق كمرجع فوري نسخة من كشف حسابكم الجاري معنا.

المخلص

\*\*\*

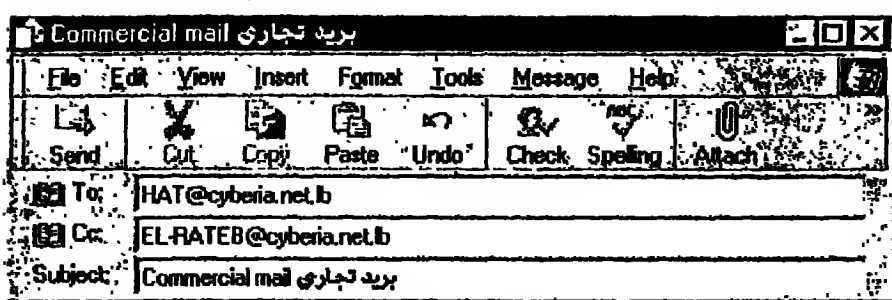
### 1 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT ACCOUNT

Dear Sirs,

We would remind you that the statement of your current account in our books as at 30th September, 1996 showed a debit balance of \$1400.00. Please give this matter your attention and arrange to remit this amount at an early date.

We enclose copy of the statement of your current account with us for reference.

*Yours Sincerely*



## 2 - طلب ثانٍ للتسديد

السادة .....

نشير إلى رسالتنا رقم ٤١٥ بتاريخ ١٢ نيسان ١٩٩٧ ونذكركم بأنكم لم تسددوا حتى اليوم رصيد حسابكم المدين في دفاترنا كما كان في ٣٠ أيلول ١٩٩٦ والبالغ ١٤٠٠ دولار.

لا يسعنا إبقاء هذا الحساب مفتوحاً ولذلك نطلب إليكم مجدداً تسديد الرصيد المدين بدون تأخير.

المخلص

\*\*\*

## 2 - SECOND REQUEST FOR SETTLEMENT

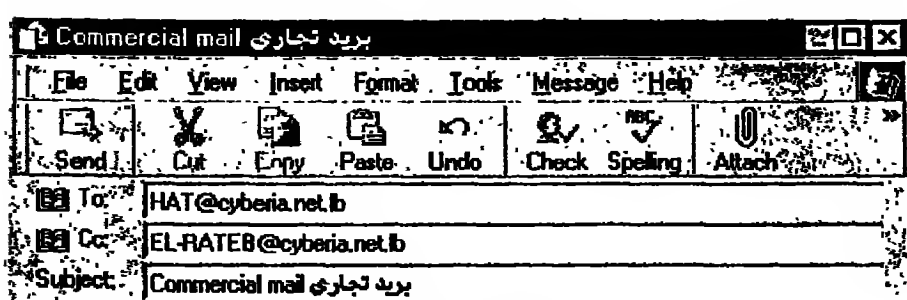
Dear Sirs,

We refer to our letter No. 415 of 12th April 1997 and have to remind you that we have not yet received your remittance in settlement of the debit balance of your account as of 30th September, 1996, amounting to \$1400.00.

We are unable to keep this account open and must request you to settle the overdue balance in this account without further delay.

*Yours Sincerely*





### 3 - سحب حوالة لتسديد رصيد مدين

السادة.....

تحية وبعد،

نرفق طياً كشف حسابكم في دفاترنا لفترة ثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ آذار ١٩٩٧ الذي يظهر رصيداً مدينياً بقيمة ٤٤٥٦ دولار.

نعلمكم بأننا سحبنا حوالة عليكم تستحق الدفع بعد ٩٠ يوماً وسلمناها للتحويل إلى بنك بيلوس، بيروت راجين تسديدها في الوقت المحدد.

المخلص

\*\*\*

### 3 - BILL DRAWN IN SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE

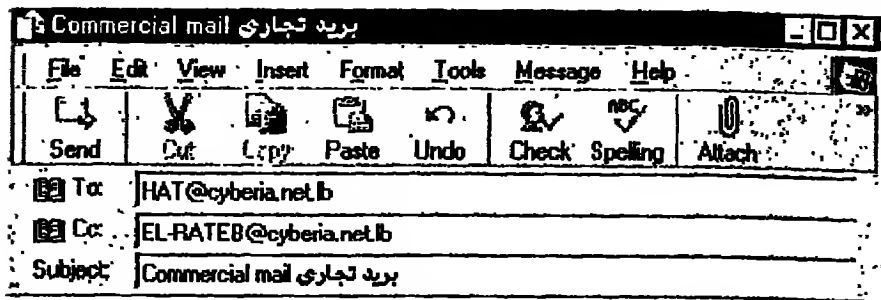
Messrs.....

Dear Sirs,

Please find enclosed statement of your account for the quarter ended 31st March, 1997, amounting to U.S.\$ 4456.00.

Kindly note that we have drawn on you for this sum at 90 days sight. The bill will be presented to you through our bankers in Beirut, Byblos Bank, and we recommend it to your protection.

*Yours Faithfully*



#### 4 - طلب تسديد رصيد مدين بواسطة حوالة

السادة.....

تحية وبعد،

نرفق طياً كشف حسابكم معنا حتى ٣١ آذار ١٩٩٧ يظهر رسيداً مدينأ بقيمة ٥٤٢٢ دولاراً.

نتوقع منكم تسديد هذا الرصيد بواسطة حوالة مصرفية على نيويورك. وإذا رغبتكم في أن نسحب عليكم حوالة بهذا المبلغ يرجى إعلامنا لنقوم بذلك.

المخلص

\*\*\*

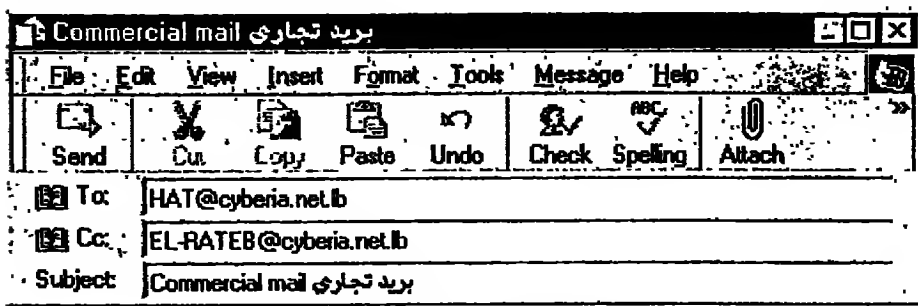
#### 4 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE BY WAY OF DRAFT

Dear Sirs,

We enclose herewith statement of your account with us showing a balance in our favor of \$5422 up to 31 March 1997.

We assume that you will remit this amount by banker's draft on New York. If you want us to draw a bill on you for this amount please let us know.

*Yours Faithfully*



### 5 - طلب تسديد رصيد مدين

السادة.....

نرفق طياً كشف حسابكم الجاري معنا كما كان بتاريخ ٣١ كانون الأول ١٩٩٦ وستلاحظون من هذا الكشف أنكم لا زلتم مدينين لنا بمبلغ ٦٠٠ دولار. وبهذه المناسبة نود أن نذكركم بأن آخر فقرة حسابية أدخلت في هذا الحساب يعود تاريخها إلى آذار ١٩٩٦.

لنا وطيد الثقة بأنكم ستهتمون فوراً بهذه المسألة ونأمل أن تصل حوالتكم المصرفية خلال الأيام القليلة القادمة مع الشكر.

المخلص

\*\*\*

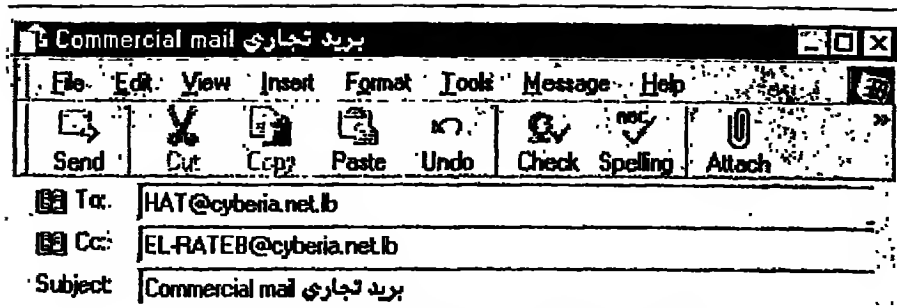
### 5 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DEBIT BALANCE

Dear Sirs,

We enclose our statement of account up 31st December, 1996, from which you will see that a balance of \$600 is due to us. We would point out that the earliest entries in the statement date back to March 1996.

We trust that you will give this matter your immediate attention and that we shall receive your remittance within the next few days.

*Yours Sincerely*



## 6 - طلب تسديد مع التهديد بالمقاضاة

السادة.....

نأسف لأن طلباتنا المتكررة إليكم لتسديد الرصيد المدين في حسابكم الجاري معنا بقيت مهملة من قبلكم علماً أن المبلغ المدين هو ٦٠٠ دولار.

يجب أن نعلمكم بأننا ما لم نستلم حوالتكم المصرفية خلال ٢١ يوماً من هذا التاريخ فسنضطر إلى إحالة المسألة إلى محامي شركتنا لاتخاذ الإجراءات المناسبة بهذا الخصوص.

المخلص

\*\*\*

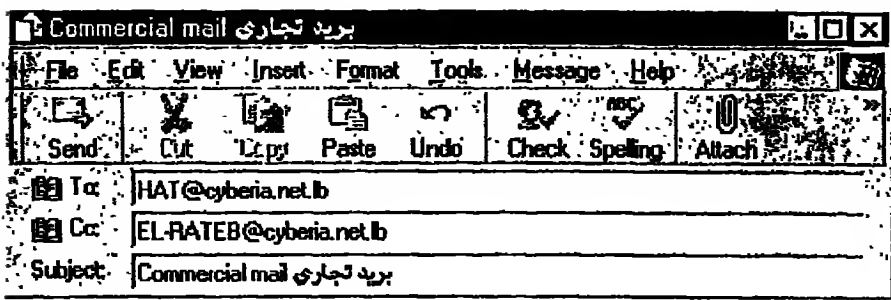
## 6 - REQUEST FOR SETTLEMENT WITH THE THREAT OF JUDICIAL ACTION

Dear Sirs,

We regret that our repeated requests for a settlement of the overdue balance of your account have been ignored by you. The debit balance amounts to \$600.

We must inform you that unless your remittance is received within 21 days we shall instruct our solicitors to take the necessary action.

*Yours Faithfully*



## 7 - تهديد باتخاذ إجراءات قانونية لتأمين التسديد

السادة.....

بما أنكم لم تردوا على طلباتنا المتعددة بتسديد الرصيد المدين الذي استحق الدفع منذ وقت طويل في حسابكم الجاري معنا سنكون مجبرين على اتخاذ الإجراءات القانونية بحقكم في حال لم تصلنا حوالتكم خلال ٢١ يوماً من تاريخه. نأسف لاضطرارنا إلى اتباع هذا الأسلوب معكم.

المخلص

\*\*\*

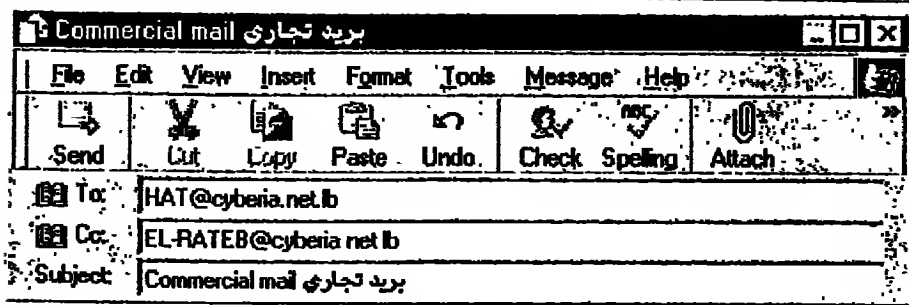
## 7 - NOTICE OF JUDICIAL ACTION TO ENSURE SETTLEMENT

Dear Sirs,

As you have not replied to our several requests for settlement of the long overdue balance of our account, we shall be compelled to take legal proceedings if your remittance does not reach us within 21 days.

We regret being obliged to follow this course.

*Yours Faithfully*



### 8 - تأكيد على تسديد مبلغ الدين في السابق

السيد.....

بعد التحية،

استلمت هذا النهار إشعاراً من شركتكم تطلبون فيه تسديد فاتورتكم رقم ١٦١٠ بتاريخ ٩ آذار ١٩٩٧ بمبلغ ١٢٠٠ دولار.

أود أن أعلمكم بأنني كنت قد سددت مبلغ هذه الفاتورة بواسطة البنك يوم ٢١ آذار ١٩٩٧، وأرفق طياً نسخة عن إشعار تحويل المبلغ إليكم الصادر من البنك. أعتقد أن سوء التفاهم هذا قد سوي وأرجو قبول فائق التحية والاحترام.

المخلص

\*\*\*

### 8 - CONFIRMATION OF PREVIOUS SETTLEMENT OF A DEBT

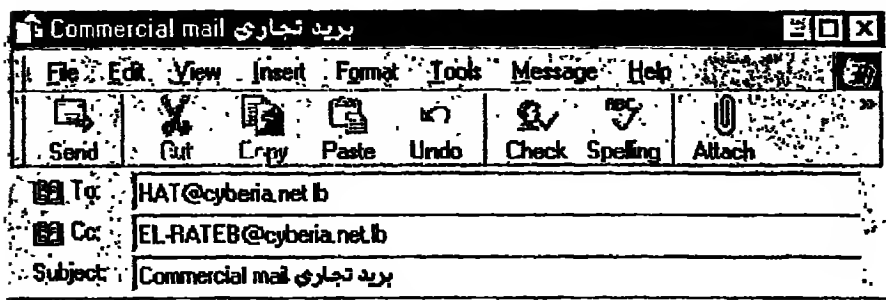
Dear Sir,

I just received your memorandum asking me to settle the amount of your invoice No. 1610 of 9 March 1997 viz \$1200.

I wish to inform you that I did in fact settle this amount through my bank and I enclose copy of the bank advice proving the transfer of the amount to you.

I suppose that this misunderstanding is at present settled and present to you my best regards.

*Yours Sincerely*



## 9 - إشعار بحدوث خطأ في الحساب

السادة.....

نأسف شديد الأسف لحصول خطأ من جانب قسم الحسابات في مؤسستنا إذ تم خطأ تسجيل قيمة الفاتورة رقم ٤٣٦ ديناً في حسابكم معنا وقد ظهر هذا القيد الخاطئ في كشف الحساب في ٣٠ أيلول الماضي الذي أرسلناه إليكم. لقد أجرينا الآن التصحيح اللازم في القيود ونقدم اعتذارنا لأي انزعاج سببه لكم هذا الخطأ الحسابي.

وتفضلوا بقبول تحياتنا.

المخلص

\*\*\*

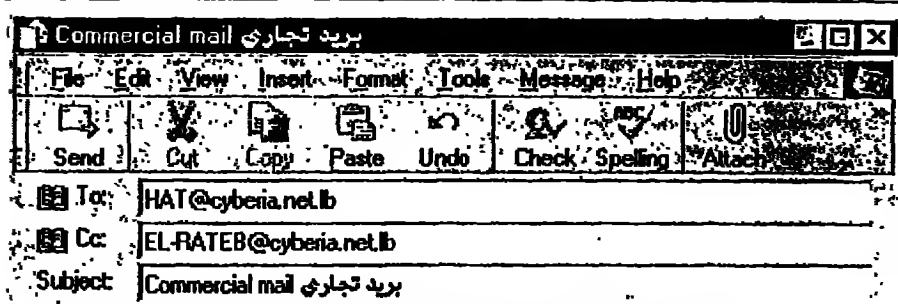
## 9 - ADVICE OF AN ERROR IN ACCOUNTS

Dear Sirs,

We very much regret that, owing to a clerical mistake, invoice No. 436 was posted to your account in error and appeared consequently in our statement of account of 30th September last. We have now effected an adjustment and ask you to accept our apologies for the trouble it has caused you.

We enclose the adjusted statement and with best regards.

*Yours Sincerely*



### 10 - إشعار باستلام دفعة على الحساب

السادة.....

تحية وبعد،

نشكركم على حوالتكم بمبلغ ١٦٥٠ دولار التي استلمناها بواسطة مصرفنا  
ويسرنا أن نرفق الوصل الأصولي بالمبلغ.

نؤكد استعدادنا دائماً لتلبية طلباتكم وتقديم خالص الشكر والتمنيات الطيبة.

المخلص

\* \* \*

### 10 - ADVICE OF RECEIPT OF PAYMENT ON ACCOUNT

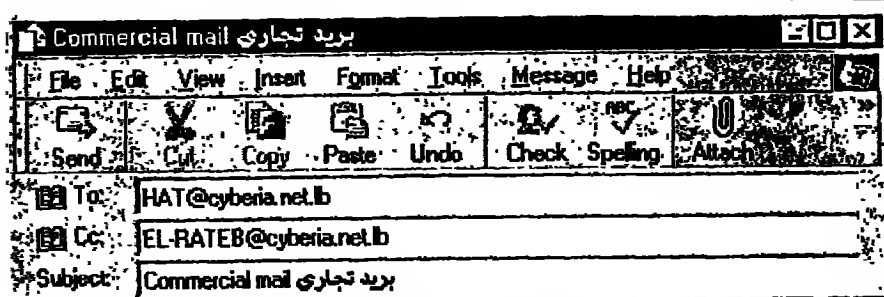
Dear Sir,

We thank you for your remittance of \$1650 which we received through  
our bank and have pleasure in enclosing our official receipt.

Assuring you of our best attention to all your orders, we remain.

*Yours Sincerely*





## 11 - حول أسباب عدم تسديد كمبيالة

السيد.....

لقد فوجئنا عندما علمنا هذا الصباح من مصرفنا بأن كمبيالتنا بمبلغ ١٢٠٠ دولار المسحوبة عليكم التي تستحق الدفع في ٣١ كانون الثاني أعيدت إليه غير مدفوعة من قبل مصرفكم.

وبما أننا متأكدون بأن شركتكم هي في وضع مالي سليم نفترض أن عدم تسديدكم للكمبيالة يعود إلى خطأ أو سهو غير مقصودين.

نرجو تسليم مبلغ الكمبيالة نقداً إلى مكاتبنا مع الشكر سلفاً.

المخلص

\*\*\*

## 11 - REASONS FOR NOT HONORING A BILL

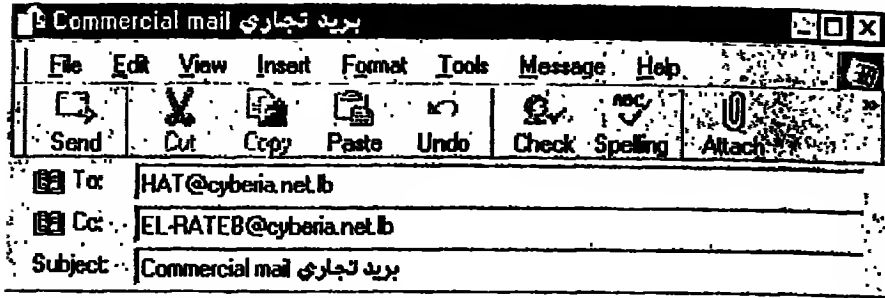
Dear Sir,

We were surprised to know this morning from our bank that our bill for \$1200 drawn on you due for payment on 31st January was returned unpaid by your banker.

Since we are assured that your firm is in a sound financial situation, we presume that failure to honor the bill was due to some mistake.

We must ask you to send by return the amount of our bill in cash to our offices.

*Yours Faithfully*



## 12 - طلب تسديد كمبيالة مستحقة الدفع

السيد.....

يؤسفني القول أن كمبيالتنا بمبلغ 1200 دولار التي تستحق الدفع في 31 كانون الثاني الماضي أعيدت إلينا من مصرفنا بدون تسديد. لقد فوجئنا وأسفنا لعدم قيامكم بتسديد مبلغ الكمبيالة ونود أن نقنع أنفسنا بأن عدم تسديدها نتج عن سوء فهم معين ولذلك يسرنا لو تفضلتم بإخبارنا بأسباب عدم التسديد. نطلب منكم بموجب هذه الرسالة أن تحولوا إلى مصرفنا أو أن تدفعوا إلى مكاتبنا مبلغ هذه الكمبيالة. في حال لم نستلم الحوالة خلال عشرة أيام من تاريخ هذه الرسالة سنجد أنفسنا مضطرين وأسفين لإحالة القضية إلى محامي شركتنا لإجراء ما يلزم.

المخلص

\*\*\*

## 12 - REQUEST FOR SETTLEMENT OF A DUE BILL

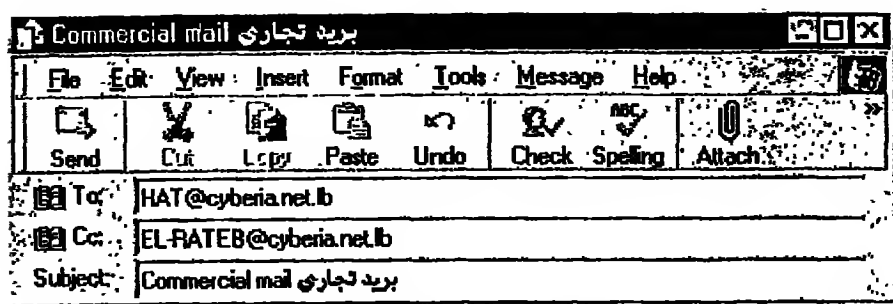
Dear Sir,

I regret to say that our bill for \$1200 due for payment on 31st January last was returned unpaid by our bank.

We are surprised and disappointed that settlement of our bill has not been made. We should like to feel that there has been some misunderstanding and wish to know the reason for non-payment of the bill.

We ask you formally to pay the sum due by a remittance to our bank or to our offices. If your remittance is not received within 10 days from the date you receive this letter, we shall be obliged to refer the matter to our solicitors.

*Yours Faithfully*



### 13 - إجراء بروتستو على كميالة لم تسدد عند الاستحقاق

السادة . . . . .

لقد أعاد إلينا مصرفنا الكميالة المقبولة منكم بمبلغ ١٢٠٠ دولار التي استحق دفعها يوم ٣١ كانون الثاني الماضي لعدم تسديدها من قبلكم.

لقد وجدنا أنفسنا مضطرين أمام هذا الوضع إلى إجراء بروتستو للكميالة وقبل أن نتخذ الإجراءات اللاحقة بهذا الخصوص نعرض عليكم فرصة تسديد المتوجب عليكم بدفع مبلغ الكميالة زائداً رسوم البروتستو إلينا حسب ما هو مبين أدناه:

مبلغ الكميالة: ١٢٠٠ دولار

رسوم البروتستو: ١٢,٥٠ دولار

١٢١٢,٥٠ دولار

يجب أن نستلم هذا المبلغ خلال عشرة أيام من هذا التاريخ وإلا اتخذنا بحقكم إجراءات قانونية لاحقة.

المخلص

\* \* \*

### 13 - PROTESTING AN UNPAID DUE BILL

Dear Sir,

Our bill drawn on you for \$1200 which you accepted to pay on 31st January last was returned unpaid to us by our bank.

Non-payment has obliged us to make formal protest of the bill and we

now offer a final opportunity to you to meet your obligation by payment of the amount of the bill plus protest expenses as follows:

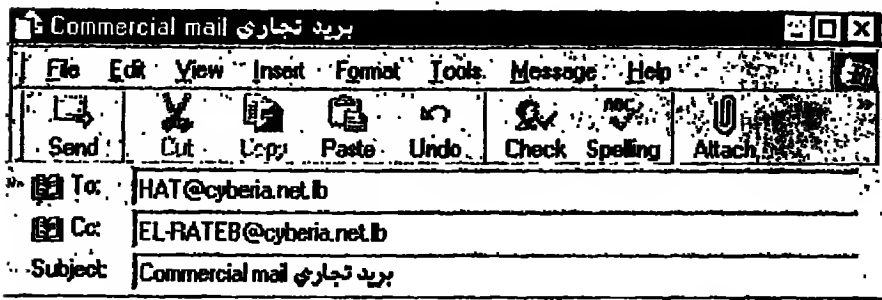
Amount of bill \$1200.00

Protest Expenses \$12.50

\$1212.50

We hope to receive payment within the next ten days so as to avoid our having recourse to further procedures.

*Yours Faithfully*



#### 14 - إنذار برفع قضية دين موقوف إلى المحاكم

السيد.....

بعد التحية،

لقد طالبتك مراراً بتسديد الدين الموقوف بئمتكم وذلك عبر الهاتف أولاً ثم بواسطة رسالة مسجلة أخيراً. لا أعرف ماذا يجب أن أفعل للحصول على مبلغ الدين منكم.

ليس من الطبيعي اللجوء إلى القوة لتحصيل ديوني ولكن أعلمك بأنك في حال لم تسدد ما بئمتك خلال العشرة أيام القادمة فسأضطر إلى رفع المسألة أمام المحاكم.

مع تحياتي

المخلص

\*\*\*

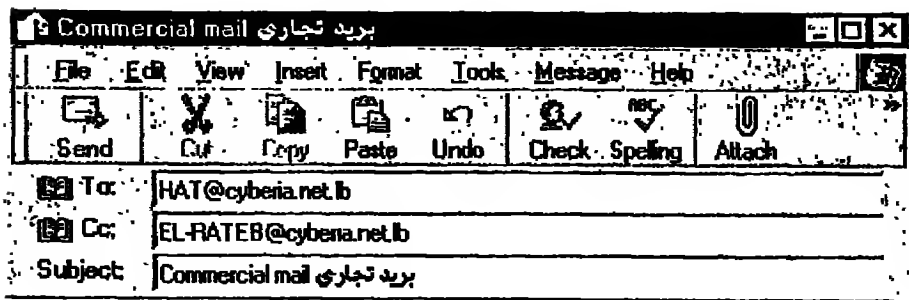
## 14 - NOTICE OF COURT ACTION TO ENSURE SETTLEMENT OF A DEBT

MR.....

Dear Sir,

I asked you on many occasions to settle the outstanding debt you owe to me. I resorted first to telephone calls then lastly to sending to you a registered letter requesting immediate settlement of your debt. I am at a loss as to what action should I take to make you settle the amount you owe to me. It is not in my nature to use coercion to collect my debts but in your case I hereby notify you that if the amount due to me is not settled within the coming ten days, I shall be obliged to take legal proceedings against you to receive the amount due to me.

*Yours Sincerely*



## 15 - نص اعتراف بالمديونية

أنا الموقع أدناه، أحمد حسن يموت، القاطن في بيروت، ١٤ شارع الحمراء، أقر وأعترف بأنني مدين إلى السيد جان سلامة بمبلغ خمسة آلاف (٥٠٠٠) دولار أميركي استلفتهم منه. وإني أتعهد بأن أسدد للسيد جان سلامة مبلغ هذا الدين في أو قبل ٣١ كانون الأول ١٩٩٧ مع فائدة بنسبة ٣٪ شهرياً على أصل المبلغ.

كتب في بيروت يوم ٩ آذار ١٩٩٧

التوقيع

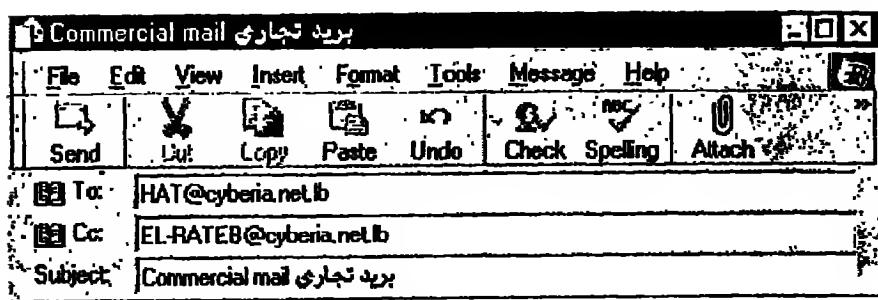
\*\*\*

## 15 - I.O.V

I, the undersigned, Ahmad Hassan Yamout, living in Beirut, at 14 Hamra street, solemnly declare that I owe to Mr. Jean Salameh the amount of \$5000 (Five thousand U.S. dollars) received from him as a loan. I undertake to settle this debt plus interest at the rate of 3% per month on or before 31 December 1997.

Written in Beirut, on 9 March 1997

Signed.....



## الرسالة رقم 38

السيد مدير

البنك العربي المحدود

بيروت

بعد التحية،

نتوقع خلال فصل الصيف القادم زيادة ملحوظة في مجمل مبيعاتنا، وبما أن مخزوننا الحالي من البضائع المختلفة لا يكفي لتلبية الزيادة المنتظرة في طلبات الشراء يتوجب علينا الاحتفاظ بكميات كبيرة من مختلف الأصناف التي نبيعها.

نأمل بأن تسمحوا لنا بالسحب على المكشوف في حسابنا الجاري معكم حتى مبلغ 60 ألف دولار على أن نقوم بتسديد الدين قبل نهاية هذا العام.

نحن على استعداد للتباحث معكم حول أية ضمانات ترغبون في الحصول عليها مقابل هذا الإقراض.

ويسرنا استلام ردكم السريع حول الموضوع.

المخلص

## LETTER No. 38

The Manager,  
Arab Bank Ltd,  
Beirut

Dear Sir,

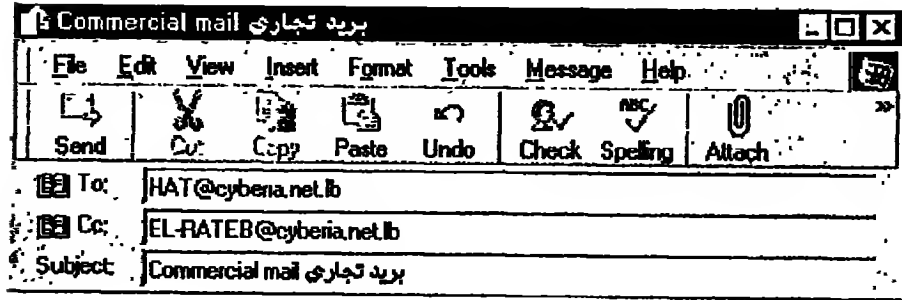
We are expecting a big increase in our turnover during the summer season. Our present stocks are not enough to meet demands and consequently we have to stock large quantities of the various items we sell.

We hope that you will allow us to overdraw our account up to a ceiling of \$60000 to be paid before the end of this year.

We are prepared to discuss with you any collaterals you wish to obtain against this advance.

Your prompt answer will be much appreciated.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 39

مدير البنك العربي المحدود

بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد تكرمتم في شهر نيسان من العام المنصرم بمنحنا حق السحب على المكشوف في حسابنا الجاري معكم حتى مبلغ ٦٠ ألف دولار وقد قمنا بتسديد المبلغ الأصلي مع الفوائد المستحقة ضمن المدة المتفق عليها. نعلمكم بأننا وقعنا

مؤخراً عقدت مع مجلس بلدية بيروت لإنشاء طرق جديدة ضمن الحدود البلدية  
وسنحتاج لتنفيذ هذا العقد سلفة بقيمة ١٢٠ ألف دولار لشراء المواد المطلوبة لتنفيذ  
الأشغال موضوع العقد. سنقوم بتسديد مبلغ السلفة إليكم فور اكتمال الأشغال  
واستلام الدفعة النهائية لقيمة العقد المقرر اكتماله قبل ٣١ تشرين الأول القادم.

نرفق لاطلاعكم نسخة عن العقد الموقع مع مجلس بلدية بيروت ونسخة عن  
آخر ميزانية عامة مدققة لشركتنا.

يرجى إعلامنا بالقرار الذي ستتخذونه حول هذه السلفة بأسرع وقت ممكن كي  
نتمكن من المبادرة بتنفيذ العقد.

وتفضلوا بقبول فائق الشكر والاحترام.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 39

The Manager,

Arab Bank Ltd,

Beirut

Dear Sir,

In April last year you were good enough to grant me an overdraft of \$60000 which was settled within the agreed period. We have lately signed a contract with Beirut Municipality for the construction of new roads within the city limits.

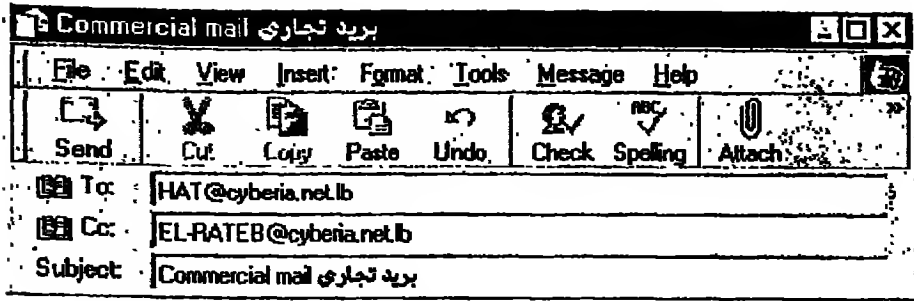
We shall need an advance of \$120000 to purchase the materials required for execution of the works subject of the contract, which will be repaid to you immediately upon completion of the works which is fixed on or before 31 October next.

We enclose copy of the contract signed with Beirut Municipality and a copy of our latest audited balance sheet.

Kindly inform us of your decision concerning this loan as early as possible.

*Yours Sincerely*





### 3- طلب من المصرف حول السحب على المكشوف

السيد.....

لقد لاحظنا أنكم في عدد من المناسبات سحبتُم على المكشوف من حسابكم الجاري ولكنكم كنتم دائماً تسددون الرصيد المدين. تعلمون لا شك أنه ليس من عادة مصرفنا ولا من عادة المصارف الأخرى، السماح للزبائن بالسحب على المكشوف ما لم يتم الاتفاق مع إدارة المصرف حول ترتيبات وشروط هذا السحب.

لقد صرفنا في ١٠ نيسان الجاري صكين مسحوبين من قبلكم بقيمة ٢٠٠ و ١٥٠ دولار على التوالي رغم أن حسابكم كان مديناً بمبلغ ٤٥٠ دولار في ذلك التاريخ وذلك لأننا نعتبركم من أقدم زبائن المصرف.

ولكن يجب أن نلفت انتباهكم أنكم إذا كنتم راغبين فعلاً في الحصول على تسهيلات ائتمانية من مصرفنا نقترح عليكم مفاتحتنا بالأمر للاتفاق بشأنها. بخلاف ذلك سنضطر إلى رفض دفع مبلغ أية صكوك لاحقة لا تكون مغطاة برصيد دائن في حسابكم.

كما أننا نطلب منكم أيضاً تسديد الرصيد المدين في حسابكم في أسرع وقت ممكن.

المخلص

\*\*\*

### 3 - NOTE FROM THE BANK ABOUT UNAUTHORIZED OVERDRAFT

Dear Mr.....

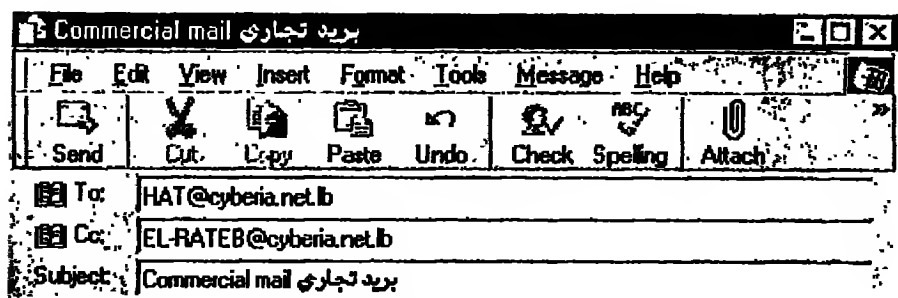
We notice that on a number of occasions you have overdrawn your current account and we have honored your withdrawals. As you know it is not the custom of our bank, and indeed of other banks, to allow overdrafts unless special arrangements have been made in advance.

On 10th April, we honored two cheques drawn by you for \$200 and \$150 respectively although your account showed a debit balance of \$450 as you are one of our oldest customers.

We have to point out that if you are in need of overdraft facilities, we suggest that you discuss the matter with us. Otherwise we feel obliged to dishonor any further cheques which are not covered by a sufficient credit balance.

Meanwhile we kindly ask you to put your overdrawn account in funds at your earliest convenience.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 40

سيدي،

بعد التحية،

قامت حال استلامي رسالتكم المؤرخة في ١٩ نيسان بالتدقيق في حسابي المصرفي وتأكدت بالفعل أنكم على حق وأن إيجار شهري شباط وآذار لم يدفع إليكم.

طلبت هذا اليوم من البنك تحويل مبلغ إيجار الشهرين إلى حسابكم معه وأعطيته أمراً دائماً بأن يحول لحسابكم معه في أول كل شهر مبلغ الإيجار الشهري للشقة التي أقطنها. سيضمن لكم هذا التصرف انتظام دفعات الإيجار شهراً بشهر. أرجو قبول اعتذاري للإهمال الذي حصل وأقدم لكم خالص شكري وتمنياتي. المتخلص

\* \* \*

#### LETTER No. 40

Dear Sir,

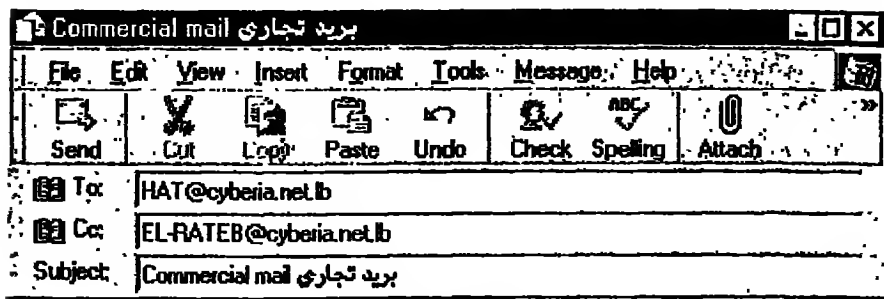
Immediately upon receipt of your letter dated 19 April, I verified my bank account and found that you were correct as regards the non-payment of the rent due for the months of January and February last.

I instructed today the bank to transfer to your account with it the sum total of the rent for January and February and gave it a standing instruction to transfer to your account the amount of the monthly rent, month by month. In this manner you will be assured that rent is paid regularly to you every month.

Please accept my apologies for this oversight.

*Yours Sincerely*

---



### الرسالة رقم 41

السيد مدير بنك بيبلوس المحترم

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو إصدار حوالة مصرفية بمبلغ ٤ آلاف دولار (٤٠٠٠) لأمر شركة المشروبات الوطنية المحدودة وتنزيل قيمة الحوالة من رصيد حسابنا الجاري معكم رقم ٤٤٥٤٤٥ بالإضافة إلى قيد نفقات إصدار هذه الحوالة ديناً علينا وإرسال الإشعار الاعتيادي بذلك.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 41

The Manager,

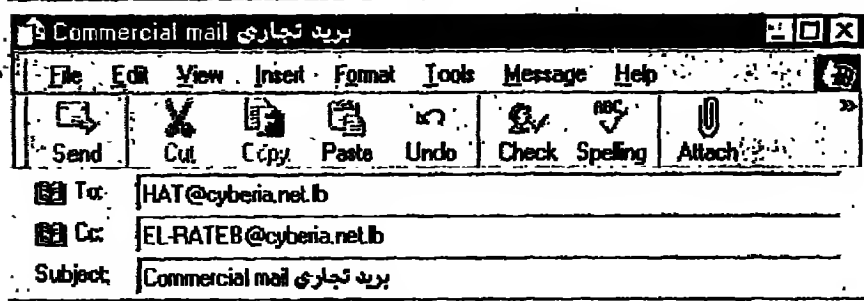
Byblos Bank,

Hamra Branch

Dear Sir,

Kindly issue a bank draft for \$4000 to the order of the National Beverages Co, and debit our account No. 445445 with you with the cost and charges under advice to us.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 42

السيد مدير البنك العربي المحدود

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو أن تحولوا بريقاً مبلغ خمسة آلاف دولار (٥٠٠٠) لحساب شركة التجارة الوطنية مع فرعكم في لندن. يرجى تسجيل قيمة هذه الحوالة مع تفقات التحويل على حسابنا الجاري معكم رقم ٤١٤٤١٤ وإرسال الإشعار الاعتيادي بذلك.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 42

The Manager,

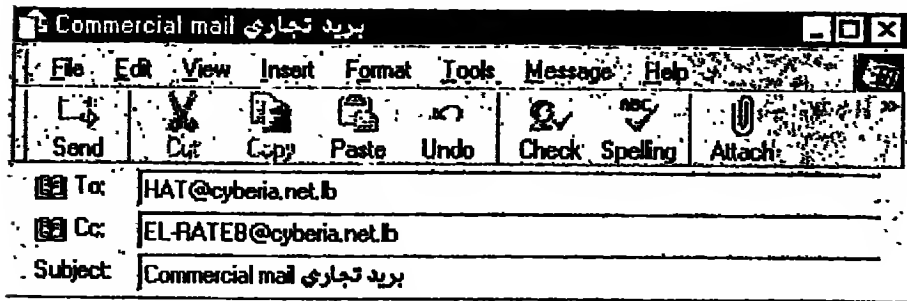
Arab Bank Ltd,

Hamra Branch

Dear Sir,

Please transfer by cable the amount of \$5000 to the credit of The National Trading Co., account with your London branch. Kindly debit our account No. 414414 with you with the amount plus your bank charges under advice to us.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 43

السيد مدير البنك اللبناني السعودي المحترم

فرع الحمراء

بعد التحية،

نرجو أن تدفعوا إلى السيد إحسان عبود في أول كل شهر ولمدة سنة كاملة مبلغ ألف دولار أميركي مقابل الحصول على توقيعه على وصل الاستلام.

نحولكم بأن تفرّدوا مبلغ ١٢ ألف دولار من رصيد حساب التوفير معكم رقم ٥١٤١١ وأن تسجلوا ديناً على هذا الحساب المبلغ الشهري الذي تدفعونه إلى السيد إحسان عبود. نرجو أن ترسلوا إلينا إشعار القيد المدين سوية مع الوصل الموقع من قبل السيد عبود على أن تجرى أول دفعة في ١/١/١٩٩٦ وآخر دفعة في ١/١٢/١٩٩٦.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 43

The Manager,

Saudi-Lebanese Bank

Hamra Branch

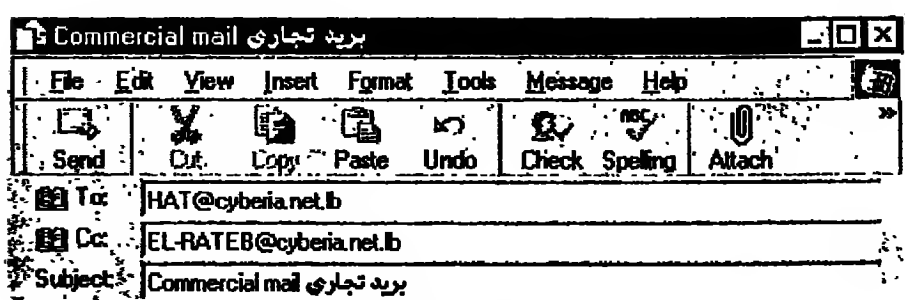
Dear Sir,

We shall be obliged if you will pay to Mr. Ihsan Abboud at the beginning of each month for a period of one year the amount of \$1000 against his personal receipt.

We authorize you to earmark the amount of \$12000 from our savings account No. 51411 with you and debit each monthly payment to this account under advice to us together with the receipt signed by Mr. Abboud.

Payment is to start on 1/1/1996 and end by a last payment on 1/12/1996.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 44

السيد مدير بنك بيبلس

فرع الحمراء، بيروت

بعد التحية،

نرجو إيقاف صرف الشيك رقم 11416 بقيمة 2000 دولار المسحوب لأمر السيد جون متني بتاريخ 11/6/1997 بسبب فقدته من قبل المستفيد.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 44

the Manager,

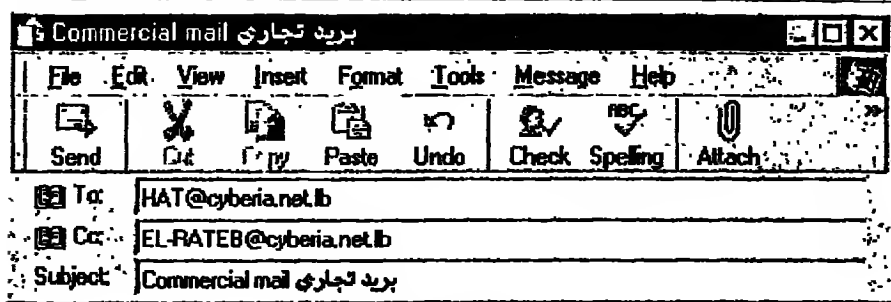
Byblos Bank

Hamra Branch, Beirut

Dear Sir,

Please stop payment of cheque No. 11416 for \$2000 drawn in favour of John Metni on 11/6/1997 which has been reported lost by the beneficiary.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 45

السيد مدير بنك لبنان والمهجر

بيروت

بعد التحية،

أعلمكم بأن دفتر الشيكات خاصتي قد فقدتني في طرابلس خلال زيارة عمل للمدينة. يحتوي هذا الدفتر خمسة شيكات مرقمة من ١١٦٧٠ إلى ١١٦٧٤ ضمناً.

يرجى اتخاذ الإجراءات الضرورية لإيقاف صرف هذه الشيكات في حال استعملت من قبل آخرين حصلوا عليها بطريقة غير شرعية.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم.

المخلص أحمد بدر

حساب جاري رقم 44544561

\*\*\*

### LETTER No. 45

The Manager,

Bank of Lebanon and the Overseas,

Beirut

Dear Sir,

I wish to inform you that I have lost my cheque book in Tripoli while on a business trip to that city. It contains five blank cheques numbered from 11670 to 11674 inclusive.

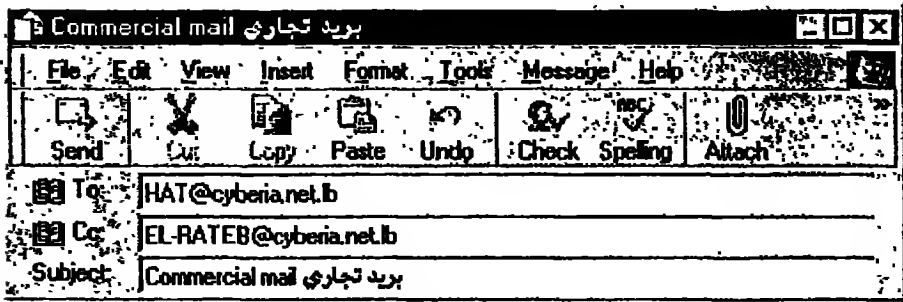


Please take the necessary action to stop payment of these cheques if presented to your counters as naturally they could only be used by those who got hold of the cheques unlawfully.

Ahmed Badr

Current Account No. 44544561

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 46

السيد مدير بنك المدينة

فرع الحمراء، بيروت

بعد التحية،

لقد تأكد لنا أن الشيك رقم ١١٤٦١ بمبلغ ٦٠٠٠ دولار المسحوب من قبلنا  
لأمر السادة شركة التبناك الوطنية قد فقد في البريد.

يرجى عدم صرف هذا الشيك عند تقديمه للدفع على اعتبار أنه شيك ملغى وقد  
أصدرنا هذا اليوم شيكاً آخر إلى المستفيد رقم ١١٤٦٧ بنفس القيمة بدلاً من الشيك  
المفقود.

المخلص

\* \* \*

## LETTER No. 46

The Manager

City Bant,

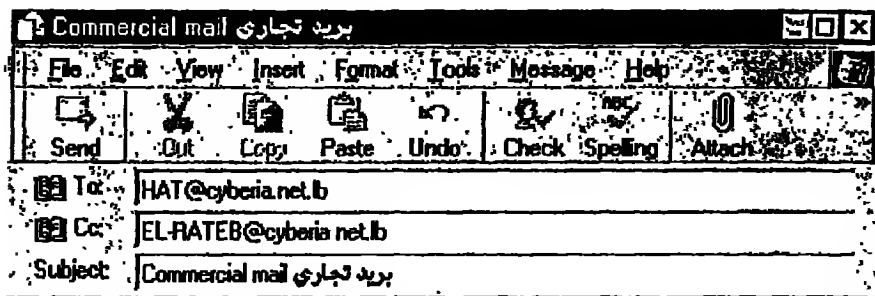
Hamra, Beirut

Dear Sir,

It has been ascertained that our cheque No. 11461 for \$6000 drawn in favor of Messrs. National Tobacco Co. has been lost in the mail.

Please stop payment of this cheque and refuse to honor it on presentation considering it as a cancelled cheque. We have today issued another cheque to the beneficiary No. 11467 in the same amount in lieu of the lost cheque.

*Yours Faithfully*



### إشعار بقاء مبلغ كمبيالة مرتجعة

السيد.....

تحية وبعد،

يرجى أخذ العلم أننا قيدنا على حسابكم الجاري معنا رقم ١١٤٥٦١٢ مبلغ ١٠٠٠ دولار ويمثل قيمة الكمبيالة المسحوبة على أحمد يموت التي لم تسدد في موعدها. نعيد إليكم هذه الكمبيالة للحفاظ لديكم.

المخلص

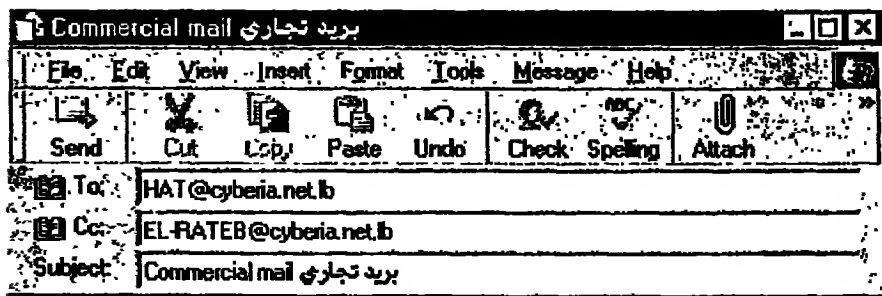
\*\*\*

**ADVICE OF NON-PAYMENT OF A DUE BILL**

Mr.....

Dear Sir,

Please note that we have debited your account No. 1145612 with us with the amount of \$1000 being the amount of a bill receivable drawn on Ahmed Yamout which remained unpaid. We return the bill for your care.

*Yours Faithfully***إشعار بقيد مبلغ حوالة واردة**

السيد.....

تحية طيبة وبعد،

لقد قيدنا في حسابكم الجاري معنا رقم 4141126 مبلغ 1200 دولار الذي يمثل صافي مبلغ الحوالة البرقية الواردة لأمركم من بنك لويد في نيويورك بأمر من ستيفن براون. كما قيدنا على حسابكم مبلغ 14 دولار الذي يمثل عمولة مصرفنا المعتادة على هذه الحوالة.

المخلص

\* \* \*

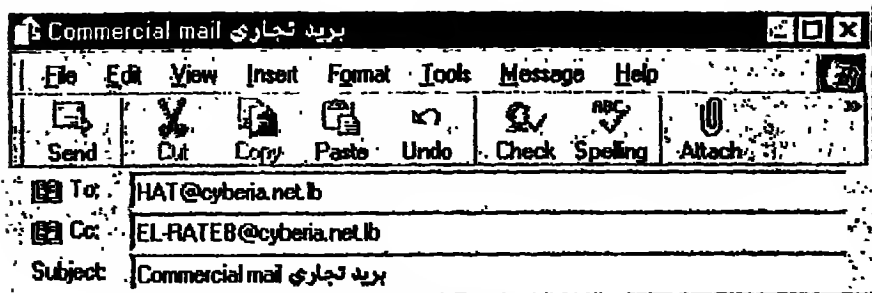
**ADVICE OF CREDITING THE AMOUNT OF A TRANSFER**

Mr.....

Dear Sir,

We have today credited your current account No. 4141126 with the amount of \$1200 being the proceeds of a cable transfer received in your favor from the Loyds Bank, New York by order of Stephen Brown. We also debited your account with \$14 representing our usual bank charges on this transfer.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 47

السادة . . . . .

أعطينا الشركة التجارية الوطنية في بيروت اسمكم كمرجع للمعلومات حولها  
لكونها ترغب في فتح حساب تجاري جاري مع شركتنا.

ستكون ممتنين لو تفضلتم بتزويدنا برأيكم حول فتح اعتماد باسم هذه الشركة  
بمبلغ ١٥ ألف دولار لشراء بضاعة من إنتاج مصانعنا. ستكون أية معلومات أخرى  
حول هذه الشركة تفضلون بإعطائنا إياها موضوع ترحيب وشكر وبالطبع سوف نحفظ  
بهذه المعلومات بسرية مطلقة. نشكركم على حسن تعاونكم وتقديم خالص تحياتنا.

المخلص

\*\*\*

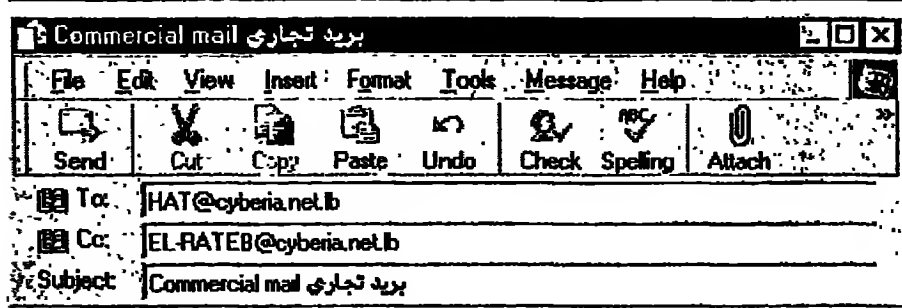
### LETTER No. 47

Dear Sirs,

We have been referred to you by the National Trading Company, Beirut,  
who wants to open a trade account with us.

We should be obliged if you would let us know whether in your opinion,  
a credit for \$15000 can be safely granted to this company. Any other infor-  
mation you may be able to give will be welcome and will, of course, be trea-  
ted in the strictest confidence.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 48

السادة.....

استلمنا طلب شراء بمبلغ إجمالي قدره ١٢ ألف دولار من الشركة التجارية الوطنية وأعطينا اسم مؤسستكم كمرجع للمعلومات التجارية حولها.

نرجو إعلامنا ما إذا كانت هذه الشركة قد تعاملت معكم في السابق لمدة من الزمن وما إذا كنتم تعتقدون بأن صدقها وأمانتها وشهرتها التجارية في السوق اللبنانية تبرر تسليفها بضائع بمثل هذا المبلغ.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم وسوف نكون بالطبع على استعداد تام لمقابلة مجاملتكم بمثلها عند اللزوم.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 48

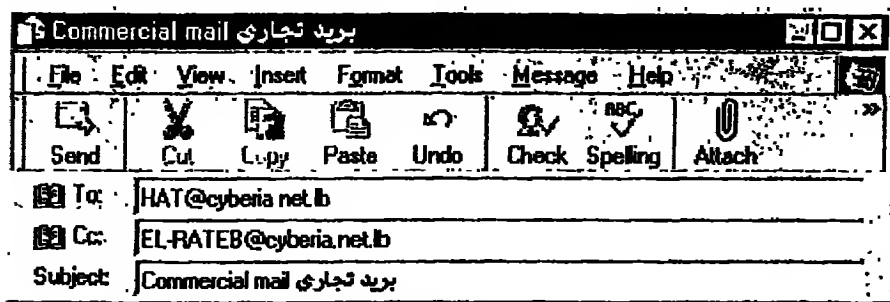
Dear Sirs,

We have received an order from the National Trading Company amounting to \$12000 and gave us your name as a trade reference.

May we ask you to inform us whether you have done business with the above-named company for any length of time and whether you think that its integrity and reputation in the Lebanese market justify a credit of \$12000.

We thank you in anticipation and shall be pleased to return the courtesy if occasion arises.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 49

السيد مدير البنك العربي المحدود

لندن

تحية وبعد،

لقد طلبت منا الشركة التجارية الوطنية ومركزها بيروت، شارع الحمراء، هاتف رقم ٤١٤٤١٤ أن نفتح لها اعتماداً تجارياً مقابل استيرادها لسلع من منتجاتنا بقيمة ١٢٠ ألف دولار وأعطينا هذه الشركة اسم فرعكم في بيروت كمرجع تجاري.

يسرنا جداً لو تكرمتم بالحصول على معلومات تجارية نيابة عنا من فرعكم في بيروت حول هذه الشركة وعما إذا كانت شهرتها التجارية ووضعها المالي يبرران تقديم اعتماد بهذا المبلغ إليها.

نشكركم سلفاً على حسن تعاونكم.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 49

The Manager,

Arab Bank Ltd,

London

Dear Sir,

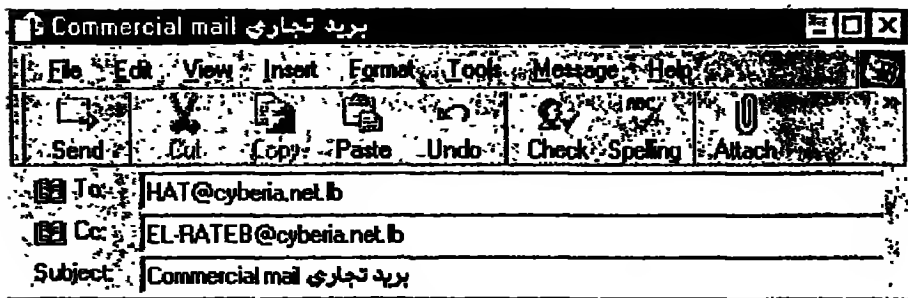
We have been approached by the National Trading Company of Beirut, Hamra street, tel. No. 414414 to open a credit for its imports from our goods

for \$120000. The firm gave us your branch in Beirut as a reference.

We should be obliged if you would obtain business informations on our behalf as to whether the reputation and financial standing of this firm justify a credit for the above amount.

Thanking you in anticipation.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 50

السادة.....

نرفق طياً كشف حسابكم الجاري معنا حتى ٣١ آذار ١٩٩٧ الذي يظهر رصيداً  
مدينياً بمبلغ ١٢٠٠ دولار.

نتوقع أن تسددوا هذا الرصيد الموقوف بحوالة مصرفية بأسرع وقت ممكن.

التوقيع

\*\*\*

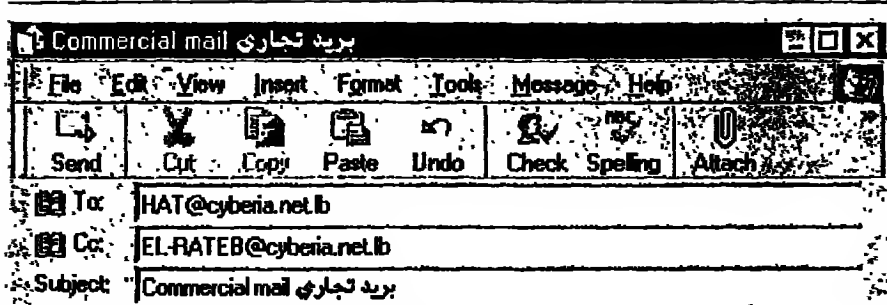
### LETTER No. 50

Dear Sirs,

We enclose our statement up to 31st March, 1997 showing a debit balance of \$1200.

We expect you will settle this outstanding amount by a banker's draft as early as possible.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 51

السادة.....

بالإشارة إلى رسالتكم المؤرخة في ٢١ حزيران نكتب إليكم الآن لإعلامكم بأننا أصدرنا تعليماتنا إلى مصرفنا، البنك العربي المحدود، بيروت، بفتح اعتماد مصرفي غير قابل للإلغاء لأمركم بمبلغ ٨٠ ألف دولار صالح لغاية ٣٠ أيلول ١٩٩٧.

سوف يصدق بنك مركنتايل في نيويورك على هذا الاعتماد مقابل تسليم أوراق الشحن وحوالة قابلة للدفع غب مرور ستون يوماً.

يرجى إرفاق المستندات التالية مع حوالتكم:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ٨٨ ألف دولار.

شهادة قصلية.

شهادة منشأ.

٥ نسخ من الفاتورة التجارية.

وتسليمها إلى بنك مركنتايل مقابل قبوله للحوالة.

المخلص

\*\*\*



---

**LETTER No. 51**

Dear Sirs,

With reference to your letter of 21 June, we write to inform you that we have instructed our bankers, the Arab Bank Ltd, Beirut, to open a letter of credit for \$80000 (Eighty thousand dollars) in your favour valid until 30 September 1997.

This credit will be confirmed by the Mercantile Bank in New York and will be available by your draft on this bank at 60 days after sight.

Please attach the following documents with your draft:

Bill of lading in duplicate.

Insurance policy for \$88000.

1 Consular Invoice.

1 Certificate of origin.

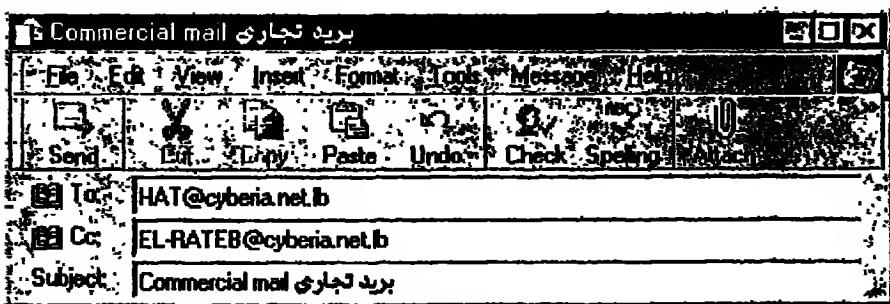
5 Commercial invoices.

And surrender them against acceptance of your bill.

With best regards.

*Yours Faithfully*

---



### الرسالة رقم 52

السادة: الشركة الوطنية للأنسجة

شارع كوين، لندن

تحية وبعد،

نعلمكم بأننا أمرنا المصرف العربي المحدود في بيروت بفتح كتاب اعتماد مصرفي لأمركم بمبلغ ١٤ ألف باوند استرليني نافذ المفعول حتى ٣٠ تموز ١٩٩٧ مقابل شحن ١٠ آلاف متر من القماش الصوفي.

سيصادق ممثل المصرف العربي في لندن على هذا الاعتماد وسيكون صالحاً للسحب عليه بكميالة تستحق الدفع غب ٦٠ يوماً.

يرجى تسليم مستندات الشحن التالية مقابل قبول المصرف لكميالتكم:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ١٥٤٠٠ باوند استرليني.

فاتورة مصدقة من القنصلية اللبنانية في لندن.

شهادة منشأ.

فواتير تجارية بخمس نسخ.

يرجى إخبارنا بالفاكس باسم الباخرة والتاريخ المتوقع لوصولها إلى بيروت.

المخلص

\*\*\*

---

**LETTER No. 52**

**Messrs: The National Textiles Co. Ltd.**

**Queen's Street, London**

**Dear Sirs,**

**We write to inform you that we have today instructed the Arab Bank Ltd, Beirut, to open a letter of credit for 14000 in your favor valid until 30th July 1997, covering the shipment of 1000 meters of worsted.**

**This credit will be confirmed by the Arab Bank Ltd., London, and will be available by your draft on this bank at 60 days sight.**

**Please deliver the following documents to the bank against acceptance of your bill:**

**Bill of lading in duplicate.**

**Insurance policy for 15400.**

**Consular invoice.**

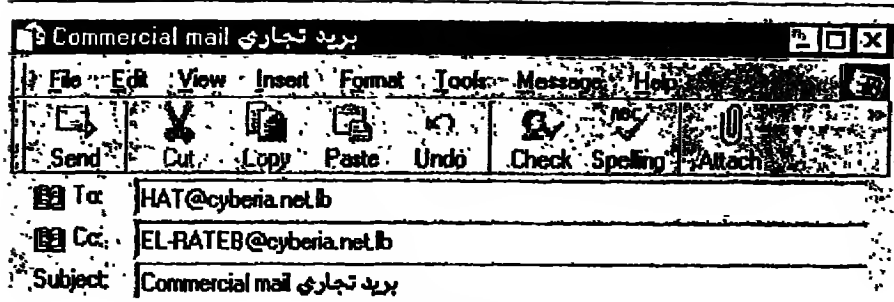
**Certificate of origin.**

**5 commercial invoices.**

**Please inform us by fax of the name of the ship and expected date of its arrival to Beirut in due course.**

***Yours Sincerely***

---



### الرسالة رقم 53

حضرة السيد.....

تحية وبعد،

استلمنا طلب الشراء رقم 1416 الذي وصلنا عبر ممثلنا التجاري في لبنان السيد أحمد حسون. ونخبركم بأننا أعدنا المواد المطلوبة لشحنها إليكم. أعلمنا السيد حسون أنكم ستسددون قيمة هذا الطلب بواسطة كتاب اعتماد مصرفي غير قابل للإلغاء محرر لأمرنا صالح لغاية 30 أيلول 1997. حالما يصلنا تصديق المصرف على كتاب الاعتماد ستقوم فوراً بشحن البضاعة حسب تعليماتكم. نؤكد استعدادنا لتلبية كافة طلبات الشراء التي تردنا من جانبكم.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 53

Dear Mr.....

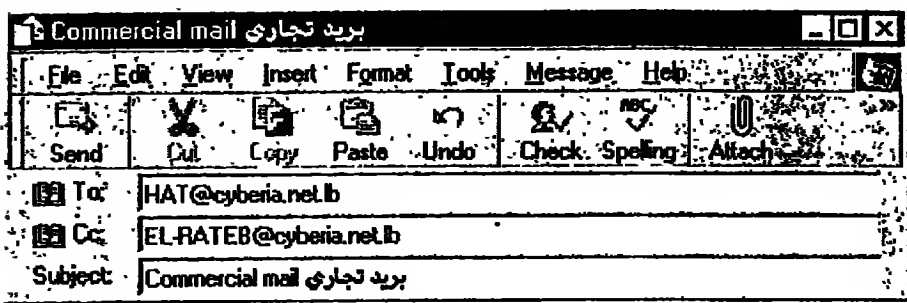
We acknowledge with thanks the receipt of your purchase order No. 1416 which reached us through our representative, Mr. Ahmed Hassoun. The goods which you have ordered are being prepared for shipment.

Mr. Hassoun has informed us that you will arrange payment by way of an irrevocable letter of credit in our favor, to be valid until 30th September, 1997.

As soon as the letter of credit has been confirmed, the goods will be packed and shipped in accordance with your instructions.

Please be assured that all your orders will have our most careful attention.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 54

السيد مدير المصرف العربي المحدود، بيروت

تحية واحترام وبعد،

نطلب إليكم فتح كتاب اعتماد مصرفي بالتكس لأمر:

الشركة الوطنية للمنسوجات المحدودة

شارع كوينز

لندن

بمبلغ ١٤ ألف (أربعة عشر ألف) باوند استرليني يدفع بموجب كمبيالة تستحق

الدفع غب ٦٠ يوماً إلى ممثلكم في لندن.

يجب أن تتألف مستندات الشحن من:

بوليصة شحن بنسختين.

بوليصة تأمين بمبلغ ١٥٤٠٠ باوند استرليني.

فاتورة مصدقة من القنصلية اللبنانية.

شهادة منشأ.

فواتير تجارية بخمس نسخ تثبت شحن ٢٠ (عشرين) بالة كل منها بطول ٥٠٠

متر من القماش الصوفي.

يجب تثبيت كتاب الاعتماد إلى المستفيدين أعلاه على أن يستمر نافذ المفعول

حتى ٣٠ تموز ١٩٩٧.

المخلص

\*\*\*

---

**LETTER No. 54**

The Manager, Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We request you to open by telex an irrevocable letter of credit in favor of:

The National Textiles Co., Ltd.

Queen's Street,

London

For the amount of 14000 (fourteen thousand pounds sterling) available by draft at 60 (Sixty) days sight on your agent in London.

The following documents are required:

Bills of lading in duplicate.

Insurance policy for 15400.

Consular invoice.

Certificate of origin.

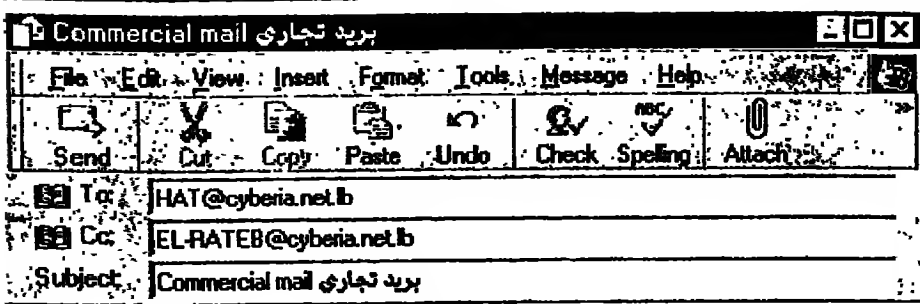
5 Commercial invoices.

Evidencing shipment of twenty bales of 500 meters each of worsted.

The letter of credit is to be confirmed to the beneficiaries above and shall cease to be valid after 30th July 1997.

***Yours Faithfully***

---



### الرسالة رقم 55

السيد مدير البنك العربي المحدود، بيروت  
بعد التحية،

نرفق مستندات الشحن التالية العائدة إلى إرسالية 10 آلاف متر من حبال مانिला إلى السادة الشركة الوطنية للإنشاءات، 24 شارع نورويتش لندن، بريطانيا. يرجى تسليم مستندات الشحن إلى المرسل إليهم مقابل دفع مبلغ 540 باوند استرليني وقيد المبلغ في حسابنا بالباوند الاسترليني رقم 454010 معكم وإرسال الإشعار الأصولي إلينا.

المخلص

المستندات المرفقة:

فاتورة بثلاث نسخ بقيمة ٥٤٠ باوند استرليني.

بوليصة شحن رقم ١٤٦١٢ على الباخرة «ليوناردو» بنسختين وبوليصة تأمين تشمل كافة الأخطار.

وكميالة غب الطلب بمبلغ ٥٤٠ باوند استرليني.

\* \* \*

### LETTER No. 55

The Manager,

Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We enclose the following shipping documents covering a consignment of 1000 meters of manilla ropes to Messrs. The National Construction Com-

pany, 24 Norwich Str, London, U.K.

These documents are to be surrendered against payment of 540 which please collect and credit to our pounds sterling account No. 454010 with you under advice.

*Yours Faithfully*

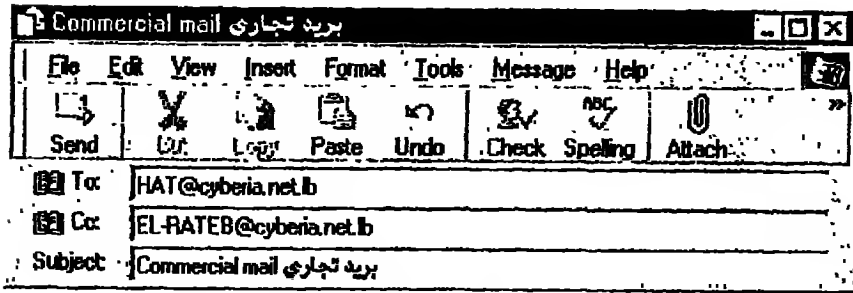
Enclosed Documents:

Invoice in triplicate for 540.

Bill of lading No. 14612 on s/s Leonardo, in duplicate.

Insurance policy, all risks.

Sight draft for 540.



### الرسالة رقم 56

السيد مدير البنك العربي المحدود، بيروت

تحية وبعد،

نرفق المستندات التالية:

١ مجموعة من الفواتير.

١ مجموعة من بوالص الشحن.

بوليصة تأمين.

شهادة منشأ.

شهادة من غرفة التجارة في بيروت.



العائلة لشحنة على ظهر الباخرة «لارجو» إلى السادة لاغونا ترادينغ كومباني في روما، إيطاليا.

نرجو تسليم هذه المستندات إلى الشركة أعلاه مقابل دفع مبلغ ١٧٥٠٠ دولار وقيد هذا المبلغ عند الاستلام في حسابنا معكم رقم ٣٤٥٣٤٥٥ وإشعارنا بذلك.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 56

The Manager,

The Arab Bank Ltd, Beirut

Dear Sir,

We enclose the following:

- 1 Set of invoices.
- 1 Set of bills of lading.
- 1 Insurance policy.
- 1 Certificate of origin.
- 1 Certificate from the Beirut Chamber of Commerce.

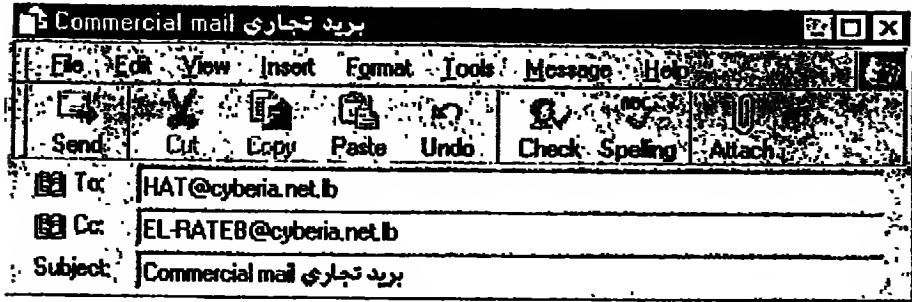
Covering shipment per s/s Largo to Messrs. Laguna Trading Co, in Rome, Italy.

These documents are to be surrendered to the above Trading Company against payment of U.S.\$ 17500 which please collect and credit to our account with you, No. 3453455.

We are awaiting your advice of credit.

*Yours Faithfully*

---



## الرسالة رقم 57

السيد مدير بنك بيبلوس، لندن

تحية وبعد،

لقد شحننا هذا النهار على ظهر الباخرة «ليوناردو» أواني منزلية إلى السادة الشركة التجارية الوطنية في بيروت تلبية لطلب الشراء الثابت المؤرخ في ٩ آذار ١٩٩٧ الموقع من قبلها.

وبما أن هذه المعاملة تمثل أول معاملة تجارية مع هذه الشركة نرفق طياً كمبيالة تستحق الدفع عند الاطلاع بمبلغ ١١ ألف دولار سوية مع بوليصة الشحن ومستندات الشحن الأخرى.

يرجى إعلام ممثلكم في بيروت تسليم هذه المستندات إلى المرسل إليه بعد تسديد قيمة الكمبيالة.

ويرجى قيد المبلغ في حسابنا الجاري معكم حال استلامه من ممثلكم في بيروت وإرسال الإشعار الأصولي إلينا.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 57

The Manager,

Byblos Bank Ltd, London

Dear Sir,

We have today shipped by s/s Leonardo a consignment of kitchen uten-

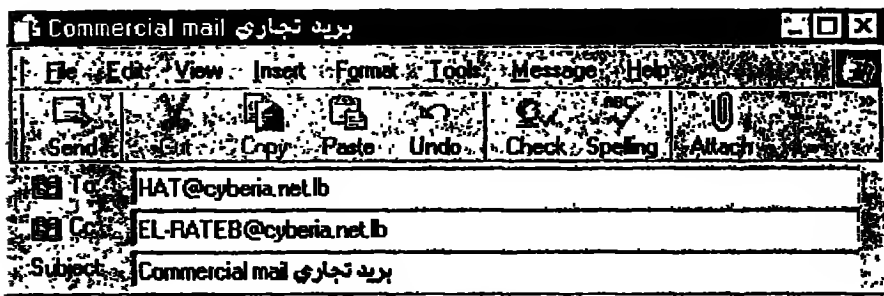
sils to Messrs. The National Trading Co., Beirut, in fulfilment of their firm order of 9th March.

As this represents the first business transaction with this firm, we enclose a sight draft on them for \$11000 together with the bill of lading and the other shipping documents.

Please instruct your correspondent in Beirut to hand over these documents on full payment of our draft.

Kindly credit our account under advice on receipt of the amount from your correspondent and debit our account with your charges.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 58

السادة.....

تحية وبعد،

يسرنا إعلامكم بأننا قمنا هذا النهار بشحن البضائع موضوع طلبكم المؤرخ في ١٦ آذار ١٩٩٧ على ظهر الباخرة «لارجو» من ميناء ميلانو.

نرفق طياً فاتورة الحساب بقيمة ١٠.٥٠٠ دولار ونرجو العلم بأننا سحبنا حوالة عليكم بهذه القيمة تستحق الدفع بعد ٦٠ يوماً وسلمناها مع مستندات الشحن إلى مصرفنا الذي سيرسلها بدوره إلى فرع في بيروت لتسليمها إليكم مقابل قبولكم لحوالتنا التي نأمل أن تقوموا بتسليمها في التاريخ المحدد.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 58

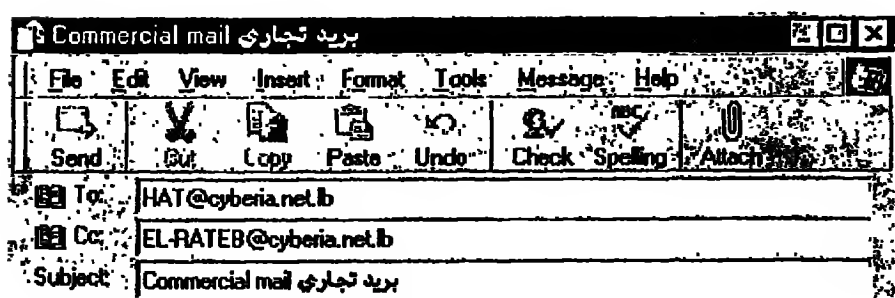
Dear Sirs,

We have pleasure in advising you that your order of 16 March, 1997, has been shipped today by s/s Largo from Milano.

Please find enclosed our invoice for \$10500 and note that we have drawn on you for this amount at 60 days sight attaching the shipping documents to our draft.

As arranged, we have instructed our bank to give up the documents against acceptance of our draft which we recommend to your protection.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 59

السادة.....

نشكركم على طلبكم المؤرخ في ١٨ شباط ١٩٩٧ ويسرنا أن نعلمكم بأننا قمنا هذا النهار بشحن البضاعة المطلوبة على ظهر الباخرة «لارجو». نرفق النسخ الثواني من القوائم ويوليفة الشحن العائدة لهذه الإرسالية.

نأمل أن تتسلموا هذه الإرسالية في الوقت المناسب لتصرف البضاعة خلال فصل الصيف.

نود أن نؤكد لكم اهتمامنا التام بكافة طلبات الشراء التي تصلنا من جهتكم.

المخلص

\*\*\*

## LETTER No. 59

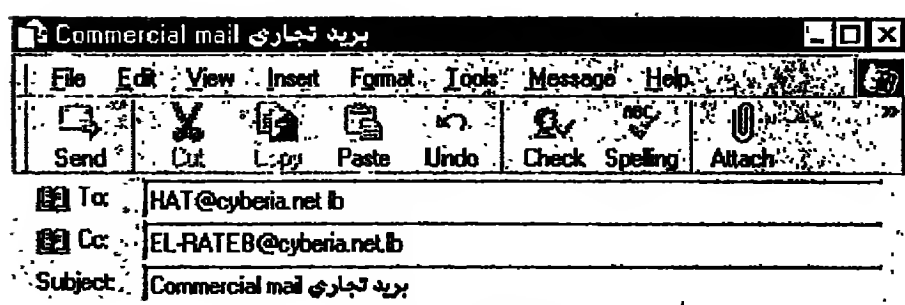
Dear Sirs,

We thank you for your order of 18th February, 1997 and are pleased to advise you that we have shipped today the goods requested by s/s Largo. We enclose our invoices and bills of lading covering this shipment.

We hope that you will receive the goods in time for the summer season.

Any further orders which you may place with us will receive our best attention.

*Yours Faithfully*



## الرسالة رقم 60

السادة الشركة الوطنية للنسيج، بيروت

تحية طيبة،

يسرنا إعلامكم بأننا قمنا بشحن طلبكم المتضمن شراء 10 آلاف متر من القماش الصوفي موضوع كتاب الاعتماد المفتوح لأمرنا على ظهر الباكسة «ليوناردو» التي ستبحر من بريستول هذا اليوم.

نرفق طياً نسخة عن بوليصة الشحن مرفقة مع فاتورتنا بمبلغ 14 ألف باوند استرليني وستلاحظون أننا سحبنا عليكم بهذه القيمة وسلمنا الكمبيالة مع مستندات الشحن الأصلية إلى مصرفنا مع التعليمات بتسليمها إلى مصرفكم مقابل قبول تسديد هذه الكمبيالة في موعدها غب 60 يوماً.

نؤكد لكم اهتمامنا التام بكافة طلبات الشراء التي تردنا من شركتكم الزاهرة وتفضلوا بقبول خالص تحياتنا وشكرنا.

المخلص

## LETTER No. 60

Messrs. The Textile Trading Co. Beirut

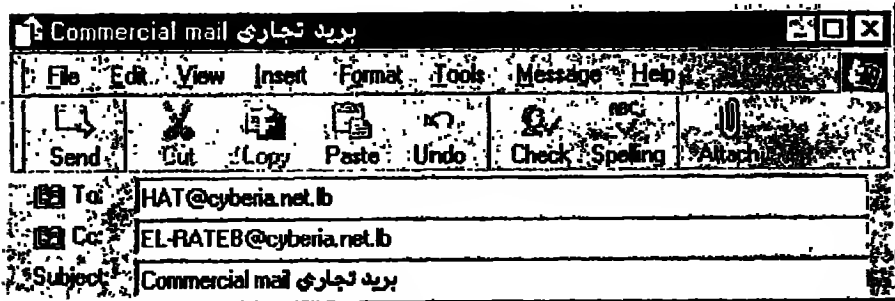
Dear Sirs,

We have pleasure in advising you that your order of 10000 meters of worsted subject of your letter of credit has been shipped today by s/s «Leonardo» from Bristol.

Please find enclosed copy of the bill of lading together with our invoice for \$14000, and note that we have drawn on you for this amount attaching the shipping documents to our draft. We have instructed our bank to surrender these documents to your bank against payment of our draft at 60 days sight.

Assuring you of our best attention to all your orders, we are.

Yours Faithfully



## الرسالة رقم 61

السادة.....

طلبكم المرقم ١٦١٤

يسرنا إعلامكم أننا أجرينا الترتيبات اللازمة لشحن البضاعة موضوع طلبكم أعلاه وقد شحننا بالفعل هذه البضاعة على ظهر الباخرة «ليوناردو» التي ستبحر من ميلانو باتجاه بيروت في ١١ نيسان القادم.

لقد سلمنا إلى مصرفنا مستندات الشحن وسحبنا عليكم كمبيالة تستحق الدفع بعد ٦٠ يوماً من الاطلاع عليها بقيمة الفاتورة زائداً أجور الشحن والتأمين. سيحول مصرفنا مستندات الشحن إلى البنك العربي في بيروت الذي سيسلمها إليكم مقابل

قبولكم دفع كمياتنا حسب الأصول.

نأمل باستلام طلبات شراء أخرى في المستقبل ونقدم لكم خالص الشكر  
والاحترام.

المخلص

\* \* \*

### LETTER No. 61

Dear Sirs,

Your Order No. 1614

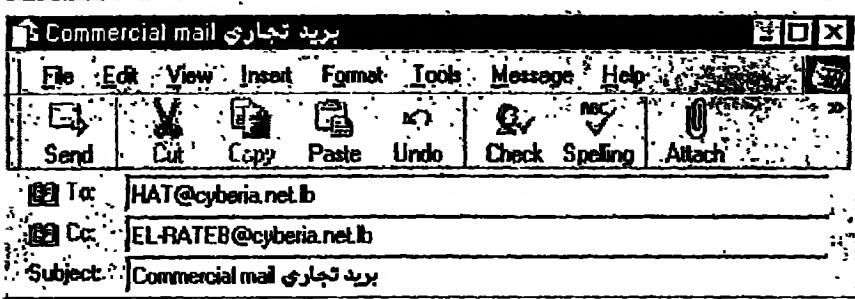
We are pleased to inform you that arrangements have now been made to ship the goods subject of your above order. The consignment will be aboard s/s «Leonardo» leaving Milano on 11th April to Beirut.

We have handed over the shipping documents to our bank in London and drawn on you at 60 days sight for the amount of our invoice plus freight and insurance charges. The documents will be forwarded to the Arab Bank Ltd., Beirut who will present them to you in due course against your acceptance of our draft as usual.

We look forward to receiving further orders from you.

*Yours Faithfully*

---



### الرسالة رقم 62

السيد مدير الشركة التجارية الوطنية، بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد شحننا لأمركم هذا اليوم على ظهر الباخرة «ليوناردو» البضاعة التي طلبتموها بموجب أمر الشراء رقم 1614.

ستلاحظون من الفاتورة المرفقة أننا سحبنا عليكم كمبيالة غب الاطلاع بكامل قيمة البضاعة في بيروت. لقد طلبنا من مصرفنا إرسال مستندات الشحن إلى ممثله في بيروت على أن يتم تسليمها إليكم مقابل دفع قيمة الكمبيالة. نأمل بأن تفهموا خطوتنا هذه بطلب التسديد الفوري للثمن نظراً لكون طلبكم يمثل أول معاملة تجارية بيننا ولذلك كان علينا اتباع الأسلوب النموذجي في التعامل مع الزبائن الجدد بطلب التسديد الفوري لقيمة البضاعة.

سوف نكون على استعداد تام في المستقبل لتزويدكم بالبضاعة على أساس الدفع المؤجل لمدة 60 يوماً بعد أن نحصل من مراجعنا على المعلومات المشجعة حول مؤسستكم.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 62

The Manager,

National Trading Co., Beirut

Dear Sir,

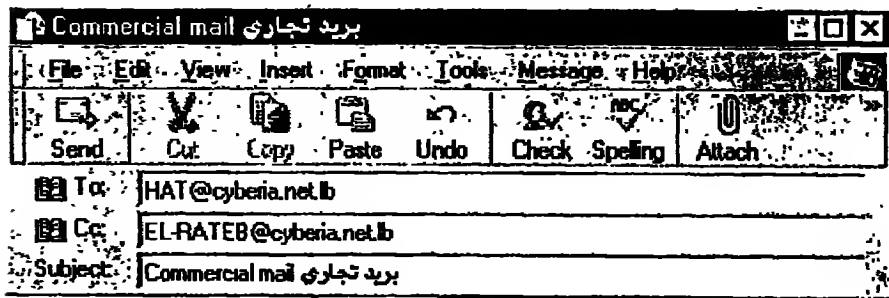
We have shipped to you today by s/s «Leonardo» the goods you ordered on 9th March per your order No. 1614.



You will see from the enclosed invoice that we have drawn on you at sight for the full C.I.F value of the goods. Our bankers have been instructed to ask their correspondent in Beirut to hand over the bill of lading against payment of our draft. We hope you will understand that as this is your first order of our goods we had to follow our standard practice with new customers of placing the transaction on a cash basis.

We would be prepared, as regards your future orders, subject to obtainment of satisfactory references on your esteemed firm, to consider drawing on you at 60 days sight.

*Yours Faithfully*



## 6 - استعلامات حول أجور الشحن

السادة الشركة الوطنية للشحن البحري المحدود، بيروت

بعد التحية،

سوف نقوم في وقت قريب بشحن 50 بالة من الخيوط القطنية وزن كل واحدة منها حوالي 100 كيلوغرام إلى لندن.

يسرنا لو تفضلتم بإعطائنا عرضاً لأجور الشحن على بواخركم وجدولاً زمنياً بتواريخ إبحار كل باخرة باتجاه لندن خلال الأربعة أشهر القادمة.

المخلص

\*\*\*

## 6 - INQUIRIES ABOUT FREIGHT RATES

The National Shipping Co., Ltd., Beirut

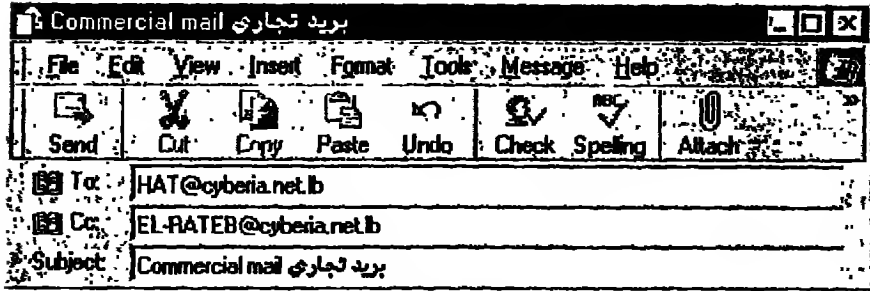
Dear Sirs,

We shall shortly have ready for shipment to London fifty bales of cotton

yarn each weighing around 100 kgs.

We shall be pleased to receive your quotation for freight charges and your ships sailing schedule to London for the coming four months.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 63

السادة .....

نود أخذ بوليصة تأمين ضد الأخطار التالية:

- ١ - خسارة الأموال النقدية في مكاتبنا نتيجة الحريق أو السرقة أو الكسر والخلع بحدود ٥٠ ألف دولار.
  - ٢ - خسارة الأموال النقدية خلال نقلها من مكاتبنا إلى المصرف والعكس بالعكس بحدود ١٥٠ ألف دولار.
  - ٣ - إصابة أو إلحاق الأذى بالموظفين خلال قيامهم بنقل الأموال النقدية من المصرف إلى مكاتبنا والعكس بالعكس بحدود ١٠٠ ألف دولار.
- يرجى إعلامنا بقسط التأمين لتغطية هذه الأخطار.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 63

Dear Sirs,

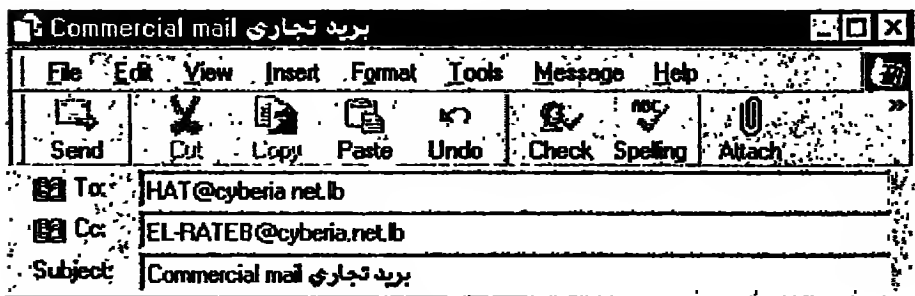
We wish to take out insurance cover for the following:

- 1 - Against loss of cash on the premises by fire, theft or burglary to a limit of \$50000.

- 2 - Against loss of cash in transmit between our premises and the bank to a limit of \$150000.
- 3 - Against accident or injury to staff while engaged in taking money to or bringing money from the bank to a limit of \$100000.

Kindly advise up of the premiums we have to pay for the above insurance losses.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 64

السادة.....

تحية وبعد،

سوف نقوم بشحن إرسالية من الخيوط القطنية إلى مانشستر بقيمة ١٥ ألف دولار.

نود أن نؤمن على هذه الشحنة ضد كافة الأخطار من مغادرتها لمستودعاتنا إلى المرسل إليه في ميناء مانشستر. نرجو تزويدنا بعرض أسعار مناسب ويشروط التأمين التي تفرضونها.

المخلص

\*\*\*

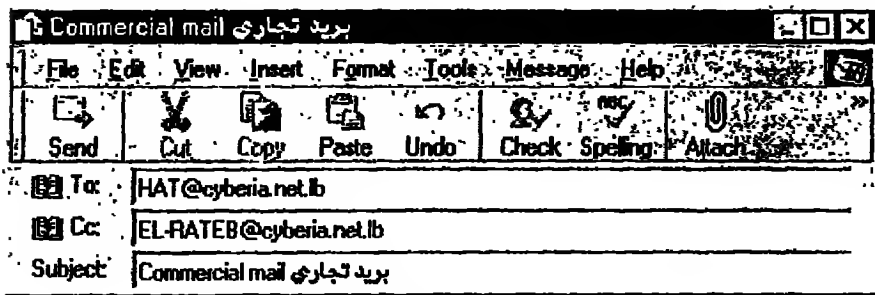
### LETTER No. 64

Dear Sirs,

We shall ship a consignment of cotton yarns to Manchester valued at \$15000.

We wish to cover this consignment against all risks from our warehouse to the consignee's at the port of Manchester. Will you please quote your rate and terms for the cover.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 65

السادة.....

بعد التحية،

يرجى إصدار بوليصة تأمين ضد كافة الأخطار بمبلغ ٥ آلاف دولار تغطي شحن ٦٠٠ صندوق من المياه المعبأة بزجاجات بلاستيكية مازكة «صنين» إلى السادة شركة التعبئة المحدودة في اسطنبول، تركيا على ظهر الباخرة «ليوناردو» المقرر إبحارها من بيروت إلى اسطنبول في ١١ نيسان القادم.

يرجى تسليمنا بوليصة التأمين قبل التاسع من نيسان وإرسال فاتورة الحساب لتسليدها.

مع الشكر

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 65

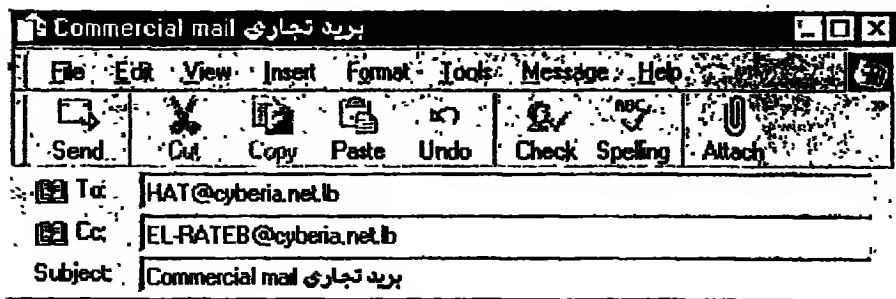
Dear Sirs,

Please arrange full cover against all risks in the sum of \$5000 for shipment of 600 cases of bottled water «Sannine» to Messrs.

The Bottling Corporation, Istanbul, Turkey by s/s «Leonardo» scheduled to sail from Beirut to Istanbul on 11th April.

Kindly let us have your insurance policy not later than 9th April and send us your debit note for settlement.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 66

السادة.....

تحية وبعد،

لقد اشترت مؤخراً ملكاً في شارع الحمراء رقم 41، بيروت. وأود أن أؤمن على المبنى ومحتوياته ضد أخطار الحوادث بمبلغ 250 ألف دولار و50000 ألف دولار على التوالي.

يرجى إرسال مندوبيكم للكشف على المبنى ومحتوياته ولتزويدنا بشرط التأمين وإعلامنا بقيمة الأقساط المطلوبة.

المخلص

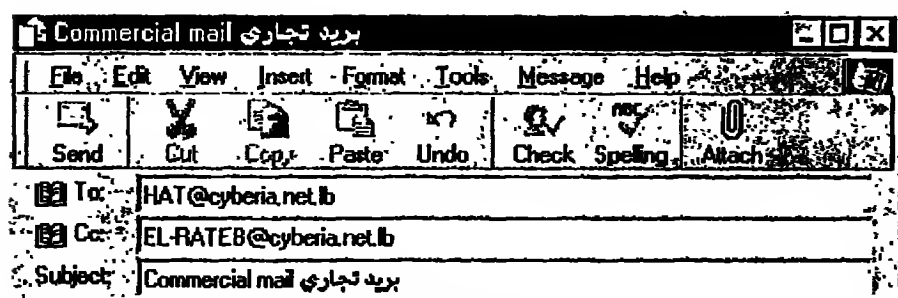
### LETTER No. 66

Dear Sirs,

I have recently bought a property at the following address: Hamra Str. No. 41, Beirut, and wish to take out accidental damage cover on both building and contents for the sum of \$250000 and \$50000 respectively.

Please send your agent to inspect the building and its contents and particulars of your terms and conditions.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 67

شركة التأمين الوطنية المحدودة، بيروت

تحية طيبة وبعد،

لقد أمنت لدى شركتكم أثاث منزلي ضد الحريق والأضرار الناجمة عن المياه بمبلغ ١٠ آلاف دولار بموجب البوليصة رقم ١١٦١٠ التي ينتهي تاريخ نفاذ مفعولها في ٣٠ حزيران ١٩٩٧.

وبما أنني اشتريت مؤخراً قطع أثاث جديدة أود أن أرفع قيمة التأمين، ولذلك أرجو منكم إجراء اللازم لتحديد تقييم جديد لأثاث منزلي وذلك قبل أن أخولكم تمديد صلاحية بوليصة التأمين لسنة جديدة.

مع الشكر

\*\*\*

### LETTER No. 67

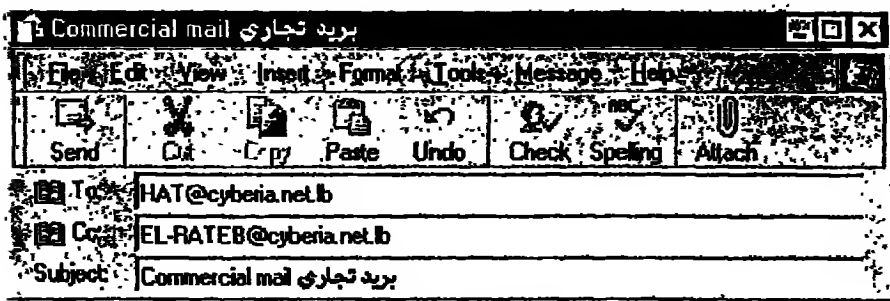
The National Insurance Co. Ltd. Beirut

Dear Sir,

I had insured with your company my house furniture against fire and damages caused by water for an amount of \$10000. The insurance policy expires on 30/6/1997.

I have lately purchased new furniture items and therefore I wish that you take the necessary action to effect a new valuation of my furniture before I can give you my instructions to renew my insurance policy for a further year.

*Yours Sincerely*



### الرسالة رقم 68

السادة . . . . .

بوليصة تأمين رقم أب ٥٤٠١٢٧٤

يؤسفني أن أعلمكم بأن حريقاً طفيفاً شب في مكتبي المؤمن لديكم بموجب البوليصة أعلاه. كانت أضرار الحريق طفيفة وأرفق طياً تقريراً أعده أحد التجارين يقيم فيه مدى الأضرار التي لحقت بالأثاث وكلفة تصليحها.

نرجو أن ترسلوا إلى مكتبي المسؤول عن تقدير التعويضات لديكم بأسرع وقت ممكن كي يعاين الأضرار ويوافق على إجراء التصليحات اللازمة.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 68

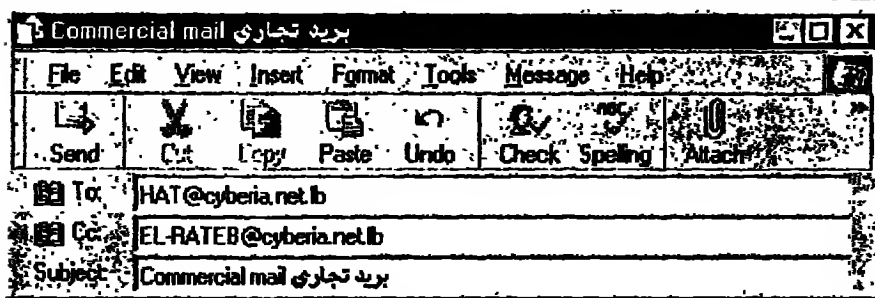
Dear Sirs,

Policy No. AB 5401274

I am sorry to inform you that a small fire erupted in my property which is covered by the above insurance policy. Damages to the property's contents were slight and I enclose a report by the carpenter assessing these damages and his costs for their repairs.

Kindly send over your claim adjuster as soon as possible or give us your permission to arrange for the repairs to be carried out.

*Yours Faithfully*



### الرسالة رقم 69

السيد.....

تحية وبعد،

لقد قمتم بتأمين مفروشات منزلكم لدينا ضد الحريق والأضرار الناتجة عن فعل المياه بقيمة 10 آلاف دولار، بموجب البوليصة رقم 11610.

نعلمكم أن مدة نفاذ بوليصة التأمين هذه قاربت على الانتهاء وتنتهي في ٣٠ حزيران ١٩٩٧ ونلفت انتباهكم إلى هذا الأمر في حال لا زلتم راغبين في تجديد عقد التأمين.

مع خالص الشكر والتمنيات.

شركة التأمين الوطنية المحدودة

المدير

\*\*\*

### LETTER No. 69

Dear Sir,

You have insured your house furniture with us against fire and damages caused by water for an amount of \$10000 as per policy No. 11610.

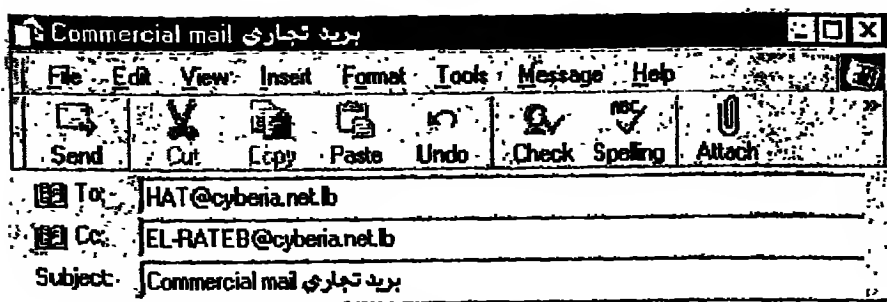
We wish to draw your attention that the expiry date of this insurance policy is 30 June 1997 and you should inform us before the expiry date whether you wish to extend the policy for a further one-year period or not.

*Yours Sincerely*

*Manager,*

*National Insurance Co. Ltd*





### الرسالة رقم 70

السيد..... المحترم

بوليصة تأمين رقم أب ١٦٤١٢٤١

نأسف لإخباركم بأن حريقاً نشب في مصنعنا في سن الفيل في الليل الفائت  
تطلب تدخل رجال الإطفاء لإخماده.

لم تحدد لحد الآن أسباب اندلاع الحريق ولم يتم تقييم الأضرار الناجمة عنه.  
لذلك يرجى إرسال مندوبيكم لمعاينة المصنع وتقدير الخسائر. سنحافظ على بقاء  
المصنع على حاله بعد الحريق بانتظار قدوم مندوبيكم.

المخلص

\*\*\*

### LETTER No. 70

Dear Sirs,

Policy No. AB 1641241

We regret to inform you that a fire broke out in our factory at Sin-el-Fil last night which necessitated the intervention of the fire brigade.

No cause has yet been determined and no assessment of the damages has been made. Please arrange for your representative to inspect the factory and assess the total loss. We shall keep the factory as it is until your man comes to the scene.

. Yours Faithfully



## المحتويات

5	المقدمة .....
---	---------------

### القسم الأول تصفح الإنترنت

88	* القنوات Channels:
100	* شريط الأدوات Links:
100	* المفضلات Favorites:
105	* التصفح خارج الاتصال Offline:
106	* تحكمات في المتصفح
112	● حفظ المحتويات
113	● عرض ملف ال HTML الخاص بالصفحة
115	* طباعة الصفحة الحالية أو إرسالها بالفاكس
116	* تشغيل برامج أخرى من المتصفح
118	* تشغيل برنامج من الشريط Address
118	* تعيين برامج افتراضية
120	* إرسال صفحة Web بالبريد الإلكتروني
121	* محفظة مايكروسوفت Microsoft Wallet

### القسم الثاني جولة في Outlook Express

128	* تشغيل البرنامج
129	* نافذة Outlook Express
132	* تجهيز البريد الإلكتروني للعمل
136	* تجهيز مجموعة الأخبار للعمل

- 139..... \* تخصيص نافذة Outlook Express
- 148..... \* تشغيل برامج أخرى من Outlook Express

### القسم الثالث

#### البريد الإلكتروني E-mail والأخبار News

- 152..... \* استعراض البريد
- 157..... \* تجهيز مناطق الحماية
- 158..... \* العمل في الرسائل
- 170..... \* إنشاء وإرسال الرسائل
- 184..... \* مجموعات الأخبار
- 197..... \* إدارة البريد والأخبار

### القسم الرابع

#### دفتر العناوين Address Book

- 205..... \* تعريف دفتر العناوين
- 205..... \* تشغيل البرنامج
- 207..... \* إضافة معلومات العنوان
- 224..... \* تنظيم دفتر العناوين
- 226..... \* طبع محتويات الدفتر
- 228..... \* خدمة الدليل Directory Service
- 235..... \* تصدير دفتر العناوين

### القسم السادس

#### الحوار

- 237..... \* تشغيل وإعداد NetMeeting
- 246..... \* الاتصال والاجتماع
- 248..... \* إرسال ملفات
- 249..... \* مشاركة البرامج
- 249..... \* المحادثة
- 250..... \* استخدام اللوح Whiteboard
- 250..... \* تجهيز مكانة جماعية من Address Book



### هذا الكتاب

فكرة مميزة نطلقها عبر سلسلة تهدف لاستخدام الإنترنت في أغراض محددة وذلك لتوفر الوقت في الاتصال. من أجزاء هذه السلسلة، هو هذا الكتاب الذي سهلنا من خلاله استخدام رجال الأعمال لشبكة الإنترنت والبريد الإلكتروني. يضم هذا الكتاب شرح تفصيلي لأصول استخدام وتصفح الإنترنت، إجراء المحادثات chatting إرسال واستقبال البريد الإلكتروني، العمل في دفتر العناوين Address Book والدخول إلى مجموعات الأخبار News Groups. أضف إلى ذلك وجود دليل خاص برجل الأعمال، يتضمن أكثر من 1500 عنوان لمواقع شركات ومؤسسات عربية على الإنترنت.



دار الراتب الجامعية

E-Mail

EL-RATEB@cyberia.net.lb



## 4 مجلدات واعدة الى رجال المال والاعمال



موسوعة ناجحة ورجل الأعمال الناجح

## 5 مجلدات



## أو 10 كتب



كتاب جديد  
اتصال النفاذ  
**Contracting Business**



Fax: 00961 1 85 39 93